



ECONOMICS

JULY
2016
No. 7 (16)

ECONOMIC THEORY AND BUSINESS PROCESS
SCIENTIFIC PUBLISHING «PROBLEMS OF SCIENCE»
WWW.ECONOMIC-THEORY.COM



Tendencies of development of shadow
employment in the modern world
(Kalmanbetova G.) **p.8**

Necessity of management
improvement of socio-economic
development of the region
in terms of institutional reforms
(Ermolaev D.) **p.14**

ISSN 2410-289X



9 772410 289009

Economics

№ 7 (16), 2016

EDITOR IN CHIEF

Valtsev S.

EDITORIAL BOARD JOURNAL

Abdullaev K. (PhD in Economics, Azerbaijan), *Akbulaev N.* (D.Sc. in Economics, Azerbaijan), *Volkov A.* (D.Sc. in Economics, Russian Federation), *Meimanov B.* (D.Sc. in Economics, Republic of Kyrgyzstan), *Sibircev V.* (D.Sc. in Economics, Russian Federation), *Tregub I.* (D.Sc. in Economics, PhD in Engineering, Russian Federation), *Demchuk N.* (PhD in Economics, Ukraine), *Koval'ov M.* (PhD in Economics, Belarus), *Kurpajani K.* (PhD in Economics, Republic of Uzbekistan), *Maslov D.* (PhD in Economics, Russian Federation), *Skipko T.* (PhD in Economics, Ukraine), *Fedos'kina L.* (PhD in Economics, Russian Federation), *Cuculjan S.* (PhD in Economics, Russian Federation).

EDITORIAL BOARD PUBLISHING HOUSE

Abdullaev K. (PhD in Economics, Azerbaijan), *Alieva V.* (PhD in Philosophy, Republic of Uzbekistan), *Akbulaev N.* (D.Sc. in Economics, Azerbaijan), *Alikulov S.* (D.Sc. in Engineering, Republic of Uzbekistan), *Anan'eva E.* (PhD in Philosophy, Ukraine), *Asaturova A.* (PhD in Medicine, Russian Federation), *Askarhodzhaev N.* (PhD in Biological Sc., Republic of Uzbekistan), *Bajtasov R.* (PhD in Agricultural Sc., Belarus), *Bakiko I.* (PhD in Physical Education and Sport, Ukraine), *Bahor T.* (PhD in Philology, Russian Federation), *Baulina M.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Blej N.* (D.Sc. in Historical Sc., PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Bogomolov A.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Volkov A.* (D.Sc. in Economics, Russian Federation), *Gavrilenkova I.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Garagonich V.* (D.Sc. in Historical Sc., Ukraine), *Glushhenko A.* (D.Sc. in Physical and Mathematical Sciences, Russian Federation), *Grinchenko V.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Gubareva T.* (PhD Laws, Russian Federation), *Gutnikova A.* (PhD in Philology, Ukraine), *Datij A.* (Doctor of Medicine, Russian Federation), *Demchuk N.* (PhD in Economics, Ukraine), *Divnenko O.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Dolenko G.* (D.Sc. in Chemistry, Russian Federation), *Esenova K.* (D.Sc. in Philology, Kazakhstan), *Zhamul'dinov V.* (PhD Laws, Russian Federation), *Zholdoshev S.* (Doctor of Medicine, Republic of Kyrgyzstan), *Il'inski N.* (D.Sc. Biological, Russian Federation), *Kajrakbaev A.* (PhD in Physical and Mathematical Sciences, Kazakhstan), *Kaftaeva M.* (D.Sc. in Engineering, Russian Federation), *Koblanov Zh.* (PhD in Philology, Kazakhstan), *Koval'ov M.* (PhD in Economics, Belarus), *Kravcova T.* (PhD in Psychology, Kazakhstan), *Kuz'min S.* (D.Sc. in Geography, Russian Federation), *Kurmanbaeva M.* (D.Sc. Biological, Kazakhstan), *Kurpajani K.* (PhD in Economics, Republic of Uzbekistan), *Linkova-Daniels N.* (PhD in Pedagogic Sc., Australia), *Makarov A.* (D.Sc. in Philology, Russian Federation), *Maslov D.* (PhD in Economics, Russian Federation), *Macarenko T.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Meimanov B.* (D.Sc. in Economics, Republic of Kyrgyzstan), *Nazarov R.* (PhD in Philosophy, Republic of Uzbekistan), *Naumov V.* (D.Sc. in Engineering, Russian Federation), *Ovchinnikov Ju.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Petrov V.* (D.Arts, Russian Federation), *Rozhodzhaeva G.* (Doctor of Medicine, Republic of Uzbekistan), *Samkov A.* (D.Sc. in Engineering, Russian Federation), *San'kov P.* (PhD in Engineering, Ukraine), *Selitrenikova T.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Sibircev V.* (D.Sc. in Economics, Russian Federation), *Skipko T.* (PhD in Economics, Ukraine), *Sopov A.* (D.Sc. in Historical Sc., Russian Federation), *Strekalov V.* (D.Sc. in Physical and Mathematical Sciences, Russian Federation), *Stukalenko N.M.* (D.Sc. in Pedagogic Sc., Kazakhstan), *Subachev Ju.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Sulejmanov S.* (PhD in Medicine, Republic of Uzbekistan), *Tregub I.* (D.Sc. in Economics, PhD in Engineering, Russian Federation), *Uporov I.* (PhD Laws, D.Sc. in Historical Sc., Russian Federation), *Fedos'kina L.* (PhD in Economics, Russian Federation), *Cuculjan S.* (PhD in Economics, Russian Federation), *Chiladze G.* (Doctor of Laws, Georgia), *Shamshina I.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Sharipov M.* (PhD in Engineering, Republic of Uzbekistan), *Shevko D.* (PhD in Engineering, Russian Federation).

Publishing house «PROBLEMS OF SCIENCE»

Founded in 2009. Issued monthly

EDITORIAL OFFICE ADDRESS:

153008, Russian Federation, Ivanovo, Lezhnevskaya st., h.55, 4th floor

Phone: +7 (910) 690-15-09.

<http://economic-theory.com> e-mail: admbestsite@yandex.ru

Moscow

2016

Economics

№ 7 (16), 2016

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР: Вальцев С.В.

Заместитель главного редактора: Котлова А.С.

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Издается с 2014 года

Выходит 12 раз в год

Подписано в печать:
28.07.2016

Дата выхода в свет:
30.07.2016

Формат 70х100/16.
Бумага офсетная.
Гарнитура «Таймс».
Печать офсетная.
Усл. печ. л. 7,31
Тираж 1 000 экз.
Заказ № 768

ТИПОГРАФИЯ
ООО «ПресСто».
153025, г. Иваново,
ул. Дзержинского,
39,
оф.307

**Территория
распространения:
зарубежные
страны, Российская
Федерация**

ИЗДАТЕЛЬ
ООО «Олимп»
153002, г. Иваново,
Жиделева, д. 19

ИЗДАТЕЛЬСТВО
«Проблемы науки»

Свободная цена

Абдуллаев К.Н. (д-р филос. по экон., Азербайджанская Республика), *Акбулаев Н.Н.* (д-р экон. наук, Азербайджанская Республика), *Волков А.Ю.* (д-р экон. наук, Россия), *Мейманов Б.К.* (д-р экон. наук, Кыргызская Республика), *Сибирцев В.А.* (д-р экон. наук, Россия), *Трегуб И.В.* (д-р экон. наук, канд. техн. наук, Россия), *Демчук Н.И.* (канд. экон. наук, Украина), *Ковалёв М.Н.* (канд. экон. наук, Белоруссия), *Курпаяниди К.И.* (канд. экон. наук, Узбекистан), *Маслов Д.В.* (канд. экон. наук, Россия), *Скрипко Т.А.* (канд. экон. наук, Украина), *Федоськина Л.А.* (канд. экон. наук, Россия), *Цуцулян С.В.* (канд. экон. наук, Россия).

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

Абдуллаев К.Н. (д-р филос. по экон., Азербайджанская Республика), *Алиева В.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Акбулаев Н.Н.* (д-р экон. наук, Азербайджанская Республика), *Аликулов С.Р.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Ананьева Е.П.* (канд. филос. наук, Украина), *Асатурова А.В.* (канд. мед. наук, Россия), *Аскарходжаев Н.А.* (канд. биол. наук, Узбекистан), *Байтасов Р.Р.* (канд. с.-х. наук, Белоруссия), *Бакико И.В.* (канд. наук по физ. воспитанию и спорту, Украина), *Бахор Т.А.* (канд. филол. наук, Россия), *Баулина М.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Блейх Н.О.* (д-р ист. наук, канд. пед. наук, Россия), *Богомолов А.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Волков А.Ю.* (д-р экон. наук, Россия), *Гавриленкова И.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Гарагонич В.В.* (д-р ист. наук, Украина), *Глуценко А.Г.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Гринченко В.А.* (канд. техн. наук, Россия), *Губарева Т.И.* (канд. юрид. наук, Россия), *Гутникова А.В.* (канд. филол. наук, Украина), *Датий А.В.* (д-р мед. наук, Россия), *Демчук Н.И.* (канд. экон. наук, Украина), *Дивненко О.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Доленко Г.Н.* (д-р хим. наук, Россия), *Есенова К.У.* (д-р филол. наук, Казахстан), *Жамулинов В.Н.* (канд. юрид. наук, Россия), *Жолдошев С. Т.* (д-р мед. наук, Кыргызская Республика), *Ильинских Н.Н.* (д-р биол. наук, Россия), *Кайракбаев А.К.* (канд. физ.-мат. наук, Казахстан), *Кафтаева М.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Кобланов Ж.Т.* (канд. филол. наук, Казахстан), *Ковалёв М.Н.* (канд. экон. наук, Белоруссия), *Кравцова Т.М.* (канд. психол. наук, Казахстан), *Кузьмин С.Б.* (д-р геогр. наук, Россия), *Курманбаева М.С.* (д-р биол. наук, Казахстан), *Курпаяниди К.И.* (канд. экон. наук, Узбекистан), *Линькова-Даниельс Н.А.* (канд. пед. наук, Австралия), *Макаров А. Н.* (д-р филол. наук, Россия), *Маслов Д.В.* (канд. экон. наук, Россия), *Мацаренко Т.Н.* (канд. пед. наук, Россия), *Мейманов Б.К.* (д-р экон. наук, Кыргызская Республика), *Назаров Р.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Науменов В. А.* (д-р техн. наук, Россия), *Овчинников Ю.Д.* (канд. техн. наук, Россия), *Петров В.О.* (д-р искусствоведения, Россия), *Розыходжаева Г.А.* (д-р мед. наук, Узбекистан), *Самков А. В.* (д-р техн. наук, Россия), *Саньков П.Н.* (канд. техн. наук, Украина), *Селитренникова Т.А.* (канд. пед. наук, Россия), *Сибирцев В.А.* (д-р экон. наук, Россия), *Скрипко Т.А.* (канд. экон. наук, Украина), *Сонов А.В.* (д-р ист. наук, Россия), *Стрекалов В.Н.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Стукаленко Н.М.* (д-р пед. наук, Казахстан), *Субачев Ю.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Сулейманов С.Ф.* (канд. мед. наук, Узбекистан), *Трегуб И.В.* (д-р экон. наук, канд. техн. наук, Россия), *Упоров И.В.* (канд. юрид. наук, д-р ист. наук, Россия), *Федоськина Л.А.* (канд. экон. наук, Россия), *Цуцулян С.В.* (канд. экон. наук, Россия), *Чиладзе Г.Б.* (д-р юрид. наук, Грузия), *Шамишина И.Г.* (канд. пед. наук, Россия), *Шарипов М.С.* (канд. техн. наук, Узбекистан), *Шевко Д.Г.* (канд. техн. наук, Россия).

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

153008, РФ, г. Иваново, ул. Лежневская, д.55, 4 этаж

Тел.: +7 (910) 690-15-09.

<http://economic-theory.com/> e-mail: admbestsite@yandex.ru

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору
в сфере связи, информационных технологий и массовых
коммуникаций (Роскомнадзор) Свидетельство ПИ № ФС 77 - 60216

Редакция не всегда разделяет мнение авторов статей, опубликованных в журнале
Учредитель: Вальцев Сергей Витальевич

© Economics. 2016

Содержание

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ	6
<i>Serikova A. (Russian Federation) Leasing as a way to buy real estate in the Novosibirsk region / Серикова А. А. (Российская Федерация) Лизинг как способ приобретения недвижимости в Новосибирской области.....</i>	6
ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ.....	8
<i>Kalmanbetova G. (Republic of Kyrgyzstan) Tendencies of development of shadow employment in the modern world / Калманбетова Г. Т. (Кыргызская Республика) Тенденции развития теневой занятости в современном мире</i>	8
<i>Ermolaev D. (Russian Federation) Necessity of management improvement of socio-economic development of the region in terms of institutional reforms / Ермолаев Д. В. (Российская Федерация) Необходимость повышения эффективности управления социально-экономическим развитием региона в условиях институциональных преобразований</i>	14
<i>Ulezlova L. (Russian Federation) Features of the infrastructure in the telecommunications industry as a major factor in the development / Улезлова Л. В. (Российская Федерация) Особенности инфраструктуры в телекоммуникационной отрасли как основной фактор развития</i>	16
<i>Miloserdov A., Miloserdov A. (Russian Federation) Youth entrepreneurship / Милосердов А. А., Милосердов А. А. (Российская Федерация) Молодежное предпринимательство</i>	19
<i>Makar A., Moroz N. (Russian Federation) Specific feautres of employment for young professionals with the majors in economics and management / Макаров А. И., Мороз Н. А. (Российская Федерация) Особенности трудоустройства молодых специалистов управленческих и экономических специальностей</i>	21
ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ	25
<i>Adamyanyan A., Schastnaya T. (Russian Federation) Premium banking service: causes and impact factors / Адамян А. Т., Счастливая Т. В. (Российская Федерация) Премиальное банковское обслуживание: причины возникновения и факторы влияния</i>	25
<i>Jumaniyazov I. (Republic of Uzbekistan) Directions of use of means of the Fund for reconstruction and development of the Republic of Uzbekistan / Жуманиязов И. Т. (Республика Узбекистан) Направления использования средств Фонда реконструкции и развития Республики Узбекистан</i>	28
<i>Olkhovskaya I. (Republic of Uzbekistan) Directions of stimulation of software developers in the Republic of Uzbekistan / Ольховская И. В. (Республика Узбекистан) Направления стимулирования разработчиков программного обеспечения в Республике Узбекистан</i>	30
<i>Tashmatova R. (Republic of Uzbekistan) The economic essence of taxes / Ташматова Р. Г. (Республика Узбекистан) Экономическая сущность налогов</i>	32
<i>Smirnova I. (Russian Federation) Impact manipulation of the financial indicators in the investment attractiveness of the company / Смирнова И. А. (Российская</i>	

Федерация) Влияние манипуляций с финансовыми показателями на инвестиционную привлекательность предприятия.....	35
<i>Kudrin A. (Russian Federation) Trends in the consumer lending market in 2015-2016 / Кудрин А. М. (Российская Федерация) Тенденции на рынке кредитования населения в 2015-2016 годах.....</i>	38
<i>Manokhina L. (Russian Federation) Analysis of conditions in banking system of Russia in 2006–2015 / Манохина Л. А. (Российская Федерация) Анализ состояния банковской системы России в 2006–2015 гг.....</i>	40
<i>Vdovina A. (Russian Federation) Effective risk management policy as one of the key guarantees of competitiveness of the commercial bank (on the example of PJSC "VTB Bank") / Вдовина А. И. (Российская Федерация) Эффективная политика управления рисками как один из важнейших залогов повышения конкурентоспособности коммерческого банка (на примере ПАО «Банк ВТБ»).....</i>	49
<i>Zhuravlev M. (Russian Federation) The tax policy of the state in the gas sector / Журавлев М. А. (Российская Федерация) Налоговая политика государства в газовом секторе</i>	53
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, СТАТИСТИКА	58
<i>Habeeva T., Shchukina A. (Russian Federation) Organisation of accountancy and analysis of funds of purposeful financing on the basis of state general educational public organization of Irkutsk region correctional boarding school for students with hearing violation in the town Cheremkhovo / Хабеева Т. В., Щукина А. А. (Российская Федерация) Организация бухгалтерского учета и анализ средств целевого финансирования на примере государственного общеобразовательного казенного учреждения Иркутской области специальной (коррекционной) школы-интерната для обучающихся с нарушениями слуха г. Черемхово.....</i>	58
<i>Matveeva A. (Russian Federation) Features of the account of the insurance premium in accordance with IFRS / Матвеева А. О. (Российская Федерация) Особенности учета страховой премии по МСФО.....</i>	66
МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА	70
<i>Ivanova K., Kirshina I., Sidorenko T. (Russian Federation) Prospects for russian-andean partnership in oil sector / Иванова К. С., Киришина И. А., Сидоренко Т. В. (Российская Федерация) Перспективы российско-андского сотрудничества в вопросах нефтегазового сектора</i>	70
<i>Antonova Yu. (Russian Federation) International experience of public procurement in developed countries / Антонова Ю. В. (Российская Федерация) Международный опыт государственных закупок в развитых странах</i>	75
<i>Koltsov D. (Russian Federation) Studies of income differentiation in modern Russia / Кольцов Д. В. (Российская Федерация) Исследование уровня дифференциации доходов населения в современной России</i>	78
<i>Loginov D. (Russian Federation) The World trade organization as a means of international trade liberalization. Russia in WTO: advantages and disadvantages / Логинов Д. Р. (Российская Федерация) Всемирная торговая организация как средство либерализации международной торговли. Россия в ВТО: преимущества и недостатки</i>	81

<i>Sazonova A. (Ukraine) Condition and prospects of foreign investment in the Black sea region / Сазонова А. А. (Украина) Состояние и перспективы иностранного инвестирования в Причерноморский регион</i>	86
--	----

Leasing as a way to buy real estate in the Novosibirsk region

Serikova A. (Russian Federation)

Лизинг как способ приобретения недвижимости в Новосибирской области

Серикова А. А. (Российская Федерация)

*Серикова Анастасия Андреевна / Serikova Anastasiya - студент,
факультет корпоративной экономики и предпринимательства,*

Новосибирский государственный университет экономики и управления, г. Новосибирск

Аннотация: в статье рассматривается альтернативный способ приобретения недвижимости – лизинг, на примере Новосибирской области. В настоящее время лизинг только начинает свое развитие, но уже имеет ряд преимуществ в вопросе приобретения недвижимости.

Abstract: the article deals with an alternative way to purchase real estate - leasing on the example of the Novosibirsk region. Nowadays leasing is just beginning its development, but it has several advantages in the buying of real estate.

Ключевые слова: лизинг, недвижимость, аренда, ипотека.

Keywords: leasing, real estate, rent, mortgages.

Анализ стоимости жилой недвижимости, доходов населения и программ ипотечного жилищного кредитования в 2015-2016 гг. Позволил предложить, что возможности строительства и приобретения жилья, даже с использованием схем ипотеки, для населения Новосибирской области, ограничены. Так, только 12 % населения могут приобрести жилье на собственные средства, не более 30 %- за счет долгосрочных ипотечных кредитов. Методики расчетов показателей доступности жилья на локальных рынках требуют развития [3, с. 55]. Для увеличения доступности жилья, помимо существующих способов приобретения недвижимости, возможно использование жилищного лизинга. Данное направление довольно молодое, но на самом деле имеет ряд преимуществ и хорошие шансы на дальнейшее развитие. Сущность лизинга заключается в инвестировании средств по договору между лизингодателем и лизингополучателем, при котором в пользование передается предмет лизинга, в нашем случае, жилое помещение. Лизинг как механизм инвестирования получил большое распространение в международной практике. Так, например, в структуре рынка лизинга в США и европейских странах сегмент недвижимости занимает до 20%. В Российской Федерации лизинг развивается довольно медленно. Так, в 2015 г., инвестиции по лизингу составили 2,1% от общего объема инвестиций. Доля в лизинговом портфеле недвижимости составил 4,3% на 01.01.2016 г. [2]. Для увеличения доступности жилья для населения Новосибирской области необходимо рассматривать все альтернативные способы. Одна из альтернатив состоит в развитии арендного жилья. Зачастую домохозяйство рассматривает аренду как способ повышения доступности [1]. Другая альтернатива-развитие лизинга недвижимости, что обусловлено наличием спроса со стороны предприятий-лизингополучателей, то есть экономической выгодой. В новосибирской области финансовый лизинг осуществлялся с 1991 года только двумя компаниями, в 2008г.-15 компаниями [4, с. 270]. В 2015-2016 гг. 58 компаний предлагали услуги лизинга в сфере высокотехнологичного оборудования, спецтехники, автотранспорта. Однако лизинг недвижимости предлагают только две компании – ВТБ24 «Лизинг» (программа «Стандарт» и «Оптимальное решение»), ВК «Брокер».

Произведенные расчеты платежей по лизингу и аннуитетному ипотечному платежу по объекту недвижимости – наиболее востребованной квартиры-студии, стоимостью (по данным «Жилфонда» застройщика «Дискус») 1320 тыс. руб., годовой процентной ставкой 15,5% (по программе ОАО Сбербанка РФ) и сроком лизингового договора 10 лет свидетельствуют о том, что более выгодные условия у лизинга недвижимости. Так, лизинговый платеж составляет 20413 руб., ипотечный платеж – 22739 руб., в месяц. За 10 лет экономия платежей по лизингу – 245 тыс. руб. По двухкомнатной квартире стоимостью 2781 тыс. руб., экономия между лизинговым платежом и ипотекой составляет 629 тыс. руб. К достоинствам лизинга недвижимости можно отнести: - минимальный первоначальный взнос, составляющий 10 % от стоимости квартиры; быстрое оформление; наличие минимума документов и неизменную сумму платежей за весь лизинговый период.

Вывод: жилищный лизинг можно рассматривать как способ приобретения недвижимости в Новосибирской области.

Литература

1. Руди Л. Ю. Аренда жилья как способ повышения его доступности / Л. Ю. Руди, Т. А. Тропникова // Инвестиции, строительство и недвижимость как материальный базис модернизации и инновационного развития экономики. Материалы V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием 10-13 марта 2015 г.: в 2 частях. Ч. 1/ под ред. Т. Ю. Овсянниковой. Томск. Изд-во Том. гос. архит.-строит. ун-та, 2015. С. 166-170.
2. Рынок лизинга по итогам 2015 года: на субсидиях. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.ulk.ru/downloads/file/bull_leasing_itogi_2015.pdf/ (дата обращения: 01.01.2016).
3. Тропникова Т. А. Методические проблемы расчета индикаторов доступности жилья в Новосибирской области/ Т. А. Тропникова // Актуальные вопросы экономических наук. Сборник материалов II Всероссийской научно-практической конференции / Общество с ограниченной ответственностью «Центр развития научного сотрудничества». Новосибирск-2008. № 2. С. 50-56.
4. Тропникова Т. А. Лизинг как одно из направлений обеспечения доступности жилья в Новосибирской области/ Т. А. Тропникова // Актуальные вопросы современной науки, 2008. Вып.1.-Общество с ограниченной ответственностью «Центр развития научного сотрудничества» / Под общей ред. С. С.Чернова. Новосибирск, 2008. С. 269-276.

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

Tendencies of development of shadow employment in the modern world

Kalmanbetova G. (Republic of Kyrgyzstan)

Тенденции развития теневой занятости в современном мире

Калманбетова Г. Т. (Кыргызская Республика)

Калманбетова Гулзат Талимбековна / Kalmanbetova Gulzat - кандидат экономических наук, доцент,

кафедра экономических программ и управления, факультет экономики и финансов, Бишкекский гуманитарный университет им. К. Карасаева, г. Бишкек, Кыргызская Република

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы развития теневой занятости в развитых, развивающихся странах и в государствах с трансформационной экономикой конца XX - начала XXI веков, выявляются причины и условия ее развития и экономические последствия. Материалы статьи могут быть полезными научным и практическим работникам, исследующим теневые отношения в экономике, для принятия эффективных мер по их легализации.

Abstract: the article deals with the development of shadow employment in developed countries and developing countries in the transformational economy of the late twentieth early twenty-first centuries, identified the causes and conditions of its development and economic impacts. Article Submissions may be useful scientific and practical workers, exploring relations in the shadow economy for the adoption of effective measures for their legalization.

Ключевые слова: занятость, теневая занятость, развитые страны, развивающиеся страны, страны с трансформационной экономикой, безработные, рабочие места, формальный сектор, рынок труда, последствия теневой экономики.

Keywords: employment, shadow employment, developed countries, developing countries, countries with economies in transformation, unemployed, jobs, the formal sector, the labor market, the impact of the shadow economy.

Современная структура занятости в Кыргызстане характеризуется превышением предложения свободной рабочей силы над спросом на нее. Это приводит к снижению занятости в легальном секторе экономики, увеличению безработицы и доли простого труда (особенно в сельском хозяйстве). Произошло не только качественное сужение выбора профессий, но и физическое сокращение рабочих мест в традиционных отраслях экономики. В результате образовалась большая группа людей, которая не имеет постоянного места работы и, следовательно, не имеет источника дохода. Отсутствие возможности для легального трудоустройства заставляет безработных уходить работать в нелегальный сектор. И хотя уровень безработицы в Кыргызской Республике, рассчитываемый Национальным статистическим комитетом, колеблется в пределах 8-9%, как указывают исследователи, является заниженным и составляет 15-18 % [1, с. 134]. Поэтому роль неформальной занятости возрастает тогда, когда возникают сложности с легальным трудоустройством.

Неформальная занятость характеризуется следующими показателями: доля нелегального сектора в валовом внутреннем продукте, доля нелегально занятых, величина издержек и доходов. Следует сказать, что теневая занятость наблюдается не только в странах с переходной или развивающейся экономикой, но и в развитых странах. Теневой сектор во многих развитых странах сложился во время экономического кризиса и перестройки экономики в семидесятых годах XX века.

Коль скоро теневая экономика присуща в той или иной мере всем экономическим системам и выступает как глобальная проблема современности и, можно сказать, является своего рода «тайной трех миров» [1, с. 33].

О масштабах теневой занятости можно судить по доле в ВВП теневого сектора экономики. Существует взаимосвязь между ВВП, характеризующим экономический рост, и эволюцией нелегального сектора, о чем свидетельствуют данные по ряду стран, показывающие значительную взаимосвязь между уровнем нелегальной занятости и уровнем экономического развития. Данные по 31 стране, проранжированные по объему ВВП на душу населения от наиболее бедных (Индия, Гана) к самым богатым (Япония, Канада, США), показывают, что коэффициент корреляции составляет почти 0,85. На эту взаимосвязь впервые обратил внимание американский экономист С. Кузнец. Такая сильная корреляция между этими показателями объясняется следующим:

- Рост ВВП ведет к повышению заработной платы в промышленности, росту рабочих мест в легальном секторе экономики, повышению возможности легального трудоустройства и «перетоку» занятых из теневого сектора в легальный.

- спрос на услуги неформального сектора имеет высокую эластичность по доходу [2, с. 34], т.е., с ростом доходов, уменьшается спрос на услуги теневого сектора из-за того, что потребители вместо постоянного ремонта у нелегалов старых машин и других товаров длительного пользования, берут и покупают новые. Кроме того в период экономического роста многие «неформалы» просто переходят в легальный бизнес, увеличивая долю законопослушных предпринимателей.

Таблица 1. Доля неформального сектора в ВВП развивающихся, развитых странах, в странах с переходной экономикой [3]

Страны	в %
Развивающиеся страны Африка Нигерия, Египет, Тунис, Марокко	68-76 39-45
Центральная и Южная Америка Гватемала, Мексика, Перу и Панама, Чили, Коста-Рика, Венесуэла, Бразилия, Парагвай и Колумбия	40-60 25-43
Азия Таиланд, Филиппины, Шри-Ланка, Малайзия и Южная Корея Гонконг и Сингапур	70 38-50 17
Страны бывшего СССР Грузия, Азербайджан, Украина и Белоруссия Россия, Литва, Латвия и Эстония Кыргызстан	28-43 20-27 53
Центральная Европа Венгрия, Болгария, Польша, Румыния, Словакия и Чешская Республика	20-28 7-16
Развитые страны Греция, Италия, Испания, Португалия и Бельгия Швеция, Норвегия, Дания, Ирландия, Франция, Нидерланды, Германия и Великобритания Япония, США, Австрия и Швейцария	24-30 13-23 8-10

Несмотря на различные подходы к оценке доли в ВВП, средние размеры неформального сектора наиболее велики в развивающихся странах и малы в развитых странах, а страны с трансформационной экономикой занимают промежуточное положение. В развивающихся государствах наибольших размеров теневой сектор достигает в Африке и в Латинской Америке, а в Азии она более умеренна.

Следующим значимым критерием для сравнения является число нелегально занятых в общей численности занятого населения. Теневой сектор производства для

снижения издержек использует в большом количестве дешевую рабочую силу, используя ручной труд вместо вложений в основной капитал, это означает, что человеческий капитал в неформальном секторе более важен, чем капитал физический.

Данные МОТ за 1999 год свидетельствуют о том, что от 17 до 84% населения развивающихся стран занято неформально [4, с. 2], при этом в Латинской Америке число занятых в нелегальном секторе немного ниже, чем в Африке и составляет 74% женского трудоспособного и 55% мужского населения. В Перу 48 процентов экономически активного населения занято нелегально. В Западной Африке (по данным Всемирного Банка) в начале 1990-х годов неформальный сектор охватывал 50% всех занятых, в Чаде - 66%, в Гвинее - 62%. В Бразилии число занятых в теневом секторе наиболее низкая - 44% женщин и 31% мужчин. Неформальная экономика Азии поглощает около 50 процентов трудоспособного населения. В ряде стран этот показатель значительно выше: например, в Бангладеш в теневые отношения вовлечены более 70 процентов трудоспособного населения, а в сельской местности неформально занятых еще больше. Уровень занятых в теневом секторе Таиланда (торговля, мастерские, транспорт) составляет 52% экономически активного населения.

По данным Д. Мида (Мичиганский государственный университет), который обследовал микропредприятия Ботсваны, Кении, Малави, Свазиленда и Зимбабве, занятость в теневом секторе в этих странах увеличивалась в 80-90-х годах прошлого века на 7 процентов ежегодно. Таким образом, мелкие предприятия аккумулировали в себя свыше 40 % впервые выходящих на рынок труда работников, это свидетельствует о том, что теневой сектор создает значительное число рабочих мест для работников низкой квалификации. Следует подчеркнуть, что это очень мелкие предприятия, с незначительным числом работников: около 20 процентов этих предприятий трудоустраивали всего 1-2 работника и только один процент предприятий имел 10 и более работников. Фактором роста теневой занятости в развивающихся странах становится урбанизация, поскольку темпы роста городского населения значительно опережают темпы роста занятости в городах. Обострение продовольственной проблемы в развивающихся государствах напрямую указывает, что нарастает аграрное перенаселение, которое ведет к массовой миграции из села в город, которая в последние десятилетия составила ежегодно 2-4 процента. Таким образом, ежегодный прирост населения в городах в 2-2,5 раза больше, чем общий прирост населения. Но при этом следует подчеркнуть, что темпы промышленности и городской инфраструктуры значительно ниже, чем рост городского населения, происходит процесс «псевдоурбанизации», так как рост городского населения, обусловленный различными причинами, не обеспеченный соответствующими темпами развития индустриальной базы и соответствующей инфраструктуры, способствовали развитию теневого сектора занятости. Бывшие крестьяне уходили в города в надежде трудоустроиться на работу с большими заработками, чем они имели дома, но не смогли этого сделать из-за дефицита рабочих мест в промышленности и низкой квалификации и это их заставляло прибегать к неформальной деятельности, которая приносила скудный доход, едва обеспечивающий прожиточный минимум. Была надежда на то, что с развитием производственной базы городов нелегально занятые станут выходить из тени и начнут работать в современной, легальной экономике. Однако рост занятости в городах сопровождается ростом уровня безработицы. Каждая новая вакансия была способна привлечь в город еще 3-4 человека, которые в свою очередь пополняют нелегальный сектор экономики. Эту парадоксальную ситуацию объясняет М. Тодаро в своей миграционной модели, приняв за критерий ставку зарплаты в сельском хозяйстве и промышленности [5, с. 139]. Но главное заключается в том, что в формальной экономике отсутствуют вакантные рабочие места, и это является большим препятствием для легальной занятости, что и толкает людей в теневую занятость, а когда государственная

экономическая политика обеспечивает экономический рост, происходит сокращение занятости в теневом секторе, как это имеет место в Таиланде.

