



# ECONOMICS

APRIL  
2017  
No. 4 (25)

## ECONOMIC THEORY AND BUSINESS PROCESS

SCIENTIFIC PUBLISHING «PROBLEMS OF SCIENCE»

WWW.ECONOMIC-THEORY.COM

SCIENTIFIC PUBLISHING «PROBLEMS OF SCIENCE»  
ECONOMICS № 4(25) 2017 | ISSN 2410-289X



MODERNIZATION OF THE MONETARY  
POLICY OF THE BANK OF RUSSIA  
IN MODERN CONDITIONS  
(Naumkina T.V., Rybakova E.V.) p.22

FEATURES DEFINITIONS  
INTEGRAL PROPERTY  
COMPLEXES  
(Khodyakova O.V., Repkina I.N.) p.33

ISSN 2410-289X



9 772410 289009

# Economics

№ 4 (25), 2017

EDITOR IN CHIEF

Valtsev S.

EDITORIAL BOARD JOURNAL

*Abdullaev K.* (PhD in Economics, Azerbaijan), *Akbulaev N.* (D.Sc. in Economics, Azerbaijan), *Volkov A.* (D.Sc. in Economics, Russian Federation), *Meimanov B.* (D.Sc. in Economics, Republic of Kyrgyzstan), *Sibircev V.* (D.Sc. in Economics, Russian Federation), *Tregub I.* (D.Sc. in Economics, PhD in Engineering, Russian Federation), *Demchuk N.* (PhD in Economics, Ukraine), *Kovaljov M.* (PhD in Economics, Belarus), *Kurpajani K.* (PhD in Economics, Republic of Uzbekistan), *Skripko T.* (D.Sc. in Economics, Ukraine), *Fedos'kina L.* (PhD in Economics, Russian Federation), *Cuculjan S.* (PhD in Economics, Republic of Armenia).

EDITORIAL BOARD PUBLISHING HOUSE

*Abdullaev K.* (PhD in Economics, Azerbaijan), *Alieva V.* (PhD in Philosophy, Republic of Uzbekistan), *Akbulaev N.* (D.Sc. in Economics, Azerbaijan), *Alikulov S.* (D.Sc. in Engineering, Republic of Uzbekistan), *Anan'eva E.* (D.Sc. in Philosophy, Ukraine), *Asaturova A.* (PhD in Medicine, Russian Federation), *Askarhodzhaev N.* (PhD in Biological Sc., Republic of Uzbekistan), *Bajtasov R.* (PhD in Agricultural Sc., Belarus), *Bakiko I.* (PhD in Physical Education and Sport, Ukraine), *Bahor T.* (PhD in Philology, Russian Federation), *Baulina M.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Blejh N.* (D.Sc. in Historical Sc., PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Bogomolov A.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Borodaj V.* (Doctor of Social Sciences, Russian Federation), *Volkov A.* (D.Sc. in Economics, Russian Federation), *Gavrilenkova I.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Garagonich V.* (D.Sc. in Historical Sc., Ukraine), *Glushhenko A.* (D.Sc. in Physical and Mathematical Sciences, Russian Federation), *Grinchenko V.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Gubareva T.* (PhD Laws, Russian Federation), *Gutnikova A.* (PhD in Philology, Ukraine), *Datij A.* (Doctor of Medicine, Russian Federation), *Demchuk N.* (PhD in Economics, Ukraine), *Divnenko O.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Dolenko G.* (D.Sc. in Chemistry, Russian Federation), *Esenova K.* (D.Sc. in Philology, Kazakhstan), *Zhamuldinov V.* (PhD Laws, Kazakhstan), *Zholdoshev S.* (Doctor of Medicine, Republic of Kyrgyzstan), *Ibadov R.* (D.Sc. in Physical and Mathematical Sciences, Republic of Uzbekistan), *Il'inskih N.* (D.Sc. Biological, Russian Federation), *Kajrakbaev A.* (PhD in Physical and Mathematical Sciences, Kazakhstan), *Kaftaeva M.* (D.Sc. in Engineering, Russian Federation), *Kikvidze I.* (D.Sc. in Philology, Georgia), *Koblanov Zh.* (PhD in Philology, Kazakhstan), *Kovaljov M.* (PhD in Economics, Belarus), *Kravcova T.* (PhD in Psychology, Kazakhstan), *Kuz'min S.* (D.Sc. in Geography, Russian Federation), *Kulikova E.* (D.Sc. in Philology, Russian Federation), *Kurmanbaeva M.* (D.Sc. Biological, Kazakhstan), *Kurpajani K.* (PhD in Economics, Republic of Uzbekistan), *Linkova-Daniels N.* (PhD in Pedagogic Sc., Australia), *Lukienko L.* (D.Sc. in Engineering, Russian Federation), *Makarov A.* (D.Sc. in Philology, Russian Federation), *Macarenko T.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Meimanov B.* (D.Sc. in Economics, Republic of Kyrgyzstan), *Muradov Sh.* (D.Sc. in Engineering, Republic of Uzbekistan), *Nabiev A.* (D.Sc. in Geoinformatics, Azerbaijan), *Nazarov R.* (PhD in Philosophy, Republic of Uzbekistan), *Naumov V.* (D.Sc. in Engineering, Russian Federation), *Ovchinnikov Ju.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Petrov V.* (D.Arts, Russian Federation), *Radkevich M.* (D.Sc. in Engineering, Republic of Uzbekistan), *Rakhimbekov S.* (D.Sc. in Engineering, Kazakhstan), *Rozyhodzhaeva G.* (Doctor of Medicine, Republic of Uzbekistan), *Romanenkova Yu.* (D.Arts, Ukraine), *Rubcova M.* (Doctor of Social Sciences, Russian Federation), *Rumyantsev D.* (D.Sc. in Biological Sc., Russian Federation), *Samkov A.* (D.Sc. in Engineering, Russian Federation), *San'kov P.* (PhD in Engineering, Ukraine), *Selitrenikova T.* (D.Sc. in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Sibircev V.* (D.Sc. in Economics, Russian Federation), *Skripko T.* (D.Sc. in Economics, Ukraine), *Sopov A.* (D.Sc. in Historical Sc., Russian Federation), *Strekalov V.* (D.Sc. in Physical and Mathematical Sciences, Russian Federation), *Stukalenko N.M.* (D.Sc. in Pedagogic Sc., Kazakhstan), *Subachev Ju.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Sulejmanov S.* (PhD in Medicine, Republic of Uzbekistan), *Tregub I.* (D.Sc. in Economics, PhD in Engineering, Russian Federation), *Uporov I.* (PhD Laws, D.Sc. in Historical Sc., Russian Federation), *Fedos'kina L.* (PhD in Economics, Russian Federation), *Khilukhina E.* (D.Sc. in Philosophy, Russian Federation), *Cuculjan S.* (PhD in Economics, Republic of Armenia), *Chiladze G.* (Doctor of Laws, Georgia), *Shamshina I.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Sharipov M.* (PhD in Engineering, Republic of Uzbekistan), *Shevko D.* (PhD in Engineering, Russian Federation).

Publishing house «PROBLEMS OF SCIENCE»

Founded in 2009. Issued monthly

EDITORIAL OFFICE ADDRESS:

153008, Russian Federation, Ivanovo, Lezhnevskaya st., h.55, 4th floor

Phone: +7 (910) 690-15-09.

<http://economic-theory.com> e-mail: [info@p8n.ru](mailto:info@p8n.ru)

Moscow

2017

ISSN 2410-289X (Print)

ISSN 2541-7797 (Online)

# Economics

## № 4 (25), 2017

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР: Вальцев С.В.

Заместитель главного редактора: Ефимова А.В.

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Издается с 2014 года

Выходит 12 раз в год

Подписано в печать: 18.04.2017

Дата выхода в свет: 20.04.2017

Формат 70x100/16.

Бумага офсетная.

Гарнитура «Таймс».

Печать офсетная.

Усл. печ. л. 3,41

Тираж 1 000 экз.

Заказ № 1166

ТИПОГРАФИЯ

ООО «ПресСто».

153025, г. Иваново,

ул. Держинского, 39,

строение 8

Территория

распространения:

зарубежные

страны, Российская

Федерация

ИЗДАТЕЛЬ

ООО «Олимп»

153002, г. Иваново,

Жиделева, д. 19

ИЗДАТЕЛЬСТВО

«Проблемы науки»

Свободная цена

*Абдуллаев К.Н.* (д-р филос. по экон., Азербайджанская Республика), *Акбулаев Н.Н.* (д-р экон. наук, Азербайджанская Республика), *Волков А.Ю.* (д-р экон. наук, Россия), *Мейманов Б.К.* (д-р экон. наук, Кыргызская Республика), *Сибирцев В.А.* (д-р экон. наук, Россия), *Трезуб И.В.* (д-р экон. наук, канд. техн. наук, Россия), *Демчук Н.И.* (канд. экон. наук, Украина), *Ковалёв М.Н.* (канд. экон. наук, Белоруссия), *Курпаяниди К.И.* (канд. экон. наук, Узбекистан), *Скрипко Т.А.* (д-р экон. наук, Украина), *Федоськина Л.А.* (канд. экон. наук, Россия), *Цуцулян С.В.* (канд. экон. наук, Республика Армения).

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

*Абдуллаев К.Н.* (д-р филос. по экон., Азербайджанская Республика), *Алиева В.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Акбулаев Н.Н.* (д-р экон. наук, Азербайджанская Республика), *Аликулов С.Р.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Ананьева Е.П.* (д-р филос. наук, Украина), *Асатурова А.В.* (канд. мед. наук, Россия), *Аскарходжаев Н.А.* (канд. биол. наук, Узбекистан), *Байтасов Р.Р.* (канд. с.-х. наук, Белоруссия), *Бакико И.В.* (канд. наук по физ. воспитанию и спорту, Украина), *Бахор Т.А.* (канд. филол. наук, Россия), *Баулина М.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Блейх Н.О.* (д-р ист. наук, канд. пед. наук, Россия), *Богомолов А.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Бородай В.А.* (д-р социол. наук, Россия), *Волков А.Ю.* (д-р экон. наук, Россия), *Гавриленкова И.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Гарасонич В.В.* (д-р ист. наук, Украина), *Глуценко А.Г.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Гринченко В.А.* (канд. техн. наук, Россия), *Губарева Т.И.* (канд. юрид. наук, Россия), *Гутникова А.В.* (канд. филол. наук, Украина), *Датий А.В.* (д-р мед. наук, Россия), *Демчук Н.И.* (канд. экон. наук, Украина), *Диененко О.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Доленко Г.Н.* (д-р хим. наук, Россия), *Есенова К.У.* (д-р филол. наук, Казахстан), *Жамулдинов В.Н.* (канд. юрид. наук, Казахстан), *Жолдошев С.Т.* (д-р мед. наук, Кыргызская Республика), *Ибадов Р.М.* (д-р физ.-мат. наук, Узбекистан), *Ильинских Н.Н.* (д-р биол. наук, Россия), *Кайракбаев А.К.* (канд. физ.-мат. наук, Казахстан), *Кафтаева М.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Кикавидзе И.Д.* (д-р филол. наук, Грузия), *Кобланов Ж.Т.* (канд. филол. наук, Казахстан), *Ковалёв М.Н.* (канд. экон. наук, Белоруссия), *Кравцова Т.М.* (канд. психол. наук, Казахстан), *Кузьмин С.Б.* (д-р геогр. наук, Россия), *Куликова Э.Г.* (д-р филол. наук, Россия), *Курманбаева М.С.* (д-р биол. наук, Казахстан), *Курпаяниди К.И.* (канд. экон. наук, Узбекистан), *Линькова-Даниель Н.А.* (канд. пед. наук, Австралия), *Лукиенко Л.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Макаров А.Н.* (д-р филол. наук, Россия), *Мацаренко Т.Н.* (канд. пед. наук, Россия), *Мейманов Б.К.* (д-р экон. наук, Кыргызская Республика), *Мурадов Ш.О.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Набиев А.А.* (д-р наук по геоинформ., Азербайджанская Республика), *Назаров Р.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Наумов В.А.* (д-р техн. наук, Россия), *Овчинников Ю.Д.* (канд. техн. наук, Россия), *Петров В.О.* (д-р искусствоведения, Россия), *Рякевич М.В.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Рахимбеков С.М.* (д-р техн. наук, Казахстан), *Розьходжаева Г.А.* (д-р мед. наук, Узбекистан), *Романенкова Ю.В.* (д-р искусствоведения, Украина), *Рубцова М.В.* (д-р социол. наук, Россия), *Румянцев Д.Е.* (д-р биол. наук, Россия), *Самков А.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Саньков П.Н.* (канд. техн. наук, Украина), *Селитренникова Т.А.* (д-р пед. наук, Россия), *Сибирцев В.А.* (д-р экон. наук, Россия), *Скрипко Т.А.* (д-р экон. наук, Украина), *Сопов А.В.* (д-р ист. наук, Россия), *Стрелкалов В.Н.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Стукаленко Н.М.* (д-р пед. наук, Казахстан), *Субачев Ю.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Сулейманов С.Ф.* (канд. мед. наук, Узбекистан), *Трезуб И.В.* (д-р экон. наук, канд. техн. наук, Россия), *Упоров И.В.* (канд. юрид. наук, д-р ист. наук, Россия), *Федоськина Л.А.* (канд. экон. наук, Россия), *Хилтмухина Е.Т.* (д-р филос. наук, Россия), *Цуцулян С.В.* (канд. экон. наук, Республика Армения), *Чиладзе Г.Б.* (д-р юрид. наук, Грузия), *Шамшина И.Г.* (канд. пед. наук, Россия), *Шарипов М.С.* (канд. техн. наук, Узбекистан), *Шевко Д.Г.* (канд. техн. наук, Россия).

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

153008, РФ, г. Иваново, ул. Лежневская, д.55, 4 этаж

Тел.: +7 (910) 690-15-09.

