

**Торговые отношения между Российской Федерацией и Европейским союзом в  
контексте европейских интеграционных процессов**  
**Korostashevich A. (Russian Federation)**  
**Trade relations between Russian Federation and the European Union in the contest of  
European integration process**  
**Коросташевич А. Л. (Российская Федерация)**

*Коросташевич Алексей Леонидович / Korostashevich Alexey Leonidovich - студент,  
экономический факультет,  
Российский государственный социальный университет, г. Москва*

**Аннотация:** в настоящей статье рассмотрены торговые отношения России и ЕС в рамках интеграционных процессов. Автором выделена актуальность вопроса, которая связана с текущими экономическими санкциями и экономическим кризисом. Проведен анализ отдельных значений между экономическим кризисом 2009 года и текущей ситуацией. В статье сделаны выводы и осуществлена попытка прогнозирования ситуации в дальнейшем.

**Abstract:** the article discusses trade relations between Russia and the EU in the framework of integration processes. The author highlights the urgency of the matter, which is linked to current economic sanctions and the economic crisis. The analysis of individual values between the economic crisis of 2009 and the current situation. In the article the author made conclusions and attempted to predict the future development of the situation.

**Ключевые слова:** торговые отношения, Россия, Евросоюз, нефть, процесс интеграции, экономика.  
**Keywords:** trade relations, Russian Federation, the European Union, oil, integration process, economics.

В настоящее время вопрос вокруг торговых отношений Российской Федерации и Европейского союза стоит достаточно остро. Во многом это связано с текущими экономическими санкциями Евросоюза, которые, по мнению некоторых исследователей данного вопроса, «перечеркнули» достигнутые прежде объемы торговли.

Одновременно с этим в мировой экономике наблюдаются две тенденции.- это усиление мирового хозяйства, что вызвано усилением (взаимопроникновением) экономических связей между государствами и либерализацией торговых отношений, а также сближением на уровне регионов. В результате последнего процесса образуются интеграционные структуры регионального уровня. Важно отметить, что формирование подобных экономических группировок является одним из признаков глобализации [1].

Роль процессов интеграции в мировой экономике существенна. Одним из примеров подобного механизма стал так называемый Европейский союз. По мнению автора настоящей статьи, актуальность исследования связана именно с ролью вышеназванного содружества или объединения государств во внешней торговле России на современном этапе в условиях экономических санкций и экономического кризиса.

Целью настоящего исследования будет являться рассмотрение торговых отношений между Россией и ЕС в контексте Европейских интеграционных процессов.

До недавнего времени ЕС считался стратегическим торговым партнером нашей страны, так как на его долю приходилось более 50 % объема внешней торговли. Одновременно, с этим ЕС являлось одним из ключевых источников высоких технологий, инвестиций и ноу-хау для Российской Федерации [3].

Сегодня однозначно можно констатировать отрицательную тенденцию. Согласно информации, опубликованной на официальном сайте Российского информационного агентства «Регионы России», по итогам 2015 года Швейцария заняла третье место среди торговых партнеров из числа 28 государств Евросоюза. При этом Российская Федерация спустилась на четвертое место [3].

Согласно данным приведенным статистическим агентством Евросоюза «Евростат», объемы двусторонней торговли между Россией и странами ЕС в 2015 году составили 209,6 млрд. евро, что соответствовало 6 % от всего внешнеторгового оборота Европейского союза. Если сравнивать данный показатель с 2014 годом, то он уменьшился на 26 % ( то есть с 284,6 млрд. евро в 2014 году до 209,6 млрд. евро). В данном аспекте следует упомянуть и о сравнительно весомом положительном сальдо в торговле, где российский экспорт составлял 135,7 млрд., а импорт на территорию нашей страны порядка 73,9 млрд. евро [5].

Ряд экспертов по-прежнему констатируют тот факт, что для России Союз Европейских государств остается ведущим из числа партнеров. Важно отметить, что данное предположение подтверждается официальным сайтом Федеральной таможенной службы, которая констатирует, что на страны ЕС по итогам 2015 года приходилось порядка 44,5 % внешней торговли российскими товарами. Важно привести сравнение с кризисом 2009 года [4].

Так согласно сайту «Евростат» оборот торговли ЕС и России по итогам 2015 года снизился до минимума после 2009 года, где он составлял 385,3 млрд. евро. Необходимо акцентировать внимание и на том, что как в 2009 году, так и в 2015 году наблюдалась экономическая рецессия, которая сопровождалась падением цены на «черное золото» [5].

Основным фактором снижения стоимостного объема торговли, если говорить о российском экспорте в целом, явилось именно существенное снижение цен на нефть на сырьевых рынках, а также на природный газ и металлы. Последние являются ведущими товарами (уточним сырье) российского экспорта. Падение цен на международных сырьевых рынках и началось еще в 2014 г. К 2015-му г., например, в отношении цены на нефть марки Brent наблюдалось падение с 65 до 33 дол./бар. В этом плане можно говорить, о том, что кризис во внешней торговле страны вызван ее структурным дисбалансом, отражающим приоритеты политики экономического развития страны. Сколько бы у нас ни говорили об инновациях и необходимости реиндустриализации, цифры показывают, что в структуре производства и, соответственно, внешней торговли превалирует сырьевой компонент. Конечно, в экономике в целом он не так заметен, как в торговле, но низкая конкурентоспособность промышленной продукции, ее малая инновационность пока не позволяют российским поставщикам завоевывать зарубежные рынки.