Несмотря на большой разброс в оценках теневых отношений, многие исследователи отмечают большие масштабы неформальной экономики и рост доли неформальной занятости трудоспособного населения в развитых, развивающихся и странах с трансформационной экономикой [6, с. 196]. Фактором роста занятости в этих странах является миграция работников из других стран, в первую очередь, из развивающихся, которые поставляют дешевую рабочую силу. Так, в США поток иммигрантов из Латинской Америки стал основой теневиизации сначала трудоемкого производства, которое испытывало давление иностранной конкуренции, а затем других и даже высоко конкурентных сфер экономики.

В таком случае теневиизацию экономики можно было бы приостановить путем ужесточения иммиграционного режима. Но следует сказать, что этот метод не работает, его уже использовали страны Западной Европы: поток мигрантов не прекратился. Ряды теневииков пополняют собственные безработные, так как в развитых странах значительно возросла безработица.

В межстрановом аспекте распределение доли занятых неформально выглядит следующим образом. Крайний полюс занимает Бенин, где доля женщин в общей численности женщин трудоспособного возраста - 97% (53% - доля женщин, 59% - доля мужчин). На противоположном полюсе находится Мали, где занятость в теневом секторе по сравнению с другими странами невысокая. Среди женщин - 30%, среди мужчин - 14%. Однако в целом неформальная занятость и здесь имеет женское лицо: 61% занятых составляют женщины. Второе место по масштабам неформального сектора занимает ЮАР. Особенностью ЮАР является то, что теневой сектор экономики держится в большей степени за счет трудоспособного мужского населения, доля которого составляет 82%. Доля неформальной занятости выше в старых административно-торговых городах, а также в целом в странах с высокой плотностью населения в расчете на обрабатываемые земли.

В современных условиях в мировом хозяйстве происходят глобальные изменения, которые изменяют и структуру занятости. На западе в условиях построения постиндустриального общества происходит перераспределение рабочей силы из производственной сферы в сферу услуг, значительно сокращается занятость в сельском хозяйстве, где трудятся всего 3-6%, в материальном производстве – 25-30%, в сфере услуг – 50-65% трудоспособного населения. Если отвлечься от других изменений, то в странах СНГ наблюдается такая же тенденция, которую по внешним признакам можно назвать прогрессивной (рис. 1). Но при этом следует помнить, что в развитых государствах этот процесс происходил постепенно в течение длительного времени по мере структурной перестройки в экономике и внедрению достижений научно-технической революции и росту рабочих мест в сфере услуг.

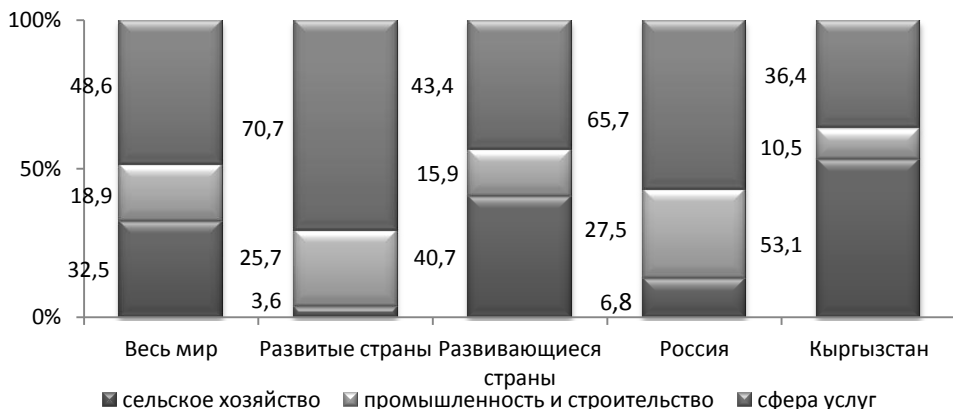


Рис. 1. Распределение занятого населения по основным секторам экономики в 2014 г. (в %)

В государствах СНГ резкое изменение структуры занятого населения произошло в связи с развитием трансформационного кризиса и носило стихийный характер. Отсутствие целенаправленной государственной поддержки, появление неэффективных собственников на предприятиях и ряд других факторов привели к стагнации промышленного производства и, следовательно, к высвобождению рабочей силы. В то же время в эпоху кризисов, как показывает международный и отечественный опыт военных и послевоенных лет, возрастает роль мелкой торговли, что закономерно увеличивает число занятых в этой сфере. Помимо этого, усиление торговли было обусловлено возникновением при распаде планового хозяйства такого специфического явления как товарный голод, который породил массовый челночный бизнес, выполнивший двоякую задачу – насыщение экономики товарами и удовлетворение потребительского спроса, а также обеспечение занятости и доходов в условиях нестабильности системы.

Рыночные изменения в социально-трудовой сфере вызывают подвижность трудоспособного населения, которая охватывает межсекторальное, территориальное, межотраслевое и межпрофессиональное перемещение. Как отмечают исследователи в области миграции [7, с. 561], Кыргызстан является страной донором рабочей силы для России и Казахстана, и следует ожидать увеличения «новых» мигрантов – выезжающих из страны в первый раз, а также передвижения повторно нанятых работников, имеющих устоявшиеся коммуникации с работодателями в России. Поэтому движение трудоспособного населения в поисках трудоустройства и источника дохода приобрело четко выраженный рыночный характер и носит признаки организованности.

Что же касается усиления межпрофессионального перемещения, то в этом случае можно использовать в основном косвенные доказательства. Так, межсекторальный перелив, как правило, приводит к смене профессии, соответственно происходит рост числа кратковременных обучающихся курсов, а также численности лиц, получающих второе образование или приобретающих вторую профессию. Следует оговориться, что сказанное в меньшей мере касается работников, которые обладают универсальными профессиями, востребованными в любой отрасли (например, бухгалтер, слесарь-сантехник и т.п.), а также неквалифицированных рабочих. Кроме того, в определенной степени об этом свидетельствуют данные переписей. В странах СНГ, в том числе и в Кыргызской Республике, стала преобладать теньевая занятость в сфере торговли и услуг. Столица Кыргызстана превратилась в большой оптовый рынок товаров из Китая для продажи в другие страны СНГ. Сложившаяся ситуация позволяла людям выживать и приспосабливаться в условиях переходного периода от командно-

административной системы к рыночной экономике. Это были, так называемые «лихие 90-е годы» XX века, когда произошло резкое ухудшение жизненного уровня большинства населения Содружества. Теневая занятость стала распространяться и в сфере квалифицированной профессиональной деятельности (репетиторство, ремонт, транспорт, операция с недвижимостью и др.). В промышленности теневые отношения слабо распространены, что отражает специфическую особенность этой деятельности. Особенно быстрыми темпами неформальная занятость развивается в торговле и сфере услуг. Американские предприятия, на которых существует система труда «moonlighting», т.е. обозначение работников, нелегально подрабатывающих во внеурочное время (после окончания обычной рабочей смены в легальном секторе экономики), свидетельствует о наличии неформального сектора в США. Особенно такие отношения развиты в строительном бизнесе, на мебельных и швейных фабриках, в производстве и реализации «фастфуда».

Неформальный сектор в Кыргызстане и других странах с переходной экономикой по сравнению с развивающимися странами дает занятым в нем более высокие доходы, и характеризуется более высоким образовательным и квалификационным уровнем занятых. На современном этапе занятость в теневом секторе в Кыргызстане и в других странах СНГ обусловлена стремлением обеспечить себе и своей семье более высокий уровень жизни, избежать уплаты налогов, хотя в 90-е годы прошлого века теневая занятость была основным источником дохода для основной массы населения и служила системой выживания и адаптации к формирующимся рыночным условиям, этим она похожа на теневую занятость развивающихся стран.

Особенность неформального сектора состоит в том, что большинство занятых в нем, как правило, довольно тесно связан с предприятиями формального сектора, использует в своей деятельности основные средства этих предприятий, получает теневые доходы, избегает налогообложения. Происходит тесное переплетение формальной и теневой экономики. Высокий уровень теневой и неформальной занятости объясняется тем, что в госсекторе, образовании, медицине и др., работники получают зарплату ниже или на уровне прожиточного минимума на члена семьи. Можно согласиться с мнением Капелюшников Р. И., о том, что работники предприятий сознательно шли на частичную занятость и задержки оплаты труда для сохранения за собой мест труда [8, с. 121]. Нестабильность частных предприятий, дефицит рабочих мест и безработица подталкивает работников искать дополнительную работу, или же придерживаться постоянного места работы, даже при низкой заработной плате.

Таким образом, специфика институционализации теневой занятости состоит в том, что ее институты сложились в годы командно-административной системы, а в годы реформ они стали устойчивыми нормами и правилами. Существование неформальной занятости обуславливает для экономики ряд последствий. Во-первых, значительные размеры неформального сектора экономики позволяют в развивающихся странах сглаживать спады производства и кризисные явления на мировых рынках. Во-вторых, в теневом секторе экономики в большей степени развиваются такие виды бизнеса, которые не могут успешно развиваться в формальной экономике по ряду причин, например при высоких транзакционных издержках или барьерах для входа на какой либо отраслевой или региональный рынок. Для сокращения теневой занятости, как нам представляется необходимо развитие реального производительного сектора экономики, что позволит сократить дефицит эффективных рабочих мест и повысит уровень жизни населения.

Литература

1. Савин В. Е. Совершенствование статистического учета безработных на рынке труда // Вестник КРСУ, 2015. Т. 15. № 8. С. 132-136.
2. Латов Ю. Эволюция исследований неформального сектора экономики за рубежом // Теневая экономика: экономический и социальный аспекты. Пробл.-темат. сб. М: ИНИОН, 1999. С. 30-66.
3. Мамедов О. Ю., Икоева Б., Шимбарева Н. Теневая экономика в правовых координатах классического рынка. М., 2001. 265 с.
4. Дыйканбаева Т. С. Теневая экономика в переходный период. Б., 2005. С. 282.
5. Кучта-Хелблинг К. В поисках скрытых возможностей // Экономические реформы сегодня. Брюссель: Centerfor International Private Enterprise, 2000. № 1. С. 2.
6. Нуреев Р. М. Теории развития: новое понимание дуализма // Вопросы экономики, 2000. № 10. С. 139-140.
7. Савина С. Е. Общее и особенное в рынках труда Кыргызстана и Турции // Вестник КРСУ, 2014. Т. 14. № 3. С. 194-198.
8. Савина С. Е., Савин В. Е. Социально-экономические проблемы в России трудовых мигрантов из Кыргызстана Россия и Европа: связь культуры и экономики / Материалы XIII международной научно-практич. конференции 13 ноября 2015 г. Прага, Чешская Республика: Изд-во World Press, 2015. С. 557-562.
9. Капелюшников Р. И. Причины задержек заработной платы: микроэкономический подход // Проблемы прогнозирования, 2001. № 3. С. 117-132.

Necessity of management improvement of socio-economic development of the region in terms of institutional reforms

Ermolaev D. (Russian Federation)

Необходимость повышения эффективности управления социально-экономическим развитием региона в условиях институциональных преобразований Ермолаев Д. В. (Российская Федерация)

*Ермолаев Денис Витальевич / Ermolaev Denis – кандидат экономических наук, доцент,
кафедра высшей и прикладной математики,
Губкинский институт (филиал),
Университет машиностроения, г. Губкин*

Abstract: the article discusses aspects and factors of management improvement of regional systems in terms of institutional reforms.

Аннотация: в статье рассматриваются аспекты и факторы повышения эффективности управления региональными системами в условиях институциональных реформ.

Keywords: region, socio-economic development, management.

Ключевые слова: регион, социально-экономическое развитие, управление.

Necessity of improvement of management of socio - economic development of regions in the Russian Federation is extremely updated now for a variety of circumstances.

The rapid and unprecedentedly swift entry of Russian regions in terms of market economy had led to a need of cardinal revision of fundamental approaches to assessment of

effectiveness of regional management of national economy complex and social issues that existed in a period of centrally planned economy [1].

Diversity of Russian regions puts regional authorities before need to test innovative approaches to improvement of systems of regional socio-economic development.

The experience of countries with institutional market economies in improving public management of economy and social sphere is mostly bad adapted to the current stage of development in Russia.

Elaboration and use of evaluation criteria, the resulting efficiency indices of socio-economic development of a region is an urgent problem in terms of the transition to an innovative economy, balanced social development, further integration into the world economic community, transfer investment of social programs from federal funds to regional budget that are declared by the state.

One of the most pressing problems is the problem of assessment of management of regional social protection systems. Efficiency is a criteria of comprehensive assessment of management in any field of public life. Translated from the Latin «effectivus» means an efficient, productive, giving a certain effect. Efficiency is related to work outcome and economy.

Efficiency of regional authorities depends on many factors:

First, a true goal and quality of goal-setting.

Second, adequacy of chosen strategies to the goals, choosing the most economical options.

Third, quality and quantity of resources needed to achieve the goal.

Managerial Efficiency is usually evaluated through the results, which are expressed on indirect indicators, such as quality of provided services, quantity of decisions that was adopted and fulfilled, timeliness indicators (fulfillment of tasks in time), social consequences of adopted decisions, social tensions. Assessment of efficiency of social protection systems is based on a system of indicators that reflect the level of social infrastructure development and quality of life for certain categories of citizens, i.e. subjects of social protection. Quantitative measurements of these parameters are relative and not always adequately reflect correlation of progress and efforts [2].

Back in the 1970's in scientific literature it was offered to delineate quantitative and qualitative assessment of management. A qualitative side of managerial efficiency was proposed to express through a criterion and a quantitative one – through performance. This distinction is considerable for assessment of social management. Figures express obtained results in a quantitative form. It is not only economic indicators, but also other statistical data that characterize, for example, a level of regional development. A criterion purports a sign which is the base for assessment of managed object status.

If economic efficiency has sufficiently exact quantitative indicators, then there is a need to study social and psychological factors to determine effectiveness of social management. Socio-psychological conditions include: relationship between separate groups, individual members and groups within each team, internal and external living and working conditions taking into account psychological and other characteristics of each person.

All this leads to the conclusion that Managerial Efficiency is determined by assessment and hence subjective to some extent. Such indicators as timeliness, efficiency, and others are used to assess managerial efficiency, employee's activity results or a whole organization. All of them present a measure of assessment of individual employee's quality or activity quality of managerial authority at all.

Thus, relevance of this research is confirmed by both theoretical and practical aspects of the problem which consideration can bring significant benefits for management improvement of economic and social development of regions in the country.

References

1. Ermolaev D. V. Management improvement of socio-economic development of a region based on selection of priority institutional reforms: abstract of Ph. D. dissertation. Kursk, 2013. 22 p.
2. Ermolaev D. V. Problems of improvement of efficiency of social and economic development of a region / D.V. Ermolaev // Regional Studies. № 4, 2010. P. 52-55.

Features of the infrastructure in the telecommunications industry as a major factor in the development Ulezlova L. (Russian Federation)

Особенности инфраструктуры в телекоммуникационной отрасли как основной фактор развития Улезлова Л. В. (Российская Федерация)

Улезлова Любовь Владимировна / Ulezlova Lubov - аспирант,
кафедра экономики и менеджмента, факультет экономики и управления,
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
Тихоокеанский государственный университет, г. Хабаровск

Аннотация: в статье рассматривается важность создания телекоммуникационной инфраструктуры, роль и тенденции ее развития, для функционирования телекоммуникационной отрасли и ее влияние на экономику.

Abstract: the article discusses the importance of the establishment of telecommunications infrastructure, the role and tendencies of its development, for the functioning of the telecommunications industry and its impact on the economy.

Ключевые слова: телекоммуникации, отрасль телекоммуникаций, рынок телекоммуникационных услуг, перспективы развития, инфраструктура, телекоммуникационная инфраструктура, конкурентоспособность.

Keywords: telecommunications, telecommunications industry, the telecommunications market, the prospects for development, infrastructure, telecommunications infrastructure, competitiveness.

Телекоммуникационная отрасль является одной из крупнейшей и быстроразвивающейся в экономике, несет в себе функцию обеспечения потребности в передаче информации, роста деловой и интеллектуальной активности общества.

Телекоммуникационная отрасль позиционируется как одна из базовых инфраструктурных отраслей экономики.

Развитие телекоммуникационной отрасли является необходимым условием для создания инфраструктуры бизнеса, возможность привлечения инвестиций в отрасль и страну, создание и развития современных информационных технологий.

Значение телекоммуникационной отрасли проявляется в постоянном увеличении ее доли в валовом внутреннем продукте страны.

Отрасль телекоммуникаций является одним из важнейших секторов экономики, обеспечивающих функционирование других отраслей хозяйства и государства в целом. Без современной телекоммуникационной инфраструктуры в России невозможно ее вхождение в мировое экономическое и информационное пространство [1].

Правительство Российской Федерации рассматривает развитие телекоммуникационной инфраструктуры страны как один из главных факторов подъема национальной экономики, и укрепления авторитета страны в международном сообществе.

Создание и развитие, эксплуатация и модернизация телекоммуникационной инфраструктуры следует рассматривать как важнейший фактор роста экономики не только в регионах, но и в стране.

Термин «инфраструктура» (от латинского «infra» - ниже, под; «structura» - строение, расположение), стал широко использоваться в экономической литературе во второй половине XX века.

А. Смит в своей работе «Исследование о природе и причины богатства народов» отмечал необходимость создания общественных сооружений и учреждений, нужных для всеобщего производства, но невыгодных для частного капитала [2].

Развивая эту идею, К. Маркс выдвинул идею о всеобщих условиях производства. Первоначально под этими условиями подразумевались транспорт и энергетика, а также государственная почта и другие учреждения, выступавшие в качестве фундамента (базы) производства [2].

Данное К. Марксом экономическое определение понятия «инфраструктура» было сформировано с помощью анализа системы обращения, в которой главным качеством инфраструктуры стала функция формирования общих факторов производства [3].

Инфраструктура - это совокупность отраслей и видов деятельности, которые обслуживают как производственную, так и непроизводственную сферы экономики в качестве основы их деятельности.

Инфраструктурные отрасли и объекты характеризуются высокой гибкостью зависимости от уровня производственных и социальных функций, очередности их выполнения, масштабов созданного потенциала.

В условиях глобализации, процессов информатизации, значение инфраструктурных отраслей постоянно растет, происходит их дифференциация, увеличиваются количественные и качественные показатели их работы, роль и место в мировом хозяйстве.

Инфраструктура телекоммуникаций является одним из важнейших ресурсов социально-экономического развития. Доступность и уровень развития услуг на рынке зависит от стадии технологического и экономического развития, определяет темпы экономического роста, эффективность государственного управления, охраны правопорядка и обеспечения национальной безопасности.

Телекоммуникационная инфраструктура – это информационный фундамент для создания взаимодействующих систем, основа бизнес-коммуникаций, поэтому она должна быть надежной, простой в использовании, защищенной, именно эти условия необходимы для успешного создания, функционирования и развития бизнеса.

Неразвитая инфраструктура является одним из препятствий для сохранения текущих темпов экономического роста в России.

Особенностью современного экономического развития является увеличение конкуренции в телекоммуникационной отрасли, это является основным фактором инвестиционной политики компаний в создание, развитие и модернизацию телекоммуникационной инфраструктуры для обеспечения и повышения конкурентоспособности компаний.

Инвестиционная политика компаний телекоммуникационной отрасли должна предусматривать рациональное вложение средств в создание, развитие и модернизацию телекоммуникационной инфраструктуры. Такая политика позволит создать условия для внедрения новых технологий, создание новых видов услуг, улучшение их качества в будущем.

Несмотря на то, что вложение инвестиций в телекоммуникационную инфраструктуру, является самым затратным фактором производства в компаниях, при

этом телекоммуникационная отрасль успешно и активно развивается именно за счет быстрой окупаемости капитальных вложений.

Именно по этому, развивающаяся телекоммуникационная инфраструктура требует взаимодействия для снижения затрат, путем сотрудничества и объединения усилий при реализации крупномасштабных проектов. Реализация проекта по обеспечению федеральной автомобильной дороги «Амур» Чита-Хабаровск подвижной радиотелефонной связью, является примером совместных работ создании телекоммуникационной инфраструктуры.

Придание проектам по созданию телекоммуникационной инфраструктуры статуса общегосударственного значения стимулирует развитие телекоммуникаций на уровне мировых стандартов, повышает конкурентоспособность, увеличивает социально-экономический эффект посредством внедрения и популяризации использования телекоммуникационных услуг во всех сферах.

Инвестиции в развитие телекоммуникационной инфраструктуры будут всегда на достаточно высоком уровне, за счет внедрения новых технологий, развития сетей четвертого поколения 4G (LTE), за счет своей низкой капиталоемкости и быстрой окупаемости вложений

Другим способом оптимизации расходов в сфере телекоммуникаций является совместное использование телекоммуникационной инфраструктуры.

Развитие телекоммуникаций привело к созданию в России первого общенационального оператора пассивной телекоммуникационной инфраструктуры, который специализируется на возведении и сдаче в аренду сети антенно-мачтовых сооружений.

Участвуя в таком проекте, компания значительно снижает расходы на капитальные вложения в инфраструктуру, и уделяет внимание другим более важным целям.

Инвестирование в телекоммуникационную инфраструктуру должно ориентироваться в первую очередь на рыночные источники, а не бюджетные, повышая при этом привлекательность отрасли для инвесторов и повышая конкурентоспособность телекоммуникационной отрасли по сравнению с другими отраслями, увеличивая долю во внутреннем валовом продукте в будущем.

В результате вложения больших инвестиций и широкомасштабной телекоммуникационной инфраструктуры трудно сделать телекоммуникационный рынок конкурентоспособным. Основные участники рынка – компании-операторы, которые владеют основными средствами инфраструктуры телекоммуникаций, занимают значительную долю рынка, и стремятся ограничить конкуренцию.

Внимание государства должно быть направлено на совершенствование законодательства. Создание и эксплуатация телекоммуникационной инфраструктуры регулируется градостроительным и гражданским кодексами, принятыми в соответствии с ними федеральными законами и подзаконными актами, нормами земельного и жилищного законодательства, а также федеральным законом «О связи».

В интересах компаний должно быть создание не только ценовой конкуренции, но и заинтересованность в расширении и модернизации существующей телекоммуникационной инфраструктуры, использование и внедрении новых технологий.

Для инфраструктуры телекоммуникационной отрасли особое значение имеет проблема соблюдения пропорций между уровнем развития и состоянием производственного и экономического потенциала обслуживаемых отраслей и сфер деятельности.

Региональная телекоммуникационная инфраструктура, являясь частью взаимоувязанной инфраструктуры страны, должна отвечать определенным требованиям для успешной интеграции, особенно, соответствовать средним показателям развития по отрасли.

В последние годы роль телекоммуникаций значительно возросла, поскольку развитие телекоммуникационной инфраструктуры, оказывает влияние на

современный уровень и перспективы развития производства и социальной сферы, уровень жизни населения, состояние национальной и информационной безопасности, комплексное развитие экономики регионов и страны в целом.

Формирование современной телекоммуникационной инфраструктуры обеспечит дальнейшее развитие и интенсивное использование телекоммуникационных услуг государством, бизнесом и гражданами.

В современных условиях развитие телекоммуникационной отрасли является одним из стратегических направлений развития и модернизации экономики, инвестиции в развитие телекоммуникационной инфраструктуру способствуют усилению стратегического положения страны в долгосрочной перспективе.

Литература

1. Сажнева О. А. Организационно-экономические вопросы формирования и мониторинга системы качества телекоммуникационных услуг // Фундаментальные исследования, 2011. № 8-1. [Электронный ресурс]: Научная электронная библиотека «киберленинка». Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/organizatsionno-ekonomicheskie-voprosy-formirovaniya-i-monitoringa-sistemy-kachestva-telekommunikatsionnyh-uslug/> (дата обращения: 17.05.2016).
2. Журавлева Н. А. Развитие концепции инфраструктуры в экономической науке. // Проблемы современной экономики. [Электронный ресурс]: Евразийский международный научно-аналитический журнал, 2009. № 4 (32). Режим доступа: <http://www.m-economy.ru/art.php?nArtId=2831/> (дата обращения: 10.05.2016).
3. Овешникова Л. В. Стратегические приоритеты сбалансированного развития инфраструктуры региональной экономики, диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Тамбовского государственного университета имени Г.Р. Державина. Режим доступа: <http://disser.tsutmb.ru/uploaddocuments/dissertacii/oveshnikova.pdf/> (дата обращения: 17.05.2016).

Youth entrepreneurship

Miloserdov A.¹, Miloserdov A.² (Russian Federation)

Молодежное предпринимательство

Милосердов А. А.¹, Милосердов А. А.² (Российская Федерация)

¹Милосердов Артем Андреевич / Miloserdov Artem – студент;

²Милосердов Андрей Андреевич / Miloserdov Andrey – студент,
экономический факультет,

Воронежский государственный университет, г. Воронеж

Аннотация: в статье рассматривается понятие молодежного предпринимательства. Анализируется работа программы «Молодежный бизнес России» в Воронежской области.

Abstract: the article discusses the concept of youth entrepreneurship. The work of the program "Youth business Russia" in the Voronezh region is analyzing.

Ключевые слова: предпринимательство, малый и средний бизнес, инновации.

Keywords: entrepreneurship, small and medium enterprises, innovation.

Предпринимательство – это творческая производственная деятельность, в результате которой создаются и реализуются товары и услуги. Предприниматели

планируют, организуют, производят и берут на себя ответственность за деятельность своего предприятия. Они обладают такими качествами как деловая активность, инициативность, целеустремленность, способность в начинании и осуществлении дела, приносящего успех. Высокие амбиции, уверенность в себе, независимость, настойчивость, ориентация на деятельность, трудолюбие, желание учиться на собственном опыте, решительность, смелость, готовность рисковать, творческий подход – все эти черты характеризуют успешных предпринимателей.

Современное предпринимательство молодеет. Молодежь является частью человеческого капитала, которую можно развивать, которая не имеет стереотипов, и поэтому способна к динамичному ответу на вызовы общества. Сегодня создаются условия для высокоэффективного развития молодых ученых, изобретателей, предпринимателей в области инновационной деятельности, потому что в ближайшие десятилетия России предстоит совершить огромный скачок от сырьевой, энергоемкой, малопроизводительной экономики к инновационной [2].

Для развития инновационной экономики требуется большое число специалистов, которые смогут работать с новейшими технологиями в изменяющихся внешних условиях и поэтому широкое вовлечение студентов в предпринимательскую деятельность является одним из эффективных путей решения данной проблемы. Известно, что талантливая молодежь способна генерировать идеи, и поэтому она всегда являлась источником инноваций. В настоящее время формируется комплексная система, которая позволит воспитать предпринимателей нового времени.

И поэтому главной задачей современной России при построении инновационной экономики является формирование ее будущей основы — молодых, инициативных и инновационно-мыслящих предпринимателей.

В Воронежской области молодежное предпринимательство является одним из приоритетных направлений развития малого бизнеса. В рамках реализации программы «Молодежный бизнес России» на территории области созданы все условия для развития молодежного предпринимательства – доступные займы на старт бизнеса, компетентные сотрудники, работающие с молодыми предпринимателями, профессиональный состав экспертного совета, грамотные наставники. Благодаря программе, в сфере развития молодежного предпринимательства области происходят реально ощутимые изменения.

Целью программы «Молодежный бизнес России» является оказание поддержки молодым предпринимателям, которые решили открыть своё дело. К молодым предпринимателям относятся зарегистрированные на территории Воронежской области молодые люди в возрасте от 18 до 35 лет включительно или юридические лица (молодёжные предприятия) [3].

Во главе программы стоит экспертный совет, работающий по трем направлениям:

1) консультирование и обучение, включающие в себя семинары, бизнес-тренинги, мастер-классы;

2) доступ к финансированию в виде льготного займа Фонда развития предпринимательства Воронежской области (ФРПВО) в размере 200 000 рублей на срок до 3-х лет по ставке 10% годовых, микрозаймов, различных форм государственной поддержки [3];

3) помощь наставника через индивидуальные сессии, обмен опытом, содействие в реализации проекта.

Также каждый участник программы становится членом Клуба участников программы и получает возможность участвовать в региональных, федеральных и международных мероприятиях по данному направлению.

За годы реализации программы «Молодежный бизнес» молодые предприниматели получили займы на сумму порядка 21 млн. рублей, создано более 190 рабочих мест. В рамках программы Фонд поддержал более 100 проектов, направленных на развитие производства, сельского хозяйства, сферы услуг и торговли.

Недавно в Воронежской области запущен новый интересный проект Сбербанка, предназначенный для начинающих предпринимателей - «Бизнес-старт». Он предназначен для тех, кто хочет начать предпринимательскую деятельность, но пока не определился с направлением своей деятельности. Им предлагается на выбор несколько вариантов нового бизнеса по системе франчайзинга. При этом им предоставляется кредит от 100000 до 3 миллионов рублей на срок от 6 месяцев до 3,5 лет. Доля заемщика и срок кредита зависит от конкретной модели франчайзера.

Федеральная служба государственной статистики Воронежской области подвела и обнародовала итоги масштабного исследования, в результате которого выяснилось, что 82 малых предприятия перешли в разряд средних, на 1000 воронежцев приходится 31 субъект малого предпринимательства, доля малого бизнеса в общем объеме экономики региона составила 25,3%. В городских округах функционируют 75% малых предприятий области и 50 % индивидуальных предпринимателей, в муниципальных районах соответственно 25 % и 50% [1].

Все эти цифры только подтверждают значительный вклад предприятий малого бизнеса в социально-экономические показатели области. Малый и средний бизнес обеспечивает в обществе финансовую независимость и стабильность [1].

Литература

1. [Электронный ресурс]: Анализ состояния малого бизнеса в Воронежской области. Деловой журнал «Время бизнеса». URL: <http://www.camcomp.com/analiz-sostoyaniya-malogo-biznesa-v-voronezhskoy-oblasti/> (дата обращения: 10.07.2016).
2. [Электронный ресурс]: Баженова С. Легко ли быть молодым предпринимателем? // Журнал «Технология дела» №8 2012 г. URL: <http://td.poligrafiyaunas.ru/journal/2012/8-2012/> (дата обращения: 10.07.2016).
3. [Электронный ресурс]: Молодежный бизнес России Воронежской области. Интернет-портал программы «Молодежный бизнес России». URL: <http://youthbusinessrussia.org/regions/> (дата обращения: 11.07.2016).

Specific features of employment for young professionals with the majors in economics and management Makar A.¹, Moroz N.² (Russian Federation)

Особенности трудоустройства молодых специалистов управленческих и экономических специальностей Макар А. И.¹, Мороз Н. А.² (Российская Федерация)

¹Макар Александра Игоревна / Makar Alexandra – студент;

²Мороз Наталья Александровна / Moroz Natalia – студент,
факультет управления и бизнес-технологий,

Институт «Торгово-экономический университет»,

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого, г. Санкт-Петербург

Аннотация: в статье рассмотрены различные варианты решения проблем трудоустройства молодежи на отечественном рынке труда в переходный период. Определены основные причины возникновения проблем, проведен анализ их региональных особенностей.

Abstract: in this article we are looking at different ways of solving the problem of employment for young people within our own market during this transitional period of time.

We managed to elicit the main reasons for why this problem occurred, and we analyzed its features from different regions.

Ключевые слова: *молодые специалисты, образование, опыт работы, рынок труда, трудоустройство.*

Keywords: *young professionals, education, work experience, labor market, employment.*

В современных условиях все более актуальными становятся проблемы трудоустройства выпускников ВУЗов, наиболее полной реализации их профессионального и личностного потенциала. Молодые специалисты управленческих и экономических специальностей, выходящие на рынок труда после окончания учебных заведений, неизбежно сталкиваются с различными сложностями. Основное препятствие - несоответствие профессиональных областей, в которых желают трудоустроиться выпускники, и тех, куда готовы принять их работодатели. Выявленные противоречия между ожиданиями молодых специалистов и потребностями работодателей ведут к сложностям при трудоустройстве и вынужденной смене специальности.

По мнению работодателя, идеальный выпускник вуза, особенно получивший образование в области экономики или управления, в первую очередь должен обладать высокой образованностью и способностью легко обучаться. Он должен не только хорошо знать технические особенности своей профессии, но и быть общительным, уметь работать в стрессовой ситуации, выполнять поставленные задачи с учетом четко установленных временных рамок, управлять персоналом, представить продукт своего труда клиентам и широкой публике и т. д. То есть - должен быть универсальным специалистом. Такие «универсалы» среди выпускников - нередкое явление, однако продемонстрировать эти качества не всегда представляется возможным. Есть и другие выпускники, которые могли бы такие качества приобрести в процессе работы. Проблема для обеих групп выпускников общая - трудности с трудоустройством, из-за чего одни не могут проявить себя, другие - получить опыт. Таким образом, создается замкнутый круг: нужен опытный специалист, но нет возможности получить этот опыт.