<http://economic-theory.com/> e-mail: [info@p8n.ru](mailto:info@p8n.ru)

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) Свидетельство ПИ № ФС 77 - 60216

Редакция не всегда разделяет мнение авторов статей, опубликованных в журнале  
Учредитель: Вальцев Сергей Витальевич

© Economics. 2017

# Содержание

<b>ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ.....</b>	<b>5</b>
<i>Duysembieva S.B., Zhaleleva R.Z., Zhaleleva S.Z., Beremzhanova D.E.</i> (Republic of Kazakhstan) CIVILIZED ENTERPRISE, INNOVATIVE DEVELOPMENT, ENTREPRENEURIAL MANAGEMENT / <i>Дуйсембиева С.Б., Жалелева Р.З., Жалелева С.З., Беремжанова Д.Е.</i> (Республика Казахстан) ЦИВИЛИЗОВАННОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО, ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ, УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИМ РЕСУРСОМ .....	5
<i>Chebotareva Z.V., Shibaeva A.A.</i> (Russian Federation) INTERNATIONAL PRACTICE OF ORGANIZATION OF MANAGEMENT ACCOUNTING. CHALLENGES IN CONDITIONS OF GLOBALIZATION / <i>Чеботарева З.В., Шибаева А.А.</i> (Российская Федерация) МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРАКТИКА ОРГАНИЗАЦИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА. ВЫЗОВЫ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ.....	9
<i>Ganiyev M.H., Ergashev B.Z.</i> (Republic of Uzbekistan) FARMS AS AN EFFECTIVE FORM OF ECONOMIC ACTIVITY IN A COMPETITIVE MARKET ENVIRONMENT / <i>Ганиев М.Х., Эргашев Б.З.</i> (Республика Узбекистан) ФЕРМЕРСКИЕ ХОЗЯЙСТВА В КАЧЕСТВЕ ЭФФЕКТИВНОЙ ФОРМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В КОНКУРЕНТНОЙ РЫНОЧНОЙ СРЕДЕ .....	14
<i>Payor S.V.</i> (Russian Federation) DEVELOPMENT STAGES OF THE IMPLEMENTATION OF CONTROLLING SYSTEM ON INDUSTRIAL ENTERPRISES / <i>Пайор С.В.</i> (Российская Федерация) РАЗРАБОТКА ЭТАПОВ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЛИНГА НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ.....	17
<b>ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ .....</b>	<b>22</b>
<i>Naumkina T.V., Rybakova E.V.</i> (Russian Federation) MODERNIZATION OF THE MONETARY POLICY OF THE BANK OF RUSSIA IN MODERN CONDITIONS / <i>Наумкина Т.В., Рыбакова Е.В.</i> (Российская Федерация) МОДЕРНИЗАЦИЯ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ БАНКА РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.....	22
<i>Osman S.S.</i> (Russian Federation) CREDIT RISK AND ITS IMPACT ON QUALITY OF CREDIT PORTFOLIO / <i>Усман С.С.</i> (Российская Федерация) КРЕДИТНЫЙ РИСК И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА КАЧЕСТВО КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ.....	25
<i>Terlikpayev A.A.</i> (Republic of Kazakhstan) THE IMPORTANCE OF INTEGRATED MANAGEMENT OF ASSETS AND LIABILITIES IN THE REGULATION OF BANKING RISKS / <i>Терликпаев А.А.</i> (Республика Казахстан) ЗНАЧЕНИЕ КОМПЛЕКСНОГО УПРАВЛЕНИЯ АКТИВАМИ И ПАССИВАМИ В РЕГУЛИРОВАНИИ БАНКОВСКИХ РИСКОВ .....	27
<b>БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, СТАТИСТИКА .....</b>	<b>33</b>
<i>Khodyakova O.V., Repkina I.N.</i> (Russian Federation) FEATURES DEFINITIONS INTEGRAL PROPERTY COMPLEXES / <i>Ходякова О.В., Репкина И.Н.</i> (Российская Федерация) ОСОБЕННОСТИ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЦЕЛОСТНОГО ИМУЩЕСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА.....	33

<i>Shurinova V.P.</i> (Russian Federation) FEATURES OF THE ACCOUNTING OF SETTLEMENTS WITH PERSONNEL ON COMPENSATION AT THE ENTERPRISES OF INSTRUMENT MAKING / <i>Шуринова В.П.</i> (Российская Федерация) ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ПРИБОРОСТРОЕНИЯ.....	36
<b>МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА .....</b>	<b>40</b>
<i>Egorova A.O., Egorova A.O.</i> (Russian Federation) INVESTMENT CLIMATE OF THE RUSSIAN FEDERATION / <i>Егорова А.О., Егорова А.О.</i> (Российская Федерация) ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	40

# ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

---

## CIVILIZED ENTERPRISE, INNOVATIVE DEVELOPMENT, ENTREPRENEURIAL MANAGEMENT

Duysembieva S.B.<sup>1</sup>, Zhaleleva R.Z.<sup>2</sup>, Zhaleleva S.Z.<sup>3</sup>,  
Beremzhanova D.E.<sup>4</sup> (Republic of Kazakhstan)  
Email: Duysembieva225@scientifictext.ru

<sup>1</sup>Duysembieva Sutura Bostanovna - Master of International Economics, economist;

<sup>2</sup>Zhaleleva Raziya Zainullaevna - Doctor of Economics, Senior Researcher,  
INSTITUTE OF ECONOMICS OF THE COMMITTEE OF SCIENCE OF THE MINISTRY  
OF EDUCATION AND SCIENCE;

<sup>3</sup>Zhaleleva Sofia Zaynullovna - doctor PhD in economics,  
UNIVERSITY OF INTERNATIONAL BUSINESS;

<sup>4</sup>Beremzhanova Dinara Esengeldievna - Master of Economics, Junior Researcher,  
INSTITUTE OF ECONOMICS OF THE COMMITTEE OF SCIENCE  
OF THE MINISTRY OF EDUCATION AND SCIENCE,  
ALMATY, REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

**Abstract:** the article deals with the revitalization of business in modern conditions. Particular emphasis is placed on the need to use the experience of civilized development involving the resources of large, medium and small businesses. Civilizational experience of business development, which is considered as one of the factors of production, along with the instruments, objects of labor, labor and land allocated as a factor of business innovation. Like everyone else, this factor, its presence seems absolute condition for the functioning of production and economic relations. Today the importance of the factor of business is difficult to overestimate, because in front of our country's economy put the problem of increasing the level of innovation. And it is a prerequisite for the transition to a new, higher stage of feasibility, socio-economic development and so forth, because the basis of the above items. A complete mobile computing innovation modernization.

**Keywords:** business, global economy, civilized experience.

## ЦИВИЛИЗОВАННОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО, ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ, УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИМ РЕСУРСОМ

Дуйсембиева С.Б.<sup>1</sup>, Жалелева Р.З.<sup>2</sup>, Жалелева С.З.<sup>3</sup>,  
Беремжанова Д.Е.<sup>4</sup> (Республика Казахстан)

<sup>1</sup>Дуйсембиева Сутраури Бостановна - магистр мировой экономики, экономист;

<sup>2</sup>Жалелева Разия Зайнуллаевна - доктор экономических наук, главный научный сотрудник,  
Институт экономики

Комитета науки Министерства образования и науки Республики Казахстан;

<sup>3</sup>Жалелева София Зайнулловна - доктор PhD экономических наук,  
Университет Международного бизнеса;

<sup>4</sup>Беремжанова Динара Есенгелдиевна - магистр экономики, младший научный сотрудник,  
Институт экономики

Комитета науки Министерства образования и науки Республики Казахстан,  
г. Алматы, Республика Казахстан

**Аннотация:** в статье рассматриваются вопросы активизации предпринимательской деятельности в современных условиях. Особый акцент

*делается на необходимости использования опыта цивилизованного развития с вовлечением ресурсов крупного, среднего и малого бизнеса. Цивилизационный опыт развития предпринимательства, который рассматривается как один из факторов производства наряду с орудиями, предметами труда, рабочей силой и землей, выделяет фактор предпринимательства в качестве инновационного. Как все остальные, данный фактор, его наличие представляется безусловным условием функционирования производственно-экономических отношений. На сегодняшний день значимость фактора предпринимательства трудно переоценить, поскольку перед экономикой нашей страны ставятся задачи повышения инновационного уровня. И это является обязательным условием перехода на новый, более высокий этап технико-экономического, социально-экономического и пр. развития, поскольку в основе перечисленного – возможность мобильной инновационной модернизации.*

**Ключевые слова:** *предпринимательство, глобальная экономика, цивилизованный опыт.*

The current situation in the global economic system business base today is the result of consistent long-term changes that have occurred in the course of its socio-economic transformation. It is obvious that the transformation process is gradually continuing in mind that there is a need to adapt to external and internal conditions, emerging with the improvement of economic relations, as well as with the development of the productive forces. This circumstance is an axiom, which is based on the imperative provisions of the economic theory. In our opinion, the last statement can serve as a basis to justify the emerging institutional framework as a business constantly developing and improving.

Civilizational experience of business development, which is considered as one of the factors of production, along with the instruments, objects of labor, labor and land allocated as a factor of business innovation. Like everyone else, this factor, its presence seems absolute condition for the functioning of production and economic relations.

Today the importance of the factor of business is difficult to overestimate, because in front of our country's economy put the problem of increasing the level of innovation. And it is a prerequisite for the transition to a new, higher stage of feasibility, socio-economic development and so forth, because the basis of the above items -. A complete mobile computing innovation modernization.

In its current form business in Kazakhstan it is made up of large, medium and small businesses. Obviously, the most important on the gross domestic product is a major contribution to the country's business, while in the world practice the return of the other two expressed by weight. At present, an attempt is made to activate used typed enterprise resource and achieve substantial economic results in order to get more opportunities to advance Kazakhstan to discharge thirty advanced economies.

This performance may be achievable through increased resources for small and medium-sized businesses. What are declining and the most important strategic documents in recent years, taken at the official level as a guide to action. Along with this, it should be noted that the domestic economic practice under enormous pressure due to the global economic factors and internal conditions prevailing in the country, as referring to the category of developing economic groups, it bears the burden.

As already noted, the world economic practice of using small and medium innovative form of activity for the update because it is peculiar to be included in this process, if not less effort, then at least the cost of the losses on which the economic system is insured by virtue of the enormous resources of the involvement scale. Obviously, this feature allows you to warm up the flywheel innovative modernization and test it before implementing the full involvement of the entire system in the process. Thus, it can be assumed that follow gradual partial immersion in innovative modernization.

The current stage of development of the global economic system has such a feature when there is technological innovation and the transition to a new level. This kind of process can not be limited to small forms of business, but it requires systemic change, covering the entire system.

How to use the accumulated experience of innovative civilizational revitalization of economic systems? It is obvious that this issue is associated with the control system, which specifies the position of each constituent element of its costs and the expected results, possible risks are foreseen, allowing the expense of insurance funds pledged to correct the condition. Regarding the latter should make a reservation, that in fact the economic system certainly does not fully reimburse losses by insurance. Just a commensurate loss of large and small businesses as a result of the economic crisis of the system society puts up with small losses, considering it inevitable, and is insured against major risks. In fact, the mechanism that protects from the development of the script marked the latest version, eliminates the possibility of losing big business [1].

Along marked by modern control system assumes the insurance mechanism against losses as small and medium scale business. This system involves a socialization. At least the control subjects constantly and always declare it. In practice, the greatest pressure subjected to weaker emerging economic actors functioning. In any case, it can be seen in large economic systems, which include the national economy. As part of these entities acting business, including large, medium and small.

If you try to submit a business operation, it can be formed in the image of dolls, when big business covers the middle, and that in turn - and small. Thus in the space of the national economy can be created and more complex forms of business organization using the network schemes in the form of vertical and horizontal integration.

At the level of the national economy entrepreneurial sphere of the control system is represented by entities that perform management activities and facilities of the economic sphere. It is obvious that these actors act in the form of government, local and regional authorities that regulate business activities and corporate structures, uniting under its aegis the direction of entrepreneurial activity.

Axiomatic assertion is that the development of enterprise sphere is largely determined by membership in a civilizational type. This applies to management, transformational features, performance, and more. In any case, if we talk about the effectiveness of business, it largely depends on the methods used, the methods of the development of the socio-economic sphere, which is a consequence of the exploited economic approaches. Here it should be taken into account, and involvement in one or another civilization system, each of which is endowed with specific features caused by the traditional national characteristics, spatial and temporal limitations, the ability to perceive the innovation, speed of response to the need to transform, to overcome inertia. Note that the scale of the last business becomes problematic in view of the fact that it requires greater effort, leaving the familiar existing channel and attempts to change the course and impact of business activities. In addition, it should be noted that the scale of the business has a greater chance for the formation of insurance poles, providing a kind of "safety cushion".

The most important condition for this is the formation of the bank's risk situation, which will not only determine the different possible scenarios, but also to develop response mechanisms. This fact is connected with the development of the whole system, which involves business management and involved government regulation. The degree of involvement in the insurance process of these two components is determined by the importance of business in the national economy, mechanism of action to overcome the consequences of risk.

In our view, the global situation is unstable in recent years, which could lead to a crisis, and allows you to take into account the possibility of the integration efforts, including joint partnership mechanisms of the various national economies. In the economic field of

business nablyudetsya use of the combined efforts of international organizations, forming a favorable business environment functioning. Such organizations develop sharing conditions to overcome the consequences of the crisis of global instability. It is obvious that the set of mechanisms operating on a shared field, is not always beneficial to all parties to the agreement and it must be conducted on the development of joint solutions to create an overall favorable business climate. These agreements are based on the definition of a common set of rules for all parties to the agreement. Of course, that these agreements can not be absolutely beneficial for the economic partners operating in the same economic field, but in comparison with the interaction of the external borders of the field aspects produced a more favorable climate for their implementation. Although of course, in a joint economic space are competitive relationship, but a set of rules, there are some preferences for partners under the agreement, which compares favorably to the interaction of the economic conditions in the field beyond.

In view of the marked Kazakhstan's national economic system, and part of her business sphere are parties to a number of integration projects in the current conditions, what was the entry into the World Trade Organization, the conclusion of the customs agreement covering joint economic space of Kazakhstan, Russia, Belarus, Kirghizia and Armenia Partnership SCO (Shanghai cooperation organization).

Civilization experience entrepreneurship provides an extensive database of its study to evaluate the use of the results with the exception of the present practice of the possible risks, to limit the negative outcome of global instability. In today's world there is a reevaluation of civilizational development and definition of the main directions of socio-economic transformation, involving multidirectional modernization of public life, the choice of the new guidelines and criteria according to which an effective and preferred way forward communicate with the provisions ensuring sustainable development. The latter is built on a combination of social and economic conditions and the impact of economic equilibrium. New civilized world order brings innovation priorities, including nanotechnology, biotechnology, alternative energy, information and communication technologies, food, healthy and active old age.

Accordingly, the business activities of the present and the future of thousands of years based on the allocated positions, which reveals the civilizational preferences sustainable development. All these provisions have not yet acquired the status of absolute, and even now, in the conditions of global instability of financial and economic performance continues to excel. The social importance and environmental upstaged when selecting areas for development. Evidence of action criterion of financial and economic stability can be seen in the prevailing period of crisis attack on socialization, when its provisions European Community is trying to limit and protect themselves from the need to address social development problems, explaining the financial preferences disabilities, cost-saving means of narrowing the field of socialization. This we have seen in terms of the allocation of financial tranches European Greek community.

In fact, overcome the crisis and post-crisis development is provided by the control mechanisms in which compliance with provisions of sustainability and not otherwise. As it is impossible to subject only to environmental safety conditions, neglect of social and economic component, and should not be limited only to the observance of the financial and economic performance. It cuts socializing conditions is difficult to achieve the growth of economic activity of enterprise resource, which takes into account its innovative investment opportunities. In the meantime, there is that the management of the European Community gives preference to improving effectiveness of invested funds fitishizatsii growth rather than increase social and economic efficiency. According to the experience of the same Greek allocated insufficient funds for socio-economic growth. But here is valid refund mechanism and further pogryazaniya in fitishizatsiyu by strengthening the financial component, rather

than by increasing the impact of the economy, ensuring the realization of social, economic and environmental pillars of sustainable development.

By the way, the post-crisis management mechanism in the current world economic practice is not something that does not encourage the development of entrepreneurial resource, but rather for the sake of political decisions restrains him. All these features characterize modern civilization practices affecting the general economic situation, including entrepreneurship.

Kazakhstan's practice of enterprise development should take into account the experience of raising its efficiency through the formation of its stimulating factors. There is a growing importance of the business in the right direction civilizational preferences, which provide guidance for future market conditions. In this regard, it is increasing the need to attract strategic management tool. And it must be carried on to the methodology of strategic planning and management has become a familiar level of government regulation and business practices. This approach allows the commensurate potential as the national economy, as well as all the participants in the business. Evaluation involves the analysis of the economic resources involved and not involved in the process of economic factors on the functioning of the economy which can extract in the foreseeable future added value.

### *References*

1. *Zhaleleva R.Z., Gabdullin R.B.* Model Management entrepreneurial resources of the national economy of Kazakhstan.