Есть и исключения, например, экспорт вооружений, отдельных химических продуктов (в основном полуфабрикатов), продовольствия, но прежняя сырьевая направленность отечественного экспорта пока не преодолена. И дело не только в ценовой неконкурентоспособности, в высоких издержках производства – ведь двукратная (по крайней мере) девальвация рубля должна была, по идее, открыть дорогу российскому экспорту. Часто и по качеству наши изделия неплохи. Главной причиной отсутствия прорыва в российском экспорте переработанной продукции является ее низкая инновационность [3].

В тоже время падение цен на углеводороды и санкции ЕС в отношении России не являются основными движителями падения. Ведущими экономическими экспертами выявлена общая тенденция снижения торговли, начиная с 2013 года, то есть до момента наступления негативных факторов. Именно, в 2013 году размер торговли двух партнеров составил порядка 338,5 млрд. рублей и равнялся 10 % от объемов внешней торговли государств-участников Евросоюза [1]. Иными словами, как полагает автор настоящей статьи, негативная тенденция в торговых отношениях зародилась до момента наступления вышеперечисленных влияний.

Важно отметить позицию в отношении санкций экспертов «Евростата», которые полагают, что отмена санкций не даст мощного толчка в развитии торговых отношений [5].

Согласно таможенной статистике экспорт в ЕС Россией сократился на 36,1 % и причиной тому стали международные санкции.

Ответной реакцией со стороны Российской Федерации было введение некоторых ограничений на импорт европейских товаров и как результат - снижение уровня импорта на 40,8 %. Размер внешней торговли согласно материалам того же сайта за прошлый год составил порядка 230 млрд. долларов [4].

Современная позиция государства Швейцария в рейтинге торговых партнеров ЕС вполне закономерна. Во-первых, как нам удалось доказать, причиной стало сокращение объемов торговли с Россией. Второе, следует учесть саму внешнеторговую политику Швейцарии, которая ориентирована именно на рынок стран-участников. Доля государства Швейцария во внешнеторговом обороте Союза Европейских государств достигла уровня 7 % и держится на этой отметке несколько лет [3].

Нельзя не отметить, что для ряда государств, входящих в состав ЕС, Российская Федерация входит в тройку основных торговых партнеров. Например, Литва, несмотря на вхождение в ЕС, является единственной страной-участником, для которой Российская Федерация является стратегическим рынком для реализации экспортной продукции. Республика Латвия находится на втором месте по объемам экспорта.

В данном контексте следует отметить и импорт российских товаров. Так, например, в Литве российские товары занимают 1-е место по итогам нескольких лет подряд. Относительно импорта в Болгарии Россия является вторым партнером по значимости.

В отношении Финляндии, Греции и Польши Россия находится на третьем месте [3].

Одновременно с вышеперечисленными негативными тенденциями следует отметить и положительные точки соприкосновения с Болгарией, с которой рост внешней торговли России за минувший год составил 11,7 %. С Люксембургом в прошлом году наблюдался рост экспорта российской продукции на 26,9 %. В данном контексте следует обратить внимание на то, что рост экспорта российской продукции в последнее государство из вышеупомянутых связан с ростом экспорта углеводородов.

Возникает вопрос: что ожидает наше государство в ближайшем будущем и как сложатся торговые отношения с европейскими партнерами в лице Европейского союза в рамках дальнейшей интеграции?

По мнению автора настоящей статьи, Европейский союз не пойдет в ближайшее время на воссоединение с восточными государствами, в частности речь в данном контексте идет об Украине.

Такого же мнения придерживается большинство политологов и свидетельствует множество фактов об отказе во вхождении вышеназванного государства в ЕС. Однако, с 1 января текущего года в режиме временного применения начали действовать некоторые положения в отношении зоны свободной торговли. На что Российская Федерация ответила соответствующими мерами в торговых отношениях с Украиной.

На сегодняшний день имеются два пути в отношении торговли Россия – ЕС:

1. это окончательное ослабление торговых отношений и переориентация России во внешней торговле на Азиатские страны (например, на КНР);

2. это снятие двухсторонних международных ограничений с целью взаимного сближения.

По мнению автора настоящей статьи, вполне возможен исход по второму сценарию, так как уже сегодня Франция выступает против продления санкций и за их скорейшую отмену. Иные государства ЕС также считают, что введенные санкции невыгодны и разрушительны не только в торговых отношениях, но и в политических [2].

Таким образом, несмотря на введенные ограничения и общий спад в торговле Россия – ЕС, следует констатировать взаимозависимость экономик, а также признать влияние процесса глобализации на торговые отношения. Российской Федерации необходимо переориентировать экспорт товаров с сырья на продукцию потребления и промышленную продукцию, которая вполне может быть востребована и на европейских рынках.

### *Литература*

1. *Асадов Б. Р.* и др. Проблемы международных отношений и глобального развития. Новосибирск, 2014.
2. *Артемюнова Е. И.*, *Петрова А. Ю.* Развитие торговых отношений России и стран ЕС в условиях геополитической нестабильности // Политический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета, 2015. №112. С. 1236 - 1247.
3. Регионыonline // Режим доступа: <http://www.gosrf.ru/news/22800/>.
4. Таможенная статистика импорта и экспорта // Режим доступа: [http://globus-ved.ru/?utm\\_source=yandex&utm\\_medium=cpc&utm\\_term=&utm\\_content=zagolovok&utm\\_campaign=statistika\\_globus&type=search&source=none&block=premium&position=1&addphrases=yes&keyword=&yclid=2463763121737828771](http://globus-ved.ru/?utm_source=yandex&utm_medium=cpc&utm_term=&utm_content=zagolovok&utm_campaign=statistika_globus&type=search&source=none&block=premium&position=1&addphrases=yes&keyword=&yclid=2463763121737828771).
5. Eurostat // Режим доступа: <http://ec.europa.eu/eurostat>.