В условиях рыночной экономики, когда происходят стремительные изменения не только в экономических отношениях, но и в социальных, рассчитывать на успех могут лишь те выпускники, кто способен быстро адаптироваться к изменяющимся условиям. Именно по этой причине трудовая деятельность студентов, не связанная с приобретением специальности, приобрела массовый характер. При этом значительные группы современных студентов порой небезуспешно пытаются совместить процесс своей трудовой социализации с получением основной профессии в вузе. Отвечая на вопрос о целях стажировки [3], студенты чаще всего называют ценный опыт и знания (86 %), подзаработать планируют 38 % респондентов. Каждый третий опрошенный рассчитывает устроиться на постоянную работу в ту компанию, где будет проходить стажировка. Таким образом, эти результаты подтверждают наличие групп, состоящих из тех будущих выпускников, которые имеют реальную возможность на законных основаниях указать в своих резюме имеющийся опыт.

В своем отношении к сотрудникам, не имеющим опыта работы, в возможности их принятия на вакантную должность, компании условно делятся на две части. Для одних - это представляется как бесполезная трата времени, для других - возможность укрепить и даже повысить свои позиции на рынке, они готовы обучать и способствовать развитию вчерашнего выпускника, обладающего потенциалом. Результаты исследования рынка труда говорят о том, что около 70 % российских компаний готовы принять на работу вчерашнего выпускника [2]. Руководители таких компаний исходят из принципа, что ценность вчерашних студентов в их готовности к

риску, в обладании высокой степенью гибкости, т. к. они не зашорены ненужным опытом, склонны к обучению и самообучению.

В случаях когда компании берут таких специалистов, работник должен быть готов к тому, что за свой труд он получит вознаграждение на уровень ниже среднерыночной зарплаты по аналогичной должности, занимаемой более опытным специалистом. Как отмечено в [2], работодатели готовы услышать от соискателя работы адекватные ожидания заработной платы и желание работать. Для справки: рыночный диапазон зарплат для молодых специалистов на конец 2014 г. составлял в среднем по России 15,7 тыс. руб.

Задаваясь вопросом о том, насколько высока конкуренция среди специалистов экономического и управленческого профилей, ответ можно найти в официальных источниках. Так, по данным [2], количество указанных специалистов превышает в 2 раза потребность в них.

Базируясь на гипотезе С. Кузнецца, можно говорить о кривой трудоустройства. Годы истории новой России могут характеризоваться как пройденный путь в направлении к вершине этой кривой в смысле потребности в специалистах по данному профилю. Судя по результатам востребованности, в настоящее время наблюдается снижение спроса, что сравнимо со второй половиной кривой С. Кузнецца, идущей на спад.

На основе всего выше изложенного можно прийти к выводу, что на данный момент существует серьезная проблема трудоустройства молодых специалистов, особенно в рассматриваемой сфере. Числовое выражение проблемы трудоустройства подтверждается и другими официальными источниками. Например, на конец 2014 года, по данным [1], безработица среди молодежи в возрасте до 27 лет в России достигла 24,5 % от общего числа безработных. В сравнении с другими возрастными группами, например, среднего возраста (30-49 лет), отмечается, что уровень безработицы среди молодежи выше в 3,7 раза, что может свидетельствовать о важности получения опыта работы. В более общем выражении отмечается, что в России самый низкий уровень безработицы зафиксирован в Центральном федеральном округе (3 %), самый высокий — в Северо-Кавказском федеральном округе (10,8 %) [1].

Из приведенной выше информации следует, что существенная часть выпускников, получивших профессиональное образование и относящихся к трудоспособному населению, не могут трудоустроиться в большей мере из-за системных факторов. Как показывают исследования, налицо «разрыв» между требованиями работодателя и учебной программой учебных заведений. Специалисты по работе с персоналом, оценивая некоторые аспекты подготовки молодых специалистов, ставят их на уровни от «низкого» до «очень низкого». Например, около 80 % соискателей работы на собеседованиях говорят о готовности самостоятельно работать, что расходится с мнением работодателя. По их мнению, лишь около 20 % обладают такими качествами [3].

Если экстраполировать данную ситуацию, то в обозримом будущем может сложиться ситуация, когда большинство выпускников профессиональных учреждений не сможет устроиться на работу. Выходом из сложившейся ситуации может стать инициатива со стороны работодателей, которые сами активно будут привлекать студентов на старших курсах на производство, организовывая рабочие практики и стажировки. В этой ситуации есть встречные предложения от будущих экономистов и управленцев. По опросу, проведенному специалистами сайта [3], установлено, что летнюю стажировку готовы пройти около 35 % респондентов. Еще 40 % со стажировкой не определились, но потенциально готовы. И лишь 25 % от стажировки отказались.

Анализируя готовность будущих специалистов к получению практического опыта и готовность работодателя способствовать этому, можно выдвинуть гипотезу о синергетическом эффекте от ее подтверждения. Эффект может наблюдаться в том, что выпускник учебного заведения, получив практический опыт работы на

предприятии, может сразу включиться в производственный процесс, не проходя долгий путь обучения специфики и адаптации на новом месте. Но все же главным преимуществом такой инициативы может явиться экономия времени и средств на поиск и переобучение сотрудников, что, в свою очередь, высвобождает ресурсы, которые можно пустить на увеличение фонда заработной платы, что решает вторую проблему с низкой заработной платой молодых специалистов.

По сообщению [1], на государственном уровне планируется, что, начиная с 2016 года, каждые пять лет Росстат будет проводить сплошное обследование выпускников профессиональных учебных заведений на предмет их трудоустройства. В настоящее время Росстатом запущен механизм выборочного обследования учебных заведений в «пилотных» регионах.

В своей работе мы рассмотрели проблему положения трудоустройства современной российской молодежи. Установлено, что молодежь на рынке труда представляет собой достаточно уязвимую категорию граждан, вопросы контролирования и помощи которой должны являться частью государственной политики. Для способствования разрешения этой проблемы в ВУЗах следует предусмотреть мероприятия повышения уровня практического обучения.

Литература

1. Федеральная служба государственной статистики, Труд и занятость в России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1139916801766.
2. Интернет-портал «Российская газета». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.rg.ru/2014/08/12/vypusknik.html>.
3. Портал CAREER.RU. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://career.ru>.
4. Жулина Е. Г. Экономика труда: учеб. пособие. М.: Эксмо, 2010. 208 с.
5. Мороз Н. А. Нормативно-правовое регулирование заработной платы // Научные исследования, 2016. № 3 (4). С. 20-25.

ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

Premium banking service: causes and impact factors

Adamyan A.¹, Schastnaya T.² (Russian Federation)

Премиальное банковское обслуживание:

причины возникновения и факторы влияния

Адамян А. Т.¹, Счастливая Т. В.² (Российская Федерация)

¹Адамян Авет Тигранович / Adamyan Avet - магистр,

направление: финансы и учёт в организациях;

²Счастливая Татьяна Владимировна / Schastnaya Tatyana - кандидат экономических наук,

кафедра финансов и учёта, экономический факультет,

Национальный исследовательский Томский государственный университет, г. Томск

Аннотация: статья посвящена проблеме эксклюзивного банковского обслуживания (Частный банкинг). В настоящее время исследование включает в себя происхождение и историю данных финансовых структур, предоставляемых различными банками. Представлены в работе мнения экспертов о факторах, повлиявших на эту финансовую структуру в настоящее время. Появление частных банковских услуг в России и препятствия, с которыми они столкнулись, также пути их ликвидации, являются весьма интересной темой для исследования.

Abstract: the article is devoted to the problem of the exclusive banking service (private banking). Current research comprises the origins and history of such financial structures provided by different banks. The expert's opinion on factors put an influence on that financial system is being also highlighted in this report. The appearance of private banking services in Russia and both the obstacles which it faced in Russia and its elimination to be an interesting side of the research.

Ключевые слова: премиальное банковское обслуживание, эксклюзивное банковское обслуживание, банковское дело, сегментация клиентов.

Keywords: premium banking services, exclusive banking service, banking, customer segmentation.

В настоящее время банки испытывают недостаток в средствах, привлеченных от частных лиц по стандартным программам, таким как пенсионные, социальные или зарплатные проекты, которые предусматривают зачисление средств различных групп населения на счета. Во времена высокой конкуренции между банками особую ценность приобретают нестандартные, более гибкие, методы обслуживания клиентов. Все большее количество банков предоставляют привилегированным клиентам особые услуги, которые называются private banking.

Премиальное банковское обслуживание (Private banking) –это комплексное предложение по управлению личными средствами состоятельных клиентов и членов семей. Основной услугой private banking является защита личного состояния, сохранение и передача по наследству, разработка индивидуальной стратегии по сохранению и приумножению доверенного банку капитала VIP-клиентов за счет надежных и доходных инвестиций, а также обеспечение необходимым комплексом услуг и сервиса семьи клиента [1].

Далее в работе хотелось бы рассмотреть мнения различных авторов по поводу истории образования и развития эксклюзивного банковского обслуживания. Рассмотрим несколько из них. Например, И. Е. Швейкин в статье: «Банки индивидуального обслуживания и перспективы их развития в России» выделяет, что

Швейцарским банкам удалось завоевать главенствующее положение как в области международных финансов, так и в сфере индивидуального банковского обслуживания благодаря ряду обстоятельств, среди которых можно назвать: политическую стабильность, денежную стабильность, сильную национальную валюту, банковскую секретность, нейтралитет (делающий невозможным закрытие банковских счетов по политическим причинам и не допускающий мер, как исполнение «Закона о вражеской собственности»), географически выгодное расположение в центре Европы, правовую систему (более простую, чем в США) и хорошо подготовленных работников, владеющих несколькими языками [2].

Проанализировав мнение автора, можно увидеть, что в работах подчеркивается ряд преимуществ, которые позволили Швейцарии стать исторической родиной данного вида обслуживания, также в дальнейшем развивать ее и становиться эталоном для других банков, предоставляющих данные услуги. Нужно подчеркнуть, что основой было бурное развитие мировых финансовых рынков во второй половине XX, и как следствие уже развитие Швейцарии в области финансовых услуг данного направления.

В России развитие услуг премиального банковского обслуживания, по мнению многих специалистов, пришлось на 1997-2000 гг. Данный процесс был связан с одной стороны с формированием личных капиталов, а с другой – с возникновением необходимости передачи средств в управлении профессионалами. Финансовый кризис конца 1990-х гг. подтвердил необходимость следовать проверенным временем концепциям управления частным капиталом.

По мнению Ахмадиевой Л. Ю. – российским банкам придется столкнуться со следующими барьерами:

1. Неспособность обеспечить клиентам полный спектр услуг на высоком уровне;
2. Дефицит квалифицированных специалистов;
3. Низкий уровень доверия к российской банковской системе;
4. Несоблюдение принципа конфиденциальности [3].

Несмотря на вышеназванные проблемы, российские банки показывают устойчивые темпы роста с 2009 по 2014 года и продолжают совершенствоваться в данном направлении.

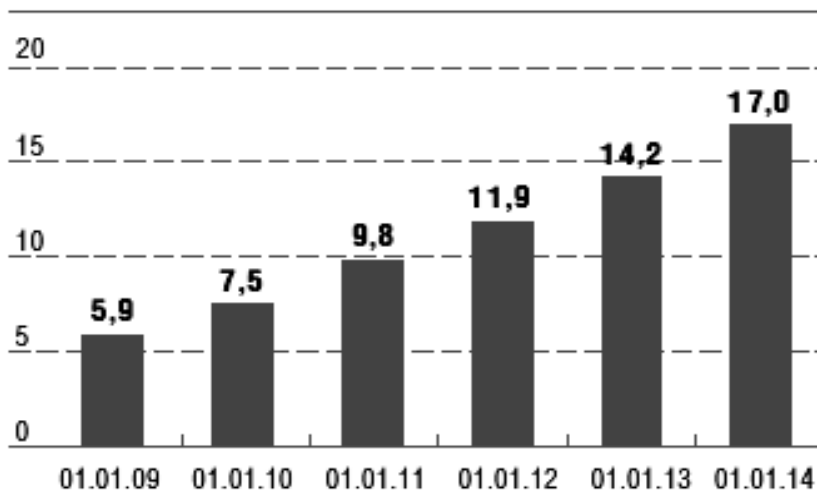


Рис. 1. Общий объем вкладов в российских банках (трлн руб.) [4]

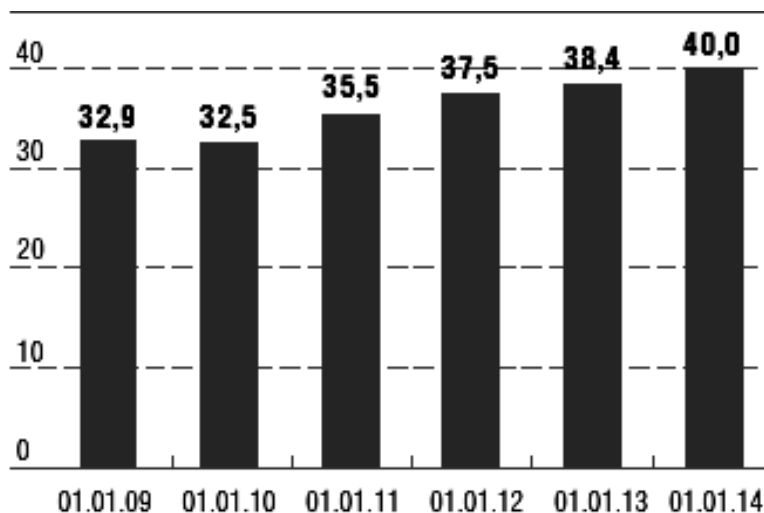


Рис. 2. Доля вкладов на сумму более 1 млн руб. от общего объема вкладов в российских банках [5]

Изучая описанные авторами проблемы, хотелось бы дать следующие рекомендации усовершенствования рынка ЭБО в России:

1. Недостаточный уровень квалификации специалистов, обслуживающих VIP-клиентов (Обязательное профильное образование; прохождение курсов постоянного повышения квалификации; большой опыт работы в финансовой сфере; создание кодекса Этики в соответствии с Российским менталитетом и реалиями; уделить огромное внимание составлению личного финансового плана клиента и несение ответственности финансового консультанта за советы);

2. Проведение различных курсов повышения грамотности эксклюзивных клиентов в сфере финансовых услуг;

3. Обеспечение денежной стабильности;

4. Совершенствование инструментов обеспечения банковской секретности (ФЗ «О банках и банковской деятельности»)

5. Совершенствование ассортимента услуг, предоставляемых клиентам, также проведение активной рекламной политики в целях привлечения новых клиентов.

Литература

1. Хаусова М. Н. Private banking в теории и практике // Финансово-кредитная система, 2011. № 9. С. 231-234.
2. Швейкин И. Е. Банки индивидуального обслуживания и перспективы их развития в России // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета, 2014. №1. С. 95-97.
3. Ахмадиева Л. Ю. Перспективы развития финансового консультирования в России //Международный научный журнал «Инновационная наука», 2015. № 5. С. 31-34.
4. Григорьева Е. «Внуку с любовью» // Коммерсант Business Guide, 2014. № 67. С. 11.
5. Рушайло П. «Стараемся предугадать желания клиентов» // Коммерсант Business Guide, 2014. № 67. С. 3-4.

Directions of use of means of the Fund for reconstruction and development of the Republic of Uzbekistan

Jumaniyazov I. (Republic of Uzbekistan)

Направления использования средств Фонда реконструкции и развития Республики Узбекистан

Жуманиязов И. Т. (Республика Узбекистан)

Жуманиязов Иномжон Тураевич / Jumaniyazov Inomjon – старший преподаватель, кафедра финансов,

Ташкентский финансовый институт, г. Ташкент, Республика Узбекистан

Аннотация: в данной статье рассматриваются основные направления использования средств Фонда реконструкции и развития Республики Узбекистан.

Abstract: this article describes the main directions of use of means of the Fund for reconstruction and development of the Republic of Uzbekistan.

Ключевые слова: инвестиционная политика, инвестиционная программа, Фонд реконструкции и развития Республики Узбекистан.

Keywords: investment policy, investment program, Fund for reconstruction and development of the Republic of Uzbekistan.

В Республике Узбекистан проводится инвестиционная политика, направленная на реализацию стратегически важных проектов по вводу современных высокотехнологичных производств, модернизацию предприятий ведущих отраслей экономики, развитие объектов социальной, инженерно-коммуникационной и дорожно-транспортной инфраструктуры и на этой основе обеспечение устойчивых темпов роста экономики, углубление структурных преобразований и диверсификацию производства, расширение выпуска конкурентоспособной продукции [1].

В целях последовательного обеспечения структурных преобразований, модернизации и диверсификации производства, дальнейшего развития высокотехнологичных отраслей промышленности, способных стать локомотивами стабильного экономического роста, наиболее полного использования имеющихся резервов по снижению энергоёмкости производимой продукции, материальных и трудовых затрат, а также расширения производства конкурентоспособных готовых товаров и полуфабрикатов, пользующихся устойчивым спросом на мировых и региональных рынках, активного привлечения для этого иностранных инвестиций в Республике Узбекистан определены приоритетные направления структурных преобразований, модернизации и диверсификации промышленного производства на 2015-2019 годы и принята Программа мер по обеспечению структурных преобразований, модернизации и диверсификации производства на 2015-2019 годы [2].

Одним из источников финансирования различных проектов Инвестиционной программы Республики Узбекистан является Фонд реконструкции и развития Республики Узбекистан, созданный с целью обеспечения реализации проектов по модернизации и техническому перевооружению ведущих, прежде всего базовых отраслей экономики, достижения динамичного, устойчивого и сбалансированного социально-экономического развития страны, а также осуществления эффективной структурной и инвестиционной политики [3].

В соответствии с Положением о Фонде реконструкции и развития Республики Узбекистан, принципах формирования и использования средств Фонда, утвержденным Постановлением Президента Республики Узбекистан от 16.05.2006 г. № ПП-350 «О мерах по организации деятельности Фонда реконструкции и развития Республики Узбекистан», Фонд осуществляет финансирование (софинансирование) проектов путем:

– предоставления кредитов и открытия кредитных линий на срочной, платной и

возвратной основе – по заявкам доверительных уполномоченных банков, перечень которых утверждается решением Совета по управлению Фондом;

– предоставления грантов или беспроцентных кредитов – по заявкам Министерства экономики для финансирования по решениям Кабинета Министров разработок предварительных или окончательных технико-экономических обоснований отдельных инвестиционных проектов (ежегодно не более 5 процентов от прибыли Фонда за прошлый год);

– предоставления льготных кредитов, погашаемых за счет средств Государственного бюджета – по заявкам коммерческих банков и заемщиков, согласованным с Министерством финансов Республики Узбекистан и на основании принятых решений Правительства;

– инвестирования в уставный капитал вновь создаваемых финансовых институтов и предприятий стратегического характера с иностранными инвестициями в базовых отраслях экономики – согласно учредительным документам создаваемых предприятий и организаций и решений Правительства об их создании (в размере не более 25 процентов от уставного капитала (фонда) предприятия или организации).

Средства Фонда реконструкции и развития Республики Узбекистан могут также использоваться для:

– досрочного погашения обязательств перед международными финансовыми институтами и иностранными кредиторами по государственным внешним заимствованиям – по заявкам Министерства финансов и согласно соответствующим решениям Правительства;

– предоставления льготных кредитов для осуществления закупок новых современных зарубежных технологий, техники и оборудования, других товаров стратегического назначения – по решениям Правительства в соответствии с утвержденными государственными программами.

В 2016 году средства Фонда реконструкции и развития Республики Узбекистан будут направлены на финансирование различных инвестиционных проектов, включая такие проекты как «Производство синтетического жидкого топлива на базе очищенного метана Шуртанского ГХК», «Организация производства олефинов из природного газа с получением полимеров (полиэтилен, полипропилен)», «Дообустройство месторождений Шаркий Бердак и Шимолий Бердак со строительством ДКС», «Приобретение высокотехнологичного оборудования для геологоразведочных работ НХК «Узбекнефтегаз», «Расширение Талимарджанской ТЭС со строительством двух парогазовых установок мощностью по 450 МВт», «Строительство солнечной фотоэлектрической станции мощностью 100 МВт в Самаркандской области», «Строительство цементного завода в Шерабадском районе Сурхандарьинской области», «Строительство электрифицированной железнодорожной линии Ангрен-Пап».

Литература

1. Постановление Президента Республики Узбекистан от 25.12.2015 г. № ПП-2458 «Об инвестиционной программе Республики Узбекистан на 2016 год».
2. Указ Президента Республики Узбекистан № УП-4707 от 04.03.2015 г. «О программе мер по обеспечению структурных преобразований, модернизации и диверсификации производства на 2015-2019 годы».
3. Положение о Фонде реконструкции и развития Республики Узбекистан, принципах формирования и использования средств Фонда, утвержденное Постановлением Президента Республики Узбекистан от 16.05.2006 г. № ПП-350 «О мерах по организации деятельности Фонда реконструкции и развития Республики Узбекистан».

**Directions of stimulation of software developers
in the Republic of Uzbekistan
Olkhovskaya I. (Republic of Uzbekistan)**

**Направления стимулирования разработчиков программного
обеспечения в Республике Узбекистан
Ольховская И. В. (Республика Узбекистан)**

*Ольховская Ирина Валерьевна / Olkhovskaya Irina – старший преподаватель,
кафедра информационно-коммуникационных технологий,
Ташкентский финансовый институт, г. Ташкент, Республика Узбекистан*

Аннотация: в статье рассмотрены основные направления стимулирования разработчиков программного обеспечения в Республике Узбекистан.

Abstract: the article describes the main directions of stimulating software developers in the Republic of Uzbekistan.

Ключевые слова: информационно-коммуникационные технологии, программное обеспечение, разработчики программного обеспечения, Национальный реестр разработчиков программного обеспечения, налоговые льготы, меры стимулирования.

Keywords: information and communication technology, software, software developers, National register of software developers, tax benefits, incentive measures.

Развитие современных информационно-коммуникационных технологий и их широкое внедрение во всех отрасли экономики и сферы социальной жизни общества имеет большое значение для любого государства. Сектор информационно-коммуникационных технологий, включающий в себя производство компьютерных и телекоммуникационных технологий, разработку программного обеспечения и предоставление на их основе широкого спектра интерактивных услуг в условиях глобальной экономики играет все более возрастающую роль, а его развитие напрямую влияет на уровень конкурентоспособности страны, позволяет собирать и обобщать огромные массивы информации, открывает широкие возможности для управления на стратегическом уровне. На долю информационно-коммуникационных технологий приходится примерно 5,5% мирового ВВП, а по оценкам авторитетных международных экспертов к 2020 году этот показатель превысит 9%, тогда как в Республике Узбекистан на долю данного сектора приходится около 2% ВВП [1].

В Республике Узбекистан в рамках Комплексной программы по развитию Национальной информационно-коммуникационной системы Республики Узбекистан на 2013-2020 годы планируется реализация 17 проектов на общую сумму 2,1 триллиона сумов, а также 28 мероприятий и проектов по созданию комплексов информационных систем и баз данных системы «электронное правительство». Информационно-коммуникационные технологии находят свое применение и в области развития электронных платежей, развивается Единый портал интерактивных государственных услуг, современные информационные системы, программные продукты и технологии внедряются в отрасли реального сектора экономики [2].

В нашей стране принят ряд мер, направленных на дальнейшее развитие производства программного обеспечения для информационно-коммуникационных технологий в соответствии с международными стандартами, усиление стимулирования отечественных разработчиков, включенных в Национальный реестр разработчиков программного обеспечения, расширение производства качественных, конкурентоспособных программных продуктов, а также содействие в продвижении их на внутреннем и внешнем рынках.

Национальный реестр разработчиков программного обеспечения, ведение

которого осуществляется в электронной форме в режиме онлайн, создан на базе национального каталога разработчиков и программных продуктов, размещенного на Интернет-портале software.uz. В реестр на добровольной и бесплатной основе включаются юридические лица, у которых доходы от разработки, внедрения и реализации собственного программного обеспечения составляют не менее 50 процентов от общего объема реализованных ими товаров (работ, услуг). Основными задачами и направлениями ведения Национального реестра разработчиков программного обеспечения являются создание единого электронного банка информации об отечественных разработчиках программного обеспечения и оказание поддержки молодым талантливым программистам, занятым в создании перспективных проектов и инновационных компьютерных технологий.

В качестве мероприятий по стимулированию деятельности национальных разработчиков программного обеспечения, включенных в Национальный реестр, применяются налоговые льготы и другие инструменты:

- сроком до 1 января 2017 года разработчики программного обеспечения, включенные в Национальный реестр, освобождены от уплаты всех видов налогов и обязательных отчислений в Республиканский дорожный фонд и внебюджетный Фонд реконструкции, капитального ремонта и оснащения общеобразовательных школ, профессиональных колледжей, академических лицеев и медицинских учреждений при Министерстве финансов Республики Узбекистан, а также таможенных платежей (кроме сборов за таможенное оформление) за ввозимое для собственных нужд оборудование, комплектующие части, детали, узлы, технологическую документацию, программное обеспечение, не производимые в Республике Узбекистан, по перечням, утверждаемым Кабинетом Министров Республики Узбекистан;

- средства, высвобождаемые в связи с предоставлением налоговых льгот, направляются на развитие и укрепление материально-технической базы, стимулирование работников юридических лиц – разработчиков программного обеспечения, включенных в Национальный реестр;

- срок действия указанных налоговых льгот для юридических лиц – разработчиков программного обеспечения, включенных в Национальный реестр, продлевается на 2 года при условии, что объем экспорта собственного программного обеспечения составляет не менее 50% от общего объема реализованных ими товаров (работ, услуг);

- на юридических лиц – разработчиков программного обеспечения, включенных в Национальный реестр, заключающих трудовые договоры с физическими лицами, работающими на дому (надомниками), распространяется действие Указа Президента Республики Узбекистан от 5 января 2006 года № УП-3706 «О мерах по стимулированию расширения кооперации между крупными промышленными предприятиями и производством услуг на базе развития надомного труда», в соответствии с которым с 1 февраля 2006 года до 1 января 2019 года предприятия, размещающие заказы на производство товаров (работ и услуг) у надомников, освобождаются от уплаты единого социального платежа от фонда оплаты труда в размере средств, выплачиваемых надомникам, в соответствии с трудовым договором;

- распространен действующий порядок уменьшения налогооблагаемой базы по налогу на прибыль юридических лиц и по единому налоговому платежу, предусмотренный при приобретении нового технологического оборудования, на сумму средств, направляемых предприятиями и организациями республики на приобретение программного обеспечения отечественного производства в рамках инвестиционных проектов по созданию информационных систем, включаемых в ежегодную Инвестиционную программу Республики Узбекистан;

- установлен порядок, в соответствии с которым юридические лица – разработчики программного обеспечения, включенные в Национальный реестр, имеют право осуществлять экспорт работ и услуг, связанных с производством и сопровождением

(обслуживанием) программного обеспечения, за иностранную валюту через онлайн-магазины в сети Интернет без наличия экспортного контракта.

Литература

1. *Каримов И. А.* Наша главная цель – несмотря на трудности, решительно идти вперед, последовательно продолжая осуществляемые реформы, структурные преобразования в экономике, создавая еще более широкие возможности для развития частной собственности, предпринимательства и малого бизнеса. Доклад на расширенном заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2015 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2016 год // Газета Норма. Ташкент, 2016. № 3. 19 января.
2. ИКТ – важный фактор развития. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://uza.uz/ru/society/ikt-vazhnyy-faktor-razvitiya---28-07-2016/> (дата обращения: 30.07.2016).
3. Постановление Президента Республики Узбекистан от 20.09.2013 г. № ПП-2042 «О мерах по дальнейшему усилению стимулирования отечественных разработчиков программного обеспечения».

The economic essence of taxes

Tashmatova R. (Republic of Uzbekistan)

Экономическая сущность налогов

Ташматова Р. Г. (Республика Узбекистан)

*Ташматова Рано Гаибовна / Tashmatova Rano - старший преподаватель,
кафедра финансов,*

Ташкентский финансовый институт, г. Ташкент, Республика Узбекистан

Аннотация: в статье рассмотрены понятия налогов, их функции, различные формулировки данного термина, представленные учёными-теоретиками, а также рассмотрены виды косвенных налогов.

Abstract: the article considers the concept of taxes, their functions, different definitions of this term presented by scientists-theoreticians, as well as describes the types of indirect taxes.

Ключевые слова: налог, налогообложение, финансы, денежные фонды, доход, экономика.

Keywords: tax, taxation, finance, money funds, income, economy.

В условиях рыночных отношений налоги занимают особое место в формировании финансовых ресурсов в системе государственных финансов. Обычно экономическая сущность налогов характеризуется в виде денежных отношений, которые складываются у государства с юридическими и физическими лицами. В данном случае движение денежных средств выполняет такую актуальную задачу, как аккумуляция средств в государственном бюджете страны.

Изучим ряд определений, которые сформулированы различными учёными-теоретиками. Например, Н.Миляков в своём учебнике «Налоги и налогообложение» налогам даёт следующее определение: «Налог – обязательный, индивидуально-безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения

деятельности государства и (или) муниципальных образований» [1, с. 15].

О. Качур рассматривает налоги следующим образом: «Налог — это экономическая категория, выражающая совокупность отношений между государством и членами общества по поводу безэквивалентного изъятия и присвоения части доходов государством для осуществления своих функций» [2, с. 7].

Ещё одно определение понятию налогов, приведённое в учебном пособии под редакцией А.Ковалёвой: «В узком смысле, налоги - обязательные платежи физических и юридических лиц, взимаемые государством» [3, с. 166].

Автор книги «Государственные финансы» Т.Брайчева рассматривает налоги в следующей интерпретации: «Налоги — это денежные отношения, которые складываются у государства с юридическими и физическими лицами в связи с мобилизацией финансовых ресурсов в централизованные денежные фонды» [4, с. 65].

Различные подходы к комментированию термина налоги, указывают на масштабность воздействия налогов как в финансовой сфере страны, так и в развитии экономики и социальном благоустройстве, это может проявляться при помощи функций, выполняемых налогами.

Если рассматривать налоги в качестве экономической категории то они имеют ряд функций, к ним относятся:

1. Фискальная;
2. Регулирующая;
3. Распределительная;
4. Стимулирующая;
5. Контрольная;
6. Социальная.

Каждая функция преследует определённое назначение. Фискальная функция играет особую роль в финансировании государственных расходов. Регулирующая функция проявляется в государственном регулировании экономики. Следующая распределительная функция проявляется в том, что налоги выступают существенным инструментом распределения и перераспределения национального дохода, доходов юридических и физических лиц. Посредством стимулирующей функции налогов осуществляется стимулирование социально-экономических процессов в обществе, а контрольной – контроль за эффективностью использования финансовых ресурсов и построения финансовых отношений с государством. Немаловажное значение имеет и социальная функция налогов, она выражается в поддержании социального баланса в стране, при помощи изменения соотношения между доходами отдельных социальных групп с целью сглаживания неравенства между ними.

В каждой стране конкретными формами проявления категории налога являются определённые виды налоговых платежей. Они устанавливаются законодательными органами власти данной страны, некоторые из них претерпевают изменения в соответствии с основными направлениями бюджетно-налоговой политики на определённый период времени.

Изучение налога с правовой точки зрения формирует понятие налога как обязательного платежа, поступающего в централизованный государственный фонд.

Как было сказано ранее, налоги в рыночной экономике занимают особое назначение формирование финансовых ресурсов на макроуровне, при этом поддерживая баланс в доходах населения и защищая социально уязвимые слои населения.

Самые основные виды налогов это налоги на прибыль юридических лиц, налог на доходы физических лиц, налог на имущество, земельный налог и др. Эти налоги относятся к прямым налогам, обычно занимая доминирующее положение в доходной части государственного бюджета страны. Наряду с этими налогами актуальными считаются и косвенные налоги, такие как акцизный налог и налог на добавленную стоимость.

Известно, что современная налоговая система включает в себя различные виды

налогов. Основную их группу составляют прямые и косвенные налоги. Прямые налоги рассматриваются, как налоги, которые устанавливаются непосредственно на доход или имущество.

Косвенные налоги характеризуются, как налоги на товары и услуги, оплачиваемые в цене товара или включенные в тариф. Владелец товара или услуг при их реализации получает налоговые суммы, которые перечисляет государству. Здесь мы видим, что связь между плательщиком и государством опосредована через объект обложения.

Нужно отметить, что косвенные налоги по большей части, являются основным инструментом регулирования и контролирования сферы производства, торговли. При помощи косвенных налогов более эффективно проводится политика протекционизма, с целью защиты отечественных производителей от иностранных конкурентов. Механизм защиты можно наблюдать через варьирование налоговой ставки косвенных налогов на импортные товары, которые составляют конкуренцию товарам национальных производителей.