---

**INTERNATIONAL PRACTICE OF ORGANIZATION  
OF MANAGEMENT ACCOUNTING. CHALLENGES  
IN CONDITIONS OF GLOBALIZATION  
Chebotareva Z.V.<sup>1</sup>, Shibaeva A.A.<sup>2</sup> (Russian Federation)  
Email: Chebotareva225@scientifictext.ru**

<sup>1</sup>*Chebotareva Zoya Valentinovna - Associate Professor, Candidate of Economic Sciences;*

<sup>2</sup>*Shibaeva Anastasiya Alexeyevna - student of master program,  
STATE UNIVERSITY OF MANAGEMENT,  
MOSCOW*

**Abstract:** *in this article outlined the main stages of the formation and development of international practice in the organization of management accounting (theory and basic methods), analyzed the influence of globalization processes on modern concepts of management accounting in Russia and the world. Stated the main theories of cost management at the enterprise, modern concepts of management accounting, as well as the influence of globalization processes and integrated internationalization of markets on the way of doing business by modern corporations.*

**Keywords:** *traditional and strategic management accounting, economics, enterprise strategy, globalization.*

# МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРАКТИКА ОРГАНИЗАЦИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА. ВЫЗОВЫ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Чеботарева З.В.<sup>1</sup>, Шибаева А.А.<sup>2</sup> (Российская Федерация)

<sup>1</sup>Чеботарева Зоя Валентиновна - доцент, кандидат экономических наук;

<sup>2</sup>Шибаева Анастасия Алексеевна - студент магистерской программы,  
факультет бухгалтерского, налогового, управленческого учета и финансового анализа бизнеса,  
Государственный университет управления,  
г. Москва

**Аннотация:** в данной статье рассмотрены основные этапы становления и развития международной практики организации управленческого учета (теории и основных методик), проанализировано влияние процессов глобализации на современные концепции управленческого учета в России и мире. Обозначены основные теории управления затратами на предприятии, современные концепции управленческого учета, а также влияние процессов глобализации и интегрированной интернационализации рынков на способ ведения бизнеса современными корпорациями.

**Ключевые слова:** традиционный и стратегический управленческий учет, экономика, стратегия предприятия, глобализация.

Определение термина «Управленческий учет» разное для каждой страны. Впервые этот термин возник в англоязычной литературе. Так, на американском континенте (США, Канада) в определение управленческого учета входят учет общих затрат предприятия, прибыли от продаж, инвестиции, а также финансовый результат их использования. В европейских странах (Франция, Германия) принятие управленческих решений в основном основано на показателях маржинальной прибыли. В Российской Федерации основная цель управленческого учета – принятие оперативных и обоснованных коммерческих решений в организации. При этом, основные пользователи информации – внутренние (т.е. сотрудники финансовой службы организации), для внешних пользователей информация управленческого учета нередко может быть закрытой.

Согласно Международному стандарту управленческого учета США SMA 1A [1] управленческий учет – это процесс идентификации, измерения, накопления, анализа, подготовки, интерпретации и предоставления финансовой информации, используемой менеджментом в планировании, оценке и управлении организацией для обеспечения оптимального использования ее ресурсов и полноты их учета. Управленческий учет также включает подготовку финансовых отчетов для групп внешних пользователей информации – акционеров, кредиторов, регулирующих и налоговых органов.

В мировой практике можно выделить 4 витка развития [2] и становления управленческого учета. Для каждого из этапов характерны свои ключевые приоритеты. В рамках каждого из этапов также изменялась предметная область управленческого учета.

- До 1950 года основная область управленческого учета – калькуляция себестоимости продуктов и услуг, предлагаемых организацией. Учет затрат и финансовый контроль осуществляется с помощью системы бюджетирования.

- До 1965 года в организациях развивается учет затрат по центрам ответственности, планирование финансовых операций и анализ принятия решений на основе информации управленческого учета.

- До 1985 года основная область применения управленческого учета – анализ затрат организаций и разработка методов снижения задействованных ресурсов,

задействованных в бизнес-процессах. Основным инструментом управленческого учета на данном этапе развития – процессный анализ

- В 2000 годах управленческий учет ориентируется на обеспечение процессов управления целевыми результатами, путем своевременного планирования и прогнозирования ресурсов (финансовых, производственных, человеческих), принятие решений внутри организаций на основе комплексных сбалансированных экономических показателей.

Современные концепции управленческого учета, используемые и по сей день, зародились на 3-4 витках развития управленческого учета, в то время как первые два витка скорее характеризуют его становление.

Основным стимулом стремительного развития теории управленческого учета и основных его методик является повсеместное усиление конкуренции, стремительное развитие технологии производства и процессов внутри организаций.

Не так давно корпорация могла быть успешной, сосредоточившись только на производстве и продаже товаров и услуг в пределах своих национальных границ. Международное влияние было минимальным. Прибыль, полученная от экспорта продукции на иностранные земли, считалась «глазурью на торте», но не считалась существенной для корпоративного успеха. Например, в 1960-е годы большинство американских компаний организовали ряд продуктовых подразделений [3], которые производили продукцию и продавали ее только на территории Соединенных Штатов. Все производство и продажа за пределы Соединенных Штатов происходило через международное подразделение компании.

Аналогичным образом, до конца 20-го века торговые организации могли быть очень успешными, не будучи при этом экологически чувствительными. Компании сбрасывают свои отходы в близлежащие озера и воды, свободно загрязняют воздух дымом, содержащим вредные газы. В результате множества жалоб, правительство стран в конечном итоге приняло ряд законов, ограничивающих расточительное использование окружающей среды. Судебные преследования вынуждают многие компании прекращать или ограничивать свою деятельность. Тем не менее, до начала 21 века большинство руководителей считают меры по борьбе с загрязнением окружающей среды такими расходами на свой бизнес [4], которые необходимо либо минимизировать, либо вовсе избегать. Вместо того чтобы очищать загрязняющее атмосферу производство, они предпочитают закрывать завод и переводить его в развивающиеся страны с меньшими экологическими ограничениями.

Сегодня все изменилось. Глобализация, интегрированная интернационализация рынков и корпораций изменили способ ведения бизнеса современными корпорациями. Как Томас Фридман указывает на то, что «Мир плоский» [5], рабочие места, знания и капитал теперь могут перемещаться с гораздо большей скоростью и с гораздо меньшим трением, чем это было возможно несколько лет назад. Например, взаимосвязанный характер глобального финансового сообщества означает, что проблемы ипотечного кредитования банков США привели к глобальному финансовому кризису в 2008 году [6]; наличие интернета и логистических усовершенствований цепочки поставок (таких как контейнерные перевозки) предоставляют возможность иметь партнеров по всему миру. Чтобы достичь экономии за счет масштаба, необходимого для достижения определенного уровня затрат и, следовательно, низких цен, которые должны быть конкурентоспособными, компании теперь думают о покорении глобальных рынков, а не национальных, как было ранее. Например, Nike и Reebok производят свою спортивную обувь в разных странах Азии для продажи на всех континентах. Многие другие Компании в Северной Америке и Западной Европе осуществляют аутсорсинг своего производства, программного обеспечения, развития или обслуживания клиентов компаниям в Китае, Восточной Европе или Индии. Большие пулы талантливых программистов, знание английского языка и более низкий уровень заработной платы в Индии позволяет IBM

использовать 75000 человек в своих глобальных центрах доставки в Бангалоре, Дели или Калькутте для обслуживания клиентов в Атланте, Мюнхене или Мельбурне [7].

Корпорации теперь используют матричные структуры, в которых единицы продукции переплетаются с странами или целыми регионами. Международные назначения теперь считаются ключевыми и наиболее желаемыми для всех заинтересованных лиц в достижении высшего руководства.

По мере того, как все больше отраслей становятся глобальными, стратегическое управление становится все более важным способом отслеживания международных событий и позиционирования конкурентных преимуществ компании в долгосрочной перспективе. Например, General Electric провела крупную научно-исследовательскую работу лаборатории для разделения ее медицинских систем от Японии до Китая, чтобы узнать больше о разработке новых продуктов для развивающихся стран [8]. Крупнейший исследовательский центр Microsoft за пределами Редмонд, Вашингтон, находится в Пекине. Согласно Уилбуру Чангу, профессору Уортона, «Независимо от того, что развивает Китай, он выкарабкается в остальной мир. Китай может иметь более низкий ВВП на душу населения, чем развитые страны, но у китайцев есть сильное представление о том, как продукты должны быть на их рынке». Формирование региональных торговых ассоциаций и соглашений, таких как Европейский союз, НАФТА, МЕРКОСУР, Андское сообщество, SAFTA и АСЕАН, теперь расцениваются как международные. Эти ассоциации привели к усилению гармонизации стандартов, чтобы производимые продукты можно было легче продавать и перемещать через национальные границы. Международные соображения привели к стратегическому альянсу между British Airways и American Airlines, а также приобретением компанией Miller Brewing Company [9].

В конце XX ряд экономистов высказывают критику в адрес основных концепций управленческого учета того времени. Данная критика, прежде всего, связана с тем, что управленческий учет не соответствовал стремительно нарастающей конкуренции и развитию производственных процессов и технологии. В 1987 году публикуется книга Р.Каплана «Утраченное значение: взлет и падение управленческого учета», которая получает широкую известность среди общественных кругов [10].

Для устранения выявленных недостатков разрабатывается несколько новых теорий управления затратами, которые относятся к современным концепциям управленческого учета, в том числе [11]:

- Теория ограничений (Воздействие на ограниченные области управления производством/организацией для достижения максимального эффекта).

- Система Just-in-time (Данная система в основном применима к производственным компаниям. Основная идея системы Just-in-time в том, что все этапы производства тщательно спланированы: новая партия прибывает на оборудование ровно тот момент, когда обработка предыдущей партии завершена. С помощью данной системы устраняется или минимизируется простой оборудования, изделий и человеческих ресурсов.

- Всеобщее управление качеством (Метод управления производством, направленный на всестороннее повышение качества поставляемой продукции).

- Управление на основе операций (Управление процессом приобретения, использования и продажи ресурсов организации).

Бенчмаркинг – это процесс сбора информации об опыте других компаний в интересующей сфере с целью выявления лучших практик. Обычно бенчмаркинг проводится по компаниям смежной отрасли. Проведение бенчмаркинга помогает компаниям избегать временных и финансовых затрат, которые понесли их конкуренты в процессе становления и внедрения успешных практик.

На основании проведенного анализа можно сделать следующие выводы. Современный управленческий учет представляет собой эффективное средство сбора

информации для ее последующего анализа и принятия управленческих решений. В современной экономической среде все большее значение имеет не только внутренний анализ затрат на производство, человеческий капитал и т.д., но и внешний анализ, на пример анализ конкурентов или клиентов. Стратегический управленческий учет обобщает данные как обо всей финансово-хозяйственной деятельности предприятия, так и об отдельных ее элементах: отделах, департаментов. Таким образом, можно выделить несколько основных блоков современного управленческого учета: функциональный учет затрат и результатов, калькуляция на базе жизненного цикла, система целевых затрат, метод управления операциями, стратегическое управление затратами, сбалансированная система показателей. Управленческий учет применяется для планирования и прогнозирования, при оценке качественных и количественных критериев оценки результатов хозяйственной деятельности, для обеспечения потребительской полезности товаров, учета воздействия внутренних и внешних условий для организации, для всесторонней оценки существующей ситуации организации для принятия эффективных управленческих решений, для мониторинга внутренних в внешних процессов деятельности организации с целью выявления проблемных участков, корректировки и, соответственно, роста конкурентоспособности всего предприятия.

Понимание необходимости управленческого учета как основы системы управления предприятием все более становится правилом, а не исключением для российских компаний. При разработке методологической базы управленческого учета в конкретной компании важно непосредственное участие как заинтересованных центров ответственности, так и высшего руководства. Это обеспечит релевантность и актуальность оценочных показателей оперативного управленческого учета по отношению к стратегиям и результатам функционирования предприятия, бизнес-процессам, принимаемым управленческим решениям. Необходимым фактором успешного развития управленческого учета в современных условиях является автоматизация операций прогнозирования, планирования, учета и анализа в интеграции с данными других информационных баз предприятия и в снижении издержек на сбор и обработку информации.

### *Список литературы / References*

1. *Вахрушина М.А., Рассказова-Николаева С.А., Сидорова М.И.* Управленческий учет. М., 2008. 364 с.
2. *Волкова О.Н.* Управленческий учет: учебник. М.: Велби; Проспект, 2005. 284 с.
3. *Волошин Д.А.* Стратегический управленческий учет // *Экономический анализ: теория и практика*, 2015. № 16. 4 с.
4. *Друри К.* Управленческий учет для бизнес-решений. М., 2012. 227 с.
5. *Иванов В.В.* Формирование системы управленческого учета на основе процессных методов управления компаний / В.В. Иванов, П.В. Богаченко, О.К. Хан // *Управленческий учет*, 2015. № 1. 14 с.
6. *Иванов С.В.* Управленческий учет как необходимый инструмент управления современным предприятием. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gaap.ru/> (дата обращения: 11.02.2017).
7. *Николаева О.Е.* Стратегический управленческий учет. 2-е изд. / О.Е. Николаева, О.В. Алексеева. М., 2010. 242 с.
8. *Панчина В.А.* Перспективы и тенденции развития управленческого учета в России // *Все для бухгалтера*, 2009. № 3. 2 с.
9. *Чая В.Т., Чупахина Н.И.* Аналитическое обоснование становления и развития системы управленческого учета // *Экономический анализ: теория и практика*, 2014. № 18. 4 с.

10. Чая В.Т., Чупахина Н.И. Концептуальные основы развития управленческого учета // Экономический анализ: теория и практика, 2012. № 3. 3 с.
11. Чеботарева З.В., Сотникова Ю.И. Экономическая сущность ликвидности как характеристики финансового состояния экономического субъекта Теоретический и научно-методический журнал «Вестник университета». № 3. ГУУ. М., 2015. 3 с.

---

## FARMS AS AN EFFECTIVE FORM OF ECONOMIC ACTIVITY IN A COMPETITIVE MARKET ENVIRONMENT

Ganiyev M.H.<sup>1</sup>, Ergashev B.Z.<sup>2</sup> (Republic of Uzbekistan)

Email: Ganiyev225@scientifictext.ru

<sup>1</sup>Ganiyev Muhammadjon Halilovich - Candidate of Economic Sciences, Associate Professor,  
DEPARTMENT OF ECONOMICS,  
Prorector;

<sup>2</sup>Ergashev Bahtiyor Zuhridin ogli - Student,  
DIRECTION OF TECHNOLOGICAL MACHINES AND EQUIPMENT,  
NAMANGAN ENGINEERING-TECHNOLOGICAL INSTITUTE,  
NAMANGAN, REPUBLIC OF UZBEKISTAN

**Abstract:** *this new structure in the farm management system, in turn, provides opportunities for further strengthening the rights and interests of farmers, expanding their powers, and most importantly, for the introduction of achievements in the field of science and modern agricultural technologies. As a result, farmers are no longer limited to just one direction. Based on the requirements of a market economy, they are initiating the introduction of additional industries, the entry of industry into the countryside, the establishment of processing of processed products in the same region, and most importantly, the provision of rural employment.*

**Keywords:** *agriculture, Food, land and water resources, agricultural technologies, resource savings.*

## ФЕРМЕРСКИЕ ХОЗЯЙСТВА В КАЧЕСТВЕ ЭФФЕКТИВНОЙ ФОРМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В КОНКУРЕНТНОЙ РЫНОЧНОЙ СРЕДЕ

Ганиев М.Х.<sup>1</sup>, Эргашев Б.З.<sup>2</sup> (Республика Узбекистан)

<sup>1</sup>Ганиев Мухаммаджон Халилович - кандидат экономических наук, доцент,  
кафедра экономики.  
проректор;

<sup>2</sup>Эргашев Бахтиер Зухриддин угли - студент,  
направление: технологические машины и оборудование,  
Наманганский инженерно-технологический институт,  
г. Наманган, Республика Узбекистан

**Аннотация:** *данная новая структура в системе управления фермерским движением, в свою очередь, даёт возможности для дальнейшего укрепления прав и интересов фермеров, расширения их полномочий, а самое главное, для внедрения в отрасль достижений в сфере науки и современных сельскохозяйственных технологий. В результате фермеры теперь не ограничиваются одним лишь направлением. Исходя из требований рыночной экономики, они становятся инициаторами внедрения дополнительных отраслей, вхождения промышленности в сельскую местность,*

*налаживания переработки выращенной продукции в этом же самом регионе, а самое главное, обеспечения занятости сельского населения.*

**Ключевые слова:** *сельское хозяйство, продуктов питания, земельных и водных ресурсов, агротехнологий, экономия ресурсов.*

Развитие страны, благополучие народа зависит от развития сельского хозяйства. Именно поэтому в годы независимости вопросы развития данного сектора национальной экономики, повышения его эффективности имеют приоритетное значение. Благодаря проводимым реформам, и несмотря на неблагоприятные погодные изменения, во всех отраслях сельскохозяйственного сектора в 2016 году было произведено валовой продукции сельского хозяйства на 47 трлн 486 млрд сум и достигнуто роста по сравнению с 2015 годом на 6,6 процента. Кроме того, было произведено промышленной продукции на 217,1 млрд сум, товаров народного потребления на 29,8 млрд сумм и эти результаты на 27,8% больше по сравнению с 2015 годом [1]. В достижении такого экономического роста основное значение имеет фермерское движение, направленное на развитие рыночных отношений и частной собственности и оправдавшее себя в практике развитых стран мира.

