



# Economics

№ 3 (50), 2021

EDITOR IN CHIEF

Valtsev S.

EDITORIAL BOARD JOURNAL

*Abdullaev K.* (PhD in Economics, Azerbaijan), *Akbulaev N.* (D.Sc. in Economics, Azerbaijan), *Volkov A.* (D.Sc. in Economics, Russian Federation), *Meimanov B.* (D.Sc. in Economics, Republic of Kyrgyzstan), *Sibircev V.* (D.Sc. in Economics, Russian Federation), *Tregub I.* (D.Sc. in Economics, PhD in Engineering, Russian Federation), *Demchuk N.* (PhD in Economics, Ukraine), *Kovaljov M.* (PhD in Economics, Belarus), *Kurpajanidi K.* (PhD in Economics, Republic of Uzbekistan), *Skripko T.* (D.Sc. in Economics, Ukraine), *Fedos'kina L.* (PhD in Economics, Russian Federation), *Cuculjan S.* (PhD in Economics, Republic of Armenia).

EDITORIAL BOARD PUBLISHING HOUSE

*Abdullaev K.* (PhD in Economics, Azerbaijan), *Alieva V.* (PhD in Philosophy, Republic of Uzbekistan), *Akbulaev N.* (D.Sc. in Economics, Azerbaijan), *Alikulov S.* (D.Sc. in Engineering, Republic of Uzbekistan), *Anan'eva E.* (D.Sc. in Philosophy, Ukraine), *Asaturova A.* (PhD in Medicine, Russian Federation), *Askarhodzhaev N.* (PhD in Biological Sc., Republic of Uzbekistan), *Bajtasov R.* (PhD in Agricultural Sc., Belarus), *Bakiko I.* (PhD in Physical Education and Sport, Ukraine), *Bahor T.* (PhD in Philology, Russian Federation), *Baulina M.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Blejh N.* (D.Sc. in Historical Sc., PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Bobrova N.A.* (Doctor of Laws, Russian Federation), *Bogomolov A.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Borodaj V.* (Doctor of Social Sciences, Russian Federation), *Volkov A.* (D.Sc. in Economics, Russian Federation), *Gavrilenkova I.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Garagonich V.* (D.Sc. in Historical Sc., Ukraine), *Glushhenko A.* (D.Sc. in Physical and Mathematical Sciences, Russian Federation), *Grinchenko V.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Gubareva T.* (PhD in Laws, Russian Federation), *Gutnikova A.* (PhD in Philology, Ukraine), *Datij A.* (Doctor of Medicine, Russian Federation), *Demchuk N.* (PhD in Economics, Ukraine), *Divnenko O.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Dmitrieva O.A.* (D.Sc. in Philology, Russian Federation), *Dolenko G.* (D.Sc. in Chemistry, Russian Federation), *Esenova K.* (D.Sc. in Philology, Kazakhstan), *Zhamuldinov V.* (PhD in Laws, Kazakhstan), *Zholdoshev S.* (Doctor of Medicine, Republic of Kyrgyzstan), *Zelenkov M.YU.* (D.Sc. in Political Sc., PhD in Military Sc., Russian Federation), *Ibadov R.* (D.Sc. in Physical and Mathematical Sciences, Republic of Uzbekistan), *Il'inskih N.* (D.Sc. Biological, Russian Federation), *Kajrakbaev A.* (PhD in Physical and Mathematical Sciences, Kazakhstan), *Kaftaeva M.* (D.Sc. in Engineering, Russian Federation), *Klinkov G.T.* (PhD in Pedagogic Sc., Bulgaria), *Koblanov Zh.* (PhD in Philology, Kazakhstan), *Kovaljov M.* (PhD in Economics, Belarus), *Kravicova T.