Акцизный налог относится к одной из наиболее распространённой формы налогообложения во всём мире, является налогом на потребление, который выплачивается с лиц или домохозяйств на потребление товаров (услуг), это могут быть, например сигареты или бензин, налог с продаж и т.д. Налоги на потребление часто взимаются в виде налогов с продаж, налоги, которые платят потребители с поставщиками с точки продаж. Эти налоги могут быть применены к широкому кругу потребления товара или к конкретному товару в одиночку. При применении определенных товаров, называется акциз.

Налогоплательщики могут уменьшить свои налоговые платежи через определенные налоговые льготы, фиксированные суммы, которые вычитаются из налогов. Налоговые льготы – частичное или полное освобождение определенного круга физических и юридических лиц от уплаты налогов. Обычно налоговые льготы устанавливаются для благотворительных организаций, инвалидов, пенсионеров, детских и образовательных учреждений, предприятий, осуществляющих деятельность в интересах государства, предприятий и предпринимателей малого бизнеса, предприятий, оказавшихся в тяжелом финансовом положении по не зависящим от них причинам.

На практике применяются различные виды налоговых льгот, например в виде налоговых кредитов, кредиты имеющим детей (налоговый кредит на ребенка), кредит по уходу за детьми или пожилыми иждивенцами, для бедных и пожилых людей или инвалидов (кредит для пожилых людей или инвалидов), для оплаты расходов на образование членов семьи (образовательные кредиты), для найма сотрудников в качестве получателей благосостояния, ветеранов и других членов группы с высоким уровнем безработицы.

В условиях финансовой глобализации обычно применяются налоговые льготы для иностранных инвесторов или предприятий, привлекающих иностранные инвестиции. Правительство предоставляет налоговые льготы по определённым видам налогов, с учётом обеспечения эффективности деятельности данного хозяйствующего субъекта. Естественно, виды налогов, к которым применяются льготы, или применение льгот в виде снижения налоговых ставок устанавливаются со стороны государственных органов.

Из практики видно, что эффективное функционирование налогов поддерживает бесперебойное функционирование налоговой системы страны, тем самым способствуя повышению рейтинга страны на мировом уровне, социально-экономическому развитию государства, а также улучшения жизни населения.

Литература

1. *Миляков Н. В.* Налоги и налогообложение: учебник. М.: ИНФРА-М, 2006.

2. Качур О. В. Налоги и налогообложение: учебное пособие. М.: КНОРУС, 2007.
3. Финансы: учебное пособие / Под ред. А. М. Ковалевой 4-е изд., перераб. и доп. М.: Финансы и статистика, 2005.
4. Брайчева Т. В. Государственные финансы. СПб: Питер, 2001.

**Impact manipulation of the financial indicators in the investment
attractiveness of the company
Smirnova I. (Russian Federation)**

**Влияние манипуляций с финансовыми показателями
на инвестиционную привлекательность предприятия
Смирнова И. А. (Российская Федерация)**

*Смирнова Ирина Анатольевна / Smirnova Irina – независимый риск менеджер, экономист,
«Управление рисками», пгт Айхал,
Московский государственный университет им. М. В. Ломоносова, г. Москва*

Аннотация: в статье рассмотрены признаки манипулирования финансовыми показателями и воздействие данного вида коррекционных действий на инвестиционную привлекательность российских предприятий. Описанные сигналы выявлены практическим путем и носят рекомендательный характер для применения в работе специалистов по риск менеджменту.

Abstract: the article considers - signs of manipulation of financial indicators and the impact of this type of corrective actions on the investment attractiveness of Russian companies. Described signals identified in a practical way and are recommendations to be used in the risk management specialists.

Ключевые слова: коэффициенты, инвестиции, бизнес процесс.

Keywords: coefficients, investments, business process.

ORCID: 0000-0003-3382-2003

С давних времен прибыль, как основная категория хозяйствования, стала главной движущей силой экономики. Любая сфера деятельности человека направлена не просто на удержание безубыточного производства, а на значительное приумножение выгоды в своем направлении [2].

С течением времени ведущими финансовыми менеджерами были разработаны не просто методики, но и целые системы выделения из баланса, так называемой «реальной прибыли» предприятия. Измененные таким образом финансовые показатели иногда ничего общего не имеют с тем, что мы видим в официальных регламентируемых отчетности.

Теперь немного об инвестициях. Почему руководители компаний подвергает себя некой профессиональной опасности, моделируя для своих партнеров наилучшие показатели результатов деятельности?

В какой-то степени - это веяние времени и адекватная реакция на изменение форм конкуренции. Если проще, когда руководители высшего звена видят, как их партнеры путем коррекции бухгалтерских показателей заключают выгодные инвестиционные сделки, они склонны действовать их примеру [1].

Так же очень эффективно действует система бонусов для топ-менеджеров, когда стремление увеличения собственного достатка служит неким пинком для притягивания решения искусственно изменить финансовую картину.

В данной статье мы разберем, на какие показатели стоит обратить внимание как во время проведения финансового анализа предприятия, так и для составления карты рисков.

Предупредительные сигналы манипулирования в финансовой отчетности

- Резкие скачки коэффициентов ликвидности.

Ликвидность имеет прямое отношение к активам предприятия, и для принятия инвесторами решения о вложении средств коэффициенты данной категории будут рассматриваться в первую очередь.

Из практики анализа финансовой отчетности можно сделать вывод, что при изменении показателя текущей ликвидности более чем в 2 раза в течение года необходимо обратить внимание на структуру капитала и рациональность использования средств. В данном случае, также возможно изменение структуры внутренней отчетности предприятия, что может быть как признаком искусственной коррекции показателей, так и ошибками в учете.

- Постоянное, либо частое преувеличение ожиданий аналитиков.

Если прибыль имеет близкие или превосходящие ожидания показатели, то это является явным признаком коррекции. Для минимизации инвестиционных рисков, в данном случае, необходимо проведение независимой аудиторской проверки.

- Резкое улучшение показателей финансовой устойчивости после смены финансовых менеджеров.

В категории коэффициентов финансовой устойчивости обычно рассчитываются:

Коэффициент автономии - определяется как независимость предприятия от заемных средств и показывает долю собственных средств в общей стоимости всех средств предприятия. Норма от 0,5 до 0,7.

Изменение данного показателя часто незначительно, даже при смене руководителей компаний, так как является отраслевым. Если происходит коррекция более чем в 1,5 раза, то обязателен аудит финансового и налогового отдела.

Оптимальная величина данного коэффициента для российских компаний – 0,6, в зарубежной практике допустимо снижение до 0,4.

Обращаем внимание на годовые изменения уставного капитала, а также чистой прибыли. Изменения по данным пунктам, при возможной манипуляции, будут значительны.

Коэффициент финансовой зависимости - характеризует зависимость от внешних источников финансирования. Норма менее 0,75.

Резкие отклонения данного показателя от нормы могут служить поводом для пересмотра кредитной политики предприятия.

Для анализа возможной манипуляции с данным коэффициентом специалисту стоит учесть, что в российских компаниях величина показателя может колебаться от 0,8 до 0,5 в течение года. Все зависит от количества заемных средств на дату составления отчета.

Коэффициент соотношения заемных и собственных средств - показывает, сколько единиц привлеченных средств приходится на каждую единицу собственных средств. Норма меньше 0,7.

Данный показатель интересен инвесторам, так как имеет отношение к непосредственной эффективности работы. Если зависимость от внешних влияний высока, то в обязательном порядке присутствуют и финансовые риски. Для принятия решения рассматривают показатели за прошлые периоды (минимум 3 года), так как коррекция более чем на 20 % будет указывать на явную манипуляцию.

Коэффициент маневренности собственных оборотных средств - показывает, какая часть собственного оборотного капитала находится в обороте. Рекомендуемый показатель 0,2–0,5.

Данный показатель стоит рассматривать внимательней, потому что именно его чаще всего пытаются держать в норме финансовые менеджеры. Необходимо

рассмотреть всю категорию коэффициентов, и если более 2-х имеют отклонения, а маневренность в пределах нормы – налицо один из методов манипуляций.

Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных активов – показывает, сколько внеоборотных активов приходится на каждый рубль оборотных активов.

Так как нормативных показателей данного коэффициента нет, то его действие на принятие инвестиционного решения часто минимальное. Стоит только заметить, что превалирование внеоборотных активов рассматривается как негативное явление в финансовой устойчивости предприятия.

Коэффициент обеспеченности собственными средствами - показывает достаточность у предприятия собственных средств, необходимых для финансирования текущей (операционной) деятельности. Норма – не менее 0,1.

Данный показатель не используется в западной практике, но для методики определения как манипуляции, так и признаков банкротства – очень важен.

Чтобы достигнуть оптимальных данных по данному коэффициенту, большинство компаний используют следующие способы коррекции:

- переоценка основных средств;
- увеличение уставного капитала;
- увеличение взносов учредителей [3].

Конечно, эффективность данных мер высока, но имеет и обратную сторону. После всех манипуляций подвергнутся изменению остальные показатели, которые, возможно, привлекут внимание инвесторов. И, в любом случае, указанные действия не имеют постоянного эффекта. Без пересмотра всей финансовой политики придется «подгонять» все неоднократно.

• Существенное увеличение доли выручки дочерних и/или зависимых предприятий.

Несмотря на то, что все продажи и другие финансовые действия компании будут иметь сугубо законное основание, возможно будет осуществляться перемещение прибыли, что, в свою очередь, попадает под понятие «манипулирование».

• Наличие разовых или внеоперационных/нетипичных расходов [4].

Когда необходимо изменить статьи затрат в балансе, а также повлиять на прибыль, часто прибегают к корректировке разовых или внеоперационных/нетипичных расходов. Так как часто к анализу инвестиционные аналитики получают уже готовые финансовые отчеты с учетом изменений, то заметить данный вид манипуляции сложно. В данном случае стоит обратить внимание на годовые и квартальные изменения статьи «Прочие внеоборотные активы». Её резкое изменение - повод детально изучить отчет о прибылях и убытках предприятия.

Ни один из вышеперечисленных сигналов по отдельности не будет служить поводом признать финансовую службу неэффективной, но совокупность двух и более обязательно должно заставить задуматься о том, не стоит ли посмотреть внимательней на предоставленные данные.

Принятию решения об инвестировании предшествует обязательный тщательный анализ финансового положения компании, которая, в свою очередь, обязана привести свою отчетность к общепринятым международным стандартам [6].

Из вышесказанного можем сделать вывод – инвестиционная деятельность подвержена воздействию высокого финансового риска, который может быть как следствием естественного течения производственной деятельности компании, так и искусственно созданный посредством сокрытия истинного положения дел.

Для снижения до возможного минимума негативного воздействия ложных данных необходимо привлекать к анализу финансового состояния не только независимых аудиторов, но и специалистов в риск менеджменте, которые смогут составить общую картину эффективности стратегии компании.

Литература

1. Дамодаран А. Инвестиционная оценка: Инструменты и методы оценки любых активов / Пер. с англ. 8-е изд., перераб. и доп. М.: АЛЬПИНА ПАБЛИШЕР, 2014. 1316 с.
2. Бланк И. А. Управление прибылью. 3-е изд. перераб. и доп. К.: Ника Центр, 2007.
3. Ефремова А. А. Аудит годовой отчетности: выявляем типичные ошибки бухгалтера // Консультант бухгалтера. № 2, 2010.
4. Герасименко Г. П., Маркарьян Э. А., Шумилин Е. П. Управленческий, финансовый и инвестиционный анализ: Практикум (Серия «Экономика и управление»). 2-е изд. пер. и доп. – М.: ИКЦ «МарТ»; Ростов н/Д: Издательский центр «МарТ», 2008. 160 с.
5. Шарп У. Ф., Александер Г. Дж., Бэйли Дж. В. Инвестиции: М.: Инфра-М, 2001. 1028 с.
6. Драккин И. М., Давидсон Н. Б., Лопатина Т. А., Федюнина А. А. Факторы, влияющие на деятельность иностранных компаний в России // Экономическая теория, 2011. № 2. С. 1-16.

Trends in the consumer lending market in 2015-2016

Kudrin A. (Russian Federation)

Тенденции на рынке кредитования населения в 2015-2016 годах

Кудрин А. М. (Российская Федерация)

*Кудрин Андрей Михайлович / Kudrin Andrey – магистр менеджмента,
кафедра финансов,*

Сибирский федеральный университет, г. Красноярск

***Аннотация:** в статье представлен обзор тенденций на рынке кредитования физических лиц в России. Рассматриваются причины сложившейся ситуации и прогнозируется ситуация на 2016 год.*

***Abstract:** this article provides an overview of trends in the retail lending market in Russia. The causes of this situation are considered and the situation is projected for 2016.*

***Ключевые слова:** кредит, банк, ключевая ставка.*

Keywords: credit, bank, key rate.

Развитая кредитная система является одним из главных принципов функционирования банковской системы и фактором для экономического роста. Роль кредитования для населения также немаловажная - это возможность повысить уровень благосостояния [2].

Со времен кризиса 2008 года объемы и темпы кредитования стабильно росли вплоть до конца 2014 года, где снова произошел коллапс – политические события привели к экономическим потрясениям, тогда, 17 декабря, Центробанк предпринял ряд действий, направленных на поддержание банковской системы страны [1]:

- Отмена ограничений в полной стоимости кредита вплоть до 1 июля 2015 года.
- Повышение ключевой ставки с 10,5% до 17%.

Естественно, эти изменения повлекли действия со стороны банков и многие из них повысили ставки по своим продуктам.

Таким образом, рост ставок многими банками повлек рост среднерыночной процентной ставки по потребительским кредитам с 20-21% до 23,71%.

Подобный всплеск моментально отразился на динамике кредитования из за дороговизны займов, кредитный рынок в 2015 году существенно сжался - объемы кредитования в 2015 году были ниже уровня 2013 года (рис. 1).



Рис. 1. Объем предоставленных кредитов физическим лицам, в млн руб. [1]

Логично, что в 2015–2016 гг. многие банки-лидеры на рынке потребительского кредитования не смогли удержать объемы (таблица 1).

Таблица 1. Изменение рейтинга банков по объему потребительского кредитования, млн руб.

Наименование банка	01.01.2016	01.01.2015	Изменение отн., %
Сбербанк России	4118,5	4014,7	2,59
ВТБ 24	1368,5	1401,2	-2,33
Газпромбанк	289,8	301,1	-3,76
Россельхозбанк	286,3	274,6	4,23
Альфа-банк	247,9	281,9	-12,04

Прирост кредитования у Сбербанка обусловлен его лидерской позицией на рынке, возможностью не прибегать к значительному ужесточению требований по кредитованию и способностью держать ставки по кредитам средними - ниже средних на рынке. Наибольший провал среди ТОП-5 банков отмечен у Альфа-банка, что логично, т.к. частный банк, преследуя сохранение высокой прибыльности, значительно повысил требования к клиентам и уровень процентной ставки по кредитам. Ставки по кредитам находились на рекордных значениях в 25–35 % годовых. Понижение ключевой ставки с февраля 2015 г. не вызвало мгновенной реакции со стороны банков. Во втором квартале 2015 ставки по кредитам снизились на 5-6%. Только в конце 2015 - начале 2016 года средние полные ставки по нецелевым потребительским кредитам и ипотеке для населения наличными в рублях приблизились к докризисному уровню. Процент по ипотечному кредитованию находится в диапазоне от 10,9 % до 17%, по потребительскому нецелевому кредиту от 17 % годовых в зависимости от вида кредита и наличия поручителей [4].

Снижение ставок и стабилизация ситуации снова вызвали рост рынка кредитования. Первый квартал 2016 года показывает динамику и объемы кредитования схожие с показателями 2014 года.

Политика ЦБ и дальше предполагает снижение ключевой ставки, что должно стимулировать кредитование и тормозить объемы вкладов в банки, а так же снижать уровень инфляции [3]. Если не произойдет новых политических событий, то до конца 2016 года банк России с высокой вероятностью снизит ключевую ставку до уровня 10 % или ниже.

Предполагаю стабильную ситуацию можно экстраполировать данные по динамики кредитования и получить прогноз объема кредитования на 2016 год 1716657 млн руб., таков объем выданных кредитов физ. лицам ожидается в 2016 году.

Литература

1. [Электронный ресурс]: Официальный сайт ЦБ РФ. URL: www.cbr.ru.
2. Васильева А. С., Васильев П. А. Особенности потребительского кредитования в России в современных условиях // Банковское дело, 2013. № 39. С. 27-30.
3. Ермаков С. Л., Малинкина Ю. А. Рынок потребительского кредитования в России: современные тенденции развития // Финансы и кредит, 2013. № 21.
4. Перспективы развития потребительского кредитования в России // [Электронный ресурс]: pravo812.ru. URL: <http://pravo812.ru/useful/242-perspektivy-razvitiya-potrebitelskogo-kreditovaniya-v-rossii.html>.
5. [Электронный ресурс]: Научная библиотека КиберЛенинка. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/potrebitelskoe-kreditovanie-v-rossii-problemy-i-puti-resheniya#ixzz4EeYtwmk7>.

Analysis of conditions in banking system of Russia in 2006–2015

Manokhina L. (Russian Federation)

Анализ состояния банковской системы России в 2006–2015 гг.

Манохина Л. А. (Российская Федерация)

Манохина Лина Александровна / Manokhina Lina – бакалавр экономики, кафедра мировой экономики, факультет международных экономических отношений, Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова, г. Москва

Аннотация: в статье анализируются структура и динамика развития российского банковского сектора в рассматриваемый период, и освещены методы проведения Банком России денежно-кредитной политики в условиях макроэкономической нестабильности.

Abstract: the article analyzes the structure and dynamics of the Russian banking sector during the period under review and highlighted methods of conducting by the Bank of Russia monetary policy in the context of macroeconomic instability.

Ключевые слова: нестабильность, банковский сектор, динамика, показатели, кризис, условия.

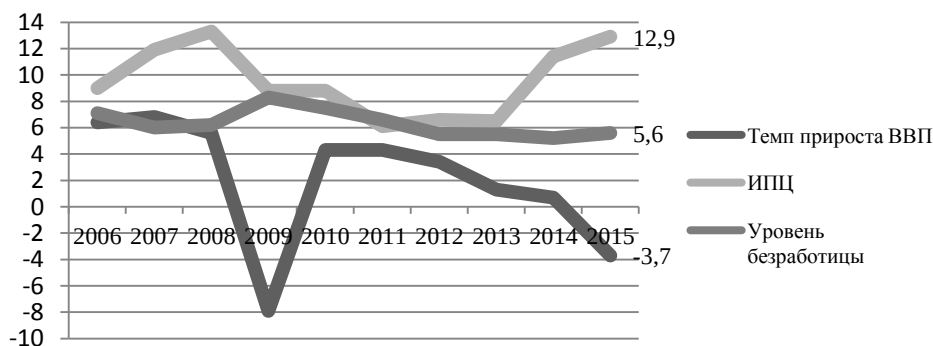
Keywords: instability, banking sector, dynamics, indicators, crisis, conditions.

Роль банковской системы в экономике любой страны сложно переоценить, так как на нее возложена обязанность стать связующим механизмом между инвесторами и реальным сектором экономики. Если банковскому сектору удастся наладить канал бесперебойного перелива временно свободных денежных средств в экономику, то это наилучшим образом способствует экономическому развитию этой страны.

Кроме того, в настоящее время банковский сектор является хорошим индикатором уровня доверия инвесторов той или иной стране, тем самым позволяя правительствам заранее решать возможные макроэкономические проблемы.

Однако стоит сказать, что взаимодействие между реальным и банковским секторами имеет двустороннюю направленность, а значит, в условиях общей стагнации или кризиса в экономике это непременно сказывается на втором уровне банковской системы – на банках и кредитных организациях.

В связи с этим, прежде чем дать общий анализ состояния банковского сектора в 2006–2015 гг., для полноты картины необходимо оценить, в каких макроэкономических условиях он развивался (Рисунок 2.1).



Источник: составлено автором по данным Росстата.

Рис. 2.1. Динамика основных макроэкономических показателей России в 2006-2015 гг.

С начала нулевых вплоть до 2007 года российская экономика успешно развивалась в рамках нефтеэкспортирующей экономики, так как был постоянный рост цен на нефть. Вследствие такого бурного развития до 6-7 % прироста ВВП в год образовывался ежегодно профицит бюджета, пока его законодательно не запретили в Бюджетном Кодексе РФ, а также росли государственные расходы, был создан нефтегазовый бюджет. Тем не менее, такая модель экономического роста и повышения общего благосостояния населения могла существовать только при растущих нефтяных ценах.

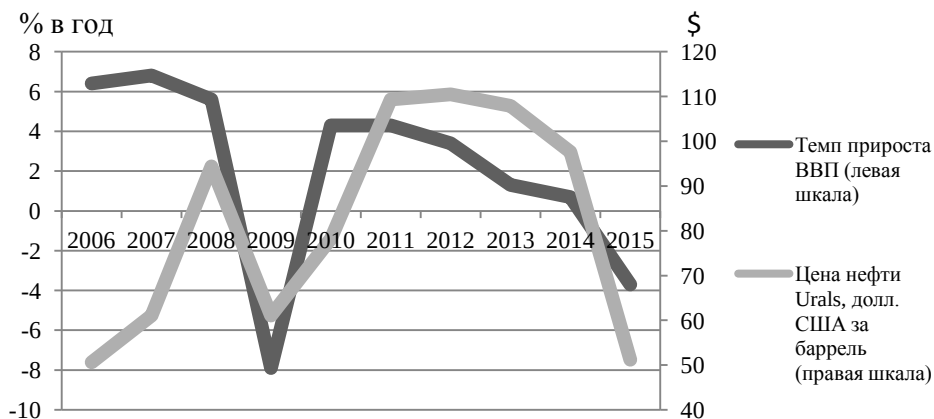
В 2008 году произошел мировой финансовый кризис, причины, этапы и методы предотвращения которого будут рассмотрены далее. Однако в общем виде он стал причиной торможения роста мировой экономики, снижения товарооборота между странами и бегством инвесторов в безрисковые активы, а именно, в облигации Казначейства США.

Однако наиболее болезненным для экономики России было падение цен на нефть до 30 долл. за баррель США, которое, хотя и было временным, но успело вызвать падение экспорта и импорта, а за ними спровоцировало падение курса рубля, рост инфляции и процентных ставок.

В результате в 2009 году ВВП России упал на 7,9 %, но этот кризис оказался недолгим, так как цены на нефть быстро вернулись к своим прежним показателям, а мировая экономика к 2010 уже успела оправиться от шока. Стоит также отметить, что большую роль в быстром преодолении кризиса сыграло то, что он оказался повсеместным и ударил только по финансовым системам стран, и так как он не был структурным, а рынки не могли долго находиться в шоковом состоянии, то вскоре началось оживление мировой экономики.

Стоит обратить внимание на то, что в условиях кризиса в конце 2008 года Правительство РФ приняло антикризисную программу по поддержанию инвестиционной активности фирм, а также активно финансировало банковский сектор,

который по замыслу фискальных властей должен был обеспечивать экономику длинными деньгами. Тем не менее, хотя самим Правительством России позже не был проведен анализ эффективности осуществления этой антикризисной программы, по разным оценкам экономистов она особого успеха не принесла, а восстановление экономики, в основном, было обусловлено ростом цен на нефть (Рисунок 2.2).



Источник: составлено автором по данным Росстата.

Рис. 2.2. Взаимосвязь темпов прироста ВВП и среднегодового уровня цен на нефть в 2006–2015 гг.

Как мы можем наблюдать на втором рисунке, существует серьезная зависимость, особенно начиная с 2008 года, между ценой на нефть марки Urals и темпами прироста ВВП в процентах. Структурная же зависимость российской экономики от нефтяных цен проявляется в растущей доле нефтегазовых доходов в экспорте страны. Так, этот показатель вырос с 53,8 % в 2000 году до 73,4 % в 2014 году. Хотя к 2015 эта доля и снизилась до 67,9 %, однако это связано не с диверсификацией экономики и тем, что мы слезли с «нефтяной иглы», а ухудшившейся внешнеэкономической обстановкой и падением цен на нефть.

Так как доля нефтепродуктов в экспорте занимает более 2/3 от всей проданной продукции, то не может вызывать удивления и такая серьезная корреляция между ценой на нефть с объемами экспорта, однако интересно то, что изменения нефтяных цен оказывают серьезнейшее влияние на импорт в Россию.

Стоит отметить, что при падении цен на нефть, которое мы наблюдали в 2008–2009 годах, а также в 2014–2016 гг., также сильно сокращался импорт продукции. Безусловно, при соответствующих институциональных условиях и развитой конкуренции падение импорта и девальвация национальной валюты могут служить стимулом для политики импортозамещения и роста уровня ВВП, однако за прошедшие два года (2014–2015 гг.) мы наблюдаем в российской экономике совершенно другой эффект от такого падения. А именно: снижение цен на нефть вызвало удешевление национальной валюты и, как следствие, повышение цен на импортную продукцию, что неизбежно привело к его сокращению вкупе с контрсанкциями. Однако не было учтено, что промышленное производство в России завязано на импортной продукции на 15–30 % в зависимости от отрасли¹. А также то, что рост цен на импортные товары и услуги вызовет соответствующий рост на отечественную продукцию, разгонит инфляцию и вызовет падение реальных доходов населения.

¹ Березинская О., Ведев А. Производственная зависимость российской промышленности от импорта и механизм стратегического импортозамещения. // Вопросы экономики. 2015. № 1. С. 103–115.

В 2015 году рост ВВП снизился до - 3,7 %, и в экономическом сообществе начались активные дискуссии о методах выхода из кризиса и проведение аналогий с предыдущими кризисами, в том числе с тем, что был в 2008–2009 годах. Однако стоит сказать, что нынешний кризис обладает рядом особенностей и ключевая из них – это его структурность.

Также необходимо отметить, что текущий кризис усугубляется рядом факторов, а именно: высоким уровнем инфляции, низкими ценами на нефть, которые в ближайшей перспективе не будут восстанавливаться до прежних значений в 90-100 долл. США за баррель, а также общим замедлением роста мировой экономики. В результате перед фискальными и монетарными властями стоит проблема осуществления антикризисной политики, которая позволила бы восстановить в России темпы роста ВВП хотя бы до среднемирового уровня.

Кроме того, необходимо особо отметить важность проблемы высокой инфляции в современных экономических условиях в России, которая составила в 2014 году 11,4 %, а в 2015 уже 12,9 % при предыдущих значениях данного показателя в 6-6,5 % в 2011–2013 гг. Высокие темпы инфляции при стагнации в экономике являются моделью стагфляции, которая осложняет задачу проведения бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политики по выводу страны из кризиса. В настоящий момент вопросу инфляции уделяется максимальное внимание, даже в ущерб инвестиционному процессу (Рисунок 2.3).



Источник: Минэкономразвития - Об итогах социально-экономического развития Российской Федерации в 2015 году.

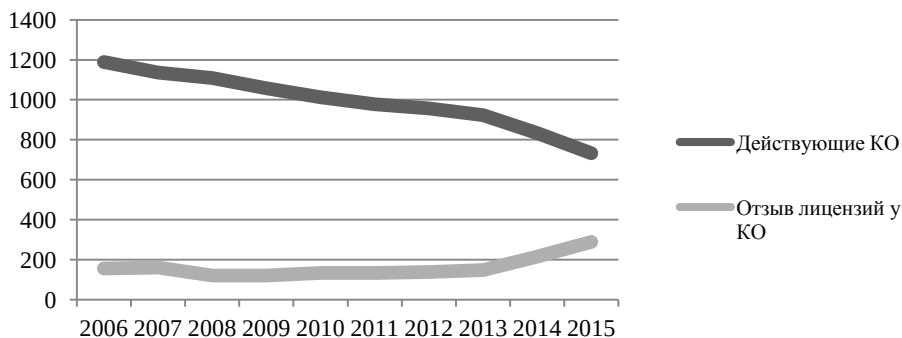
Рис. 2.3. Вклад основных факторов в инфляцию в период с 2013 по 2015 гг.

В 2014 году на фоне падения мировых цен на нефть, напряженной геополитической ситуации в Украине, введения контрсанкций, а также негативных прогнозов по росту ВВП и оттоку капитала из страны сформировался тренд на валютном рынке по обесцениванию рубля.

Рост инфляции, инфляционные ожидания населения, а также высокий объем спекулятивных операций, ставивших на последующее падение курса рубля, вынудило Банк России поднять ключевую ставку с 10 % до 17 % в конце 2014 года. Тем самым был практически прекращен на некоторое время процесс кредитования и

инвестиционный процесс, однако далее, по мере стабилизации настроений в обществе и среди инвесторов ЦБ планомерно понижал ключевую ставку, доведя ее до 11 %. К концу 2015 года уровень инфляции немного стабилизировался и по оценкам Банка России в 2016 году должен составить около 7 %.

С учетом выявленных макроэкономических условий в 2006-2015 годах мы сможем лучше оценить причины тех или иных изменений в банковском секторе за рассматриваемый период, а также выявить проблемы и перспективы развития, с которыми он столкнулся в текущий момент (Рисунок 2.4).



Источник: составлено автором по данным Банка России.

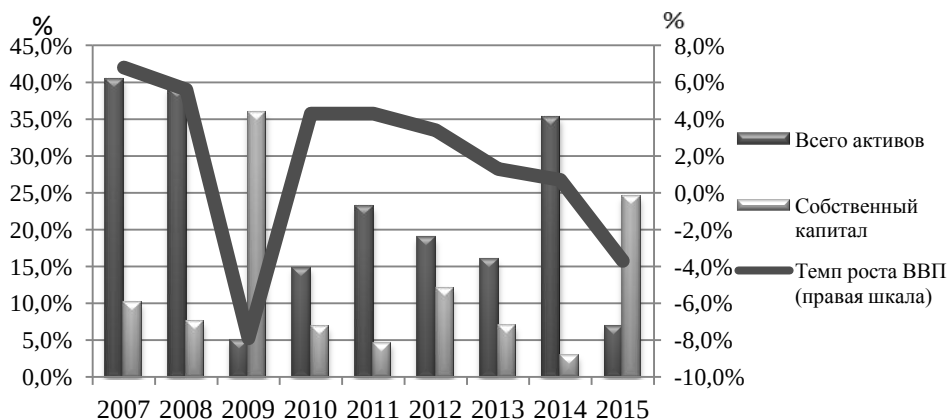
Рис. 2.4. Динамика числа действующих кредитных организаций и отзывает у кредитных организаций лицензий

Как мы можем наблюдать, общее количество кредитных организаций, которые могут осуществлять свою деятельность (без учета филиалов), планомерно сокращается с 2006 года без каких-либо значительных колебаний в кризисные годы.

Тем самым можно отметить продолжающийся в течение 10 лет тренд на концентрацию кредитных ресурсов во все меньшем количестве банков. С одной стороны, это снижает конкуренцию между банками, особенно в регионах, и ведет ко все большей монополизации, а с другой стороны, это является естественным процессом по увеличению финансовой стабильности этих кредитных организаций.

В 2014-2015 году Центральный Банк России начал проводить политику в условиях кризиса по усилению финансовой безопасности банков, а также по предотвращению незаконных финансовых операций, на которые решаются банки из-за практически нулевой рентабельности их бизнеса¹. В результате чего число банков, у которых была отозвана лицензия, увеличилось со 148 в 2013 году до 215 в 2014 году и 288 в 2015 году (Рисунок 2.5).

¹ По данным ЦБ РФ в 2014 году рентабельность собственного капитала банков в среднем составляла 4 %, а в 2015 году уже 2 %.



Источник: составлено автором по данным Банка России.

Рис. 2.5. Динамика темпов прироста основных показателей банковского сектора в 2006-2015 гг.