В осуществлении реформ в сельскохозяйственном секторе, в том числе, в создании прочной правовой и нормативной базы для фермерских хозяйств сельское хозяйство, в постоянном её усовершенствовании государство является главным реформатором. Поддержка со стороны государства фермеров, являющихся сельскими собственниками, на практике проявляется, в первую очередь, в создании системы льготного лизинга на приобретение техники; во-вторых, в освобождении от таможенных платежей при ввозе из-за рубежа оборудования, сырья, технологического оборудования и техники для развития животноводства, садоводства, переработки продукции сельского хозяйства и ряда других областей; в-третьих, в создании долгосрочных и льготных систем кредитования. В результате фермеры в течение короткого периода времени сформировались не только как основная производственная сила, но и как мощная социально-политическая сила, способная взять на себя ответственность за развитие других отраслей, связанных с сельским хозяйством, за повышение уровня и качества жизни населения. То, что на сегодняшний день 90-92 процента выращиваемой в стране сельскохозяйственной продукции приходится на долю более чем 160 тысяч фермерских хозяйств, является явным свидетельством этого [2].

Для более глубокого понимания важности этого числа достаточно вспомнить, что в период когда наше государство только достигло независимости в стране было выращено 940 тысяч тонн зерна, а средняя урожайность на гектар составляла всего лишь 17 центнеров. В то же время, в результате использования фермерами и дехканами новых сортов, улучшения плодородия почвы постоянно повышается урожайность зерна, и в настоящее время урожайность зерна с гектара в среднем составляет 55-56 центнеров. А в передовых фермерских хозяйствах эта цифра составляет 90-100 центнеров. В формировании чувства собственности фермеров важным фактором является внедрение механизма аренды сельскохозяйственных земель, при этом сохраняя государственную собственность на землю. Если в начале государственные земли были выданы на краткосрочную аренду, то затем, шаг за шагом, сроки аренды были расширены, а в настоящее время сроки аренды составляют от 30 до 50 лет с условием дальнейшего продления. Вместо около 10 налогов для фермерских хозяйств введен лишь единый земельный налог.

Кроме того, осуществление широкомасштабных мер по улучшению мелиоративного состояния орошаемых земель осуществляется за счет средств государственного бюджета, в результате этого фермеры увеличивают производительность посевных площадей, в конечном результате, повысилась

урожайность хлопка на 2-3, пшеницы на 4-5 центнеров. Действительно, заслуживает внимания тот факт, что на хлопковых полях, которых раньше не выращивали даже 10 центнеров хлопка, на сегодняшний день выращивают в 3-4 раза больше урожая хлопка. Чтобы быть более точным, многие фермеры с каждого гектара собирают более 40-45 центнеров важного промышленного сырья. Это является выражением роста культуры сельского хозяйства, роста заинтересованности тружеников полей, результатом полного изменения отношения к работе. Следовательно, многопрофильные фермерские хозяйства, наряду с выращиванием сельскохозяйственной продукции, также эффективно работают и развиваются в таких направлениях, как глубокая переработка сельхоз продукции, осуществление строительных работ и оказание услуг сельскому населению [3].

Между вчерашним дехканином и сегодняшним фермером разница, как между небом и землей. В советский период не было такого понятия, как владелец собственности. Об этом даже нельзя было думать. А сейчас? Фермер - истинный владелец собственности. Из года в год увеличиваются доходы, возможности фермеров. Также и работники фермерских хозяйств улучшают условия жизни своих семей. В развитии фермерского движения в нашей стране важную роль играет создание надежной рыночной инфраструктуры, которая оказывает им все виды необходимых услуг. В настоящее время фермерам оказывают услуги более чем 1500 машино-тракторных парков, 1504 ассоциации потребителей воды, 1006 пунктов распределения горюче-смазочных материалов, около 1400 пунктов по продаже минеральных удобрений, 2604 пунктов ветеринарной службы, около 350 офисов по оказанию консалтинговых услуг. В этом процессе не остаются без внимания такие вопросы, как укрепление материально-технической базы фермерских хозяйств, внедрение современных технологий в производство. Напротив, масштаб работ в этой области из года в год расширяется. В этом плане очень актуально было создание Совета Фермеров Узбекистана и его 13 региональных и 156 районных советов в соответствии с постановлением Президента Республики Узбекистан от 22 октября 2012 года «О мерах по дальнейшему совершенствованию организации деятельности и развитию фермерства в Узбекистане». Во все структурные уровни членами Совета были избраны 1736 передовых, опытных фермеров, добившихся высоких результатов в производстве, обладающих большим уважением среди народа. Они с их богатым опытом, ценными советами направляют молодых фермеров, способствуют в повышении сельскохозяйственной культуры, в повышении эффективности отрасли.

Данная новая структура в системе управления фермерским движением, в свою очередь, даёт возможности для дальнейшего укрепления прав и интересов фермеров, расширения их полномочий, а самое главное, для внедрения в отрасль достижений в сфере науки и современных сельскохозяйственных технологий. В результате фермеры теперь не ограничиваются одним лишь направлением. Исходя из требований рыночной экономики, они становятся инициаторами внедрения дополнительных отраслей, вхождения промышленности в сельскую местность, налаживания переработки выращенной продукции в этом же самом регионе, а самое главное, обеспечения занятости сельского населения. К примеру, в течение короткого периода времени более 50 тысяч фермерских хозяйств переформировались в многопрофильные фермерские хозяйства. Таким образом, было создано 340 тысяч рабочих мест и соответственная часть сельского населения была обеспечена занятостью.

В заключение можно сказать, что, во-первых, целесообразна занятость современных фермерских хозяйств не только в выращивании сельскохозяйственной продукции, но и в её глубокой переработке, в оказании различных видов работ и услуг населению, это укрепит их финансовую устойчивость и платежеспособность, обеспечит конкурентоспособность; во-вторых, устойчивое развитие

многопрофильных фермерских хозяйств будет зависеть от их многогранной деятельности, то есть не только от выращивания хлопка и пшеницы, но и садоводства, выращивания бахчевых, оказания сервисных услуг, переработки сельскохозяйственной продукции, животноводства, рыболовства, пчеловодства и других отраслей деятельности.

### *Список литературы / References*

1. Журнал «Сельское хозяйство Узбекистана», 2017 год. № 2. С. 1.
2. Газета «Народное слово», 2016 г. № 178.
3. Начно-популярное пособие по изучению доклада Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова «Наша главная цель – несмотря на трудности, решительно идти вперед, последовательно продолжая осуществляемые реформы, структурные преобразования в экономике, создавая еще более широкие возможности для развития частной собственности, предпринимательства и малого бизнеса». Т, 2016 г. С. 103.

---

## **DEVELOPMENT STAGES OF THE IMPLEMENTATION OF CONTROLLING SYSTEM ON INDUSTRIAL ENTERPRISES Payor S.V. (Russian Federation) Email: Payor225@scientifictext.ru**

*Payor Sergey Viktorovich – Master Student,  
DEPARTMENT OF ECONOMICS AND FINANCIAL POLICY,  
OMSK STATE UNIVERSITY N.A. F.M. DOSTOEVSKIY, OMSK*

**Abstract:** *this article the necessity of constructing a system of controlling at the modern industrial enterprise. The questions of organization of controlling system at industrial enterprises. Presents the basic ideas of russian and foreign scientists on the gradual introduction of the system of controlling in the enterprise. Examples of domestic industrial organizations that had experience implementing cost accounting systems. Presents the author's development of the consequences of introducing a system of controlling an industrial plant.*

**Keywords:** *controlling, controlling system, industrial enterprise, staging, stages of implementation.*

## **РАЗРАБОТКА ЭТАПОВ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЛИНГА НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ Пайор С.В. (Российская Федерация)**

*Пайор Сергей Викторович – магистрант,  
кафедра экономики и финансовой политики,  
Омский государственный университет им. Ф.М. Достоевского, г. Омск*

**Аннотация:** *в данной статье обосновывается необходимость построения системы контроллинга на современном промышленном предприятии. Рассмотрены вопросы организации системы контроллинга на предприятиях промышленности. Представлены основополагающие взгляды российских и зарубежных ученых на этапность внедрения систем контроллинга на предприятии. Рассмотрены примеры отечественных промышленных организаций, которые имели опыт внедрения систем контроллинга. Предложена*

*авторская разработка последовательности внедрения системы контроллинга на промышленном предприятии.*

**Ключевые слова:** *контроллинг, система контроллинга, промышленное предприятие, этапность, этапы внедрения.*

В настоящее время для многих промышленных предприятий более значимыми становятся вопросы сохранения имеющегося экономического потенциала, подбора и введения малокапиталоемких мероприятий. Сложившаяся ситуация требует поиска новых подходов в управлении и инструментария для их внедрения. В качестве такого инструмента на сегодняшний день выступает система контроллинга, позволяющая мобилизовать внутренние резервы экономических субъектов. В настоящий момент контроллинг приобрел признание в виде механизма системы антикризисного управления компаниями. Посредством введения системы контроллинга в нынешнюю практику бизнеса, компании стараются создать успешную систему управления собственной хозяйственной деятельностью. При таких условиях укрепляются позиции не только самого предприятия на рынке, но и отрасли в целом. Поэтому становятся актуальными вопросы внедрения системы контроллинга на предприятиях промышленности.

Исследование теоретических разработок и анализ внедрения системы контроллинга на практике являются необходимым условием для разработки системы контроллинга в промышленном секторе экономики.

Большинство авторов научных разработок делают упор на этапность внедрения контроллинга на предприятии. Этапы внедрения - это взаимосвязанные действия, которые осуществляются в определенной последовательности с целью успешного формирования и внедрения системы контроллинга на предприятии. Рассмотрим этапность внедрения системы контроллинга, предложенную рядом авторов, научных разработок.

Например, Хан Д. в своих работах делает акцент на двух крупных этапах формирования и развития контроллинга. Первый крупный этап включает [1]:

1. Подготовительные мероприятия;
2. Внедрение службы контроллинга;
3. Создание и наладка системы автоматизации контроллинга.

Второй крупный этап включает:

1. Изменение в системе управления предприятия;
2. Преобразования организационной структуры управления;
3. Оптимизация информационных потоков;
4. Поиск оптимального кадрового состава.

Такая система формирования и внедрения системы контроллинга достаточно часто используется на промышленных предприятиях Германии.

Процесс внедрения систем контроллинга с точки зрения Суминой Т.А. должен происходить в следующей последовательности [1]:

1. Выработка управленческого решения о необходимости внедрения системы контроллинга на предприятии;
2. Разработка инструментария для внедрения контроллинга;
3. Процесс внедрения системы контроллинга в деятельность предприятия;
4. Закрепление позиций системы на предприятии.

Некоторые авторы считают, что процесс внедрения контроллинга достаточно сложный и длительный, поэтому состоит из достаточно большого количества этапов. Например, Попова Л.В., Исакова Р.Е., Головина Т.А. выделяют следующие этапы при внедрении данной системы [2]:

1. Характеристика существующей информационной системы предприятия;
2. Определение требований к необходимой информации;
3. Разработка системы, обеспечивающей персонал необходимой информацией;

4. Разработка системы управленческой отчетности;
5. Разработка системы внутреннего анализа на предприятии;
6. Разработка системы планирования на предприятии.

Однако стоит отметить, что при внедрении системы контроллинга, по мнению Поповой Л.В., Исаковой Р.Е., Головиной Т.А., влияют следующие факторы: отрасль, размер предприятия, организационная структура управления, продолжительность пребывания на рынке, уровень автоматизации и т.д.

В свою очередь Шешуков Т.Г. и Гуляева Е.Л., анализируя процесс внедрения системы контроллинга, определили следующую последовательность [3]:

1. Поиск существующих элементов контроллинга на предприятии;
2. Поиск проблем в части анализа и расчета эффективности контроллинга;
3. Создание рабочей группы;
4. Решение выявленных проблем в соответствие с требованиями систем контроллинга.

Далее приведем ряд примеров формирования подразделений контроллинга в отечественных промышленных организациях. Российские предприятия на текущем этапе развития имеют следующие специфические моменты: трудное финансово-экономическое состояние; потеря воспроизводственных ресурсов; невысокая инвестиционная притягательность [4]. Поэтому процесс внедрения системы контроллинга на хорошо известном в России и за ее пределами промышленном предприятии ПАО «ЛОМО» происходил на основе рекомендаций Международной ассоциации контроллеров, учитывая дивизиональную систему управления. В реальной практике функционирование дивизионов в достаточной степени децентрализовано, а внедрение и функционирование системы контроллинга на данном предприятии является достаточно эффективным по причине того, что существующая система управления подразумевает обособленную систему учета и имеет уровень ответственности только за получаемую промежуточную прибыль [5].

В АО «Техснабэкспорт» ставилась задача по информационному обеспечению работы управленческих кадров, так в «Положении о службе контроллинга» предлагались определенные критерии для оценки эффективности работы [5]:

– удовлетворение руководителей результатами деятельности службы контроллинга в части предоставления управленческой информации с оценкой в системе «плохо» – «удовлетворительно» – «хорошо» – «отлично»;

– удовлетворение пользователей служебными программными продуктами службы контроллинга в части предоставления оперативной информации с оценкой в системе «плохо» – «удовлетворительно» – «хорошо» – «отлично»;

– анализ уровня обеспеченности всех пользователей информационными ресурсами службы контроллинга с оценкой в системе «низкая» – «средняя» – «высокая»;

– мнение дирекции о роли службы контроллинга в принятии управленческих решений и поддержки процессов планирования с оценкой в системе «низкая» – «средняя» – «высокая».

Основным толчком для проведения организационных изменений и внедрения системы контроллинга в АО «Уралинвестэнерго» стала ориентированность руководства предприятия на планирование доходов и затрат, их контроль, а также на организацию управленческого учета [5].

Таким образом, несмотря на то, что зарубежная практика использования системы контроллинга уже достаточно давно развита и имеет большой опыт, отечественные промышленные предприятия также наработали определенный опыт организации системы контроллинга в своей деятельности.

Рассмотрение этапности внедрения контроллинга на предприятиях промышленности позволило выявить различные подходы к формированию системы контроллинга и разработать собственную последовательность внедрения

системы контроллинга на промышленном предприятии. Таким образом, предлагается использовать при внедрении следующие этапы:

1. Анализ текущего состояния предприятия (экспресс-анализ);
2. Процесс внедрения системы контроллинга.

На начальном этапе целесообразно ознакомиться с деятельностью промышленной организации и провести анализ основных показателей деятельности предприятия с целью поиска слабых и проблемных мест в работе предприятия. В последующем это поможет при проработке элементов системы контроллинга и ее формировании на промышленном предприятии. На данном этапе необходимо определиться с руководителем службы контроллинга.

Наиболее сложным и трудоемким, на наш взгляд, будет являться второй этап, который включает все организационные мероприятия по внедрению системы контроллинга на промышленном предприятии. Данный этап включает:

1. Определение цели, задач и функций создания системы контроллинга;
2. Определение кадрового состава службы контроллинга, распределение между ними обязанностей и полномочий;
3. Определение места службы контроллинга в организационной структуре предприятия;
4. Установку коммуникации службы контроллинга с другими подразделениями предприятия;
5. Оптимизацию информационных потоков.