* (PhD in Psychology, Kazakhstan), *Kuz'min S.* (D.Sc. in Geography, Russian Federation), *Kulikova E.* (D.Sc. in Philology, Russian Federation), *Kurmanbaeva M.* (D.Sc. Biological, Kazakhstan), *Kurpajanidi K.* (PhD in Economics, Republic of Uzbekistan), *Linkova-Daniels N.* (PhD in Pedagogic Sc., Australia), *Lukienko L.* (D.Sc. in Engineering, Russian Federation), *Makarov A.* (D.Sc. in Philology, Russian Federation), *Macarenko T.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Meimanov B.* (D.Sc. in Economics, Republic of Kyrgyzstan), *Muradov Sh.* (D.Sc. in Engineering, Republic of Uzbekistan), *Musaev F.* (D.Sc. in Philosophy, Republic of Uzbekistan), *Nabiev A.* (D.Sc. in Geoinformatics, Azerbaijan), *Nazarov R.* (PhD in Philosophy, Republic of Uzbekistan), *Naumov V.* (D.Sc. in Engineering, Russian Federation), *Ovchinnikov Ju.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Petrov V.* (D.Arts, Russian Federation), *Radkevich M.* (D.Sc. in Engineering, Republic of Uzbekistan), *Rakhimbekov S.* (D.Sc. in Engineering, Kazakhstan), *Rozyhodzhaeva G.* (Doctor of Medicine, Republic of Uzbekistan), *Romanenkova Yu.* (D.Arts, Ukraine), *Rubcova M.* (Doctor of Social Sciences, Russian Federation), *Rumyantsev D.* (D.Sc. in Biological Sc., Russian Federation), *Sankov A.* (D.Sc. in Engineering, Russian Federation), *San'kov P.* (PhD in Engineering, Ukraine), *Selitrenikova T.* (D.Sc. in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Sibircev V.* (D.Sc. in Economics, Russian Federation), *Skripko T.* (D.Sc. in Economics, Ukraine), *Sopov A.* (D.Sc. in Historical Sc., Russian Federation), *Strelkov V.* (D.Sc. in Physical and Mathematical Sciences, Russian Federation), *Sukalenko N.M.* (D.Sc. in Pedagogic Sc., Kazakhstan), *Subachev Ju.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Sulejmanov S.* (PhD in Medicine, Republic of Uzbekistan), *Tregub I.* (D.Sc. in Economics, PhD in Engineering, Russian Federation), *Uporov I.* (PhD in Laws, D.Sc. in Historical Sc., Russian Federation), *Fedos'kina L.* (PhD in Economics, Russian Federation), *Khiltukhina E.* (D.Sc. in Philosophy, Russian Federation), *Cuculjan S.* (PhD in Economics, Republic of Armenia), *Chiladze G.* (Doctor of Laws, Georgia), *Shamshina I.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Sharipov M.* (PhD in Engineering, Republic of Uzbekistan), *Shevko D.* (PhD in Engineering, Russian Federation).

© «ECONOMICS»

© PUBLISHING HOUSE «PROBLEMS OF SCIENCE»

ISSN 2410-289X (Print)

ISSN 2541-7797 (Online)

# Economics

## № 3 (50), 2021

Российский импакт-фактор: 0,21

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР: Вальцев С.В.

Зам.главного редактора: Кончакова И.В.

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Издается с 2014 года

Подписано в печать:  
29.10.2021

Дата выхода в свет:  
31.10.2021

Формат 70x100/16.

Бумага офсетная.

Гарнитура «Таймс».

Печать офсетная.

Усл. печ. л. 5,525

Тираж 1 000 экз.