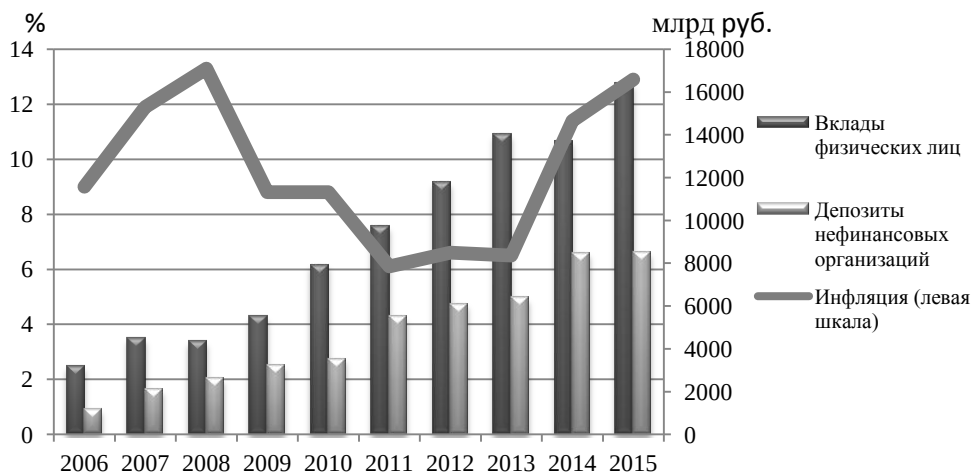
Показателен тот факт, что при постоянном сокращении общего числа кредитных организаций на протяжении 10 лет идет наращивание активов у оставшихся банков даже в условиях кризиса. Тем не менее, можно отметить корреляцию между изменениями темпов прироста ВВП и темпами прироста активов кредитных организаций. В 2014 году идет отклонение от наблюдаемого тренда в связи с переоценкой на конец года валютных позиций банков, которые заметно увеличили стоимость их активов. Но в 2015 году случился все же закономерный спад, так как не было возможности наращивать активы по 40 % в год как в 2007 и 2008 годах из-за снижения деловой активности и высоких ставок по кредитам.

Кроме того, если посмотреть на динамику темпов роста активов кредитных организаций, занимающих каждый год 5, 30, 100, 200 и 500 место среди банков (конкретные банки на этих местах из года в год могут меняться), то показателен тот факт, что на конец 2008 года банки, занимающие 5 и 30 место, показали темп прироста в 49 % и 58,1 % соответственно, а на остальных трех местах в рейтинге был зафиксирован более низкий уровень в 18,2 %, 8,4 % и -4,1 % соответственно. При этом в 2007 году у банков всех мест были приблизительно одинаковые темпы роста в 30-40 %. Таким образом, менее крупные кредитные организации раньше зафиксировали сокращение деловой активности и на ранних этапах спада в экономики выявили отток взволнованных ситуаций на мировых рынках клиентов в более крупные кредитные организации.

Стоит сказать, что в 2014 году повторилась та же ситуация, только с еще более сильным контрастом между категориями банков по активам. Так, из-за переоценки валютных позиций и перетока клиентов пятое место в 2014 году показало прирост активов в 40,3 %, тридцатое место в 29,6 %, а сотое – 20,7 %, при этом кредитная организация на двухсотом месте в том же году показала спад -1,7 %, а пятисотая - 7,7 %. Уже в 2015 году у всех банков был спад темпов роста активов, но у первых трех рангов он все еще был положительным.

В то же время нельзя не отметить и динамику собственного капитала банков, размеры которого снижаются в стабильных условиях из-за отсутствия необходимости создавать большие резервные фонды по возможным просроченным кредитам. Однако в кризисные 2009 и 2015 годы собственный капитал банков увеличился на 36 % и 25 % соответственно и тому есть несколько причин, а именно: ужесточение Банком России норм по достаточности капитала и вливания в банковскую систему денежных средств в рамках антикризисных программ монетарными властями для сохранения финансовой безопасности и стабильности экономики страны.

Помимо динамики ключевых показателей банковского сектора необходимо рассмотреть структуру пассивных и активных операций кредитных организаций, для того чтобы иметь полное представление о его текущем состоянии.

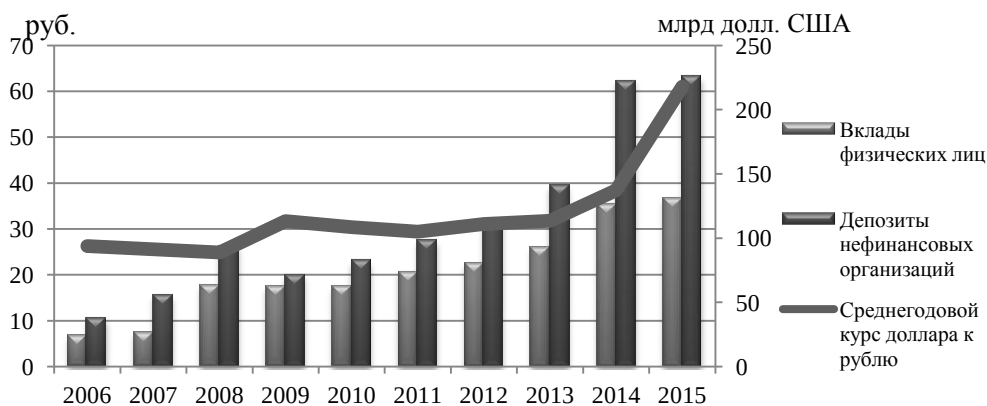


Источник: составлено автором по данным Банка России.

Рис. 2.6. Динамика вкладов физических лиц и депозитов реального сектора в рублях в 2006-2015 гг.

Динамику вкладов физических и юридических лиц в рублях удобнее всего анализировать вместе с темпами инфляции. Несмотря на то, что взаимозависимость между этими показателями не слишком сильная и темпы роста вкладов как населения, так и реального сектора, были положительными большую часть времени, тем не менее, некоторые моменты стоит отметить.

Динамика роста депозитов нефинансовых организаций была всегда положительной и только при высокой инфляции в 13,3 % в 2008 году и в 12,9 % в 2015 году вызывало замедление темпов роста до 0 %. В то же время рост объема вкладов был более волатилен, и в 2008 году под влиянием инфляции и из-за более низкого уровня доходов население предпочло не увеличивать сбережения денежных средств. В 2014 году причинами спада объемов вкладов населения стала девальвация рубля и перевод свободных денежных средств в иностранную валюту (Рисунок 2.7).



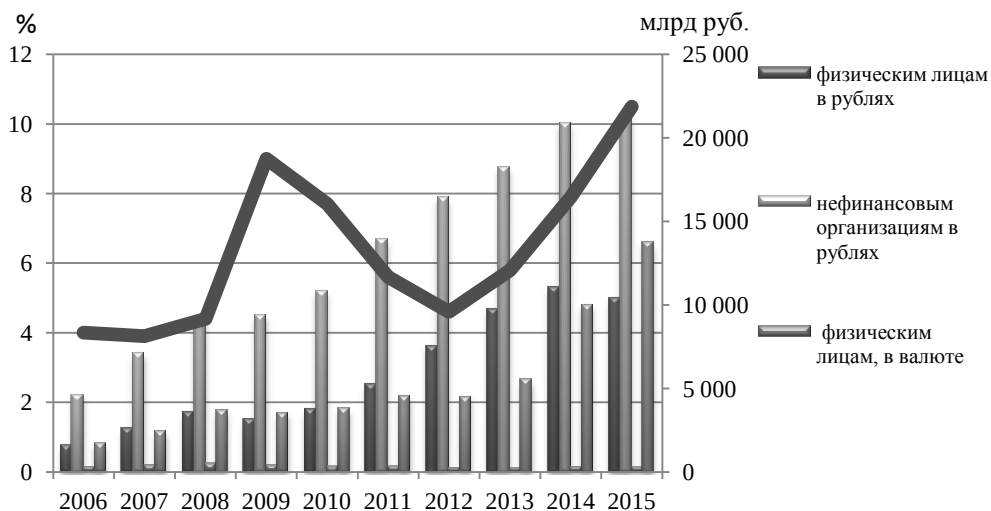
Источник: составлено автором по данным Банка России.

Рис. 2.7. Динамика вкладов физических лиц и депозитов реального сектора в валюте в 2006-2015 гг.

В то же время при оценке вкладов в валюте полезнее их сравнивать со среднегодовым курсом доллара к рублю, так как часто именно он определяет предпочтения вкладчиков между национальной и иностранной валютами. Стоит отметить, что все вклады и депозиты не в рублях были переведены для удобства анализа только в доллары по среднегодовому курсу между соответствующими валютами.

Наибольший всплеск активности, как мы можем наблюдать на графике, происходит, когда иностранная валюта дорожает по отношению к национальной. Так, в 2008 году вклады населения выросли на 243 % по сравнению с 2007 годом, а депозиты реального сектора за этот же период возросли на 169 %. И хотя в 2008 году среднегодовой курс доллара составлял 24,9 рублей, но к концу года он уже был 29,01 рублей.

Таким образом, при падении цен на нефть идет обесценение рубля, что стимулирует предприятия реального сектора и население продавать рубли, переводя свои средства в иностранную валюты и депозиты в долларах и евро. И, как следствие, начинается новый виток обесценения национальной валюты, что мы могли наблюдать в 2014 году, когда ЦБ РФ перешел на режим плавающего курса рубля и перестал смягчать его колебания при изменении нефтяных цен. В результате при росте курса доллара до 60 рублей, усилении инфляционных ожиданий и повышении ключевой ставки, делающей стоимость кредитных ресурсов для нефтегазовых предприятий запредельными, реальный сектор экономики увеличил свои депозиты в долларах и евро на 158,4 %. Население за тот же период увеличило свои вклады на 138,7 % (Рисунок 2.8).



Источник: составлено автором по данным Банка России.

Рис. 2.8. Динамика выданных кредитов физическим лицам и нефинансовым организациям в рублях и в валюте в 2006-2015 гг.

По видам выданных кредитов кредитными организациями в зависимости от валюты Банк России дает статистику, выраженную в рублях, соответственно валютные кредиты учтены в соответствии курсом доллара к рублю на момент их выдачи.

Кредиты реальному сектору являются основным источником активных операций банков, их доля от всего объема выданных кредитов в среднем составляет 76-78 %. Стоит отметить, что эта доля сохраняется даже в кризисные 2008-2009 годы и в 2015 году, но меняется структура между кредитами, выданными в валюте и в рублях. Так, если в 2006–2013 гг. на долю кредитов нефинансовым организациям в рублях приходилось 54-58 %, то в 2014–2015 годах – 49 % и 47 % соответственно. Это связано, в первую очередь, с ростом цен на импортную продукцию и высокой долей

импорта в промышленном производстве. Предпринимателям необходимо было брать кредиты в валюте, чтобы в текущий момент было дешевле покупать необходимые импортные ресурсы или средства производства, чтобы не останавливать свое дело в условиях макроэкономической нестабильности.

Что касается кредитов населению, то они сильно зависят от динамики экономического роста и уровня благосостояния населения, так как в условиях кризиса у людей зачастую сокращается реальная заработная плата из-за роста инфляции, то и уровень просроченных платежей по кредитам тоже соответственно вырастает. В свою очередь высокая доля невозвратных кредитов снижает уровень активов банков, заставляет их увеличивать резервы под невозвратные ссуды и тем самым снижает их норму прибыли, поэтому они вынуждены балансировать между объемами выдаваемых кредитов и качеством заемщиков.

Кроме того, если посмотреть структуру просроченных платежей в кризисные годы по видам кредитов, то можно отметить ряд интересных деталей. Так, если общая доля ссуд с просроченными платежами свыше 90 дней в общем объеме ссуд среди физических лиц и нефинансовых организаций в 2009 году составила только 9 %, а в 2015 году уже 10,5 %, то уровень просроченных платежей среди физических лиц в 2008 году оказался больше, чем в 2015 году. Так, самая большая доля непогашенной задолженности в 2009 году приходилась на иные потребительские кредиты (кредиты на предметы бытового потребления) и составляла 18,4 %, ипотечные жилищные ссуды – 16 % и автокредиты – 14 %. А в 2015: на иные потребительские кредиты приходилось 17 %, автокредиты – 12,9 % и ипотечные жилищные ссуды – 10,4 %.

Анализ динамики и структуры развития банковской отрасли за 2006-2015 годы позволил выявить ряд макроэкономических и институциональных факторов, которые оказывают наиболее сильное влияние на рынок банковских услуг и деловую активность в общем. К ним относятся: темпы роста ВВП, уровень инфляции, изменения валютного курса, прозрачность и стабильность финансовой системы.

Таким образом, денежно-кредитная политика монетарных властей может как активно снижать негативные последствия кризисов или даже предотвращать их, воздействуя на перечисленные факторы, в том числе и на уровень ВВП, так и рядом неудачных действий ухудшить положение всей экономики.

Литература

1. *Березинская О., Ведев А.* Производственная зависимость российской промышленности от импорта и механизм стратегического импортозамещения // Вопросы экономики, 2015. № 1. С. 103—115.

Effective risk management policy as one of the key guarantees of competitiveness of the commercial bank (on the example of PJSC "VTB Bank")

Vdovina A. (Russian Federation)

Эффективная политика управления рисками как один из важнейших залогов повышения конкурентоспособности коммерческого банка (на примере ПАО «Банк ВТБ»)

Вдовина А. И. (Российская Федерация)

*Вдовина Анастасия Игоревна / Vdovina Anastasia – бакалавр,
кафедра мировой экономики, факультет международных экономических отношений,
Федеральное государственное бюджетное общеобразовательное учреждение
высшего образования*

Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова, г. Москва

Аннотация: в статье анализируется политика управления рисками российского коммерческого банка (ПАО «Банк ВТБ»), разработанная с целью поддержания высокой конкурентоспособности, и приводятся соответствующие выводы.

Abstract: the article analyzes the risk management policy of Russian commercial bank (PJSC "VTB Bank"), designed to maintain its high level of competitiveness, and provides the appropriate conclusions.

Ключевые слова: анализ, банковские риски, политика управления рисками, конкурентоспособность, коммерческий банк.

Keywords: analysis, banking risks, risk management, competitiveness, commercial bank.

Риск-менеджмент является одной из важнейших составляющих высокой конкурентоспособности кредитной организации. От правильно выбранной и тщательно проработанной политики управления рисками зависит не только устойчивость финансового положения кредитной организации, но и способность успешно конкурировать на рынке банковских услуг.

В качестве примера эффективного банковского риск-менеджмента мы взяли политику управления рисками успешно конкурирующего на рынке банковских услуг Банка ВТБ.

Среди основных видов рисков группа ВТБ (как и большинство других российских коммерческих банков) выделяет кредитный риск, рыночный риск, риск потери ликвидности и операционный риск.

Процесс управления рисками осуществляется на основе принятия уполномоченными органами аппарата управления решений по рискам. К основным составляющим управления рисками относят оценку риска, контроль их количества, а также структуры и концентрации, разработку эффективных методов снижения рисков, составление отчётности и общий мониторинг.

Главными задачами в политике управления рисками Банка ВТБ являются обеспечение финансовой устойчивости путём нивелирования возможных убытков от воздействия рисков, а также постоянное развитие бизнеса.

Что касается кредитного риска, то здесь одними из важнейших показателей, на которые стоит обратить внимание, являются общий объём просроченной задолженности и доля просроченной задолженности в общей ссудной задолженности. На 1 января 2016 года общий объём просроченной задолженности составил 371185911 тыс. рублей, что на 6% больше этого же показателя на 1 января 2015 года. В предыдущий период рост составил 25% (с 131448573 тыс. рублей на 1 января 2014 года до 295953820 тыс. рублей на соответствующую дату следующего года) -

причиной может послужить вступление российской экономики в кризисный период, и как следствие, общее ухудшение финансового положения дебиторов. Доля просроченной задолженности в общей ссудной задолженности в период с 1 января 2015 до 1 января 2016 выросла на незначительные 0,1% (с 5,1% до 5,2%) на те же даты. Это соответствует увеличению с 350 494 374 до 371 185 911 тыс. рублей. Такой рост задолженности можно объяснить финансовыми трудностями должников, возникшими из-за общей нестабильной ситуации в экономике страны [1].

Для снижения кредитного риска стоит в первую очередь осуществлять более тщательный подбор заёмщиков. Но в данном случае явного увеличения угрозы по данному риску не наблюдается даже с учётом кризисной обстановки в экономике страны.

В рамках оценки рыночного риска учитываются такие риски, как рыночный риск Торговой книги, процентный и валютный риски.

Величина балансовых активов под рыночным риском увеличилась с 426 381 540 тыс. руб. на 1 января 2015 года до 763 156 702 тыс. руб. на 1 января 2016 года [1]. Такой рост связан с увеличением самих активов, а также с увеличившимся риском в виде нестабильного курса рубля и возросших процентных ставок в декабре 2014 года.

По операционному риску проводится как количественный, так и качественный анализ, включающие в себя сбор сведений о событиях операционного риска, самооценка данных рисков, сценарный анализ (например, на основе стресс-тестирования, а также мониторинг ключевых индикаторов).

Величина балансовых активов под операционным риском увеличилась с 20 977 683 тыс. руб. на 1 января 2015 года до 30 008 583 тыс. руб. с учётом общего роста самих активов [1].

С 1 января 2015 года Банком России в соответствии с положениями Базель III введены требования публичного раскрытия показателя финансового рычага.

Показатель финансового рычага должен препятствовать проведению кредитными организациями чрезмерно рискованной деятельности за счет привлечения заемных средств, а, следовательно, способствовать устойчивости всего банковского сектора страны.

Значение показателя финансового рычага Банка по состоянию на 01.01.2016 года составляет 10,4%. Величина балансовых активов под риском с учетом поправки, используемых для расчета показателя финансового рычага, составляет 728 383 3274 тыс. рублей на 01.01.2016 [1].

Оценка риска производится на основании вероятностно-статистических моделей (в т. ч. Value-at-Risk - VaR), а также стресс-тестирования. Портфель ценных бумаг Группы подвержен ценовому риску, который представляет собой риск возникновения убытков, связанных с изменением рыночных котировок ценных бумаг. Процедуры установления и контроля лимитов

Одним из важнейших показателей для оценки риска, учитываемых Банком в политике управления рисками, является показатель достаточности капитала. Поддержание норматива достаточности капитала или соотношения капитала и активов, взвешенных с учётом риска, на нужном уровне необходимо для поддержания доверия инвесторов, кредиторов, прочих участников рынка, а также для обеспечения высоких показателей развития своего бизнеса.

Контроль соблюдения норматива достаточности капитала Банка, установленного Центральным Банком Российской Федерации, осуществляется ежедневно на основании расчета размера собственных средств (капитала) и размера активов, взвешенных с учетом риска. Расчет обязательных нормативов Банка предоставляется в Центральный Банк Российской Федерации ежемесячно.

При расчёте данного показателя Банк опирается на обязательные минимальные требования ЦБ РФ, а также Базельского соглашения. В соответствии с существующими требованиями к капиталу ЦБ РФ норматив достаточности капитала не должен быть меньше 10% [2].

Рассмотрим динамику данного показателя за 2011 - 2015 гг. (см. Таблица 1).

Таблица 1. Расчет норматива достаточности капитала ПАО «Банк ВТБ» за 2011-2015 годы [1]

	2015	2014	2013	2012	2011
Капитал, в млрд руб.	1 014,7	771,1	613,2	539,2	443,2
Активы, взвешенные с учетом риска, в млрд руб.	7 713,5	6 114,0	5 216,0	3 753,7	4 017,9
Норматив достаточности капитала (Н1)	13,2%	12,6%	11,8%	14,4%	11,0%

На протяжении пяти лет (с 2011 по 2015 годы) Банк соблюдал требования Центрального банка Российской Федерации. Максимальным показателем норматива достаточности капитала Банка был в 2012 году (14,4%). На 31 декабря 2015 данный показатель был равен 13,2%, соответственно превысив обязательное минимальное значение на 3,2%.

Рассмотрим динамику этого же показателя, рассчитанного по методике Базеля I (с учётом поправок Базеля II), за 2011 - 2015 гг. (см. Таблица 2).

Таблица 2. Норматив достаточности капитала Группы, рассчитанный в соответствии с положениями Базельского соглашения, за 2011-2015 годы [1]

	2015	2014	2013	2012	2011
Капитал 1-го уровня, в тыс. руб.	1 315,8	997,5	806,6	624,9	509,0
Капитал 2-го уровня, в тыс. руб.	259,3	240,3	292,0	293,4	245,4
Итого капитал до вычетов, в тыс. руб.	1 575,1	1 237,8	1 098,6	918,3	754,4
Итого капитал за вычетом инвестиций в капитал других банков и финансовых учреждений, в тыс. руб.	1 515,9	1 216,6	1 092,8	895,3	733,4
Активы, взвешенные с учетом риска, в тыс. руб.	10 630,1	10 176,2	7 430,8	6 203,8	5 655,9
Достаточность собственного капитала	14,3%	12,0%	14,7%	14,4%	13,0%
Достаточность основного капитала	12,4%	9,8%	10,9%	10,1%	9,0%
Минимальный показатель достаточности собственного капитала	8,0%	8,0%	8,0%	8,0%	8,0%
Минимальный показатель достаточности основного капитала	4,0%	4,0%	4,0%	4,0%	4,0%

В период с 2011 по 2015 годы отношение собственного капитала (сумма капиталов 1-го и 2-го уровней), то есть норматив достаточности капитала Группы, рассчитанный в соответствии с положениями Базельского соглашения 1988 года (с учетом поправок Базель II), превышал минимальный показатель с приличным запасом: в 2011 году - на 5% и на 6,3% в 2015 году.

Таким образом, норматив достаточности капитала, рассчитанный в соответствии с требованиями ЦБ РФ, так и с Базельским соглашением, и сейчас превышает установленный минимум, а отрыв данного показателя от минимума за последний год опять увеличился. Отсюда можно сделать заключение о правильном и успешном выстраивании Банком политики управления капиталом.

Что касается риска ликвидности и рыночного риска, то здесь определяются лимиты и ориентиры, а главными показателями служат нормативы ликвидности по ЦБ РФ, которые обязан соблюдать Банк.

Рассмотрим динамику этих показателей за 2011-2015 годы (см. Таблица 3).

Таблица 3. Норматив ликвидности Банка, рассчитанный в соответствии с требованиями ЦБ РФ, за 2011-2015 годы [3]

	Нормативное значение	2015	2014	2013	2012	2011
Норматив мгновенной ликвидности (Н2)	15,0%	61,4%	27,3%	37,4%	50,7%	51,4%
Норматив текущей ликвидности (Н3)	50,0%	98,7%	54,0%	73,5%	67,0%	57,4%
Норматив долгосрочной ликвидности (Н4)	120,0%	58,0%	88,0%	111,4%	83,8%	94,7%

Минимальное значение норматива мгновенной ликвидности (Н2), установленное Банком России, составляет 15%. Норматив рассчитывается как соотношение высоколиквидных активов и обязательств до востребования. На 1 января 2016 года он составил 61,4%. Величина данного норматива выросла почти в два раза по сравнению с показателем на 1 января 2015 года - 27,3%. Такой рост можно объяснить тем, что запас высоколиквидных активов растёт значительно быстрее объёмов обязательств до востребования, а также изменением порядка учёта данного показателя. В свою очередь падение величины данного норматива с 51,4% (в 2011 году) до 27,3% (в 2014 году) объясняется главным образом ростом объема краткосрочных пассивов.

Минимальное значение норматива текущей ликвидности (Н3), установленное Банком России, составляет 50%. Норматив рассчитывается как соотношение ликвидных активов и обязательств со сроком погашения в течение 30 календарных дней. Данный норматив на 1 января 2016 года составил 98,7%, что примерно в 1,8 раз больше величины этого же показателя, который равнялся 54,0%, на 1 января 2015 года. Причинами роста показателя Н3 с 67,0% до 73,5% служат увеличение объёма краткосрочных и высоколиквидных активов, те же причины проявились и в 2015 году. Падение предыдущего периода показателя Н3 с 73,5% до 54,0% служат те же явления, оказавшие значительно влияние на тот период для норматива Н2. Факторы же, способствующие последнему резкому скачку те же, что и в предыдущем случае. (События, оказывающие то или иное влияние на показатели Н3 и Н2, как правило, совпадают).

Максимальное значение норматива долгосрочной ликвидности (Н4), установленное Банком России, составляет 120%. Норматив рассчитывается как соотношение активов со сроком погашения более одного года и собственных средств (капитала) и обязательств с оставшимся сроком до даты погашения более одного года. На 1 января 2014 года данный показатель равнялся 11,4%, на 1 января 2015 года - 88,0%, а на 1 января 2016 года данный норматив составил уже 58,0%. Улучшение показателя в первом случае можно объяснить ростом капитала и объёма долгосрочных пассивов, а во втором - увеличением капитала и изменением порядка учёта минимального совокупного остатка средств по счетам со сроком исполнения обязательств до 365 календарных дней и счетам до востребования. Ухудшение показателя, которое наблюдалось в 2013 году объясняется планомерным увеличением количества выданных долгосрочных кредитов клиентам Банка.

Таким образом, можно с уверенностью утверждать, что Банк ВТБ ведёт крайне эффективную политику управления рисками потери ликвидности (даже с учётом общей нестабильной конъюнктуры рынка), правильно измеряя свои риск-аппетиты и

соотнося их с полученными результатами. Отсюда и улучшение основных показателей ликвидности за последний год [1].

Итак, для определения картины риск-менеджмента, применяемого Банком ВТБ в целях увеличения дохода, снижения убытков, стимулирования роста эффективности работы, а также успешного конкурирования на рынке банковских услуг мы выделили и проанализировали политику управления рисками, уделив особое внимание показателю норматива достаточности капитала, являющимся ключевым в политике управления капиталом. Также были проанализированы основные значения по таким рискам, как кредитный, рыночный, операционный риск, а также риск ликвидности и новый показатель финансового рычага в соответствии с требованиями Банка России, основывающихся на положениях Базель III.

Таким образом можно с уверенностью резюмировать правильную направленность политики управления рисками, проводимой Банком. Ключевые требования ЦБ РФ, рассмотренные в данной статье, выполняются с запасом, показатель финансового рычага введён успешно, а учёт основным банковских рисков проводится с учётом возросшей общей нестабильности рыночной конъюнктуры в стране. Этим и объясняется высокая конкурентоспособность Банка на рынке банковских услуг.

Литература

1. Годовые отчёты ПАО «Банк ВТБ» за 2010-2015 годы. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.vtb.ru/> (дата обращения: 06.06.2016).
2. Инструкция об обязательных нормативах банков. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.cbr.ru/> (дата обращения: 15.05.2016).
3. Финансовые отчёты по РСБУ ПАО «Банк ВТБ» за 2010-2015 годы. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.vtb.ru/> (дата обращения: 06.06.2016).

The tax policy of the state in the gas sector

Zhuravlev M. (Russian Federation)

Налоговая политика государства в газовом секторе

Журавлев М. А. (Российская Федерация)

*Журавлев Максим Александрович / Zhuravlev Maxim — студент-бакалавр,
факультет налогов и налогообложения,*

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, г. Москва

Аннотация: газовый сектор Российской Федерации является фундаментом всей энергетической инфраструктуры национальной экономики. В статье рассматривается налоговая политика государства и система регулирования газового рынка. Выявлено, что в отношении газовой отрасли был взят ярко выраженный фискальный курс. Проанализированы изменения налогового законодательства 2014–2016 гг. и меры в области налоговой политики, призванные обеспечить снижение чрезмерной налоговой нагрузки на газовую промышленность, скорректировать фискальную направленность сложившейся налоговой системы на стимулирование производственной деятельности. Новый формульный подход расчёта налоговых ставок НДС на газ и газовый конденсат учитывает различные основополагающие факторы, необходимые для создания в отрасли стабильного налогового режима.

Abstract: the gas sector of the Russian Federation is the base of the whole energy infrastructure of the national economy. In the article the tax policy of the state and the system of regulation of the gas market are considered. It was revealed that a pronounced

fiscal course has been taken in respect of the gas industry. The changes of 2014-2016 years in tax legislation and measures in the field of the tax policy are designed to ensure the reduction of the excessive tax burden on the gas industry, to adjust the fiscal orientation of the current tax system to stimulate productive activity. The new formula approach for calculating of the tax rate of the MET on gas and gas condensate takes into account the various underlying factors needed to create a stable tax regime in the industry.

Ключевые слова: налоговая политика, газовая отрасль, налоговая нагрузка, налог на добычу полезных ископаемых.

Keywords: tax policy, the gas industry, the tax burden, the mineral extraction tax.

Налоговая политика государства в газовой отрасли должна стимулировать её развитие и привлекать инвестиции в долгосрочные проекты. Тем не менее, в основных направлениях налоговой политики на 2014 год была заявлена дополнительная фискальная нагрузка на компании газовой отрасли, чему должны способствовать ежегодное увеличение ставки налога на добычу полезных ископаемых (далее — НДПИ) на газ и её дифференциация. Например, в ежегодном отчёте ПАО «Газпром» за 2014 год сказано об увеличении налоговой нагрузки по НДПИ на компанию (рассчитана как отношение суммы НДПИ, начисленного к уплате по декларации, к показателю выручки) в 4,8 раза по сравнению с 2010 годом за счёт увеличения ставки НДПИ с 147 р./тыс. куб. м до 700 р./тыс. куб. м.

Кроме того, на 2014 и плановый период 2015–2016 было запланировано введение понижающих коэффициентов при расчёте НДПИ на газ. Данные коэффициенты предлагалось применять в отношении тех налогоплательщиков, которые не являются в течение всего налогового периода собственниками объектов Единой системы газоснабжения (далее — ЕСГ) или не являются организациями, в которых непосредственно и (или) косвенно участвуют собственники объектов ЕСГ. При этом совокупная доля такого участия должна составлять более 50%.

Основные направления налоговой политики на 2014 год предложили введение формульного подхода при исчислении НДПИ в отношении газа и газового конденсата. Совершенствование налогообложения НДПИ, взимаемого при добыче газа и газового конденсата, направлено на создание гибкой системы ставок, привязанной к стоимости добытого углеводородного сырья. В результате, уровень налоговой нагрузки будет реагировать на изменения как внешней, так и внутренней ценовой конъюнктуры. При этом формульный подход должен создаваться на основе ряда принципов:

- доходы федерального бюджета от НДПИ на газ должны сохраняться на прежнем на уровне при действующих ставках НДПИ в отношении газа и газового конденсата;
- учёт средних оптовых цен реализации газа на внутреннем рынке и средней экспортной цены за налоговый период;
- учёт среднего за налоговый период уровня цен нефти марки «Urals»;
- учёт при определении налоговой ставки доли добытого газа горючего природного и газового конденсата в общем объёме углеводородного сырья, добываемого из газовых месторождений.

Кроме того, целесообразно ввести в формулу расчёта ставки НДПИ в отношении газа и газового конденсата коэффициенты, характеризующие условия добычи углеводородов и стадию разработки недр соответствующих месторождений, а также выравнивание ставок для организаций, входящих в группу ПАО «Газпром», и прочих производителей газа по мере достижения равных доходов от поставок газа на внутренний и внешний рынки.

По итогам разработанных основных направлений налоговой политики на 2014 год в Налоговый кодекс Российской Федерации (далее — НК РФ) были внесены

некоторые изменения. Исчисление величины НДС при добыче природного газа и газового конденсата с 1 июля 2014 года осуществляется на основе специальной формулы. Новая методика расчёта учитывает, в частности, состав газа, макроэкономические показатели и состояние цен на приоритетных рынках сбыта голубого топлива, условия разработки залежей, расходы на транспортировку газа горючего природного [3, с. 39].

В формулу расчёта НДС был включён коэффициент, который характеризует степень сложности добычи углеводородов. Благодаря этому показателю учитываются условия добычи газа и газоконденсата. Указанный коэффициент принимается равным минимальному значению ряда показателей: степени выработанности запасов газа, коэффициентов, характеризующих географическое расположение участков недр, глубину залегания углеводородов, принадлежность участка недр к региональной системе газоснабжения, особенности разработки отдельных залежей участка недр, которые включают преференции для недоразработанных туронских продуктивных отложений [5, с. 173].

Предложения по совершенствованию системы налогообложения НДС с учётом современной экономической ситуации были отражены в основных направлениях налоговой политики на 2015 год и плановый период 2016 и 2017 годов, одобренных Правительством РФ 1 июля 2014 года. В документе подчёркивается, что НДС должен выполнять регуляторную функцию, направленную на стимулирование разработки новых залежей газа. В данный документ также внесены предложения по введению ряда налоговых преференций, направленных на развитие производства сжиженного природного газа на полуострове Ямал. А именно нулевая ставка НДС, которая должна быть установлена в отношении газового конденсата и газа горючего природного, добываемого из недр, расположенных на полуострове Гыданский в пределах Ямало-Ненецкого автономного округа. При этом газ и газовый конденсат должны использоваться только для производства сжиженного природного газа до накопленного объема добычи 250 млрд куб. м на участке недр для газа горючего природного и 20 млн т для газового конденсата при условии, что срок разработки запасов участка недр не превышает 12 лет с первого числа месяца, в котором начата добыча газа или газового конденсата.

На плановый период указанный документ выносит вопрос о целесообразности введения налога на дополнительный доход для новых месторождений углеводородов. В этом случае особое внимание необходимо уделять проработке механизмов администрирования данного налога, поскольку это одно из главных условий рассмотрения возможности введения нового налога. Кроме того, прорабатывается проект установления налоговых льгот для приоритетных проектов в области добычи и транспортировки газа, в которых задействованы иностранные инвесторы.