Представленная последовательность внедрения системы контроллинга, на наш взгляд, комплексно описывает все аспекты формирования службы контроллинга на промышленном предприятии, раскрывая взаимосвязи и зависимости элементов системы контроллинга.

Таким образом, можно сделать вывод, что современное состояние российских промышленных предприятий характеризуется наличием множества проблем, поэтому система управления ими требует комплексного подхода. В настоящее время отечественные промышленные предприятия нарабатывали определенный опыт организации и использования системы контроллинга в своей деятельности, которая позволяет оптимизировать внутренние производственные, финансово-экономические, сбытовые и другие процессы. Система контроллинга должна быть гибкой, позволяющей осуществлять необходимые изменения в зависимости от нужд предприятия. Тем не менее, в случае необходимости существующую систему следует подвергать изменениям с учетом воздействующих на нее факторов и использовать новые разработки в области теории и практики контроллинга. Внедрение системы контроллинга на предприятиях имеет определенную последовательность этапов, и от того насколько грамотно данная последовательность проработана и адаптирована к условиям конкретного предприятия, зависит ее результативность. Внедрение системы контроллинга и организация ее эффективного функционирования на российских предприятиях отличается сложностью, но синергия высококлассных специалистов и оптимально организованный процесс формирования системы контроллинга помогут добиться положительного результата.

#### *Список литературы / References*

1. Екименко В.О. Контроллинг как инструмент инновационного развития промышленных предприятий России // Финансовая жизнь, 2012. № 2. С. 77-79.
2. Попова Л.В., Исакова Р.Е., Головина Т.А. Контроллинг. М.: Дело и Сервис, 2003. 192 с.

3. *Шешукова Т.Г., Гуляева Е.Л.* Теория и практика контроллинга. М.: Финансы и статистика; ИНФРА-М, 2011. 176 с.
4. Повышение эффективности отечественной промышленности в модели устойчивого развития: коллективная монография / Под ред. Веселовского М.Я., Кировой И.В., Никоноровой А.В. / М.: Издательство «Научный консультант», 2015. 252 с.
5. *Желтенков А.В., Сюзева О.В.* Проблемы развития систем контроллинга в промышленных организациях // Вестник МГОУ, 2013. № 2. С. 51-65.

# ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

## MODERNIZATION OF THE MONETARY POLICY OF THE BANK OF RUSSIA IN MODERN CONDITIONS

Naumkina T.V.<sup>1</sup>, Rybakova E.V.<sup>2</sup> (Russian Federation)

Email: Naumkina225@scientifictext.ru

<sup>1</sup>Naumkina Tatyana Vasilievna - Candidate of Law, Associate Professor,  
DEPARTMENT OF FINANCE, ACCOUNTING, ANALYSIS AND AUDIT;

<sup>2</sup>Rybakova Ekaterina Vladimirovna – Student,  
INSTITUTE OF ECONOMICS, MANAGEMENT AND LAW,  
FEDERAL STATE BUDGETARY INSTITUTION OF HIGHER EDUCATION MOSCOW STATE  
UNIVERSITY OF TECHNOLOGY AND MANAGEMENT NAMED AFTER KG RAZUMOVSKY  
FIRST COSSACK UNIVERSITY, MOSCOW

**Abstract:** *the article examines the specifics of monetary regulation within the framework of the Bank of Russia's transition to inflation targeting. In accordance with Federal Law No. 86-FZ "On the Central Bank of the Russian Federation (Bank of Russia)" dated 10.07.2002, the objectives of the Bank of Russia's activities are considered. The key problems of modernization of monetary policy in modern conditions have been identified and analyzed. Conditions for improving inflation targeting in the Russian Federation are proposed.*

**Keywords:** *monetary policy, the Bank of Russia, inflation targeting, inflation.*

## МОДЕРНИЗАЦИЯ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ БАНКА РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Наумкина Т.В.<sup>1</sup>, Рыбакова Е.В.<sup>2</sup> (Российская Федерация)

<sup>1</sup>Наумкина Татьяна Васильевна - кандидат юридических наук, доцент,  
кафедра финансов, бухгалтерского учета, анализа и аудита;

<sup>2</sup>Рыбакова Екатерина Владимировна – студент,  
Институт экономики, менеджмента и права  
Федеральное государственное бюджетное учреждение высшего образования  
Московский государственный университет технологий и управления им. К.Г. Разумовского  
Первый Казачий Университет, г. Москва

**Аннотация:** *в статье рассматриваются особенности денежно-кредитного регулирования в рамках реализованного Банком России перехода к таргетированию инфляции. В соответствии с Федеральным законом № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» от 10.07.2002 рассмотрены основные цели деятельности Банка России. Выявлены и проанализированы ключевые проблемы модернизации денежно-кредитной политики в современных условиях. Предложены условия для совершенствования инфляционного таргетирования в Российской Федерации.*

**Ключевые слова:** *денежно-кредитная политика, Банк России, инфляционное таргетирование, инфляция.*

Денежно-кредитная политика, где основным управляющим субъектом является Центральный банк РФ (Банк России), является важнейшей частью экономической политики государства. Обратившись к ст. 3 Федерального закона № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» от 10.07.2002, мы видим, что целями деятельности Банка России являются: «защита и обеспечение

устойчивости рубля, развитие и укрепление банковской системы РФ, обеспечение стабильности и развитие национальной платежной системы; развитие финансового рынка РФ, обеспечение стабильности финансового рынка РФ» [1]. Проблема высокого уровня инфляции для России особенно актуальна, т. к., по сравнению с развитыми странами, инфляция в нашей стране остается на высоком уровне, что неблагоприятно влияет на экономический рост. Поэтому на решении данных проблем и были сконцентрированы усилия правительства.

Таким образом, Банк России заявил о проведении денежно-кредитной политики в рамках режима таргетирования инфляции. Поэтапный переход к нему начался после кризиса 2008 – 2009 гг. и был завершен в конце 2014 года.

Итак, Россия перешла на режим инфляционного таргетирования. Так что же значит таргетировать инфляцию? Таргетирование инфляции означает, что Банк России подчиняет свою политику единственной цели – снижению темпов инфляции. Основным операционным инструментом денежно-кредитной политики Банк России сделал ключевую процентную ставку [2].

В рамках стратегии последовательного снижения темпов роста цен ставилась задача снижения инфляции до 5-7% в 2011 - 2012 гг., 5-6% в 2013 г., 5% в 2014 г., 4% установлены как «амбициозная цель» в среднесрочной перспективе кризисного периода (2015 - 2017 гг.).

Проанализируем более подробно данные задачи по мере перехода денежно-кредитной политики к режиму инфляционного таргетирования.

Обратившись к данным Росстата, выяснили, что в итоге 2011 г. инфляция в России оказалась минимальной за всю новейшую историю РФ – 6,1%. Такой результат стал возможным благодаря удачному сочетанию монетарных и немонетарных факторов. По итогам 2012 г. инфляция в РФ вновь ускорилась, достигнув 6,6%. В целом, можно сделать вывод, что Банку России удавалось выполнять целевые показатели по инфляции до 2013 г., когда вместо 5-6% темп инфляции достиг 6,5%. В 2014 году очередное ухудшение состояния мировой экономики в совокупности с экономическими санкциями против России привело к усилению инфляционных процессов. Так, за годовой период инфляция ускорилась до 11,4% при заявленном уровне 5%, что главным образом было связано с продовольственными товарами, увеличение цен на которые составило 15,4%. В качестве примера можно привести: рост цен на молочную продукцию, сахар-сырец, торговые ограничения на импорт свинины. В целом за 2015 год инфляция в России составила 12,9%. Более высокий показатель последний раз был зафиксирован в 2008 году (тогда инфляция составила 13,3%). По итогам 2016 года инфляция составила 5,4% (этот показатель является рекордно низким в новейшей истории России) [5].

Рассмотрим результаты реализуемой в России в 2014 - 2017 годах политики таргетирования инфляции.

Проводимая денежно-кредитная политики при переходе к таргетированию инфляции свелась к отказу от использования валютных ограничений и ключевой ставки. В условиях полной открытости валютно-финансового рынка повышение процентных ставок не сработало на снижение инфляции и стабилизацию курса рубля. Манипулирующие финансовым рынком спекулянты получали многократно более высокую норму прибыли, позволяющую им привлекать кредиты и после повышения ключевой ставки.

Указанные нами условия приводят к тому, что таргетирование инфляции в Российской Федерации связано с определёнными осложнениями. С целью их ликвидации необходимо осуществление следующих условий:

- 1) необходимость обеспечения независимости Банка России, что обеспечит возможность самостоятельного определения инструментария, необходимого для того, чтобы достичь запланированного уровня инфляции;

2) необходимость отказа от таргетирования иных макроэкономических показателей. Режим таргетирования инфляции не должен вступать в противоречие с правительственными целями по повышению заработной платы или снижению безработицы. Это обусловлено тем, что столь широкий инструментарий, направленный на достижение обширного спектра различных целей, может стать помехой для приведения ситуации к установленным показателям [3, 4].

В заключении можно сделать вывод о том, что на сегодняшний день произошло существенное изменение денежно-кредитной политики Банка России. Режим таргетирования инфляции ориентирован на обеспечение устойчивости экономического роста и сохранение высокого уровня занятости. Банк России для поддержания валютного рынка должен продолжать политику таргетирования инфляции, что может послужить причиной к заметным результатам в 2017 году.

### *Список литературы*

1. КонсультантПлюс: Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)». [Электронный ресурс] (ред. от 29.12.2014 г.). Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_172875/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_172875/) (дата обращения: 6.04.2017).
2. Банк России: Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2016 год и период 2017 и 2018 годов. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.cbr.ru/publ/?PrtlId=ondkp/> (дата обращения: 11.04.2017).
3. *Абрамова М.А., Александрова Л.С.* Деньги, кредит, банки и денежно-кредитная политика [Текст]: учебное пособие. Москва: КНОРУС, 2016. 59 с.
4. *Чорба П.М.* Денежно-кредитное регулирование экономики: современные проблемы и пути совершенствования [Текст]: монография / П.М. Чорба, М.В. Шатский. Белгород: ИД «Белгород» НИУ «БелГУ», 2016. 159 с.
5. Росстат. [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/) (дата обращения: 02.04.2017).
6. Влияние НДС на финансовую деятельность организаций / Т.В. Наумкина // Научно-практический журнал «МИКРОЭКОНОМИКА», 2011. № 4.
7. Инвестиции и топливно-энергетический комплекс России. / Наумкина Т.В., Наумкин А.П. // Научно-практический журнал «Современные научные исследования и инновации», 2013. № 12 (32). С. 18.
8. Повышение ставки налога на доходы физических лиц. Т.В. Наумкина, А.П. Наумкин // Современные научные исследования и инновации, 2016. № 3.

# CREDIT RISK AND ITS IMPACT ON QUALITY OF CREDIT PORTFOLIO

Osman S.S. (Russian Federation) Email: Osman225@scientifictext.ru

*Osman Saura Souhail - Graduate,  
DIRECTION: ECONOMICS (FINANCE, MONEY CIRCULATION AND CREDIT),  
DEPARTMENT OF FINANCE AND MANAGEMENT, FACULTY OF ECONOMICS,  
MINISTRY OF EDUCATION AND SCIENCE OF THE RUSSIAN FEDERATION  
FEDERAL STATE BUDGET EDUCATIONAL INSTITUTION OF HIGHER EDUCATION,  
INSTITUTE OF LAW AND MANAGEMENT,  
TULA STATE UNIVERSITY, TULA*

**Abstract:** credit risk can arise for each individual loan provided by the bank, or over the entire loan portfolio of the bank (aggregate credit risk). Therefore, it is important for the bank to develop a credit policy - a documented scheme of the organization and a system for controlling credit activity. The main requirement for the formation of a loan portfolio is the balance of the latter, which should compensate for the increased risk of one loan by the reliability and profitability of other loans. In this regard, the importance of research on the relationship between credit risk and the loan portfolio is growing.

**Keywords:** risk, Credit risk, External risk, Internal risk, credit portfolio.

## КРЕДИТНЫЙ РИСК И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА КАЧЕСТВО КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ Усман С.С. (Российская Федерация)

*Усман Саура Сухейл - аспирант,  
направление: экономика (финансы, денежное обращение и кредит),  
кафедра финансов и менеджмента, экономический факультет,  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования  
Институт права и управления  
Тульский государственный университет, г. Тула*

**Аннотация:** кредитный риск может возникнуть по каждой отдельной ссуде, предоставленной банком, или по всему кредитному портфелю банка (совокупный кредитный риск). Поэтому банку важно разработать кредитную политику — документально оформленную схему организации и систему контроля над кредитной деятельностью. Главным требованием к формированию кредитного портфеля является сбалансированность последнего, которая должна компенсировать повышенный риск по одним ссудам надёжностью и доходностью других ссуд. В связи с этим возрастает значимость исследования взаимосвязи кредитного риска и кредитного портфеля.

**Ключевые слова:** риск, кредитный риск, внешний риск, внутренний риск, кредитный портфель.

Ключевой принцип в работе коммерческих банков - стремление к получению прибыли. Его обычно ограничивает ожидание возможных убытков. Это связано с наличием риска как стоимостного выражения вероятностного события, ведущего к финансовым потерям. Риски тем больше, чем выше шанс извлечь крупную прибыль.

Доходность - важнейший критерий для принятия решений о вложении средств в тот или иной вид активов. Однако повышение доходности и снижение рисков - две противоположные задачи.

Понятие «риск» очень многогранное. В самом широком смысле риском называется неопределенность в отношении наступления того или иного события в

будущем. В банковском деле риск означает вероятность того, что произойдет событие, которое неблагоприятно скажется на прибыли или капитале банка, т.е. будет существовать возможность нарушения ликвидности и финансовых потерь [3].

Кредитный риск - это риск возникновения у кредитной организации убытков вследствие неисполнения, несвоевременного либо неполного исполнения должником финансовых обязательств перед кредитной организацией в соответствии с условиями договора [1].

Можно классификация рисков на следующие категории:

- финансовые;
- функциональные;
- прочие по отношению к банку внешние риски.

Исходя из этой классификации кредитный риск относится к финансовым рискам, т.к. кредитные риски связаны с непредвиденными изменениями в объемах, доходности, стоимости и структуре активов и пассивов.

Кредитные операции коммерческих банков являются одним из важнейших видов банковской деятельности. На финансовом рынке кредитование сохраняет позицию наиболее доходной статьи активов кредитных организаций, хотя и наиболее рискованной. Кредитный портфель банков составляет в среднем 50 – 70% активов. Следовательно, кредитный риск в структуре банковского риска оказывает определяющее влияние на результаты деятельности банков.

В условиях многообразия банковских продуктов и услуг отсутствует единая классификация кредитного риска. Наиболее часто кредитный риск классифицируют по источникам погашения, по уровню и видам риска.

По источнику возникновения риск можно разделить на внешний и внутренний.

Основная задача, стоящая перед банковскими структурами, - минимизация кредитных рисков. Для достижения данной цели используется большой арсенал методов оценки кредитных рисков. Перед банковскими аналитиками стоит сложная задача по определению того, какую методику и в какое время целесообразно применять для оценки кредитных рисков огромные неплатежи в стране, связаны с недооценкой моментов кредитных рисков, с нецивилизованным подходом банков в начале развития рыночных отношений к своей кредитной политике.

Существует тесная взаимосвязь кредитного риска и кредитного портфеля, так при увеличении кредитного риска и проблемных кредитов банки сокращают размер кредитного портфеля.

Любой коммерческий банк заинтересован в высокой доходности кредитного портфеля. Поскольку кредитный риск оказывает прямое воздействие на эту доходность, то важной является оценка влияния кредитного риска на доходность кредитного портфеля. Эту работу следует проводить систематически, чтобы иметь возможность для принятия оперативных мер по предотвращению негативных процессов, сопровождающихся кредитным риском [2].