Заказ №

ИЗДАТЕЛЬСТВО

«ПРОБЛЕМЫ  
НАУКИ»

**Территория  
распространения:  
зарубежные  
страны, Российская  
Федерация**

Журнал

зарегистрирован

Федеральной

службой по надзору

в сфере связи,

информационных

технологий и

массовых

коммуникаций

(Роскомнадзор)

Свидетельство ПИ №

ФС 77 - 60216

Свободная цена

*Абдуллаев К.Н.* (д-р филос. по экон., Азербайджанская Республика), *Акбулаев Н.Н.* (д-р экон. наук, Азербайджанская Республика), *Волков А.Ю.* (д-р экон. наук, Россия), *Мейманов Б.К.* (д-р экон. наук, Кыргызская Республика), *Сибирцев В.А.* (д-р экон. наук, Россия), *Трегуб И.В.* (д-р экон. наук, канд. техн. наук, Россия), *Демчук Н.И.* (канд. экон. наук, Украина), *Ковалёв М.Н.* (канд. экон. наук, Белоруссия), *Курпаяниди К.И.* (канд. экон. наук, Узбекистан), *Скрипко Т.А.* (д-р экон. наук, Украина), *Федоськина Л.А.* (канд. экон. наук, Россия), *Цицулян С.В.* (канд. экон. наук, Республика Армения).

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

*Абдуллаев К.Н.* (д-р филос. по экон., Азербайджанская Республика), *Алиева В.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Акбулаев Н.Н.* (д-р экон. наук, Азербайджанская Республика), *Аликулов С.Р.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Ананьева Е.П.* (д-р филос. наук, Украина), *Асатурова А.В.* (канд. мед. наук, Россия), *Аскарходжаев Н.А.* (канд. биол. наук, Узбекистан), *Байтасов Р.Р.* (канд. с.-х. наук, Белоруссия), *Бакико И.В.* (канд. наук по физ. воспитанию и спорту, Украина), *Бахор Т.А.* (канд. филол. наук, Россия), *Баулина М.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Блейх Н.О.* (д-р ист. наук, канд. пед. наук, Россия), *Боброва Н.А.* (д-р юрид. наук, Россия), *Богомолов А.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Бородай В.А.* (д-р социол. наук, Россия), *Волков А.Ю.* (д-р экон. наук, Россия), *Гавриленкова И.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Гарагонич В.В.* (д-р ист. наук, Украина), *Глуценко А.Г.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Гринченко В.А.* (канд. техн. наук, Россия), *Губарева Т.И.* (канд. юрид. наук, Россия), *Гутникова А.В.* (канд. филол. наук, Украина), *Датий А.В.* (д-р мед. наук, Россия), *Демчук Н.И.* (канд. экон. наук, Украина), *Дивненко О.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Дмитриева О.А.* (д-р филол. наук, Россия), *Доленко Г.Н.* (д-р хим. наук, Россия), *Есенова К.У.* (д-р филол. наук, Казахстан), *Жамулдинов В.Н.* (канд. юрид. наук, Казахстан), *Жолдошев С.Т.* (д-р мед. наук, Кыргызская Республика), *Зеленков М.Ю.* (д-р полит. наук, канд. воен. наук, Россия), *Ибадов Р.М.* (д-р физ.-мат. наук, Узбекистан), *Ильинских Н.Н.* (д-р биол. наук, Россия), *Кайрахабаев А.К.* (канд. физ.-мат. наук, Казахстан), *Кафтаева М.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Киквидзе И.Д.* (д-р филол. наук, Грузия), *Клишков Г.Т.* (PhD in Pedagogic Sc., Болгария), *Кобланов Ж.Т.* (канд. филол. наук, Казахстан), *Ковалёв М.Н.* (канд. экон. наук, Белоруссия), *Крацова Т.М.* (канд. психол. наук, Казахстан), *Кузьмин С.Б.* (д-р геогр. наук, Россия), *Куликова Э.Г.* (д-р филол. наук, Россия), *Курманбаева М.С.* (д-р биол. наук, Казахстан), *Курпаяниди К.И.* (канд. экон. наук, Узбекистан), *Линькова-Даниельс Н.А.* (канд. пед. наук, Австралия), *Лукиенко Л.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Макаров А. Н.* (д-р филол. наук, Россия), *Мацаренко Т.Н.* (канд. пед. наук, Россия), *Мейманов Б.К.* (д-р экон. наук, Кыргызская Республика), *Мурадов Ш.О.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Мусаев Ф.А.* (д-р филос. наук, Узбекистан), *Набиев А.А.* (д-р наук по геонформ., Азербайджанская Республика), *Назаров Р.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Наумов В. А.* (д-р техн. наук, Россия), *Розьходжаева Г.А.* (д-р мед. наук, Узбекистан), *Романенкова Ю.В.* (д-р искусствоведения, Украина), *Рубцова М.В.* (д-р социол. наук, Россия), *Румянцев Д.Е.* (д-р биол. наук, Россия), *Самков А. В.* (д-р техн. наук, Россия), *Саньков П.Н.* (канд. техн. наук, Украина), *Селитреникова Т.А.* (д-р пед. наук, Россия), *Сибирцев В.А.* (д-р экон. наук, Россия), *Скрипко Т.А.* (д-р экон. наук, Украина), *Сопов А.В.* (д-р ист. наук, Россия), *Стрекалов В.Н.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Стукаленко Н.М.* (д-р пед. наук, Казахстан), *Субачев Ю.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Сулейманов С.Ф.* (канд. мед. наук, Узбекистан), *Трегуб И.В.* (д-р экон. наук, канд. техн. наук, Россия), *Упоров И.В.* (канд. юрид. наук, д-р ист. наук, Россия), *Федоськина Л.А.* (канд. экон. наук, Россия), *Хилтухина Е.Г.* (д-р филос. наук, Россия), *Цицулян С.В.* (канд. экон. наук, Республика Армения), *Чладзе Г.Б.* (д-р юрид. наук, Грузия), *Шамшиян И.Г.* (канд. пед. наук, Россия), *Шарипов М.С.* (канд. техн. наук, Узбекистан), *Шевко Д.Г.* (канд. техн. наук, Россия).