В 2015 году в НК РФ был введён ряд изменений, связанных с налогообложением газовой отрасли. В соответствии с пп. 14 п. 1 ст. 181, п. 1 ст. 205.1 НК РФ с 2015 года природный газ стал подакцизным товаром. При этом природный газ облагается акцизом только в том случае, если это зафиксировано в международных договорах РФ. В п. 5 ст. 193 НК РФ установлена ставка акциза 30% для таких соглашений.

С 1 января 2015 года введены изменения в методику расчёта ставки НДС в отношении газового конденсата. Изменения касаются пп. 10 п. 2 ст. 342 НК РФ, который зафиксировал, что теперь ставка НДС умножается не только на базовое значение единицы условного топлива ($E_{\text{ут}}$) и коэффициент K_c , но и на корректирующий коэффициент $K_{\text{км}}$. В п. 15 ст. 342.4 НК РФ указано, что в 2015 году данный показатель принимается равным 4,4.

Также скорректирован порядок расчёта показателей, применяемых при определении базового значения единицы условного топлива. В соответствии с п. 16 ст. 342.4 НК РФ показатель Π_n , используемый при расчёте цены газового конденсата (Π_k), налогоплательщик теперь рассчитывает самостоятельно как условную ставку

экспортной таможенной пошлины на газовый конденсат. До 1 января 2015 года показатель P_n принимался равным ставке экспортной пошлины на нефть, которая была установлена в истекшем налоговом периоде.

Изменения были внесены и в порядок определения коэффициента K_c , характеризующего степень сложности добычи газа и газового конденсата из залежи. В пп. 4 п. 9 ст. 342.4 НК РФ приведён специальный порядок расчёта коэффициента K_p , который характеризует географическое расположение месторождения. Для налогоплательщиков, которые в течение всего налогового периода являются собственниками объектов ЕСГ и (или) в которых непосредственно и (или) косвенно участвуют собственники объектов ЕСГ и суммарная доля такого участия составляет более 50%, коэффициент K_p равен нулю. Данный порядок можно использовать лишь в отношении месторождений, расположенных полностью или частично в пределах Иркутской области и (или) Республики Саха (Якутия). Дата начала промышленной добычи газа на таких месторождениях должна приходиться на период, начиная с 1 января 2018 г. Следует отметить, что в соответствии с п. 14 ст. 342.4 НК РФ, с 1 января 2015 года в отношении перечисленных участков недр, для которых значение коэффициента K_p равно нулю, показатель T_g , который характеризует затраты на транспортировку газа горючего природного, также равен нулю.

Согласно положениям основных направлений налоговой политики Российской Федерации на 2016 год и плановый период 2017 и 2018 годов скорректировано предложение по установлению нулевой ставки НДС для реализации комплексного плана по развитию производства сжиженного природного газа на полуострове Ямал в отношении газа горючего природного и газового конденсата, используемого исключительно для производства сжиженного природного газа, добываемых на участках недр, расположенных полностью или частично на полуострове Гыданский в Ямало-Ненецком автономном округе.

На данный момент с 1 января 2016 года введены Федеральным законом от 28.11.2015 № 325-ФЗ несколько изменений в налоговое законодательство. Согласно п. 1 ст. 342.4 НК РФ при определении НДС в отношении газа используется новый коэффициент $K_{гп}$, который характеризует экспортную доходность. Он применяется, чтобы рассчитать базовое значение единицы условного топлива (E_{yt}). Согласно п. 18 ст. 342.4 НК РФ в 2016 году данный коэффициент по общему правилу равен 0,7317, но для некоторых налогоплательщиков он равен 1 (для ПАО «Газпром»). В соответствии с Федеральным законом от 24.11.2014 № 366-ФЗ значение корректирующего коэффициента, используемого при расчёте ставки НДС на газовый конденсат повышено. Значение коэффициента $K_{км}$ составляет 5,5. В прошлом году, как было сказано ранее, он был равен 4,4. Такое повышение было запланировано п. 15 ст. 342.4 НК РФ. Таким образом, базовое значение ставки НДС, взимаемого при добыче газового конденсата из всех видов месторождений углеводородного сырья, умножается на коэффициент $K_{км}$ и на базовое значение единицы условного топлива E_{yt} и коэффициент K_c , характеризующий степень сложности добычи газа горючего природного и (или) газового конденсата из залежи углеводородного сырья.

Таким образом, в налоговое законодательство в отношении добычи газа за последние два года были внесены серьёзные изменения, связанные с переходом от плоской, унифицированной ставки НДС к сложной формуле, учитывающей конкретные условия добычи углеводородного сырья, что должно положительно отразиться на разработке новых месторождений и инвестиционном климате в отрасли.

Литература

1. *Каширина М. В.* Особенности налогообложения при добыче углеводородов. Актуальные проблемы развития налоговой системы России в первом десятилетии

XXI века: монография / под ред. Л. И. Гончаренко. М.: Финансовый университет, 2011. 316 с.

2. *Каширина М. В.* Определение налоговой нагрузки на нефтедобывающие организации: теоретический аспект // Экономика. Предпринимательство. Окружающая среда. (ЭПОС), 2011. № 3. С. 25–31.
3. *Мазурина Е. В.* Новая система налогообложения в газодобыче: введение льгот или рост налоговой нагрузки? // Минеральные ресурсы России. Экономика и управление, 2014. № 5. С. 37–41.
4. *Мирзоев М. Р., Скрипниченко В. А.* Основные проблемы налогообложения добычи нефти и газоконденсата в России и их влияние на освоение Арктики // Вестник ИПБ (Вестник профессиональных бухгалтеров), 2015. № 2. С. 37–43.
5. *Палювина А. С., Каширина М. В.* Современные проблемы развития налогообложения нефтяного сектора в России // Налоги и налогообложение, 2016. № 2. С. 170–178.
6. *Kashirina M. V., Zhuravlev M. A.* Current tax issues of the gas industry // World science, 2015. № 1 (5). P. 27–30.

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, СТАТИСТИКА

**Organisation of accountancy and analysis of funds of purposeful financing on the basis of state general educational public organization of Irkutsk region correctional boarding school for students with hearing violation in the town Cheremkhovo
Habeeva T.¹, Shchukina A.² (Russian Federation)**

**Организация бухгалтерского учета и анализ средств целевого финансирования на примере государственного общеобразовательного казенного учреждения Иркутской области специальной (коррекционной) школы-интерната для обучающихся с нарушениями слуха г. Черемхово
Хабеева Т. В.¹, Щукина А. А.² (Российская Федерация)**

¹Хабеева Татьяна Викторовна / Habeeva Tatyana - студент,
специальность: экономика и бухгалтерский учет;

²Щукина Альбина Александровна / Shchukina Albina - преподаватель высшей категории,
председатель цикловой комиссии экономических дисциплин,
Государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение
Иркутской области

Черемховский горнотехнический колледж им. М. И. Щадова, г. Черемхово

Аннотация: в статье исследуется методика бухгалтерского учета средств целевого финансирования бюджетного учреждения.

Abstract: in the article the method of book-keeping funds' accounting of purposeful financing of budgetary organization is explored.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, средства целевых поступлений и бюджетного финансирования, журнально-ордерная форма счетоводства, система учетных регистров, сальдово-оборотные ведомости и аналитические карточки, счет, дебет, кредит, анализ финансового состояния.

Keywords: accountancy, funds of purposeful receipts and book-keeping financing, journal-order form of counting, system of record books, saldo-working registers and analytical cards, counting, debit, credit, analysis of financial condition.

Актуальность темы определяется тем, что важнейшим условием эффективного функционирования национальной экономики является рациональное и экономное использование средств государственного бюджета, направляемых на содержание отраслей непродовольственной сферы.

Средства целевого финансирования - это средства, получаемые организацией на строго определенные цели, либо для проведения мероприятий целевого назначения.

Цель исследовательской работы - исследование теоретических положений и практического применения учета, а также использования средств целевого финансирования.

Задачи исследования:

- изучение теоретических основ бухгалтерского учета и анализа средств целевых поступлений и бюджетного финансирования;
- составление характеристики ГОКУ «СКШИ г. Черемхово»;
- рассмотрение организации бухгалтерского учета средств целевого финансирования образовательного учреждения;

- выработка мероприятий по совершенствованию учета и анализа использования средств целевых поступлений и бюджетного финансирования.

Предметом исследования являются экономические отношения, связанные с получением и расходованием средств целевого финансирования, методика их бухгалтерского учета.

Объектом исследования является Государственное общеобразовательное казенное учреждение Иркутской области «Специальная (коррекционная) школа - интернат для обучающихся с нарушениями слуха г. Черемхово».

Финансовое обеспечение деятельности образовательного учреждения, т. е. выделение учреждению бюджетных ассигнований, осуществляется за счет средств бюджета на основании бюджетной сметы.

Источниками формирования имущества и финансовых ресурсов ГОКУ «СКШИ г. Черемхово» согласно уставу являются:

- ✓ Имущество, переданное учреждению;
- ✓ Бюджетные средства;
- ✓ Имущество, приобретенное за счет доходов, получаемых от приносящей доход деятельности;
- ✓ Средства, поступившие от приносящей доход деятельности;
- ✓ Безвозмездные или благотворительные взносы, пожертвования организаций, учреждений и граждан;
- ✓ Иные источники в соответствии с законодательством Российской Федерации и Иркутской области.

Таблица 1. Анализ расходов из бюджетной сметы за 2015 и 2016 годы

№ п/п	Наименование	2015	2016	отклонения
1	Оплата труда	27645,200	29712,500	107,5
2	Начисления на оплату труда	8348,900	8988,600	107,7
3	Прочие выплаты	0,900	0,500	55,6
4	Транспортные услуги	5,200	2,300	44,2
5	Услуги связи	54,100	33,300	61,6
6	Коммунальные услуги	780,300	783,900	100,5
7	Арендная плата за пользование имуществом	11,300	3,800	33,6
8	Услуги по содержанию имущества	423,100	446,300	105,5
9	Прочие услуги	262,800	305,000	116,1
10	Прочие расходы	84,600	88,100	104,1
11	Увеличение стоимости основных средств	111,400	-	111,4
12	Увеличение стоимости материальных запасов	4202,200	4222,300	100,5
	Итого	41930,000	44586,600	106,3

Наибольшее увеличение приходится на оплату труда и составляет 2067300 руб., что составляет 7,5%, соответственно возрастают и начисления на оплату труда - это

взносы в ПФР, ФСС, ФОМС - на 7,7 %. Наибольшее снижение приходится на арендную плату за пользование имуществом (аренда стояночного места для автотранспорта) - с 11300 до 3800 руб., и транспортные услуги (командировочные расходы) снизились и составили 44,2 %. по сравнению с предыдущим годом. В целом мы наблюдаем рост бюджетных ассигнований в 2016 году на 6,3 %.

Объем бюджетных ассигнований и расход средств целевого финансирования ГОКУ «СКШИ г. Черемхово» на 2015 г. Здесь мы видим, что исполнение бюджетной сметы выполнено на 100%, кассовый расход меньше на 253 рубля и означает экономию бюджетных средств.

Объем целевого финансирования школы-интерната на 2015 год по сравнению с 2013 годом снизился на 4,5 миллиона. Анализ исполнения бюджетной сметы показал, что в 2013 году кассовый расход превысил объем финансирования на 329387 рублей, а в 2014 году наоборот наблюдается снижение кассового расхода на 0,5%. И, как мы уже видели ранее, в 2015 году исполнение бюджетной сметы выполнено на 100 %.

Расходование средств целевого назначения ГОКУ «СКШИ г. Черемхово» осуществляется согласно смете доходов и расходов, которая составляется ежегодно, заверяется директором и главным бухгалтером.

Анализ хозяйственной деятельности показал, что по итогам 2015 - начала 2016 года учреждение вело успешную хозяйственную деятельность, что подтверждается сметными и статистическими данными.

Бухгалтерский учет целевых поступлений в школе-интернате организован эффективно и отвечает критериям удобства, простоты и наглядности. Что, несомненно, положительно сказывается на хозяйственной деятельности в целом.

Методика ведения бухгалтерского учета бюджетного целевого финансирования определена Положением по бухгалтерскому учету «Учет государственной помощи» - ПБУ 13/2000 (утв. приказом Минфина РФ от 16 октября 2000 г. № 92н).



Рис. 1. Классификация целевого финансирования

Финансирование учреждения осуществляется за счет средств областного бюджета, порядок использования бюджетных и внебюджетных средств, включая определение их доли, направляемой на оплату труда, материальное стимулирование работников, определяется в соответствии с законодательством РФ, Иркутской области.

ГОКУ «СКШИ г. Черемхово» осуществляет оперативный бухгалтерский учет результатов своей работы, форма и порядок ведения бухгалтерского учета, состав бухгалтерской отчетности, сроки представления квартальной и годовой отчетности устанавливается Министерством финансов РФ.

Финансовое обеспечение ГОКУ «СКШИ г. Черемхово» осуществляется на основе федеральных нормативов финансового обеспечения образовательной деятельности, государственных казенных образовательных учреждений, находящихся в ведении субъектов РФ.

Финансовое обеспечение деятельности казенного образовательного учреждения, т. е. выделение учреждению бюджетных ассигнований, осуществляется за счет средств бюджета на основании бюджетной сметы. При этом бюджетной сметой является документ, устанавливающий в соответствии с классификацией расходов бюджетов лимиты бюджетных обязательств казенного учреждения, а лимитом бюджетных обязательств — объем прав в денежном выражении на принятие казенным учреждением бюджетных обязательств и их исполнение в текущем финансовом году [2].

Согласно уточненной смете расходов ГОКУ «СКШИ г. Черемхово» в 2015 году были выделены лимиты бюджетных обязательств на сумму 41930 тыс. руб. Из них:

- Оплата труда работникам учреждения (КВР 111) – 27645,200;
- Услуги связи (КВР 244, 242) – 54,100;
- Коммунальные услуги (КВР 244) – 780,300;
- Оплата налогов (КВР 290) – 84,600;
- Услуги по содержанию имущества (КВР 225) – 423,100;
- Прочие услуги (КВР 226) – 262,800;
- Увеличение стоимости материальных запасов (КВР 340) – 4202,200 и т. д.

Бухгалтерский учет средств целевого финансирования ГОКУ «СКШИ г. Черемхово» представляет собой упорядоченную систему сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении об имуществе, обязательствах предприятия, их движения путем непрерывного, сплошного и документального учета всех хозяйственных операций в соответствии с требованиями и на основании действующего законодательства РФ.

Бухгалтерский учет имущества, обязательств и хозяйственных операций ведется в организации на основе натуральных измерителей в денежном выражении (рублях) путем сплошного, непрерывного, документального и взаимосвязанного их отражения способом двойной записи.

Оценка имущества, приобретенного за плату, осуществляется путем суммирования фактически произведенных расходов на его покупку, доставку и приведение его в состояние готовности к использованию по назначению; имущества, полученного безвозмездно, - по рыночной стоимости на дату оприходования; имущества, произведенного самой организацией, - по стоимости его изготовления.

Отражение хозяйственных операций в бухгалтерском учете производится с использованием первичных документов.

Бухгалтерские записи производятся на основании первичных учетных документов, фиксирующих факт совершения хозяйственной операции, а также надлежащим образом оформленные расчеты и справки бухгалтерии.

Хозяйственные операции отражаются в регистрах бухгалтерского учета в хронологической последовательности и группируются по соответствующим счетам бухгалтерского учета. Для ведения текущего бухгалтерского учета хозяйственных операций используются элементы журнально-ордерной формы счетоводства через

систему учетных регистров, сальдово-оборотных ведомостей и аналитических карточек. Учет ведется как ручным, так и автоматизированным способом средствами вычислительной техники с полной обработкой всех первичных документов и выдачей при необходимости на печать отпускных фактур, журналов-ордеров, других регистров, главной книги и форм статистической и бухгалтерской отчетности. Принятая в ГОКУ «СКШИ г. Черемхово» автоматизированная система бухгалтерского учета с применением программы «1С:Бухгалтерия» основывается на едином взаимосвязанном технологическом процессе обработки документации по всем разделам учета.

Бухгалтерская отчетность ГОКУ «СКШИ г. Черемхово» составляется в рублях. Синтетический и аналитический учет хозяйственных операций ведется в рублях и копейках. При необходимости округления до целых рублей, возникающие разницы относятся непосредственно на счет прибылей и убытков в составе прочих доходов и расходов.

Для выполнения внутренних бухгалтерских операций при подсчете оборотов по счетам за отчетный период составляются бухгалтерские справки, на основании которых делают особые записи в учете [3].

Пример:

По счету-фактуре № 4054-988 за электроэнергию.

Принято денежное обязательство Д 150211223 К 150212223 на сумму 71401,48.

Электронергия Д 140120223 К 130223730 на сумму 71401,48 (руб.) (Бухгалтерская справка от 01.04.2016).

Оплачено по счету-фактуре № 4054-988 Д 130223830 К 130405223 на сумму 24600 (руб.) (Бухгалтерская справка от 05.05.2016) (Приложение 2).

Начисление амортизации по основным средствам ведется линейным способом.

Бухгалтерская отчетность составляется нарастающим итогом с начала года, при этом месячная и квартальная отчетность является промежуточной.

При компьютерной обработке информации резервные копии делаются не реже одного раза в неделю.

Ответственность за организацию хранения первичных учетных документов, регистров бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности несет бухгалтер.

В ГОКУ «СКШИ г. Черемхово» определена учетная политика, которая документально оформлена и заверена Директором и главным бухгалтером.

Так как расходование средств целевого финансирования может осуществляться только на мероприятия, указанные в смете.

Расходуются средства целевого финансирования согласно сметам, отчет о расходовании предоставляется ревизионной комиссии. По итогам проверки за 2015 год нецелевого использования средств выявлено не было.

Бюджетный учет операций с бюджетными ассигнованиями, лимитами бюджетных обязательств осуществляется на основании первичных документов (учетных документов), установленных финансовым органом соответствующего бюджета, с отражением корреспонденций по соответствующим счетам санкционирования расходов бюджета, предусмотренных Инструкцией по бюджетному учету [5].

Счет 050100000 «Лимиты бюджетных обязательств» предназначен для учета учреждениями, финансовыми органами показателей утвержденных лимитов бюджетных обязательств на текущий, очередной финансовый год, первый и второй года планового периода.

Учет лимитов бюджетных обязательств ведется на следующих счетах:

- 050101000 «Доведенные лимиты бюджетных обязательств»;
- 050102000 «Лимиты бюджетных обязательств к распределению»;
- 050103000 «Лимиты бюджетных обязательств получателей бюджетных средств»;
- 050104000 «Переданные лимиты бюджетных обязательств»;
- 050105000 «Полученные лимиты бюджетных обязательств»;

- 050106000 «Лимиты бюджетных обязательств в пути»;
- 050109000 «Утвержденные лимиты бюджетных обязательств».

Таблица 2. Объем бюджетных ассигнований и расход средств целевого финансирования
ГОКУ «СКШИИ г. Черемхово» на 2015 г.

Наименование	Объем бюджетных ассигнований, тыс. руб.	Кассовый расход, тыс. руб.	Выполнено
Эксплуатация информационных систем и ресурсов (услуги связи)	14,1	14,1	100
Работы услуги по содержанию имущества	416,2	416,062	99,9
Начисление на выплаты по оплате труда	8348,9	8348,9	100
Оплата труда	27645,2	27645,2	100
Прочие выплаты (командировочные расходы)	0,9	0,9	100
Прочие работы услуги	238,5	238,47	99,9
Услуги связи	40,0	40,0	100
Услуги транспорта	5,2	5,197	99,9
Услуги на содержание имущества	6,9	6,9	100
Прочие услуги	24,3	24,3	100
Увеличение стоимости материальных запасов	4202,2	4202,116	99,9
Увеличение стоимости основных средств	111,4	111,4	100
Арендная плата за пользование имуществом	11,3	11,3	100
Пособия по социальной помощи населению (городские оздоровительные лагеря)	141,1	141,1	100
Прочие расходы	73,2	73,2	100
Прочие расходы	11,4	11,4	100
Итого	41290,8	41290,545	100

Перечисление поставщику сумм аванса отражается по дебету соответствующих счетов аналитического учета счета 020600000 «Расчеты по выданным авансам» (020619560, 020620560, 020622560) и кредиту счета 020101610 «Выбытия денежных средств учреждения со счетов», соответствующих счетов аналитического учета счета 030405000 «Расчеты по платежам из бюджета с финансовыми органами» (030405310, 030405320, 030405340).

При поступлении от поставщика документов (счетов, накладных и др.), подтверждающих поставку материальных ценностей [5]:

- по договору, контракту, предусматривающему поставку напрямую учреждению (грузополучателю), учреждение-заказчик дебетует соответствующие счета аналитического учета счета 030404000 «Внутриведомственные расчеты» (030404310, 030404320, 030404340) и кредитует счета 030219730 «Увеличение кредиторской задолженности по приобретению основных средств», 030220730 «Увеличение кредиторской задолженности по приобретению нематериальных активов», 030222730 «Увеличение кредиторской задолженности по приобретению материальных запасов»;

- по договору, контракту, предусматривающему поставку учреждению – заказчику с дальнейшей передачей материальных ценностей в пользу грузополучателя, учреждение-заказчик на сумму произведенных вложений на приобретение (создание, изготовление) материальных ценностей дебетует соответствующие счета

аналитического учета счета 010601310 «Увеличение капитальных вложений в основные средства», 010601320 «Увеличение капитальных вложений в нематериальные активы», 010604340 «Увеличение стоимости изготовления материальных запасов, готовой продукции (работ, услуг)» и кредитует счета 030219730 «Увеличение кредиторской задолженности по приобретению основных средств», 030220730 «Увеличение кредиторской задолженности по приобретению нематериальных активов», 030222730 «Увеличение кредиторской задолженности по приобретению материальных запасов» соответственно.

Одновременно с этим вышестоящее учреждение-заказчик (городской отдел образования) высылает школе (грузополучателю) извещение (ф. 0504805) в двух экземплярах, с обязательным приложением акта приема-передачи осуществленных вложений в материальные ценности и (или) копий документов, представленных поставщиком в подтверждение поставки материальных ценностей в адрес учреждения (грузополучателя); при этом производятся записи по дебету 030404000 «Внутриведомственные расчеты» (030404310, 030404320, 030404340) и кредиту счетов 010601410 «Уменьшение капитальных вложений в основные средства», 010601420 «Уменьшение капитальных вложений в нематериальные активы», 010604440 «Уменьшение стоимости изготовления материальных запасов, готовой продукции (работ, услуг)».

Операции по санкционированию принятых образовательным учреждением в 2015 году обязательств должны формироваться с учетом принятых и не исполненных учреждением обязательств. Учет принятых обязательств осуществляется на счете 050200000 «Принятые обязательства». На счете учитываются показатели принятых учреждениями обязательств текущего (очередного) финансового года, первого и второго года планового периода и внесенных изменений в показатели принятых учреждением в текущем году обязательств в рамках бюджетной и приносящей доход деятельности, соответственно.

Аналитический учет принятых учреждением обязательств ведется на основании представленных документов, подтверждающих принятие обязательства в соответствии с перечнем, установленным соответственно финансовым органом, получателем бюджетных средств, администратором источников финансирования дефицита бюджета, с отражением в журнале учета бюджетных обязательств (ф. 0504064). В журнале указываются: номер счета бюджетного учета; сумма; дата постановки и снятия с учета бюджетных обязательств. К счету 050200000 открыты счета:

- 050201000 «Принятые бюджетные обязательства»;
- 050202000 «Принятые обязательства по приносящей доход деятельности».

Счет 050201000 «Принятые бюджетные обязательства». На счете отражаются суммы бюджетных обязательств, принятых учреждением в пределах утвержденных ему на 2009 год, первый и второй годы планового периода бюджетных ассигнований и (или) лимитов бюджетных обязательств, а также суммы внесенных изменений в показатели принятых в течение текущего финансового года бюджетных обязательств. По кредиту счета отражаются:

Операции по санкционированию принятых образовательным учреждением в 2015 году обязательств должны формироваться с учетом принятых и не исполненных учреждением обязательств. Учет принятых обязательств осуществляется на счете 050200000 «Принятые обязательства». На счете учитываются показатели принятых учреждениями обязательств текущего (очередного) финансового года, первого и второго года планового периода и внесенных изменений в показатели принятых учреждением в текущем году обязательств в рамках бюджетной и приносящей доход деятельности, соответственно [6].

Аналитический учет принятых учреждением обязательств ведется на основании представленных документов, подтверждающих принятие обязательства в соответствии с перечнем, установленным соответственно финансовым органом, получателем бюджетных

средств, администратором источников финансирования дефицита бюджета, с отражением в журнале учета бюджетных обязательств (ф. 0504064). В журнале указываются: номер счета бюджетного учета; сумма; дата постановки и снятия с учета бюджетных обязательств. К счету 050200000 открыты счета:

- 050201000 «Принятые бюджетные обязательства»;
- 050202000 «Принятые обязательства по приносящей доход деятельности».

Счет 050201000 «Принятые бюджетные обязательства». На счете отражаются суммы бюджетных обязательств, принятых учреждением в пределах утвержденных ему на 2009 год, первый и второй годы планового периода бюджетных ассигнований и (или) лимитов бюджетных обязательств, а также суммы внесенных изменений в показатели принятых в течение текущего финансового года бюджетных обязательств. По кредиту счета отражаются:

- суммы бюджетных обязательств, принятых в пределах утвержденных ему на соответствующий период лимитов бюджетных обязательств (лимитов бюджетных обязательств и бюджетных ассигнований), а также суммы внесенных изменений в объем принятых бюджетных обязательств, в корреспонденции с дебетом соответствующих счетов аналитического учета счета 050103000 «Лимиты бюджетных обязательств получателя бюджетных средств»;

- суммы принятых бюджетных обязательств по расходам (выплатам), исполнение которых предусмотрено за счет утвержденных ему на соответствующий период бюджетных ассигнований, а также суммы внесенных изменений в объем принятых бюджетных обязательств, в корреспонденции с дебетом соответствующих счетов аналитического учета счета 050303000 «Бюджетные ассигнования получателей бюджетных средств и администраторов выплат по источникам».

Счет 050301000 «Доведенные бюджетные ассигнования». На счете учитываются суммы доведенных бюджетных средств, главного администратора источников финансирования дефицита бюджета, показателей бюджетных ассигнований, утвержденных финансовым органом на текущий, очередной финансовый год, первый и второй годы планового периода, а также суммы внесенных изменений в показатели бюджетных ассигнований, утвержденные в течение текущего финансового года.

По дебету счета отражаются суммы доведенных бюджетных ассигнований (внесенных изменений) в корреспонденции с кредитом соответствующих счетов аналитического учета счета 050302000 «Бюджетные ассигнования к распределению».

По кредиту счета финансовым органом отражаются суммы утвержденных по главным распорядителям бюджетных средств, в корреспонденции с дебетом соответствующих счетов аналитического учета счета 050309000 «Утвержденные бюджетные ассигнования».

Бухгалтерский учет предпринимательской деятельности ГОКУ «СКШИ г. Черемхово» ведется в соответствии с Инструкцией по бухгалтерскому учету в бюджетных учреждениях. Бухгалтерский учет на изучаемом объекте ведется «вручную», что осложняет проведение финансового анализа, снижает оперативность принятия управленческих решений и увеличивает вероятность возникновения ошибок в отчетной документации.

Во избежание вышеперечисленных проблем рекомендуется создание информационной системы бухгалтерского учета, учитывающей специфику ведения учета, которая отражается в плане счетов, формах первичных документов, формах месячной, квартальной, годовой отчетности, методике начисления износа и системе налогообложения. Естественно такая система должна создаваться с учетом таких требований, как одновременное ведение разных систем учета, каждая из систем должна соответствовать требованиям законодательства, использование различных программных платформ и т. д.

На основании проведенного анализа руководству ГОКУ «СКШИ г. Черемхово» предлагается провести ряд мероприятий для улучшения финансового состояния.

На первом этапе рекомендуется внедрить автоматизированную систему «Смета», разработанная НПО «Криста», которая является универсальной системой автоматизации бухгалтерского учета в бюджетном учреждении.

Достоинствами системы является ее прозрачность, многопользовательский доступ к базе данных, большой спектр документов и выходных форм, соответствующих законодательству РФ, а также возможность разграничения прав пользователей, ведение журнала бухгалтерских операций с многоуровневой аналитикой. Данная система позволяет автоматизировать учет от ввода первичных документов до формирования отчетности. В базовую конфигурацию АС «Смета» входят следующие рабочие места, Кадры, Заработная плата и табель, Касса, Банк и смета, Основные средства, материалы продукты питания, МБП и Общая бухгалтерия.

Приобретение программы рекомендуется произвести за счет внедрения мероприятий по сокращению затрат.

Литература

1. Инструкция по бухгалтерскому учету в бюджетных организациях. Утверждена Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 30.12.1999. № 107н.
2. *Алешин С. М., Нефедов В. П.* Анализ исполнения смет расходов, контроль и ревизия в бюджетных учреждениях. М.: Финансы, 2012.
3. *Белов А. Н.* Бухгалтерский учет в учреждениях непромышленной сферы. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Финансы и статистика, 2013.
4. *Гун Г. Е., Дорофеев В. М.* Актуальные вопросы статистического исследования и анализа в деятельности образовательных учреждений. М., 2010.
5. *Дедков Е. П.* Бюджетный учет. М.: Финансы и статистика, 2013.
6. Использование бюджетных средств. Издание 3-е (переработанное и дополненное). М.: фирма «ЭКАР», 2010.
7. Составление смет бюджетных учреждений: Лекции / Врублевская О. В., Микельсон О. М. Л.: ЛФЭИ, 2013. С. 50.

Features of the account of the insurance premium in accordance with IFRS

Matveeva A. (Russian Federation)

Особенности учета страховой премии по МСФО

Матвеева А. О. (Российская Федерация)

Матвеева Анастасия Олеговна / Matveeva Anastasia - магистр экономических наук, кафедра финансов, учетно-финансовый факультет, Российский государственный аграрный университет Московская сельскохозяйственная академия, г. Москва

Аннотация: Российское законодательство произвело обширную работу над сближением стандартов РСБУ и МСФО. Так с 1 января 2017 года страховым организациям необходимо будет предоставлять отчетность, составленную с применением нового плана счетов. Вопрос особенности учета страховых премий становится актуальным для страховщиков, так как теперь принципы МСФО лежат и в основе российского учета.

Abstract: Russian legislation has produced extensive work on convergence of standards with IFRS. So from 1 January 2017, insurance companies will be required to provide

financial statements prepared using the new chart of accounts. Question features of accounting in insurance premiums become relevant for insurers, because now the IFRS principles lie in the basis of Russian accounting.

Ключевые слова: страховая премия, начисленная премия, заработанная премия, резерв незаработанной премии, МСФО 4, договоры страхования.

Keywords: insurance premium, earned premium, unearned premium reserve, IFRS 4, insurance contracts.

Обозначим понятие страховой премии как стоимость страхования, выраженную в виде суммы периодических премиальных платежей, уплачиваемых страхователем в валюте Российской Федерации, за исключением случаев, предусмотренных валютным законодательством Российской Федерации и принятыми в соответствии с ним нормативными правовыми актами органов валютного регулирования.

Различают следующие виды премий:

- Начисленная/Подписанная премия - премии, принятые страховщиком к учету в финансовом году, независимо от того, получены или не получены они фактически.

- Заработанная премия - часть подписанной премии, которая относится к той части срока действия полиса, которая истекла на определенный момент времени, т. е. страховая компания уже закончила нести риск по договору по этой части премии.

Формула для расчета ЗП = НП – (РНП 1 – РНП 0),

где РНП - резерв незаработанной премии.

Для обобщения информации о страховой премии используются счета 480. Так, Д 480 К 714 - проводка по начислению страховой премии. При прямом страховании данная проводка делается на основании подписанного договора страхования на сумму страховой премии, указанной в договоре и на дату вступления его в силу.

Для многолетних договоров начисление делается в размере годовой премии.

Если страховая премия номинирована в иностранной валюте, она переводится в рубли по курсу ЦБ РФ, действовавшему на дату начисления.

Оплата страховой премии учитывается проводкой Д 20202, 20501, 20502 К 480.

Данная проводка делается на дату фактического поступления денежных средств в части оплаты страховой премии в кассу организации или на ее расчетный счет.

В соответствии с МСФО договор страхования определяется как договор, по которому одна сторона (страховщик принимает на себя значительный страховой риск от другой стороны (страхователь), согласившись компенсировать страховой полис, если указанное неопределенное будущее событие (страховой случай) отрицательно сказывается на страхователе (Приложение В к МСФО 4) [2].