Таким образом, кредитный риск является той экономической категорией банковской деятельности, которая не зависит от банка и его «предпочтений», значит, предусматривает необходимость его регулирования, чтобы точно спрогнозировать и учесть эти риски и, как следствие, в дальнейшем снизить их влияние на финансовый результат деятельности коммерческого банка.

#### *Список литературы / References*

1. Письмо Банка России от 23.06.2004 № 70-Т «О типичных банковских рисках» // СПС КонсультантПлюс.

2. Епифанов М.А. Управление кредитными рисками / М.А. Епифанов // Финансовый бизнес, 2013. № 9. С. 38-49.
3. Жарковская Е.П. Банковское дело. М.: Омега-Л, 2010. 479 с.

---

## THE IMPORTANCE OF INTEGRATED MANAGEMENT OF ASSETS AND LIABILITIES IN THE REGULATION OF BANKING RISKS

**Terlikpayev A.A. (Republic of Kazakhstan)**

**Email: Terlikpayev225@scientifictext.ru**

*Terlikpayev Akan Arturovich – Master,  
DEPARTMENT OF FINANCE,*

*UNIVERSITY OF INTERNATIONAL BUSINESS, ALMATY, REPUBLIC OF KAZAKHSTAN*

**Abstract:** *the article presents an analysis of the integrated management of assets and liabilities in the regulation of banking risks in the Republic of Kazakhstan. In addition, given the main problems inherent in the management of assets and liabilities in a commercial bank. The relevance of the article is the existing problems in the management of assets and liabilities in a commercial bank.*

*Modern banks are those banks that constantly improve the existing attractive product line, both for individuals and corporate clients, thereby maintaining a strong place in the market and striving for world standards. The change in the economic landscape poses new challenges for banks in the Republic of Kazakhstan in the area of asset and liability management. The global financial and economic crisis clearly showed the need for commercial banks to conduct the necessary ciphered activities aimed at reducing financial risks: improving liquidity management, tightening regulation and reporting requirements.*

**Keywords:** *complex management of assets and liabilities, bank, risk, liquidity, interest rate.*

## ЗНАЧЕНИЕ КОМПЛЕКСНОГО УПРАВЛЕНИЯ АКТИВАМИ И ПАССИВАМИ В РЕГУЛИРОВАНИИ БАНКОВСКИХ РИСКОВ

**Терликпаев А.А. (Республика Казахстан)**

*Терликпаев Акан Артурович – магистрант,  
кафедра финансов,*

*Университет международного бизнеса, г. Алматы, Республика Казахстан*

**Аннотация:** *в статье представлен анализ интегрированного управления активами и пассивами в регулировании банковских рисков в Республике Казахстан. Кроме того, с учетом основных проблем, присущих управлению активами и пассивами в коммерческом банке. Актуальность статьи - существующие проблемы управления активами и пассивами в коммерческом банке. Современные банки – те банки, которые постоянно совершенствуют существующую привлекательную линейку продуктов, как для частных лиц, так и для корпоративных клиентов, тем самым сохраняя прочное место на рынке и стремясь к мировым стандартам. Изменение экономического ландшафта создает новые проблемы для банков в Республике Казахстан в области управления активами и пассивами. Глобальный финансово-экономический кризис четко показал необходимость того, чтобы коммерческие банки проводили необходимую шифрованную деятельность, направленную на снижение финансовых рисков: совершенствование управления ликвидностью, ужесточение требований регулирования и отчетности.*

**Ключевые слова:** комплексное управление активами и пассивами, банк, риск, ликвидность, процентная ставка.

В современной банковской практике под управлением активами и пассивами понимается интегрированный подход к управлению банковским балансом, который рассматривается как единое целое, а управление направлено на повышение доходности деятельности банка при приемлемом уровне риска. Наиболее эффективная банковская политика состоит в том, чтобы организовать распределение пассивов и активов коммерческого банка (КБ) так, чтобы создать высокий уровень ликвидности, надежности, рентабельности, а также достаточные капиталность и агрессивность, на рынке финансовых услуг [1, с. 24-25].

В общих чертах цель управления активами и пассивами в коммерческом банке можно описать следующим образом: постоянная систематизация и повторная систематизация основных показателей баланса банка, с целью получения прибыли при оказании услуг на должном уровне, в соответствии с миссией и избегая неоправданных рисков. Важной особенностью в управлении операциями КБ, является то, что пассивные операции носят первичный характер, в отношении к активным операциям, что можно объяснить тем обстоятельством, что прежде чем разместить финансовые средства, коммерческий банк должен сначала их привлечь. Иначе говоря, пассивные операции формируют ресурсную базу КБ, тем самым определяя свою первичную роль по отношению к активным операциям.

В силу нестабильности денежных потоков банка и волатильности стоимости банковских ресурсов управление активами и пассивами представляет собой непрерывный процесс, в ходе которого банковский менеджмент сталкивается с двумя видами рисков: риском процентных ставок и риском ликвидности.

Современным методом управления активами и пассивами является комбинированный метод. Этот метод основан на использовании математического аппарата, с целью анализа взаимосвязей различных статей баланса и отчетов о прибылях и убытках. Важным шагом, также стала портфельная теория коммерческого банка (рис. 1). Гэп ликвидности возникает из-за разницы между активами и обязательствами при избытке или недостатке денежных средств. Процентный гэп возникает в результате несоответствия между объемами активов и обязательств, привязанных к одной и той же процентной ставке. NPV отражает несоответствие между стоимостью обязательств и стоимостью активов. Чувствительность NPV к изменениям процентной ставки является результатом несоответствия изменения стоимости активов и обязательств.

Уровень процентного риска в балансе банка зависит от корреляции между различными процентными ставками и динамикой объемов различных активов и обязательств. В силу того, что корреляция является мерой взаимовлияния различных переменных друг на друга, при рассмотрении рисков активов и пассивов портфельного уровня имеет смысл рассматривать различные статьи банковского баланса только во взаимосвязи друг с другом.

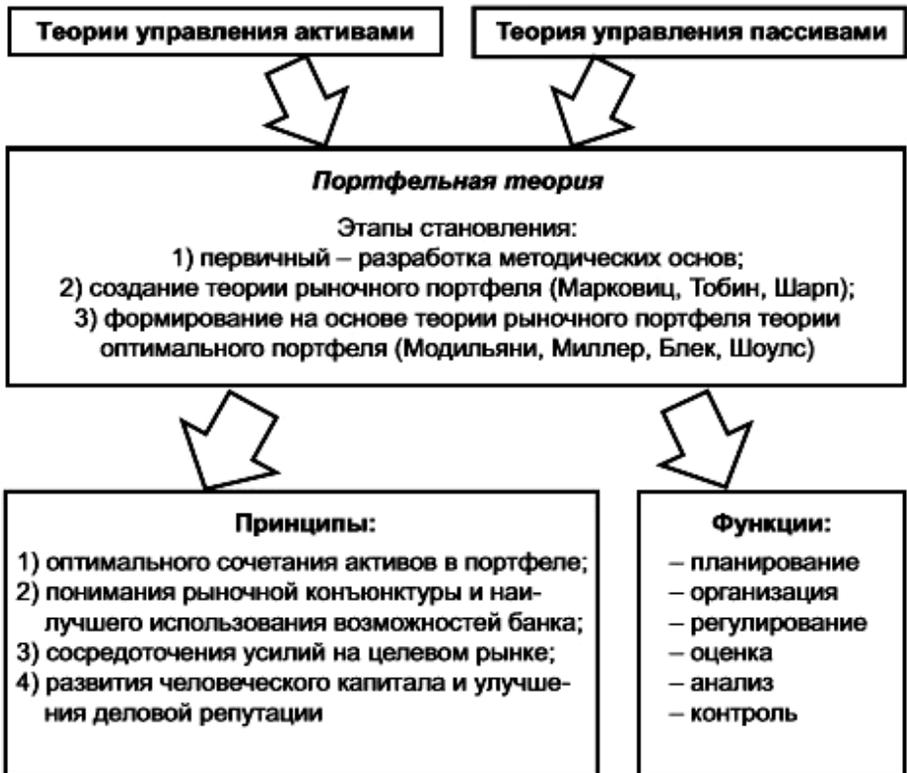


Рис. 1. Этапы развития портфельной теории коммерческого банка [2, с. 132]

Часть показателей могут иметь низкий уровень корреляции с другими показателями, что говорит об отсутствии между ними зависимости. Другие пары показателей могут характеризоваться высокими значениями корреляции, причем как положительными, так и отрицательными. Банковские портфели, сформированные активами и пассивами с разным уровнем коррелированности их динамики, будут иметь разный уровень агрегированного портфельного риска.

Комплексное управление активами и пассивами коммерческого банка также включает регулирование риска активов и пассивов. Измерение риска активов и пассивов заключается в оценке вариативности целевых переменных при реализации различных сценариев. Управление активами и пассивами использует методологию имитационного моделирования для получения профиля доходности — риска баланса банка при реализации различных моделей управления активами и пассивами.

Модели комплексного управления активами и пассивами (МКУАП) служат для переоценки целевых переменных в зависимости от движений объемов активов и пассивов и их процентных ставок в будущем. Для достижения этой цели с помощью моделей можно пересчитать все процентные доходы и расходы или все денежные потоки для NPV по всем сценариям. Расчет риска для всех сценариев, позволяет построить распределение для двух объектов риска — процентных доходов и NPV (рис. 2). Рисунок иллюстрирует связь между их текущими значениями и возможным распределением в будущем с учетом рисков отдельных статей (транзакционный уровень), их коррелированностью и динамикой процентных ставок и объемов активов и пассивов, формирующих баланс банка.

Значит, стратегия разработки моделей комплексного управления активами и пассивами коммерческого банка находится в компетенции финансового менеджмента

коммерческого банка, но контроль риска управления балансом обычно является частью компетенции риск-менеджера и должен оставаться независимым от тех, кто берет на себя риск.

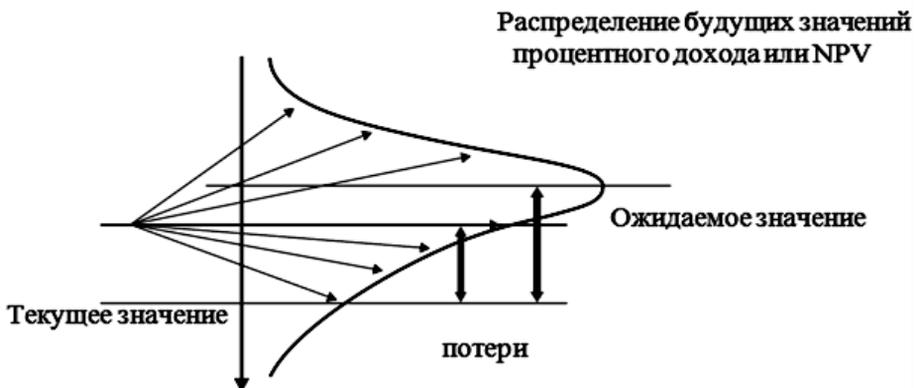


Рис. 2. Представление будущих значений целевых переменных управления активами и пассивами КБ (процентного дохода и NPV) [3, с. 3-4]

Управление МКУАП проводится в случае допущения того, что кредитный риск отсутствует. Это позволяет оставить кредитный риск ответственным риск-менеджерам. Значение МКУАП для коммерческих банков и в том, что они привлекают депозиты и выдают кредитов розничным и корпоративным клиентам, что может создать два типа дисбаланса:

- между сроками до погашения и чувствительностью источников финансирования кредитов, выданных клиентам, к процентным ставкам;
- между суммой депозитов и кредитов.

Такая несбалансированность может привести к изменению чистого капитала банка, а также его профиля риска, пример чему депозиты, которые могут иметь более короткий срок до погашения, в сравнении с кредитами. Это значит то, что чистый капитал коммерческого банка может повышаться при снижении процентных ставок: банк оплачивает значительно меньшие депозитные проценты, однако продолжает привлекать большой процент со своих заемщиков. И наоборот - чистый капитал коммерческого банка снижается, в случае повышения процентных ставок. Если не управлять риском снижения, то это способно привести к наступлению ситуации когда банк может стать неплатежеспособным. Доходы коммерческого банка связаны с изменением процентной ставки, а также стоимости финансирования.

Процентный риск ставки и риск ликвидности -являются основными видами рисков, которые влияют на управление балансом пассивов и активов коммерческого банка. При этом процентный риск ставки также влияет на показатели, которые представлены нами ниже [4, с. 23].

1. Чистые активы или чистая приведенная стоимость активов за минусом чистой приведенной стоимости обязательств и чистой приведенной стоимости внебалансовых позиций.

2. Чистый процентный доход, иначе говоря полученные проценты за минусом процентных платежей по обязательствам и активам, что, также служит оценкой рентабельности коммерческого банка.

3. Непроцентный доход, то есть такой доход коммерческого банка, который получается от обслуживания кредитов, и который основан на комиссионных, что в банковской сфере и называется «непроцентный доход».

4. Процентный риск, который также может влиять на отношение капитала к стоимости активов. Процентный риск также оказывает влияние на риск ликвидности и кредитный риск; объем деловых операций; ценообразование обязательств и активов.

Для снижения процентного риска структурой баланса управляют таким образом, чтобы изменение стоимости активов при любом изменении процентных ставок было сильно коррелировано с влиянием на обязательства.

Величина допустимого изменения или, как говорят, волатильности доходов может зависеть от допустимого риска, который приемлем для конкретного коммерческого банка. Лимит риска может быть установлен с целью ограничения волатильности доходов, вследствие волатильности процентных ставок. Такие ограничения основываются на плохих для банка сценариях, например, в случае возникновения ситуации изменения процентных ставок для всех сроков до погашения. Каждый из возможных сценариев рассматривается относительно влияния этого сценария на чистые активы, бухгалтерскую прибыль, отношения капитала к стоимости активов банка.

Риск ликвидности фондирования способен возникнуть в связи с внешним рыночным условием или в связи с структурными проблемами баланса коммерческого банка. Например, крах хедж-фонда Long-Term Capital Management служит примером кризиса ликвидности фондирования, что было обусловлено изменениями во внешних условиях. Случай с Континентал Иллинойс, который стали спасать, ввиду того, что инвесторы этого банка стали беспокоиться о состоянии кредитного портфеля банка, ввиду чего и прекратили краткосрочное финансирование. Все эти примеры являются показателем того, как проблемы собственного кредитного портфеля приводят к возможному кризису ликвидности фондирования. А такой кризис далее способен усугубляться слабостью инвестиционной стратегии коммерческого банка [5, с. 155].

Как и большинство сложных решений, модель комплексного управления активами и пассивами коммерческого банка представляет собой набор компромиссов. Примером чего служит компромисс между процентным риском и ликвидностью, когда краткосрочные обязательства (активы) обладают меньшим процентным риском и большим риском ликвидности фондирования по сравнению с долгосрочными обязательствами (активами). Другой пример - компромисс между риском и затратами. Так, с целью снижения риска ликвидности на восходящей кривой доходности, банк может увеличить срок погашения обязательств для целей фондирования.

Проблемы комплексного управления риском ликвидности связаны с оптимизацией кредитоспособности, а также с координацией договорных сроков погашения активов и обязательств, из чего следует, что все компоненты политики комплексного управления пассивами и активами взаимосвязаны, а модель комплексного управления пассивами и активами в коммерческом банке содержит такие элементы, как: управление риском ликвидности фондирования; управление процентным риском ставок; планирование прибыли; управление капиталом; назначение цены банковских продуктов.

Все составляющие МКУАП являются частью одного подхода в управлении балансом, его активами и пассивами в коммерческом банке. При этом все подразделения коммерческого банка оценивают основные процентные риски, которые могут управляться посредством:

- балансовых стратегий инвестирования или фондирования. Эти стратегии могут включать изменение набора процентных ставок и сроков погашения по инвестициям в ценные бумаги и фондирование;

- балансовых бизнес-стратегий. Такие стратегии могут включать изменение наборов продуктов и определение стоимости депозитов и кредитов;

- внебалансовых стратегий, которые используют для управления балансовым риском определенные внебалансовые инструменты, например производные финансовые инструменты такие как деривативы.