Неотъемлемой частью договора страхования является неопределенность в отношении хотя бы одного из перечисленного ниже при принятии объекта на страхование:

1. Произойдет ли страховое событие
2. Когда произойдет событие
3. Сумма убытка

Учетная политика для долгосрочных договоров страхования и перестрахования.

Возвраты премии относятся к премиям (не к убыткам).

При составлении трансформации необходимо понимать, какова национальная учетная политика в отношении признания премии и соответствует ли она принципам МСФО.

При учёте корректировок, сделанных для целей МСФО, важно помнить, что любые корректировки премии могут повлечь за собой корректировки следующих показателей:

- исходящая премия (если корректировалась только прямая премия);
- резерв незаработанной премии;
- доля перестраховщиков в резервах;

- комиссионные расходы;
- отложенные комиссионные расходы;
- комиссионные доходы;
- отложенные комиссионные доходы.

Основные трансформационные проводки, осуществляемые при учете страховых премий по МСФО:

1. Реклассификация возвратов из убытков в премии:

Дт Начисленная премия

Кт Убытки выплаченные

2. Доначисление суммы страховой премии:

Дт Дебиторская задолженность

Кт Начисленная премия

или

Дт Доля перестраховщика в начисленной премии

Кт Дебиторская задолженность (доля перестраховщика)

3. Корректировка премий по договорам, не вступившим в действие:

Дт Начисленная премия

Кт Авансы

Согласно Положению N 526-П Отраслевому стандарту бухгалтерского учета «Порядок составления бухгалтерской (финансовой) отчетности страховых организаций и обществ взаимного страхования» от 28 декабря 2015 г. заработанные страховые премии - нетто-перестрахование отражаются в отчетности по следующей формуле: страховые премии по операциям страхования, сострахования и перестрахования $71401(111+112) - 71402(211 + 212)$ + страховые премии, переданные в перестрахование $71401(113+114) - 71402(213+214)$ + изменение резерва незаработанной премии $71401(115) - 71402(215)$ + изменение доли перестраховщиков в резерве незаработанной премии $71401(116) - 71402(216)$ [1].

Данные об учтенных страховщиком премиях отражаются в примечании 39 к финансовой отчетности, где раскрывается состав статьи «Страховые премии по операциям страхования, сострахования, перестрахования» отчета о финансовых результатах в соответствии с МСФО 4.

Также в примечании 44 отражены страховые премии по операциям страхования, сострахования, перестрахования иного, чем страхование жизни - нетто-перестрахование.

В таблице 44.1 раскрывается состав статьи «Страховые премии по операциям страхования, сострахования, перестрахования» отчета о финансовых результатах в соответствии с МСФО 4. По строкам 1 и 2 таблицы 44.1 отражаются доходы текущего периода по премиям. По строке 3 таблицы 44.1 отражается уменьшение страховых премий вследствие расторжения договоров, изменения условий договоров, выявления ошибок в начислении премий [1].

Страховые премии, переданные в перестрахование отражаются в таблице 44.2 примечаний к финансовой отчетности. По строке 1 настоящей таблицы отражаются расходы текущего периода по премиям, переданным в перестрахование. По строке 2 настоящей таблицы отражается уменьшение расходов по премиям, переданным в перестрахование, вследствие расторжения договоров перестрахования, изменения их условий, корректировок ранее начисленных премий.

Страховщик должен раскрыть оценку совокупных активов и обязательств по каждому отчетному сегменту в соответствии с МСФО 8 в таблице 61.1 в примечаниях к финансовой отчетности. Данная таблица заполняется по состоянию на отчетную дату и по состоянию на начало отчетного года. Здесь раскрывается заработанная премия по сегментам [1].

Вывод: подписанная премия должна включать в себя всю премию по договорам, начавшим свое действие в текущем отчетном периоде.

Подписанная премия не должна включать премию по договорам, начинающим свое действие после отчетной даты. Если же премия по таким договорам уже оплачена, она должна отражаться на балансе организации в качестве предоплаты.

Литература

1. Положение N 526-П Отраслевой стандарт бухгалтерского учета «Порядок составления бухгалтерской (финансовой) отчетности страховых организаций и обществ взаимного страхования» от 28 декабря 2015 г.
2. Приложение N 32 к приказу Министерства финансов Российской Федерации от 28.12.2015 N 217н Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 4 «Договоры страхования».

Prospects for russian-andean partnership in oil sector

Ivanova K.¹, Kirshina I.², Sidorenko T.³ (Russian Federation)

Перспективы российско-андского сотрудничества в вопросах нефтегазового сектора

Иванова К. С.¹, Кирина И. А.², Сидоренко Т. В.³
(Российская Федерация)

¹Иванова Ксения Сергеевна / Ivanova Kseniya – студент,
магистерская программа по направлению: международный бизнес,
факультет международных экономических отношений,

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации;

²Кирина Ирина Артуровна / Kirshina Irina – кандидат экономических наук, доцент,
кафедра экономики региональной энергетики и энергоэффективности,
Российский государственный университет нефти и газа им. И. М. Губкина;

³Сидоренко Татьяна Викторовна / Sidorenko Tatiana – кандидат экономических наук, доцент,
кафедра мировой экономики и международного бизнеса,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, г. Москва

Аннотация: в статье рассмотрены перспективы России и стран Андского сообщества в вопросах нефтегазового сектора. Проанализированы запасы нефти и газа в Эквадоре, Колумбии, Боливии и Перу. Приведены статистические данные по добыче нефти и газа в этих странах. Выявлены способы привлечения инвестиций в эти страны. Приведена энергетическая стратегия России, а также дана оценка внешнеэкономическим отношениям между Россией и странами Латинской Америки.

Abstract: the article deals with the prospects of Russia and Andean community for oil sector, analysis oil reserves in Ecuador, Columbia, Bolivia and Peru, presents statistics on oil and gas production in these countries and means of attracting investments into these countries. The article also presents Russian energy strategy and an assessment of external economic contacts between Russia and Latin American countries.

Ключевые слова: Андское сообщество, природный газ, нефтеперерабатывающие заводы, месторождения нефти и газа, инвестиции, риски, внешнеэкономические отношения.

Keywords: Andean community, natural gas, oil refineries, oil and gas fields, investment, risks, external economic contracts.

Традиционно регион Андского сообщества, в который входят четыре страны - Эквадор, Колумбия, Боливия и Перу, является поставщиком топливной и горной промышленности, а также сельскохозяйственных продуктов.

В настоящее время **Эквадор** обладает 0,4% мировых запасов сырой нефти. В экономике страны нефть имеет огромное значение и составляет свыше 30% экспорта, принося тем самым в казну около 40% от всех доходов. Согласно данным ОПЕК, в 2014 году добыча нефти в Эквадоре составила – 556,6 тыс. бар/день и заняла 26-е место. По данным ЕИА и ВР, по добыче нефти Эквадор занимает 28-е и 27-е место, соответственно¹ [1, с. 7].

Экспорт необработанной нефти Эквадора осуществляется государственными нефтяными компаниями, крупнейшей из которых является PetroEcuador.

¹[Электронный ресурс]: Сайт ОПЭК. Режим доступа: http://www.opec.org/opec_web/static_files_project/media/downloads/publications/ASB2015.pdf

На сегодняшний день добыча нефти внутри страны Эквадор стала убыточной, при падении цен на нефть на общемировом рынке, об этом Эквадор первым из стран-членов ОПЕК, заявил в августе 2015 года. Экспорт одного барреля приносит стране 30 долларов США, а ее себестоимость производства составляет 39 долларов. Некоторые члены правительства связывают это с изменившимся в 2010 году нефтяным законодательством, пересмотревшим условия контрактов с зарубежными нефтяными партнерами, однако большинство склонны воспринимать эти изменения, как вынужденную разумную необходимость.

В настоящее время Эквадор заинтересован в инвесторах, желающих принять участие в обслуживании и восстановлению старых месторождений нефти¹ [2, с. 17].

Осенью 2013 года правительство Эквадора разрешило проводить работы по добыче нефти на территории национального парка Ясуни, где находится около 20% запасов нефти страны. На месторождении в Ясуни планируется реализовать два крупных нефтяных проекта, а также построить один из крупнейших нефтеперерабатывающих заводов в Эквадоре. В решении этого вопроса правительство Эквадора надеется на получение инвестиций со стороны России. Делегация Роснефти уже посетила данные объекты нефтегазовой промышленности Эквадора² [3, с. 2].

Колумбия обладает огромными запасами высококачественного угля, а также природным газом, страна также экспортирует значительные объемы нефти. Колумбия является важным игроком в нефтегазовом секторе Латинской Америки. По объемам добычи нефти Колумбия занимает 4-е место в Латинской Америке, после таких стран, как Венесуэла, Мексика и Бразилия. В настоящее время нефтяные запасы Колумбии оцениваются в 2,2 млрд бар. В день добыча нефти составляет около 1 млн бар.

По данным ОПЕК Колумбия занимает 18-е место в мире по добыче нефти, ее показатели составляют – 988 тыс. бар/день, что является 1,35% от общей мировой добычи. По данным EIA и BP – Колумбия находится на 19-м месте.

Самой крупной нефтяной компании Колумбии является Esopetrol, на которую приходится более 60% добычи нефти в стране – 447 тыс. бар/день.

В июле 2014 году Колумбия провела аукцион по нефтяным месторождениям, с помощью которого планирует привлечь инвестиции в размере более 2,5 млрд долларов США. На аукцион были выставлены наземные и шельфовые месторождения, традиционные и нетрадиционные углеводороды, а также ряд месторождений, которые требуют дополнительной разведки. Сроки лицензий на разведку месторождений предусматривают – 9 лет, а на добычу – 30 лет.

Однако разведка и разработка месторождений в Колумбии сопряжены с сопутствующими рисками, самым главным, из которых является многолетний конфликт правительства страны с различными военизированными организациями, например, FARC (Революционные вооруженные силы Колумбии). Эти организации совершают различные атаки на объекты нефтегазовой инфраструктуры, а также похищают людей. В настоящее время правительство Колумбии ведет переговоры над мирным соглашением с этими организациями.

Еще одним важным риском является экологическое лицензирование разведки и добычи энергоресурсов, этот юридический процесс занимает очень много времени у инвесторов³ [4, с. 1].

Добыча и потребление нефти в **Боливии** до 2008 года были эквивалентны друг другу. Объем добычи нефти в настоящее время не позволяет Боливии покрывать ее

¹ Нефтедобыча в Южной Америке. СПб.: Изд. Эксперт-Инфо, 2013.

² [Электронный ресурс]: Сайт Neftegaz.ru. URL: <http://neftegaz.ru/news/view/137773-Ekvdor-zhdet-vizita-I.Sechina>.

³ [Электронный ресурс]: Сайт Neftegaz.ru. URL: <http://neftegaz.ru/news/view/125607-23-iyulya-2014-g-v-Kolumbii-proydet-auksion-po-neftyanyim-mestorozhdeniyam>.

потребности, поэтому страна вынуждена импортировать нефть в незначительных объемах из близлежащих стран.

Боливия является одним из крупнейших участников регионального рынка газа, что позволяет ей быть основным поставщиком газа в Аргентину, Бразилию, Чили и другие страны Латинской Америки.

По данным ОПЕК Боливия занимает 29-е место в мире по добыче природного газа с показателем - 21,094 млрд м³/год, что составляет – 0,59% от мировой добычи газа. Добыча нефти и газа в Боливии национализирована, крупнейшей компанией является YPFB Andina.

Боливия занимает 3-е место в Латинской Америке по запасам природного газа, после стран Венесуэлы и Тринидада и Тобаго.

В начале 2016 года на юго-западе Боливии были открыты новые газовые месторождения, которые позволяют увеличить газовые запасы страны на 40%. В 2019 году с этих месторождений планируется добывать 18 млн м³/сутки газа, что позволит значительно увеличить экспорт газа в Бразилию и Аргентину¹ [5, с. 4].

Перу – это страна богатая энергетическими ресурсами, основу которых составляет: гидроэнергетические ресурсы, значительные запасы природного газа и небольшие запасы нефти.

По данным ОПЕК Перу занимает 43-е место в мире по добыче нефти – 69,3 тыс. бар/день. По данным EIA и BP – Перу находится на 38-м и 44-м местах соответственно. По добыче газа Перу занимает 37-е место с показателем - 12,926 млрд. м³/год, что составляет – 0,36% от мировой добычи газа.

По добыче нефти экспорт в стране превышает импорт, однако из-за изменившихся цен на нефть стоимостные показатели имеют незначительный отрицательный баланс. На сегодняшний день 50% природного газа потребляется внутри страны, а 50% идет на экспорт.

Газ идет на экспорт в Мексику, Корею и Японию. Основной сложностью, связанной с природным газом, является его транспортировка, для которой необходимо строить трубопроводы.

Также крупные нефтеперерабатывающие заводы Talara и La Pampilla требуют модернизации. Крупнейшей государственной компанией является Perupetro S.A.

В настоящее время Перу имеет дефицит нефти и нуждается в импорте 85 тыс. бар/день, для изменения ситуации правительство Перу активно поощряет разведку и добычу нефти на территории государства. Добыча нефти в стране к 2025 году должна составить 153 тыс. бар/день² [6, с. 2].

Все инвестиции в Перу - частные, доля государства в энергетическом секторе незначительна. Поэтому правительство Перу активно ищет сотрудничество с государственными и частными компаниями других государств для развития нефтегазового сектора.

Таким образом, как мы видим, страны Андского сообщества, обладают огромным нефтегазовым потенциалом, добыча нефти и газа в регионе напрямую зависит от внешнеэкономических отношений с другими странами. Представители местного бизнеса не располагают достаточными средствами для расширения производства и создания крупных добывающих предприятий.

¹ [Электронный ресурс]: Сайт Neftegaz.ru. URL: <http://neftegaz.ru/news/view/146540-Nakanune-vyborov-v-Bolivii-E.Morales-povedal-ob-otkrytii-3-mestorozhdeniy-gaza-Boyui,-Ipaguazu-i-Boicobo>.

² [Электронный ресурс]: Сайт Независимая газета. URL: http://www.ng.ru/ng_energiya/2015-02-10/7_peru.html.

В 2009 году в России была утверждена Энергетическая стратегия в рамках энергетической политики РФ на период до 2030 года, основной задачей которой является ориентир на долгосрочное развитие нефтегазового сектора¹ [7, с. 11].

Нефтегазовый комплекс в России играет ключевую роль в экономическом развитии страны. В настоящее время более 75% месторождений на территории нашего государства, уже вовлечены в освоение, а их средняя выработанность приближается к 50%. Состояние и развитие нефтегазового сектора является основой для формирования бюджета России и поддержания курса национальной валюты.

В России насчитывается больше 240 компаний, которые занимаются добычей нефти и газа, из которых 11 крупных холдингов обеспечивают 95% общего объема добычи. Ведущими компаниями являются: ОАО «Газпром», ОАО «Лукойл», ОАО «НК Роснефть» и другие.

В условиях кризиса и экономических санкций в отношении России одним из важных направлений внешнеэкономической деятельности является укрепление сотрудничества со странами Андского сообщества. Одну из главных ролей в этом сотрудничестве приобретает взаимодействие в сфере энергетики.

Следует иметь в виду, что Андский регион обладает несколькими важными особенностями, во-первых, это сырьевое богатство, а во-вторых высокий уровень социально-политической нестабильности.

Страны Андского сообщества обладают развитой энергосистемой, солидными запасами нефти и газа, что делает эти страны нетто-экспортерами. Энергетическая самодостаточность этих стран долгое время ограничивала их интеграцию в мировую энергетическую сферу.

Второй особенностью, как мы отмечали выше, является несовершенство политических систем стран Андского сообщества, где финансирование политических партий и правительства зависит от определенного круга лиц. В социально-экономическом плане неэффективность государственного управления ведет к попыткам государственных переворотов, институциональных и экономических кризисов, отсутствию поддержки правительства населением. Эта несостоятельность делает уязвимым инвесторов, желающих развивать свой бизнес в этом регионе.

Еще одной особенностью Андского региона, которую следует отметить отдельно, огромное политическое и экономическое влияние США, а в последнее время к ней присоединился и Китай.

С учетом специфики региона Андского сообщества, Российское сотрудничество в области нефтегазового сектора может строиться следующим образом:

1. Запуск переговорных моделей, напрямую с каждой страной Андского сообщества, с целью наращивания потенциала сотрудничества. Это сотрудничество позволит российским нефтегазодобывающим компаниям получить доступ к энергетическим ресурсам в этих странах, тем самым получив возможности для расширения бизнеса. В настоящее время политический курс правительства таких стран, как Эквадора, Колумбии ориентирован на отход от влияния США и переход к активному поиску сотрудничества в сфере энергетики с другими странами, в том числе и России.

Среди крупных стран-партнеров в этом регионе также можно выделить Перу и Эквадор, как наиболее интересные и перспективные направления для сотрудничества. Увеличение инвестиций в эти страны позволит расширить возможности российского бизнеса в сфере нефтегазового сектора.

2. К прямым переговорам между странами также можно запустить межблочные инициативы между странами Андского сообщества. Сотрудничество и создание

¹ Энергетическая стратегия России на период до 2030 года. Утверждена распоряжением Правительства РФ от 27 августа 2009 г.

сообществ с двумя-тремя странами в этом регионе позволит России открыть новые возможности для реализации стратегии по экспорту в данном регионе.

3. Еще одним направлением в развитии сотрудничества со странами Андского сообщества является вовлечение России в интеграционные процессы в этом регионе. Тогда у России появится не только возможность влиять на отдельно взятую страну, но и на весь регион.

Таким образом, участие российских компаний в строительстве и модернизации нефтегазового сектора стран Андского сообщества, приобретает в настоящее время для нашей страны большое значение.

Многие российский госкорпорации активно развивают свой бизнес в этом регионе.

В рамках Петербургского экономического форума в 2014 году Министр энергетики РФ Александр Новак отметил, что центральное место в сотрудничестве России и Эквадора занимает энергетическая отрасль, а именно сотрудничество ООО «ИНТЕР РАО – Экспорт» и эквадорских компаний ГЭС «Чонталь» и ГЭС «Карденильо»¹ [8, с. 1].

В 2015 году компания ОАО «Силовые машины» заключила контракт на проведение модернизации и капитального ремонта ГЭС «Урра-1» владельцем которой является колумбийская компания URRA S.A.E.S.P² [9, с. 5].

Также точкой приложения сил компании ОАО «Газпром» является Боливия, где уже в 2016 году планируется начать добычу нефти и газа.

В правительстве Перу также напрямую заинтересованы в активном сотрудничестве с ОАО «Газпром» и другими российскими компаниями, о чем открыто говорит президент Перу Ольянта Умала в своем интервью: «Мы бы очень хотели, чтобы «Газпром» и иные компании, готовые инвестировать, добывать природный газ и инвестировать в иные виды энергоресурсов, начали работать в Перу»³ [10, с. 3].

Таким образом, можно сделать вывод, что нефтегазовый сектор Андского сообщества в настоящее время переживает новый этап развития. Многие нефтеперерабатывающие заводы нуждаются в модернизации и капитальном ремонте. Также в странах Андский регион необходимо производить разведку и разработку новых месторождений нефти и газа.

Укрепление и развитие сотрудничества со странами Андского сообщества в вопросах нефтегазового сектора имеет для России огромные перспективы, однако бизнес необходимо строить с учетом особенностей данного региона и максимально снизив имеющиеся риски. И как мы видим, российские компании понимают это и делают успехи в развитии сотрудничества с Андским сообществом.

Литература

1. Нефтедобыча в Южной Америке. СПб.: Изд. Эксперт-Инфо, 2013. 7 с.
2. Энергетическая стратегия России на период до 2030 года. Утверждена распоряжением Правительства РФ от 27 августа 2009 г. 17 с.

¹ [Электронный ресурс]: Сайт. Режим доступа: [minenergo.gov.ru.
http://energybase.ru/news/electric_power/aleksandr_novak_provel_peregovory_ob_yenergeticheskom_sotrudnichestve_s_delegaci-2014-05-26](http://minenergo.gov.ru/http://energybase.ru/news/electric_power/aleksandr_novak_provel_peregovory_ob_yenergeticheskom_sotrudnichestve_s_delegaci-2014-05-26).

² [Электронный ресурс]: Сайт. Режим доступа: [minenergo.gov.ru.
http://energybase.ru/news/companies/quotasilovye_mashinyquot_osuwestvyat_kapitalnyj_remont_gidr_oagregata_kolumbijskoj-2015-04-08](http://minenergo.gov.ru/http://energybase.ru/news/companies/quotasilovye_mashinyquot_osuwestvyat_kapitalnyj_remont_gidr_oagregata_kolumbijskoj-2015-04-08).

³ [Электронный ресурс]: Сайт Независимая газета. Режим доступа: http://www.ng.ru/energy/2015-02-10/7_peru.html.

3. [Электронный ресурс]: Официальный сайт ОПЕК. Режим доступа: http://www.opec.org/opec_web/static_files_project/media/downloads/publications/ASB2015.pdf.
4. [Электронный ресурс]: Интернет-портал «NefteGaz.ru». Режим доступа: <http://neftegaz.ru/news/view/137773-Ekvador-zhdet-vizita-I.Sechina>.
5. [Электронный ресурс]: Интернет-портал «NefteGaz.ru». Режим доступа: <http://neftegaz.ru/news/view/125607-23-iyulya-2014-g-v-Kolumbii-proydet-auksion-po-neftyanyam-mestorozhdeniyam>.
6. [Электронный ресурс]: Интернет-портал «NefteGaz.ru»: Режим доступа: <http://neftegaz.ru/news/view/146540-Nakanune-vyborov-v-Bolivii-E.Morales-povedal-ob-otkrytii-3-mestorozhdeniy-gaza-Boyui,-Ipagazu-i-Boicobo>.
7. [Электронный ресурс]: Интернет-портал «Независимая Газета»: Режим доступа: http://www.ng.ru/ng_energiya/2015-02-10/7_peru.html.
8. [Электронный ресурс]: Интернет-портал «Energy Base»: Режим доступа: http://energybase.ru/news/electric_power/aleksandr_novak_provel_peregovory_ob_yenegeticheskom_sotrudnichestve_s_delegaci-2014-05-26.
9. [Электронный ресурс]: Интернет-портал «Energy Base»: Режим доступа: http://energybase.ru/news/companies/quotasilovye_mashinyquot_osuwestvyat_kapitalnyj_remont_gidroagregata_kolumbijskoj-2015-04-08.

International experience of public procurement in developed countries

Antonova Yu. (Russian Federation)

Международный опыт государственных закупок в развитых странах

Антонова Ю. В. (Российская Федерация)

Антонова Юлия Валерьевна / Antonova Yulia – студент магистратуры,
кафедра управления в сфере закупок Минвостокразвития России, факультет менеджмента,
Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова, г. Москва

Аннотация: в статье отражены основные особенности системы государственных (общественных) закупок Японии, США, Евросоюза. Отмечены особенности применения в развитых странах инструментов квалификационного отбора поставщиков, стратегии закупок, государственных расходов на инновации.

Abstract: the article describes the main features of the system state (public) procurement Japan, the United States, the European Union. The features used in developed countries, instruments, qualification of suppliers, procurement strategy, public spending on innovation.

Ключевые слова: государственные (общественные) закупки, тендер, развитые страны, квалификационный отбор, стратегия закупок, расходы на инновации.

Keywords: state (public) procurement, tender, developed countries, qualification, procurement strategy, the cost of innovation.

В силу небольшого объема в статье представлены основные особенности системы государственных (общественных) закупок лишь некоторых стран: Японии, США, государств Евросоюза.

Японский рынок публичных закупок наиболее интересен в силу продолжения ряда внушительных тендеров, связанных с проведением в Токио летней Олимпиады 2020. В Японии основное большинство государственных закупок проводятся посредством открытых конкурсных процедур с участием квалифицированных поставщиков.

Заявка на квалификацию может производиться вне зависимости от государства поставщика. Японская дочерняя компания иностранной фирмы подает заявку на квалификацию от имени головной компании, предоставив доверенность. В случае государственных закупок в период декабря-февраля каждое предприятие публикует в официальном бюллетене «Капро» требования по необходимой квалификации с учетом: категорий товаров (услуг), подлежащих закупке, документов для квалификации, порядка предоставления документов, способов оповещения и продолжительности действия квалификации. Как правило, форма заявки на получение (повышение) квалификации для участия в открытых и селективных тендерных процедурах включает: справку о зарегистрированных сделках, удостоверение или другие документы-эквиваленты таких сертификатов; исторические показатели компании; финансовую отчетность; справку об уплате налогов и др. аналогичные документы [6].

Вместе с этим, торги по госзаказам в Японии имеют ряд достоинств:

- государственные учреждения часто платят выше рыночной цены на товары и услуги;
- есть огромное количество публичных объявлений о тендерах каждый год (более 1,35 млн в 2014 году);
- существует низкий риск неплатежей со стороны государственных органов;
- это может быть хорошим пиаром для компании, включая преимущества квалификационного отбора;
- в большинстве конкурсов не делают различий между большими и малыми компаниями, существуют равные условия;
- используются только три процедуры: открытых торгов (для всех квалифицированных участников), селективных торгов (только небольшое число поставщиков может участвовать в таких торгах исходя из характера и цели договора), ограниченных торгов с одной тендерной процедурой (для единственного поставщика при соблюдении закона) [5].

В закупочной сфере США стоит обратить внимание на Меморандум 2012 «Улучшение приобретения за счет стратегического выбора источников» (Офиса госзаказа США) [4], которым обозначены принципы закупочной работы, обязательные для всех органов публичной власти:

1) обозначение стратегической ресурсной ответственности должностных лиц (SSAOs) по финансовым актам учреждений (Strategic Sourcing Accountable Officials (SSAOs) by CFO Act Agencies);

2) создание межведомственного Совета стратегического лидерства (Strategic Sourcing Leadership Council, SSLC), координирующих взаимодействие с офисом госзаказа (GWACs), которые обязаны: выявлять ряд продуктов (услуг) с оценкой возможности экономии, с отслеживанием прогресса; определять учреждения, которые должны служить «исполнительными агентами», чтобы возглавить развитие каждого нового решения при участии агентств-экспертов; предлагать механизмы сбережения и пр.;

3) установление общих правил повышения прозрачности, проведения маркетинговых исследований и переговоров и пр.;

4) использования стратегического сорсинга с оценкой стоимости контракта, доставки, требований к производительности, товарного подхода к управлению; с установлением дифференцированных цен; с методами управления товаром на постоянной основе и пр.;

5) увеличения возможностей для СМП (среднего и малого бизнеса) - главного приоритета для администраций.

Следует отметить, что из всей номенклатуры производимых в США, странах Евросоюза товаров и услуг, важнейшей задачей является создание общественных благ с использованием механизма государственного заказа и оценкой экономии [1].

При этом целесообразно указать интересную статистику А. Петреллы, согласно которой, во всех развитых стран ежегодно увеличивается инновационная составляющая государственных расходов (см. рис).

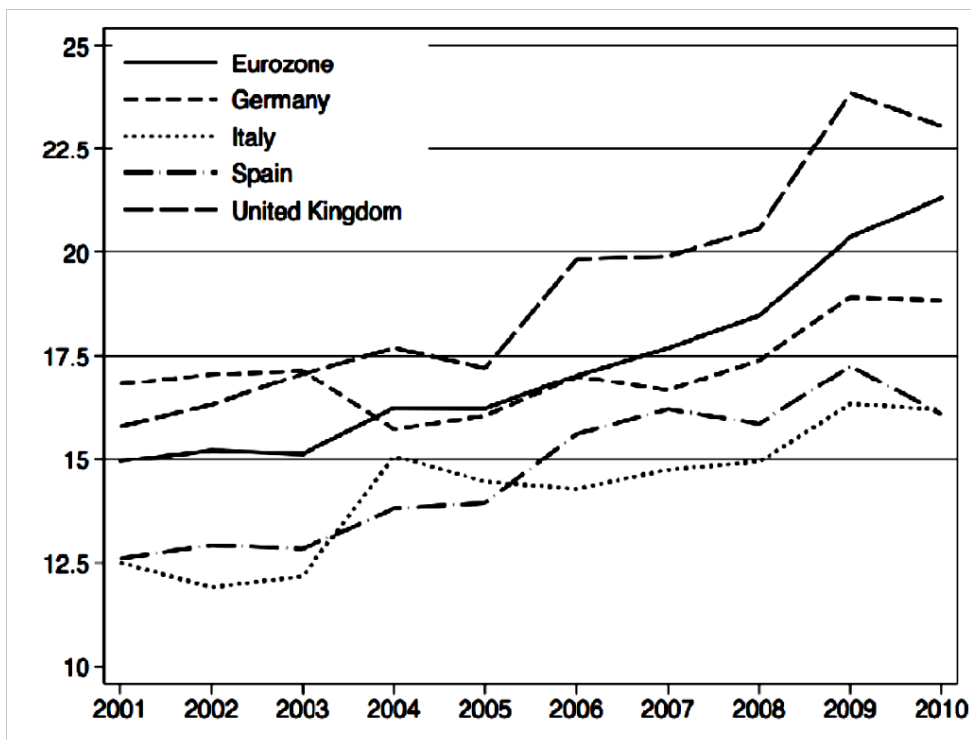


Рис. 1. Динамика государственных расходов на инновации за рубежом [2]

Внушительные требования к инновационности инструментов государственно-частного партнерства (далее – ГЧП) отражены в основных международных стандартах публичных закупок стран Евросоюза. Так, закупочные принципы ЕББР (Европейского банка реконструкции и развития [7]) определяют основные инструменты системы европейских закупок, которые могут эффективно применяться в России:

- подсистема софинансирования (поступления средств на проект из разных бюджетов), используемая согласно п. 3.17 Принципов ЕББР в целях увеличения притока инвестиций в бюджетную сферу организаций, действующих в рамках ГЧП в целях территориально-экономического и социального развития [3], с учетом установленных принципов и правил в сфере закупок, а также системы постоянного контроля и аудита;

- подсистема добросовестных (потенциальных) подрядчиков, используемая согласно п. 3.8 Принципов ЕББР в целях упрощения поиска наиболее оптимального контрагента и создания совместного предприятия или консорциума;

- механизм текущего контроля, который применяется в порядке п. 3.35 Принципов ЕББР в целях реализации важнейшей обязанности по исполнению подрядного договора на стадиях закупок и управления подрядами и включает проверку соответствия конкурсным документам, заявкам и обязательным требованиям национального законодательства и т. д.

Таким образом, можно говорить, что в развитых зарубежных странах:

- с учетом региональных особенностей применяются инструменты квалификации участников закупок (Япония) и система стратегического управления закупками (США);

- наблюдается высокая доля бюджетных затрат на создание общественных благ (во всех развитых странах);

- прослеживается четкая динамика роста расходов на инновационное развитие (во всех развитых странах);

- принципиальные направления регулирования публичных закупок Евросоюза определяются нормами ЕББР, которые включают приоритетное развитие: механизмов государственно-частного партнерства; инструментов концессионного взаимодействия; обязательного участия местного сообщества в закупках по муниципальным вопросам; системы общественного и независимого контроля за проведением закупок; преференции ГЧП в целях территориально-экономического и социального развития; развитие подсистемы добросовестных (потенциальных) подрядчиков и т. д.

Литература

1. Афанасьева Н. В., Сальникова Н. В. Государственный заказ в качестве механизма регулирования экономики // Журнал правовых и экономических исследований, 2011. № 4. С. 11-17.
2. Andrea Petrella. Fostering innovation through public procurement: rationale, implementation and best practices in Italy and Europe. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.bancaditalia.it/publicazioni/altri-atti-convegni/2014-innovazione-italia/Petrella.pdf/> (дата обращения: 12.07.2016).
3. Hammami M. Determinants of Public Partnerships in Infrastructure / M. Hammami, J. F. Ruhashyankiko, E. B. Yehoue // IMF Paper, 1999. June.
4. Improving Acquisition through Strategic Sourcing. December 5, 2012. M-13-02. [Электронный ресурс] URL: https://www.whitehouse.gov/sites/default/files/omb/memoranda/2013/m-13-02_0.pdf/ (дата обращения: 12.07.2016).
5. Public Procurement in Japan: An outline. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.eubusinessinJapan.eu/issues/entry-strategy/government-procurement/public-procurement-in-japan-outlines/> (дата обращения: 12.07.2016).
6. Suggestions for Accessing the Government Procurement Market of Japan 2016. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.mofa.go.jp/files/000037391.pdf> (дата обращения: 12.07.2016).
7. World Bank. 2010. Guidelines: procurement under IBRD loans and IDA credits. Washington, DC: World Bank Group. [Электронный ресурс]: URL: <http://documents.worldbank.org/curated/en/2010/05/24313289/guidelines-procurement-under-ibrd-loans-ida-credits/> (дата обращения: 12.07.2016).

Studies of income differentiation in modern Russia

Koltsov D. (Russian Federation)

Исследование уровня дифференциации доходов населения в современной России

Кольцов Д. В. (Российская Федерация)

*Кольцов Денис Владимирович / Koltsov Denis – студент,
экономический факультет, кафедра экономической теории и мировой экономики,
Воронежский государственный университет г. Воронеж*

Аннотация: анализ и изучение видов, структуры, динамики доходов населения, их формирование, а также анализ проблемы дифференциации доходов в нашей стране, путей её решения.

Abstract: the analysis and study of species, structure, dynamics of population incomes, their formation, as well as analysis of the problem income inequality in our country, the ways of its solution.

Ключевые слова: динамика доходов населения, дифференциации доходов, благосостояние народа, бедность, экономика, неравенство, государство.

Keywords: dynamics of household income, income inequality, the welfare, poverty, economy, inequality, the state.

Увеличение роста теневых доходов, рост бедности становится прямой угрозой экономической безопасности как страны в целом, так и ее территориально-административных образований. Как следствие возникает необходимость в корректных государственных реформах, главным условием которых является острая взаимосвязь общественных и политических интересов.

Для решения задач, ориентированных на дальнейший рост материального благосостояния народа, необходима информация о том, какие слои населения имеют низкий уровень жизни, под влиянием каких факторов он сложился, какие мероприятия необходимы для сокращения дифференциации и роста жизненного уровня, и какие наиболее целесообразны на данном этапе экономического развития. Поэтому так актуален и важен анализ формирования доходов населения вообще и различий в формировании доходов у различных групп населения в частности.

С усилением дифференциации доходов в России, все чаще внимание исследователей сосредоточивается на разработке мер формирования эффективной социальной политики для социальной поддержки нуждающихся слоев населения. Но все это не может в полной мере обеспечить социальную справедливость в обществе [1].

Какова оптимальная степень неравенства? Это самый важный вопрос в определении стратегии, касающейся неравенства доходов. Общепринятого ответа на этот вопрос нет. В литературе приводятся аргументы «за» и «против» усиления неравенства. Основной аргумент в пользу равного распределения дохода состоит в том, что равенство доходов необходимо для максимизации удовлетворения нужд потребителя, или предельной полезности [2]. Основной аргумент в пользу неравенства доходов состоит в том, что необходимо сохранить стимулы для производства продукции и дохода.

Дифференциация доходов свидетельствует о степени различий долей каждого члена общества в общественных доходах [3]. Отношения дифференциации выражают неизбежные социальные различия по группам и категориям населения в зависимости от роли каждой из них в общественном производстве, присвоении его результатов, характера трудовой деятельности, особенностей образа жизни, интересов и др. [4].

За годы проведения рыночных реформ реальные доходы населения снизились более чем в два раза, ухудшились практически все показатели уровня и качества жизни населения России. Более трети россиян в настоящее время имеют доходы ниже прожиточного минимума, а еще 50% населения едва сводят концы с концами [5].

По предварительным данным предоставленными федеральной службой государственной статистики в 2015 году уровень среднедушевого дохода составляет 33200 рублей, что равно 544 \$ США по среднегодовому курсу 61,07 рубля за один \$ США. Эти данные подтверждают возможный прогноз на 2015-2016 год.

Из всего этого следует, что в последующих периодах будет наблюдаться падение среднего уровня доходов населения в России, связанное в первую очередь с тяжелым экономическим положением России на современном этапе.

Средний уровень доходов России в сравнении с развитыми странами значительно меньше. В связи с падением курса рубля относительно доллара США ситуация только ухудшается. Страны BRICS находятся примерно на одном уровне доходов населения [6].

Также можем отметить небольшое изменение дифференциации доходов населения в сторону небольшого увеличения дифференциации доходов населения в 2015 году относительно 2000 года, то свидетельствует о том, что имеется незначительное увеличение уровня дифференциации доходов.

Исходя из сравнения уровня номинальных и располагаемых доходов населения, мы можем сделать вывод, что динамика изменения уровня этих показателей не совпадает. Средний уровень населения за последние несколько лет вырос, но уровень дифференциации доходов населения остается на прежнем высоком уровне. Высокий уровень дифференциации доходов порождает торможение экономического роста. В связи с ухудшением экономического положения России в 2015-2016 годах, возможно ситуация будет только ухудшаться, а это в свою очередь порождает социальную напряженность и создает угрозу безопасности государства [7].

Снижение уровня доходов населения, рост их дифференциации и увеличение масштабов бедности являются существенным тормозом экономического роста. Зависимость между уровнем бедности и имущественной дифференциации, с одной стороны, и возможностью экономического роста, с другой стороны, достаточно очевидна. Низкие доходы порождают сокращение совокупного спроса, что в свою очередь ведёт к падению объёмов национального производства.

Разрушительные последствия роста дифференциации доходов населения проявляются также в социальной нестабильности в обществе (митинги и акции протеста, забастовки, голодовки, захват заложников) и процессах депопуляции в стране (рост естественной убыли населения, рост заболеваемости, старение населения), что создаёт прямую угрозу экономической и национальной безопасности государства.

Литература

1. *Агапова Т. А., Серегина С. Ф.* Макроэкономика: учебник. 4-е изд. / под общ. ред. А. В. Сидоровича. М.: МГУ, Издательство «Дело и сервис», 2002. 447 с.
2. *Ананьев А. Н.* Политика доходов и заработной платы / А. Н. Ананьев. М.: Экономика, 2004. 56 с.
3. *Белова Т.* Межотраслевая дифференциация доходов населения и их динамика / Т. Белова // Экономист, 2008. № 4.
4. *Горшков М. К.* Российское общество в социологическом измерении / М. К. Горшков // Мир России. М., 2009. Т. 8. № 2. С. 3 - 21.
5. Распределение населения по величине среднедушевых денежных доходов. [Электронный ресурс]: Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/population/urov/urov_31g.doc/ (дата обращения: 21.06.2016).
6. *Громыко Г. Л.* Теория статистики: Практикум. М.: ИНФРА-М, 2001.
7. *Гуриев С. М.* Математическая модель стимулирования экономического роста посредством восстановления сбережений / С. М. Гуриев // Мат. моделирование, 1996. Т. 8. № 5.

The World trade organization as a means of international trade liberalization. Russia in WTO: advantages and disadvantages
Loginov D. (Russian Federation)

Всемирная торговая организация как средство либерализации международной торговли. Россия в ВТО: преимущества и недостатки
Логинов Д. Р. (Российская Федерация)

*Логинов Данил Романович / Loginov Danil – студент,
факультет менеджмента,*

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, г. Москва

Аннотация: рассматриваются проблемы участия Российской Федерации во Всемирной торговой организации, а также определяется оценка нынешнего положения России, исходя из существующих политических и макроэкономических проблем, в организации. Частично затронуты этапы вступления России в ВТО, механизмы взаимодействия с другими странами – членами и пути выхода из сложившегося кризиса в отношениях между странами – участниками. Особое внимание уделяется преимуществам и недостаткам для экономики России от состояния в организации. Проводится аналитическая оценка всех «за» и «против». Основное внимание уделяется и условиям вступления в ВТО и поэтапному внедрению финансово-экономических реформ. Делается конструктивный вывод о том, что в макроэкономической перспективе пребывание в ВТО скажется благоприятно на развитии многих отраслей отечественной экономики.

Abstract: the problem of the Russian Federation's participation in the World trade organization, as well as determined by assessment of the current situation in Russia on the basis of the existing political and macroeconomic problems in the organization. Partially affected stages of Russia's accession to the WTO, cooperation mechanisms with other countries - members and the way out of the current crisis in relations between the countries - participants. Particular attention is given to the advantages and disadvantages for the economy of Russia on the state of the organization. Conduct analytical assessment of all "for" and "against" The main attention is paid to the conditions of accession to the WTO and the gradual introduction of financial - economic reforms. Done a constructive conclusion that the macroeconomic outlook stays in the WTO will impact positively to the development of many sectors of the national economy.

Ключевые слова: ВТО, макроэкономика, внешняя торговля, внешняя политика, экономическая ситуация, экспорт, импорт.

Keywords: WTO, macroeconomics, foreign trade, foreign policy, economic situation, export, import.

Характерной особенностью современного мира является активное развитие внешнеторговых связей между государствами. Многие эксперты считают, что это связано в первую очередь с различиями в наделенности стран факторами производства, т.е., другими словами, в наличии (отсутствии) у некоторых государств определенных экономических ресурсов.

Из этого вытекают два последствия: международное разделение труда и международная торговля. Особый интерес представляет международная торговля, т. к. она является двигателем производства и играет значительную роль в развитии экономической сферы жизни общества.

Мировая (международная) торговля является важным средством улучшения благосостояния наций, потому что с помощью нее увеличивается производительность

труда и растут экономические показатели стран. В результате этого ускоряется экономический рост конкретной страны, вступившей в торговые отношения.

Несомненно, этими преимуществами пользуется большинство государств современного мира. Для регулирования торговых отношений создана Всемирная торговая организация (ВТО), оказывающая сильное влияние на мировое сообщество.

Всемирная торговая организация (ВТО) – международная межправительственная организация, образованная на основе Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ). Она была создана 1 января 1995 года и, постепенно развиваясь и набирая обороты, сейчас включает в себя 162 страны. Целью создания ВТО является либерализация международной торговли товарами и услугами с помощью методов тарифного регулирования, способствование экономическому развитию и повышение экономического благосостояния в мире, а также обеспечение справедливости, прозрачности и прогнозирования международной торговли. Штаб-квартира организации находится в любимой многими европейцами Швейцарии, часто высказывающей нейтралитет в отношении разного рода конфликтов.

Прежде всего, ВТО отвечает за создание, разработку, исследование и внедрение новых торговых соглашений. Также организация осуществляет надзор за исполнением членами организации всех соглашений, которые были приняты большинством стран мира.

Задача ВТО – установление и закрепление фундаментальных принципов международной торговли:

Равенство прав. Оно подразумевает отсутствие каких-либо привилегий, предоставленных одному из членов ВТО. В таком случае привилегии распространяются абсолютно на всех членов организации.

Взаимность. В случае поиска компромисса обе стороны должны пожертвовать своими интересами для заключения договора.

Прозрачность. Все члены ВТО должны вести «открытую» торговую политику и отчитываться перед другими членами ВТО

Создание действующих обязательств. Только органами ВТО регулируются тарифные обязательства между странами.

Защитные клапаны. ВТО не препятствует введению каких-либо торговых ограничений со стороны правительства государства.

Таким образом, политика ВТО направлена на консолидацию рынков, развитие глобализации и предельную прозрачность. Во многом благодаря этому данная организация объединяет огромное количество стран мира, даже находящихся на абсолютно разных этапах развития экономики и контролирует более 95% мировой торговли.

Присоединение России к ВТО было трудным решением, поэтому требовало определенной подготовки. На протяжении нескольких лет проводились многочисленные встречи с представителями деловых кругов. Как известно, с 2000 года представители Минэкономразвития организовывали более 600 собраний среди союзов импортеров, экспортеров и объединений товаропроизводителей, посвященных этой тематике. Кроме того, проводились консультативные встречи с представителями общественных и научных организаций, Российским союзом промышленников и предпринимателей, а также Торгово-Промышленной палатой Российской Федерации.

С 2002 года популярны были такие мероприятия по проблематике ВТО, как семинары, конференции, круглые столы. Примечательно, что готовиться к ВТО пришлось всей страной: с 2004 г. по 2005 г. в 24 регионах Российской Федерации Министерство провело обучение госслужащих, направленное на подготовку к предстоящему участию России во Всемирной организации.

В 2006 году стороны подошли к заключительному этапу, но прийти к окончательному решению так и не удалось. Новое препятствие в виде обострения ситуации на Кавказе возникло в 2008 году. Из-за необходимости как следует

подготовиться к вступлению в ВТО (для снижения потерь и увеличения числа выгод) присоединение приходилось откладывать.

Из-за возникающих трудностей окончательно вступить в ВТО удалось только в 2012 году.

Однако перед вступлением были достигнуты договоренности относительно условий вступления России в организацию. Сделано это было для того, чтобы защитить отечественного производителя от «грандов» международной торговли и поддержать на высоком уровне доходы от пошлин. Россия долго отстаивала свои интересы и настаивала на предоставлении определенных льгот, которые были необходимы для адаптации экономики к структуре ВТО. В течение первого года после вступления ни одна внешнеторговая пошлина не будет снижена. По разным группам товаров были предусмотрены переходные периоды от 1 года до 7 лет; В течение 7 лет пошлины на промышленные товары должны снизиться в среднем с 11,1 % до 8,2 %. Таможенные пошлины на потребительские товары, массово производящиеся в России, практически не снизятся. В то же время, будут отменены пошлины на компьютеры и элементную базу, снижены пошлины на бытовую электронику и электротехнику, лекарства, технологическое и научное оборудование. Государство сможет оказывать сельскому хозяйству помощь на сумму не более 9 млрд долларов в год (в 2011 году объём помощи составляет 4,5 млрд долларов в год).

Безусловно, предоставление таких льгот положительно сказалось на экономике России. Именно постепенное внедрение новых правил ведения бизнеса позволило игрокам максимально «мягко» перестроиться к нынешним реалиям на международном рынке.

Таким образом, были закреплены следующие пункты условий (в зависимости от вида товаров):

Промышленные товары:

- в среднем ставка пошлин снизится с 9,5% до 7,3%;
- переходный период составит от 0 до 7 лет ;
- на 1/3 товаров снижение произойдёт сразу;
- на 1/4 товаров - за 3 года;
- через 7 лет - на автопромышленность, гражданские самолёты и вертолёты.

Сельскохозяйственные товары:

- импортные пошлины снизятся с 13,2% до 10,8%;
- государственные субсидии в 2012 году не должны превышать 9 млрд долл., до 2018 должны снизиться до 4,4 млрд долл.

Сфера услуг (155 секторов обсуждались):

- в 39 секторах сохранено право не допускать иностранные компании;
- в 86 секторах будут применяться различные специальные требования и ограничения;
- в 30 секторах — свободная конкуренция.

22 августа 2012 года Россия стала полноправным 156-м членом ВТО. Переговоры о вступлении России в организацию продолжались долгих 16 лет (с момента основания ВТО). На этот счёт мнения экспертов разделились, о единстве в парламенте по данному вопросу не могло быть и речи. Тем не менее, закон был принят, но что мы видим сейчас?

Отношения России с ВТО переживают трудные времена. Прежде всего, это связано с введением антироссийских санкций. Примечательно, что прецедентов на этот счёт в ВТО нет и когда Россия подняла данный вопрос и выразила открытое недовольство в отношении бездействия организации, в Швейцарии только пожали плечами. Куда больше ВТО возмутилась в связи с введением ответных санкций в отношении Европейского союза (ЕС) со стороны России (к слову о «двойных

стандартах» по отношению к России). По факту это означало, что ВТО потеряла огромную долю перспективного российского рынка, проявив бесхарактерность и показав лишь только свою полную зависимость от решений ЕС и США.

Стоит ли России выйти из ВТО, если она никак не защищает её торгово-экономические интересы и, по сути, поддерживает инициаторов введения санкций? Очевидно, руководство страны до сих пор не пришло к консенсусу по данному вопросу. Население редко слышит заявления о критике ВТО, и в то же время организацию никто не поддерживает. Сейчас предпочтительнее вообще не говорить о ВТО, поскольку окончательное решение ещё предстоит принять. Есть точка зрения о том, что Россия должна демонстративно покинуть ВТО, сославшись на предвзятое отношение. Однако, есть несколько причин, почему не стоит торопиться:

- Против некоторых российских компаний, кроме недавно введённых санкций, действует ещё около сотни ограничений со времен СССР, и это наносит колоссальный ущерб порядка \$1,5 - 2 млрд ежегодно. Компании постепенно снимают эти барьеры, осуществляя работу в рамках ВТО, и лишиться их этого инструмента – по факту значит усугубить их положение, а им и так трудно осуществлять деятельность в современных условиях.

- На данный момент ВТО переживает этап реформирования системы. Обсуждается, как выстроить новую систему мировой торговли, поскольку становится очевидным, что тенденции рынка за 20 лет изменились. В особенности Азиатский рынок во главе с Китаем и Японией выходит на качественно новый уровень развития экономических отношений. Из-за выхода из ВТО, Россия может оказаться вне дискуссий, и ей придется смириться с теми правилами, которые примут другие. Санкции рано или поздно отменяют, а новые правила установятся на долгое время.

- Наконец, ВТО дает бизнесменам, до этого не работавших на внешнем рынке, четкие правила, как это делать. Покинуть ВТО - значит, бросить их на произвол судьбы, и сказать: «Как хочешь, так и работай». Этот момент также противоречит отечественным интересам.

Исходя из всего вышесказанного, руководству нашей страны придётся сделать нелёгкий выбор между престижем и перспективой развития России в ВТО. Для жёсткого отстаивания своей позиции необходимо создать прочный экономический фундамент в собственной экономике. ВТО – это та организация, с помощью которой можно попробовать заложить этот фундамент на долгие годы вперёд.

Каких положительных результатов Россия ждала от членства? Многие специалисты прогнозировали развитие экспорта, появление новых благоприятных условий для поставок отечественной продукции на зарубежный рынок. Ожидался приток инвестиций для развития отечественного производства, в результате роста импорта прогнозировалось улучшение качества и конкурентоспособности российских товаров, доступ российских инвесторов к проектам международного уровня, укрепление позиций в мировом сообществе. Нельзя не отметить, что ожидалось также увеличение конкуренции в сфере финансов, а в результате – снижение процентных ставок по кредитам для населения, малого и среднего бизнеса.

Несмотря на все возникшие противоречия, положительные стороны вступления все-таки присутствуют¹. Основные достижения за период нахождения России в ВТО таковы:

- Повышение экспортного потенциала продукции. Это видно на сельскохозяйственном рынке: после вступления в ВТО Россия получила возможность больше зерна поставлять в Европейский Союз. Более того, существует множество косвенных мер поддержки сельхозпроизводителей. Это развитие инфраструктуры сёл, помощь в модернизации оборудования, субсидирование процентов по кредитам,

¹ ВТО – шанс для рывка // Крестьянин, 2012. 26 июля. URL: <http://www.kr-news.ru/articles/32713.php> (дата обращения: 12.03.2016).

финансирование аграрных вузов. Это стимулирует сельхозпроизводителей повышать эффективность своего производства и работать на долгосрочную перспективу.

- Снижение уровня тарифной защиты в сфере автомобилестроения.
- Преимущества системного характера, которые касаются, в том числе улучшения инвестиционного климата. Следствием этого является приток инвестиций, но на данный момент он незначительный.

Конкретными примерами положительной динамики развития экономики России могут служить следующие показатели:

1. Стоимость экспортированного сельскохозяйственного товара за последний год равна \$20 млрд, рост составил 15%.

2. Отечественный производитель машин Lada тоже укрепил свои позиции – прирост поставок в 2015 году составил от 20% в Казахстан и до 4,5 раз в Германию.

3. Сельскохозяйственная техника начала пользоваться популярностью за рубежом: экспорт в Германию, Францию, Болгарию, Турцию, Канаду и Азербайджан вырос в 3 раза, в Казахстан, Монголию и Таджикистан в 2 раза, в Кыргызстан и Венгрию на 30%.

4. Около трети всего стоимостного объема поставок танков приходится на Россию. Это создает большой отрыв от преследователей – Германии и США.

5. За год в 7 раз вырос экспорт свинины.

6. За прошедший сельскохозяйственный год — с июля 2014 по июнь 2015 года — Россия экспортировала 680 тыс. тонн отрубей, что на 80% больше чем год назад.

На экономику России ВТО повлияло не только в сторону положительной динамики. Следует рассмотреть также и обратную сторону медали.

Негативные последствия для России при вступлении в ВТО:

- Рост безработицы. Парадоксально, но, действительно, развитие торговли в России приведёт к повышению безработицы, потому что многие отечественные предприятия не смогут выдержать конкуренции со стороны иностранных фирм. Особенно сильно может пострадать аграрный сектор экономики, на развитие которого за последние годы выделялось всего лишь порядка 1% от государственного бюджета.

- Сокращение отечественных товаров. Из-за снижения импортных пошлин целый ряд товаров станет просто невыгодно производить в России.

- Уменьшение государственного бюджета. В связи со снижением экспортных пошлин, Россия неминуемо потеряет от экспорта нефтегазовых и других продуктов. Как следствие – увеличение государственного долга, использование резервов для покрытия дефицита бюджета.

Таким образом, рассмотрев принципы Всемирной торговой организации и проанализировав основные последствия вступления России в эту организацию, можно сделать вывод о том, что ВТО действительно является хорошим инструментом по способствованию экономического развития и повышению экономического благосостояния в мире. Однако, в силу неординарного пути экономического развития России, экономика нашей страны по-особому отреагировала на структурные изменения. Вследствие этого, наблюдаются как положительные эффекты, так и отрицательные. Нет сомнений, что со временем российская экономика адаптируется под ВТО и будет наблюдаться стабильный экономический рост.

Литература

1. *Логинова А. С., Травина Л. А.* Сравнительный анализ практики вступления Китая и России в ВТО // Актуальные проблемы экономики и права, 2015. № 3. С. 255–265.
2. Вступление России в ВТО: изменение российского законодательства // СПС «Гарант».

3. Перечень тарифных уступок: Приложение 1 к Протоколу «О присоединении Российской Федерации к Марракешскому соглашению об учреждении Всемирной торговой организации от 15 апреля 1994 г.» от 16.12.2011.
4. Федеральная таможенная служба (2014). Таможенная служба РФ в 2013 г.: справочные материалы к заседанию коллегии ФТС России.
5. ВТО – шанс для рывка. [Электронный ресурс]. Крестьянин, 2012. 26 июля. URL: <http://www.kr-news.ru/articles/32713.php/> (дата обращения: 12.03.2016).
6. Дембицкий С. Г., Семенович В. С., Желтенков А. В. Анализ экономических проблем после вступления России в ВТО // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика, 2013. № 2. С. 21-30.
7. Итоги первого года членства России в ВТО. [Электронный ресурс]. URL: <http://government.ru/news/7846/> (дата обращения: 10.03.2016).

Condition and prospects of foreign investment in the Black sea region Sazonova A. (Ukraine)

Состояние и перспективы иностранного инвестирования в Причерноморский регион Сазонова А. А. (Украина)

*Сазонова Анастасия Александровна / Sazonova Anastasia – студент,
кафедра менеджмента и администрирования,
Учебно-научный институт экономики и управления
Национальный университет пищевых технологий, г. Киев, Украина*

Аннотация: в статье рассмотрены состояние и перспективы иностранного инвестирования в Причерноморский регион. Общее состояние объемов иностранного инвестирования имеет тенденции к увеличению, однако в 2015 году прослеживается спад привлеченного иностранного капитала.

Abstract: the article discusses the state and prospects of foreign investment in the Black Sea region. The general condition of the volume of foreign investment tends to increase, but in 2015 there is the decline of attracted foreign capital.

Ключевые слова: иностранные инвестиции, Причерноморский регион, иностранный капитал, социально-экономические преобразования, экономическое развитие.

Keywords: foreign investment, the Black Sea region, foreign capital, social and economic reforms, economic development.

Активизация инвестирования является одним из наиболее действенных механизмов социально-экономических преобразований. От эффективности инвестиционной политики зависит состояние производства, положение и уровень технического оснащения основных фондов предприятий, возможности структурной перестройки экономики, решение социальных и экологических проблем.

В современное время эффективность экономического развития любого предприятия неразрывно связана с повышением инвестиционной привлекательности предприятий как для привлечения иностранных инвестиций, прямых и косвенных, так и для межрегионального перераспределения инвестиционных ресурсов. Инвестиционная привлекательность - это интегральная характеристика отдельных предприятий как объектов будущего инвестирования с позиции перспективности развития производства и объемов сбыта продукции, эффективности использования активов, их ликвидности, состояния платежеспособности, а также финансовой устойчивости. Интегральная характеристика предприятия позволяет инвестору

сравнить ее с собственными инвестиционными целями и сделать вывод о целесообразности вложения средств.

Причерноморский регион, по своим ресурсам и большим потенциалом в развитии как промышленности, так и в сфере услуг, привлекает потенциальных иностранных инвесторов. В Причерноморский регион входят Херсонская, Николаевская и Одесская области. Представляется целесообразным проанализировать состояние и перспективы развития иностранных инвестиций по каждой области.

Николаевская область является привлекательным для инвестирования регионом благодаря значительному промышленному и научно-техническому потенциалу, выгодному географическому положению, развитой транспортной инфраструктуре, высокому образовательному уровню населения, высококвалифицированным трудовым ресурсам, наличию природных богатств, доступности к рынкам стран СНГ, Европы, Азии и Африки. Инвестиционной привлекательности иностранных инвесторов Николаевской области способствует развитая транспортная инфраструктура, научно-технический потенциал и современные информационные и энергетические сети [3].

Одесская область имеет уникальное расположение, что является причиной для привлечения иностранных инвестиций. На севере и востоке область граничит с Винницкой, Кировоградской и Николаевской областями, омывается водами Черного моря, с выходами в ЕС на западе - с Молдовой, на юге - с Румынией. Одесская область имеет международный морской выход с четырьмя основными морскими портами и тремя речными портами, расположенными на пересечении важнейших международных водных путей (Дунай, Днестр и Днепр), а также обслуживает международные транзитные потоки.

На сегодня Одесская область является одной из наиболее инвестиционно привлекательных областей как Причерноморского региона, так и Украины в целом. Объем прямых иностранных инвестиций, внесенных в экономику Одесской области с начала инвестирования с 1 октября 2015, составляет 1357700000 долларов.

Однако, это на 5,1% меньше объемов инвестиций на начало 2015 года. При этом из стран ЕС внесены 976600000 долларов (71,9% общего объема) и из других стран мира - 381100000 долларов (28,1%). В январе-сентябре 2015 года в экономику Одесской области иностранные инвесторы вложили 23500000 долларов прямых инвестиций, уменьшение капитала составило 96200000 долларов (в том числе за счет курсовой разницы - 75,3 миллиона долларов) [4].

На предприятиях промышленности сосредоточено 544600000 долларов (что составляет 40,1% общего объема прямых инвестиций в область), в том числе перерабатывающей - 343600000 долларов. На предприятиях транспорта, складского хозяйства, почтовой, а также курьерской деятельности сосредоточено 304500000 долларов (22,4% общего объема прямых инвестиций в область) [4].

Объем привлеченных с начала инвестирования прямых иностранных инвестиций (акционерного капитала) в экономику Херсонской области на 1 апреля 2016 г. составлял 204,5 млн. долл. США и в расчете на душу населения составляет 192,3 долл. В январе-марте 2016 в экономику Херсонской области иностранными инвесторами вложено 111,3 тыс. долл., а также изъято 2095,9 тыс. долл. прямых иностранных инвестиций. Уменьшение стоимости акционерного капитала произошло за счет курсовой разницы и составило 4423,9 тыс. долл. [5].

Иностранные инвестиции в Херсонскую область поступили из 39 стран мира. Из стран ЕС с начала инвестирования внесены 162,9 млн долл. инвестиций (79,7%) общего объема акционерного капитала) и других стран мира - 41,6 млн долл. (22%). Наибольшие объемы иностранных инвестиций в Херсонской области сосредоточено на предприятиях промышленности, в частности, по производству пищевых продуктов, напитков и табачных изделий. По территориальному распределению

ведущие места по объемам иностранных инвестиций занимают города Каховка, Херсон, Скадовский, Каланчакский и Каховский районы [5].

Эффективность инвестиционной политики Причерноморского региона во многом зависит от улучшения инвестиционного климата в государстве в целом. Для приближения интересов государства и региона важно проводить расчеты балансовых моделей ресурсного обеспечения регионального развития. Это даст возможность повысить интегрированность Причерноморского региона [3].

Для определения состояния и перспектив развития иностранного инвестирования в Причерноморский регион, становится необходимым анализ объемов иностранных инвестиций за последние года. Проанализируем динамику прямых иностранных инвестиций в областях Причерноморского региона за 2010-2015 гг.

Таблица 1. Прямые иностранные инвестиции в областях Причерноморского региона за 2010-2015 гг., млн долл. США

Область	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Одесская	1042,0	1107,3	1220,5	1629,1	1671,7	1430,4
Николаевская	162,7	165,4	152,3	244,7	282,8	212,7
Херсонская	197,4	203,4	206,4	251,5	275,2	208,2
Всего	1402,1	1476,1	1579,2	2125,3	2229,7	1851,3

Источник: составлено автором на основе [6].

Итак, к 2014 году прямые иностранные инвестиции в Причерноморский регион постепенно увеличивались, однако есть тенденция к уменьшению в 2015 году до 1851300000 долл. США. Наибольший объем инвестиций за последние шесть лет направлялся в Одесскую область, однако наименьший объем - в Херсонскую. Проанализируем прямые иностранные инвестиции на душу населения в областях Причерноморского региона.

Таблица 2. Прямые иностранные инвестиции на душу населения в областях Причерноморского региона за 2010-2015 гг., долл. США

Область	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Одесская	437,7	465,5	513,4	684,3	701,0	599,7
Николаевская	136,5	139,5	129,1	208,2	241,7	196,4
Херсонская	180,3	186,7	190,4	233,0	256,2	194,8
Среднее значение	251,5	263,9	277,63	375,17	399,63	330,3

Источник: составлено автором на основе [6]

Прямые иностранные инвестиции на душу населения в 2014 году составили 399, 63 долл. США в среднем по Причерноморскому региону. Однако, уже в 2015 году инвестиции на душу населения уменьшились до 330,3 долл. США. Проанализируем темпы роста (снижения) объема прямых иностранных инвестиций по областям Причерноморского региона.

Таблица 3. Темпы роста (снижения) объема прямых иностранных инвестиций по областям Причерноморского региона за 2010-2015 гг., %

Область	2011	2012	2013	2014	2015
Одесская	106,3	110,2	133,5	102,6	85,6
Николаевская	101,7	92,1	160,6	115,6	80,9
Херсонская	103,0	101,5	121,8	109,4	75,7
Причерноморский регион	105,3	106,9	134,6	104,9	83,0

Источник: составлено автором на основе [6].

Итак, наибольший темп роста прослеживается в 2013 году. В этом году был самый большой рост активности иностранного инвестирования в Причерноморский регион. Однако, с 2014 года активность иностранных инвесторов уменьшилась, а в 2015 упала до 83,0%. Такие тенденции могут быть причиной нестабильной политической ситуации в стране с 2014 года и непривлекательным экономическим положением.

Стимулировать иностранную инвестиционную активность в Причерноморский регион могло бы введение лизинговых операций как формы гарантированного товарного инвестирования. Возможно создание регионального лизингового фонда производственных мощностей, который может быть самостоятельной коммерческой структурой. Свою деятельность данный фонд осуществлял бы во взаимодействии с соответствующими министерствами и ведомствами, с другими региональными структурами, с предприятиями напрямую. Также, было бы целесообразным уделить внимание инновационной деятельности в Причерноморском регионе. Ведь, инфраструктура, социальная и экономическая сфера, а также производственные предприятия нуждаются в модернизации, нововведениях.

Причерноморский регион имеет большой потенциал благодаря природным и трудовым ресурсам, повышает привлекательность иностранных инвесторов. Несмотря на необходимость модернизации, инновационной деятельности, в течение многих лет прослеживалось увеличение объемов иностранного инвестирования в Причерноморский регион. Однако, начиная с 2015 года, объемы уменьшились, что может быть причиной нестабильной политической ситуации, а также экономического спада.

Литература

1. Закон Украины «О внешнеэкономической деятельности» от 16.04.1991 № 959-XI (с изменениями и дополнениями) // Ведомости Верховного Совета УССР (ВВР), 1991. № 29. Ст. 377.
2. Закон Украины «Об инвестиционной деятельности» от 18.09.1991 № 1560-XII // Ведомости Верховного Совета УССР (ВВР), 1991. № 47. Ст. 646.

3. *Вербицкая Ю. М.* Инвестиционно-инновационная деятельность как фактор социально-экономического развития региона / Ю. Вербицкая // Актуальные проблемы экономики, 2007. № 8. С. 151-156.
4. Общественно-политический портал для украинцев: статистическая информация. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.dero.ua>.
5. Официальное состояние Херсонской областной государственной администрации. [Электронный ресурс]: Статистическая информация. Режим доступа: <http://khoda.gov.ua> (дата обращения: 10.07.2016).
6. Государственная служба статистики Украины. [Электронный ресурс]: Статистическая информация. Режим доступа: <http://www.ukrstat.gov.ua> (дата обращения: 03.07.2016).