Исходя из изложенных выше обстоятельств, следует сказать о необходимости совершенствования моделей комплексного управления активами и пассивами КБ. Такие модели позволят увеличить эффективность портфельных планов, а также оптимизировать их и создать необходимые условия эффективной деятельности КБ, создать условия их финансовой устойчивости. Такие модели могут учитывать комплексное состояние КБ на рынке.

#### *Список литературы / References*

1. *Александрова Н.Г.* Банки и банковская деятельность для клиентов / Н.Г. Александрова, Александров Н.А. // Издательский дом «ПИТЕР», 2012 г. С. 24-25.
2. *Имрамзиева М.Я.* Исторический процесс развития инноваций в банковском бизнесе // Вестник КазНУ, 2014. № 6 (106). С. 132-137.
3. *Москвина В.* Снижение риска кредитования предприятий / В. Москвина // М.: Перспектива, 2010 г. С. 3-4.
4. *Марьин С.* Управление банковскими рисками. / С. Марьин // Экономика и жизнь, 2015 г. С. 20–25.
5. *Матвеев М.М.* Глобализация мирохозяйственных связей и национальная экономика. Монография // LAP Lambert Academic Publishing, 2014. 248 с.

# БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, СТАТИСТИКА

## FEATURES DEFINITIONS INTEGRAL PROPERTY COMPLEXES

Khodyakova O.V.<sup>1</sup>, Repkina I.N.<sup>2</sup> (Russian Federation)

Email: Khodyakova225@scientifictext.ru

<sup>1</sup>Khodyakova Olga Vladimirovna - Associate Professor, PhD;

<sup>2</sup>Repkina Inna Nikolaevna - master's degree,

DIRECTION: "ACCOUNTING AND AUDITING",

DEPARTMENT OF "ECONOMICS AND FINANCE",

INSTITUTE OF "ECONOMIC MANAGEMENT",

HUMANITARIAN AND PEDAGOGICAL ACADEMY (BRANCH)

CRIMEAN FEDERAL UNIVERSITY NAMED AFTER V.I. VERNADSKY,

YALTA

**Abstract:** in the paper the definition of "integral property complex" in the normative legal framework in the current legislation of the Russian Federation, the Ukrainian legislation and the legislation of other countries, as well as in scientific articles. This article describes the differences between the terms "integral property complex" and "property complex." Paying attention to the coverage of problematic aspects in the accounting and legal perspective regarding the integral property complex, as well as the formulation of conclusions and recommendations aimed at improving the civil law.

**Keywords:** integral property complex, property complex, real estate, real estate.

## ОСОБЕННОСТИ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЦЕЛОСТНОГО ИМУЩЕСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА

Ходякова О.В.<sup>1</sup>, Репкина И.Н.<sup>2</sup> (Российская Федерация)

<sup>1</sup>Ходякова Ольга Владимировна – доцент, кандидат экономических наук;

<sup>2</sup>Репкина Инна Николаевна – магистрант,

направление: бухгалтерский учет и аудит,

кафедра экономики и финансов,

Институт экономики управления

Гуманитарно-педагогическая академия (филиал)

Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского,

г. Ялта

**Аннотация:** в статье исследовано определение термина «целостный имущественный комплекс» в нормативно-правовом поле в действующем законодательстве Российской Федерации, в украинском законодательстве и законодательстве других стран, а также в научных статьях. В статье описаны различия между терминами «целостный имущественный комплекс» и «имущественный комплекс». Уделено внимание освещению проблемных аспектов в учетном и правовом ракурсе, касающихся целостного имущественного комплекса, а также формулировке выводов и предложений, направленных на совершенствование гражданского законодательства.

**Ключевые слова:** целостный имущественный комплекс, имущественный комплекс, недвижимость, объекты недвижимости.

Введение. 17 марта 2014 года принято Постановление Государственного Совета Республики Крым № 1745-6/14 «О независимости Крыма», где государственная собственность Украины становится государственной собственностью Республики Крым [3]. В соответствии с положениями Федерального конституционного закона от 21.03.2014 № 6-ФКЗ «О принятии в Российскую Федерацию Республики Крым и

образовании в составе Российской Федерации новых субъектов – Республики Крым и города федерального значения Севастополя», Республика Крым была принята в состав Российской Федерации, то есть вся собственность Республики Крым – имущество, включая земельные участки и иные объекты недвижимости, бесхозное имущество, вступает «под крыло» законодательства Российской Федерации. Но, как результат, не все понятия в законодательстве Российской Федерации (далее – РФ) раскрыты полностью, что ведёт к возникновению вопросов относительно определения в учете данных объектов. Одним из таких понятий является «целостный имущественный комплекс» (далее – ЦИК).

ЦИК является объектом правовых отношений в договоре аренды между Министерством имущества и земельных отношений Республики Крым и предприятий в Республике Крым.

Целью данной статьи является изучение, раскрытие трактовки «целостного имущественного комплекса», анализ и определения основных проблем, связанных с отражением данного объекта в бухгалтерском учете.

Термин «комплекс» (лат. Complex – «связь, сочетание») означает совокупность предметов или явлений, имеющих одинаковое предназначение. В свою очередь слово «имущественный» происходит от слова «имущество» (англ. Property- «имущество»), под которым понимаются не только совокупность материальных объектов, но также и имущественные права и обязанности, которые находятся в собственности физического лица, юридического лица или публично-правового образования. «Целостный» – обладающий внутренним единством, воспринимающийся как единое целое.

Вопросу раскрытия понятия целостного имущественного комплекса, уделялось внимание многих отечественных и зарубежных ученых, в частности В.А. Белов, С.В. Кривобок, Печен А.П., Спасибо-Фатеева И.В. и другие. Однако, на практике до сих пор возникают вопросы, требующие нового решения, к тому же анализ последних исследований позволяет сделать вывод, что предложенная тема остается весьма актуальной и требует глубокой обработки [2]. Законодательного определения ЦИК-а закрепленного в нормативно-правовом акте нет.

В действующем законодательстве РФ встречаем упоминание об имущественном комплексе в ст. 132 ГК РФ, называющем предприятие имущественным комплексом: «Предприятием как объектом прав, признается имущественный комплекс, используемый для осуществления предпринимательской деятельности.

Предприятие в целом как имущественный комплекс признается недвижимостью» [1].

Понятие существует лишь в имеющемся общепризнанном научном характере, например, Е.А. Суханов определяет имущественный комплекс как «особый объект гражданских прав, комплекс взаимосвязанных недвижимых и движимых вещей, используемых по общему назначению как единое целое» [7].

Качественно новым является научный подход Т.М. Чепиги, который пишет о том, что имущественный комплекс города представлен как специфическая инфраструктура хозяйствующих субъектов, обеспечивающих минимально необходимыми условиями для проживания и развития [8].

Действующее законодательство Украины достаточно многосторонне определяет понятие целостного имущественного комплекса.

Согласно Закону Украины «Об аренде государственного и коммунального имущества» (в редакции Закона от 14 марта 1995 № 98/95-ВР) целостный имущественный комплекс определяется как хозяйственный объект с завершённым циклом производства продукции (работ, услуг) с предоставленным ему земельным участком, на котором он размещен, автономными инженерными коммуникациями и системой энергоснабжения [5]. Также в соответствии с п. 3 Национального стандарта № 1 «Общие основы оценки имущества и имущественных прав» утвержденного Постановлением Кабинета Министров Украины от 10 сентября 2003 № 1440, ЦИК – это объекты, совокупность активов которых позволяет осуществлять определенную

хозяйственную деятельность; ЦИК - предприятия, а также их структурные подразделения (цеха, производства, участки и т.п.), которые могут быть выделены в установленном порядке в самостоятельные объекты с последующим составлением соответствующего баланса и могут быть зарегистрированными как самостоятельные субъекты хозяйственной деятельности [6].

Для сравнения интересно понимание ЦИК по законодательству Франции, которое рассматривает имущественный комплекс как совокупность прав и считает его «бестелесным имуществом», то есть совокупность объектов, имеющих стоимость и денежную оценку, но не является вещественным (материальным), а понятие «предприятие» используется только в смысле субъекта права.

Таким образом, в законодательстве РФ имущественный комплекс признается как недвижимость, в тот же момент в состав которого может входить как движимое, так и недвижимое имущество. А также не все имущественные комплексы предназначены для ведения предпринимательской деятельности и получения прибыли, например, как усадьба, жилой дом, система нежилых помещений и т.д. Но самое главное - понятие ЦИК включает в себя не просто список имущества, а составляет совокупность активов, которые выполняют полный (завершенный) цикл производства:

- необоротные активы (основные средства, нематериальные активы, незавершенное производство, долгосрочные финансовые инвестиции, долгосрочная дебиторская задолженность, другие необоротные активы);

- оборотные активы (запасы, векселя, дебиторская задолженности за товары, текущие финансовые инвестиции, денежные средства, другие оборотные активы);

- расходы будущих периодов.

Учитывая вышесказанное, можно понять, что невозможно приравнять ЦИК к имущественному комплексу, который выступает как предприятие и признается недвижимостью. Поэтому, в нашем понимании ЦИК определяется как комплекс активов, прав и обязательств, которые «связаны» между собой, и выполняют функции для осуществления хозяйственной деятельности, реализуя самостоятельно полный цикл производства. То есть ЦИК – это автономная часть предприятия или как «предприятие в предприятии».

В связи с отсутствием законодательно закрепленного определение ЦИК, возникает ряд проблем с определением данного объекта в бухгалтерском учете: оценки, амортизации, ликвидации и т.д.

### *Список литературы / References*

1. Гражданский кодекс Российской Федерации: Части первая – четвертая: принят Гос. Думой 23 апреля 1994 года, с изменениями и дополнениями по состоянию на 27.06.2012 г.
2. Федеральный конституционный закон от 21.03.2014 № 6-ФКЗ «О принятии в Российскую Федерацию Республики Крым и образовании в составе Российской Федерации новых субъектов – Республики Крым и города федерального значения Севастополя».
3. Постановление Верховной Рады Автономной Республики Крым от 17 марта 2014 г. № 1745-6/14 «О независимости Крыма».
4. ГКУ – Гражданский кодекс Украины от 16.01.2003 г. № 435-IV.
5. Закон № 2269 – Закон Украины «Об аренде государственного и коммунального имущества» от 10.04.92 г. № 2269-ХП.
6. Нацстандарт № 1 – Национальный стандарт № 1 «Общие принципы оценки имущества и имущественных прав», утвержденный постановлением Кабмина от 10.09.2003 г. № 1440.
7. Суханов Е.А. Актуальные вопросы гражданского права // ЭЖ-Юрист, 1999. № 40.

8. *Чепига Т.М.* Коммунальный имущественный комплекс города: теоретические аспекты / Т.М. Чепига // Государственное управление: теория и практика, 2012. № 1. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.academy.gov.ua/ej/ej15/txts/12CTNMTA.pdf> (дата обращения: 20.01.2017).

---

## FEATURES OF THE ACCOUNTING OF SETTLEMENTS WITH PERSONNEL ON COMPENSATION AT THE ENTERPRISES OF INSTRUMENT MAKING

**Shurinova V.P. (Russian Federation)**  
**Email: Shurinova225@scientifictext.ru**

*Shurinova Victoria Pavlovna - Master,  
DEPARTMENT ECONOMIES, FACULTY ACCOUNTING, TAX, MANAGEMENT ACCOUNTING  
AND FINANCIAL ANALYSIS OF BUSINESS,  
FEDERAL STATE-FUNDED EDUCATIONAL INSTITUTION OF THE HIGHER EDUCATION  
THE STATE UNIVERSITY OF MANAGEMENT, MOSCOW*

**Abstract:** *in article theoretical aspects of conducting accounting with personnel on compensation are considered. The main forms of primary documents necessary for the accounting of compensation are given, the order of charge of various grants is defined. Types of deduction from the salary are considered. Need of the authentic accounting of calculations for compensation is proved. The article presents requirements for compiling accounting reports at enterprises. The article contains actual problems that, in the current situation, face the organization of Russian accounting and the improvement of reporting forms in connection with the transition to IFRS.*

**Keywords:** *accounting, compensation, average earnings, deduction from the salary.*

## ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ПРИБОРОСТРОЕНИЯ

**Шуринова В.П. (Российская Федерация)**

*Шуринова Виктория Павловна - магистр,  
кафедра экономики, факультет бухгалтерского, налогового,  
управленческого учета и финансового анализа бизнеса,  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования  
Государственный университет управления, г. Москва*

**Аннотация:** *в статье рассмотрены теоретические аспекты ведения бухгалтерского учета с персоналом по оплате труда. Приведены основные формы первичных документов, необходимых для учета оплаты труда, определен порядок начисления различных пособий. Рассмотрены виды удержаний из заработной платы. Обоснована необходимость достоверного учета расчетов по оплате труда. В статье представлены требования, предъявляемые к составлению бухгалтерской отчетности на предприятиях. Статья содержит актуальные проблемы, которые в современных условиях стоят перед организацией российского бухгалтерского учёта и совершенствованием форм отчетности в связи с переходом на МСФО.*

**Ключевые слова:** *бухгалтерский учет, оплата труда, средний заработок, удержания из заработной платы.*

Расчеты с персоналом по оплате труда являются важной составляющей бухгалтерского учета в любой компании. Оплата труда занимает значительную часть расходов организации, на основании которых определяется себестоимость продукции. Согласно Трудовому кодексу РФ, оплата труда работников представляет собой вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности и количества работы, компенсационные выплаты и доплаты. Учет расчетов по оплате труда включает в себя следующие задачи:

- 1) своевременная выплата заработной платы и удержаний из нее, расчет среднего заработка для начислений отпускных, пособий по временной нетрудоспособности, командировочных расходов;
- 2) осуществление выплат социального характера;
- 3) соблюдение трудового и налогового законодательства;
- 4) своевременное предоставление отчетной документации.

Нормативное регулирование процесса бухгалтерского учета расчетов с персоналом по оплате труда представлено следующими документами: ФЗ «О бухгалтерском учете», Трудовой кодекс РФ, Налоговый кодекс РФ, Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ, а также другими нормативно-правовыми документами.

Основопологающим документом в бухгалтерском учете является учетная политика компании, где отражены правила ведения бухгалтерского учета. В соответствии со ст. 8 Федерального закона «О Бухгалтерском учете» № 402-ФЗ от 06.12.2011 любой экономический субъект вправе сам разрабатывать учетную политику. Каждая компания при формировании учетной политики должна основываться на требованиях законодательства, исходить из особенностей своей хозяйственной деятельности [3, с. 109]. Грамотно подготовленная учетная политика позволит обеспечить эффективное управление финансовым состоянием компании. Согласно ст. 9 Федерального закона «О Бухгалтерском учете» № 402-ФЗ от 06.12.2011 каждый факт хозяйственной жизни должен быть оформлен с помощью первичного учетного документа. Форма первичной документации утверждается руководителем компании по представлению лица, ответственного за ведение бухгалтерского учета. Документация может составляться в бумажном или электронном виде. Для расчета средней заработной платы компания не учитывает выплаты социального характера, а также выплаты, которые не относятся к оплате труда (материальная помощь, организация питания, обучение, проезд и т.д.). Трудовой кодекс РФ определяет следующий порядок оплаты пособий по временной нетрудоспособности, по беременности и родам, ежемесячного пособия по уходу за ребенком:

- 1) пособие определяется исходя из среднего заработка застрахованного лица, рассчитанного за предыдущие 2 года, предшествующих наступлению временной нетрудоспособности, отпуска по уходу за ребенком, отпуска по беременности и родам; учитывается заработок за указанный период времени, начисленный другими страхователями при предоставлении справки с места работы;

- 2) при отсутствии у застрахованного лица заработка пособие рассчитывается исходя из размера МРОТ;

- 3) с целью увеличения размера пособия застрахованное лицо, которое находилось в отпуске по беременности и родам или в отпуске по уходу за ребенком в годы, предшествующие наступления указанных страховых случаев, вправе написать заявление о замене соответствующих календарных лет для расчета среднего заработка.

Оплата больничного листа положена и уволившимся сотрудникам, при условии, что страховой случай наступил в течение 30 календарных дней с момента увольнения. Больничный лист будет оплачен только в том случае, если застрахованное лицо не трудоустроилось в штат другой организации, и не состоит на учете в государственной службе занятости. Бывший сотрудник вправе обратиться за оплатой пособия в течение 6 месяцев с даты окончания срока действия больничного листа. Размер

пособия в данной ситуации не зависит от страхового стажа сотрудника и составляет 60% от его среднего заработка. В случае сокращения численности штата по инициативе работодателя факт наступления нетрудоспособности предполагает перенос срока его увольнения до окончания срока нетрудоспособности. Соответственно, дополнительные компенсации, которые предусмотрены ст. ст. 178, 180 ТК РФ в связи с расторжением трудового договора до истечения срока уведомления о предстоящем увольнении в связи с сокращением численности, подлежат уменьшению. Оплата отпускных пособий положена каждому работающему застрахованному лицу. Согласно Постановлению Правительства РФ «Об особенностях порядка исчисления средней заработной платы» от 24 декабря 2007 г. № 922 средний заработок для оплаты отпускных определяется исходя из заработной платы, фактически начисленной за расчетный период за 12 календарных месяцев, и на среднемесячное число календарных дней (29,3). Синтетический учет расчетов с персоналом по оплате труда ведется на счете 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда». Счет является пассивным, так как на нем отражают операции, связанные с образованием и погашением кредиторской задолженности компании по оплате труда перед персоналом. По кредиту счета 70 отражают операции по начислению заработной платы за счет всех источников в корреспонденции со счетами, на которых эти источники учитываются [2, с. 12]. Сальдо счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» кредитовое. Оно показывает задолженность компании перед персоналом по начисленной заработной плате (то есть общую сумму к выплате на конец месяца). Сальдо может быть дебетовым (например, при излишне выплаченной заработной плате или выплате неотработанного аванса). Основанием для записи по счету 70 являются расчетные, расчетно-платежные и платежные ведомости, отчеты кассира, реестры невыданной заработной платы [4, с. 11]. В случае, если сотрудник своевременно не получил заработную плату, компания хранит ее в течение трех лет и учитывает ее на счете 76, субсчет «Депонированная заработная плата».

Аналитический учет расчетов по оплате труда ведется по каждому работнику компании. На каждого работника открывается лицевой счет, налоговая карточка учета совокупного дохода физического лица, расчетные и расчетно-платежные ведомости. Согласно законодательству из заработной платы работника могут производиться удержания, которые представляют собой вычеты, уменьшающие начисленную заработную плату. Страховые взносы не удерживаются из заработной платы работника. Рассчитываются страховые взносы на каждого работника и уплачиваются работодателем в фонд:

- обязательного медицинского страхования (ставка составляет 5,1%);
- фонд пенсионного страхования (22%);
- фонд социального страхования (2,9%).

В обязательном порядке из заработной платы работника удерживается налог на доходы физических лиц (НДФЛ), единая ставка которого составляет 13 процентов. Налоговым кодексом РФ также предусмотрены и другие ставки. Базой для начисления НДФЛ является доход физического лица за вычетом стандартных, социальных и имущественных вычетов. Также из заработной платы могут производиться вычеты по исполнительным листам (например, алименты). Максимальное удержание из заработной платы работника не должно превышать 50 процентов от общей суммы заработка. Исключения составляют вычеты при отбывании исправительных работ, взыскании алиментов на несовершеннолетних детей, возмещении вреда, причиненного здоровью другого лица, возмещении вреда лицам, понесшим ущерб в связи со смертью кормильца, и возмещении ущерба, причиненного преступлением. Размер удержаний из заработной платы в этих случаях не может превышать 70 процентов. В бухгалтерском учете необходимо не только отражать достоверные расчеты с персоналом по оплате труда, но также и безошибочно рассчитывать суммы выплат, в положенный срок производить вычеты различного рода, работать в соответствии с законодательством. Соблюдение всех

норм и положений законодательства способствует отлаженной работе, а также сохранению позиций среди конкурентов. В Концепции развития бухгалтерского учета и отчетности отмечено, что важнейшим условием обеспечения качества бухгалтерской отчетности является результативный контроль. Ядром системы контроля является аудит, который представляет собой оценку полноты отражения выполненных операций в бухгалтерском учете, проверку соблюдения компанией требований налогового и трудового законодательства. Следовательно, аудит в настоящее время становится одним из наиважнейших и необходимых инструментов повышения качества бухгалтерского учета. Одной из важнейших задач дальнейшего развития учета расчетов с персоналом по оплате труда является его сближение с требованиями международных стандартов финансовой отчетности (МСФО), которое, как известно, положено в основу реформирования нормативного регулирования российского бухгалтерского учета. И в этом отношении большую роль может сыграть принятие нового положения по бухгалтерскому учету, посвященного вопросам учета расчетов по оплате труда, проект которого в настоящее время размещен на сайте Минфина РФ.

### *Список литературы / References*

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (с изменениями от 24, 25 июля 2002 г., 30 июня 2003 г., 27 апреля, 22 августа, 29 декабря 2004 г., 9 мая 2005 г., 30 июня, 18, 30 декабря 2006 г., 20 апреля, 21 июля, 1, 18 октября, 1 декабря 2007 г., 28 февраля, 22, 23 июля, 25, 30 декабря 2008 г., 7 мая, 17, 24 июля, 10, 25 ноября 2009 г., 27 июля 2010 г.)
2. Приказ Минфина РФ от 01.07.2004 № 180 «Об одобрении Концепции развития бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации на среднесрочную перспективу». [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_48508/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_48508/) (дата обращения: 02.04.2017).
3. Приказ Минфина России от 02.07.2010 № 66н (ред. от 06.04.2015) «О формах бухгалтерской отчетности организаций» (Зарегистрировано в Минюсте России 02.08.2010 № 18023). [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_103394/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103394/) (дата обращения: 02.04.2017).
4. Гейц И.В., Кадыш Е.А. Учёт и оплата труда сотрудников бюджетной сферы: актуальные вопросы. Применение «1С:Зарботная плата и кадры бюджетного учреждения 8». / И.В. Гейц, Е.А. Кадыш. М.: 1С, 2011. 365 с.
5. Мялкина А.Ф., Трегубова В.М. Гармонизация учетной политики организации в условиях МСФО // Социально-экономические явления и процессы, 2013. № 4 (050). С. 109;
6. Бурмистрова Л.М. Учет расчетов по оплате труда // Бухучет в строительных организациях, 2011. № 9. С. 11; «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 30.12.2015), статья 138.

# МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

---

## INVESTMENT CLIMATE OF THE RUSSIAN FEDERATION

Egorova A.O.<sup>1</sup>, Egorova A.O.<sup>2</sup> (Russian Federation)

Email: Egorova225@scientifictext.ru

<sup>1</sup>Egorova Antonina Olegovna – Student;

<sup>2</sup>Egorova Anna Olegovna – Student,

ECONOMICS AND FINANCE FACULTY,

FINANCIAL UNIVERSITY UNDER THE GOVERNMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION,  
MOSCOW

**Abstract:** *the article considers the peculiarities of attracting foreign capital to the Russian Federation. The importance of investments in accelerating economic growth and development of our country has been revealed and substantiated. In this regard, the presented work reveals the topical problems associated with the mobilization of foreign capital, examined factors that impede the flow of capital from abroad, analyzed the dynamics of investment receipt, which allows assessing the investment attractiveness of the Russian Federation.*

**Keywords:** *investment, foreign direct investment, investment climate, investment attractiveness.*

## ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Егорова А.О.<sup>1</sup>, Егорова А.О.<sup>2</sup> (Российская Федерация)

<sup>1</sup>Егорова Антонина Олеговна – студент;

<sup>2</sup>Егорова Анна Олеговна – студент,

финансово-экономический факультет,

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,  
г. Москва

**Аннотация:** *в статье рассматриваются особенности привлечения иностранного капитала в Российскую Федерацию. Выявлена и обоснована значимость инвестиций в ускорении экономического роста и развития нашей страны в целом и т.д. В связи с этим в представленной работе раскрыты актуальные проблемы, связанные с мобилизацией иностранного капитала, рассмотрены факторы, препятствующие поступлению капитала из-за границы, и проанализирована динамика поступления прямых инвестиций, позволяющая дать оценку инвестиционной привлекательности РФ.*

**Ключевые слова:** *инвестиции, прямые иностранные инвестиции, инвестиционный климат, инвестиционная привлекательность.*

Данная тема является весьма актуальной на сегодняшний момент, ее значимость определена важной ролью иностранных инвестиций в экономике Российской Федерации. Безусловно, привлечение иностранного капитала играет важную роль в развитии любой страны. Особое значение имеют прямые инвестиции, так как эффективная инвестиционная деятельность в этой области в значительной степени стимулирует развитие экономики, внедрение инновационных разработок, увеличение объемов производства, ускорение экономического роста и развития. Инвестиционный климат в любой стране является одним из главных факторов общеэкономической ситуации.

Нельзя не отметить, что в РФ существует ряд проблем, которые негативно сказываются на инвестиционном климате и инвестиционной деятельности в стране в целом. Среди них необходимо выделить высокий уровень коррупции, административные

барьеры, низкий уровень защиты прав собственности иностранных инвесторов, неэффективность законодательства и высокий уровень бюрократии, отсутствие независимых судов; недостаточный уровень корпоративной культуры.

По мнению иностранных экспертов, в последние годы происходили определенные позитивные изменения в поступлении капитала в Россию. В докладе Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) отмечается, что в 2013 г. Россия по величине привлечения прямых иностранных инвестиций занимала 3-е место после США и Китая — 94 миллиарда долларов США.

Однако ухудшению инвестиционного климата способствовала ситуация на международной арене, вызванная событиями на востоке Украины. Снижение цен на нефть и международные санкции против российской Федерации снизили уверенность иностранных инвесторов в прочности и эффективности использования своих ресурсов в экономике нашей страны. Согласно докладу ЮНКТАД, в 2015 году Россия переместилась с 5-го места на 16-е среди крупнейших получателей ПИИ. Приток ПИИ в Российскую Федерацию сократился на 70%, что было связано, прежде всего, с неблагоприятными экономическими перспективами в стране. Таким образом, в 2015 году при резком падении цен на нефть и низком курсе рубля, а также при ухудшении политических отношений привлекательность России для иностранных инвесторов заметно снизилась.

*Таблица 1. Динамика прямых инвестиций Российской Федерации (млн долларов США)*

	2005	2010	2011	2012	2013	2014
За границу	17880	52616	66851	48822	86507	56389
В Россию	15508	43168	55084	55088	69219	22857

Источник: Официальный сайт «Центральный банк Российской Федерации». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.cbr.ru> (дата обращения: 23.03.2017).

Об ухудшении инвестиционного климата Российской экономики свидетельствуют и данные рейтинга инвестиционной привлекательности BDO International Business Compass, который ежегодно разрабатывается Гамбургским институтом мировой экономики. Среди 174 стран в 2016 году Россия заняла всего лишь 100-ю строчку рейтинга [6, 6].

Кроме этого, для Российской Федерации характерно отрицательное сальдо прямых иностранных инвестиций. Это свидетельствует о высокой степени вывоза капитала за рубеж. Таким образом, инвестиционный климат в стране находится в таком состоянии, что гораздо прибыльнее вывозить капитал, чем вкладывать его в российское производство.

Для более внимательного рассмотрения притока ПИИ необходимо обратить внимание на страны-инвесторы. По данным Росстата на 2010 г. Доля инвестиций из Кипра составляет 20,7%, Нидерландов - 13,5%, Люксембурга -14,3%, Германии -9,3%, Великобритании - 7,2% . Значительная доля поступающих в Россию ПИИ возникает в результате «круговорота капитала», при котором поступающие в страну инвестиции возвращаются из оффшоров. Практически все ПИИ, поступающие из Кипра или Британских Виргинских островов, имеют российское происхождение. Можно заметить, что некоторые вышеперечисленные страны входят как в число крупнейших инвесторов в российскую экономику, так и в число крупнейших получателей российских инвестиций. Таким образом, неменяющаяся тенденция заключается в сохранении в этом списке мировых оффшорных зон, таких как Кипр, Нидерланды, Люксембург.

Однако в области привлечения иностранного капитала есть и довольно позитивные прогнозы. После двухлетней рецессии российской экономики инвесторы

стали снова обращать внимание на российский рынок с целью вложения капитала. По данным EPFR (Emerging Portfolio Fund Research), которые приводит Bloomberg, инвесторы в 2016 году вложили в фонды, инвестирующие в акции российских компаний, в 5,5 раза больше, чем в 2015 году, — \$1,14 млрд против \$208 млн. Это максимальный годовой результат с 2010 года (\$3,3 млрд). Таким образом, иностранные инвесторы рассчитывают на оживление экономического роста России. Так, в конце декабря инвестиционные банки назвали Россию наиболее привлекательным развивающимся рынком в 2017 году.

Одной из наиболее острых проблем современной России остается достижение стабильного экономического развития. Важная роль в этом процессе принадлежит инвестиционной сфере. В сложившейся ситуации иностранный капитал может выступить одним из самых результативных средств для выхода России из экономического кризиса, осуществления структурных сдвигов в хозяйстве страны, внедрения современных достижений технического прогресса и дальнейших социально-экономических преобразований. Именно поэтому обеспечение благоприятного инвестиционного климата в России является вопросом стратегической важности, от реализации которого зависит благополучие страны в целом.

Российская Федерация - весьма перспективная страна для привлечения инвесторов, но для увеличения притока инвестиций необходимы условия, позволяющие инвесторам минимизировать свои риски, то есть необходимо снижение непредсказуемости и неопределенности экономической ситуации страны. Таким образом, главная задача инвестиционной политики должна состоять в формировании более благоприятной среды, способствующей привлечению и повышению эффективности использования инвестиционных ресурсов.

#### *Список литературы / References*

1. *Алдушен Е.С.* Привлечение инвестиций в условиях санкций // *Инновационная наука*, 2016. № 6. С. 22–25.
2. *Дроздова В.В.* Инвестиционный климат в Российской Федерации: проблемы инвестиционной привлекательности национальной экономики // *Финансы и кредит*, 2012. № 2. С. 28–31.
3. *Петрова Я.В.* Ключевые проблемы привлечения иностранных инвестиций в экономику России // *Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета*, 2014. № 104.
4. *Мархулия Е.В.* Инвесторы поверили в Россию-2017. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.rbc.ru/newspaper/2017/01/10/5873713b9a79472e67f8b42b/> (дата обращения: 23.03.2017).
5. The BDO International Business Compass. Рейтинг инвестиционной привлекательности. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.bdo-ibc.com/index/global-comparison/overall-index/> (дата обращения: 28.03.2017).
6. Официальный сайт «Федеральная служба государственной статистики». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 23.03.2017).
7. Официальный сайт «Центральный банк Российской Федерации». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.cbr.ru/> (дата обращения: 23.03.2017).



**ECONOMICS**  
**WWW.ECONOMIC-THEORY.COM**

**SCIENTIFIC PUBLISHING «PROBLEMS OF SCIENCE»**  
**HTTP://WWW.SCIENCEPROBLEMS.RU**  
**EMAIL: INFO@P8N.RU**

 **ROSKOMNADZOR**  
**CERTIFICATE ПИ № ФС 77-60216**



**+7(910)690-15-09 (MTC)**  
**+7(920)351-75-15 (MegaFon)**  
**+7(961)245-79-19 (Beeline)**



**ISSN (print) 2410-289X**  
**ISSN (online) 2541-7797**