© ЖУРНАЛ «ECONOMICS»

© ИЗДАТЕЛЬСТВО «ПРОБЛЕМЫ НАУКИ»

# Содержание

<b>ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ</b> .....	<b>5</b>
<i>Turaev Sh.Kh.</i> (Republic of Uzbekistan) BANKRUPTCY OF AN INDUSTRIAL ENTERPRISE IN THE CONTEXT OF INCREASING THE COUNTRY'S COMPETITIVENESS AND METHODS OF PREVENTION / <i>Тураев Ш.Х.</i> (Республика Узбекистан) БАНКРОТСТВО ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В КОНТЕКСТЕ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СТРАНЫ И СПОСОБЫ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ .....	5
<i>Shchegrina K.V.</i> (Russian Federation) IMPROVEMENT OF THE LABOR PAYMENT SYSTEM OF JSCo «RUSSIAN RAILWAYS» / <i>Щегрина К.В.</i> (Российская Федерация) СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ОАО «РЖД».....	9
<b>ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ</b> .....	<b>12</b>
<i>Tagizadeh S.S., Babaev A.M.</i> (Republic of Azerbaijan) DEVELOPMENT OF THE LIBERATED TERRITORIES AS A NEW IMPULSE TO THE ECONOMIC DEVELOPMENT OF AZERBAIJAN / <i>Тагизаде С.С., Бабаев А.М.</i> (Азербайджанская Республика) ОБУСТРОЙСТВО ОСВОБОЖДЁННЫХ ТЕРРИТОРИЙ КАК НОВЫЙ ИМПУЛЬС К ЭКОНОМИЧЕСКОМУ РАЗВИТИЮ АЗЕРБАЙДЖАНА .....	12
<i>Yadigarov T.A., Allahverdiyev D.I.</i> (Republic of Azerbaijan) ECONOMETRIC ASSESSMENT OF FACTORS INFLUENCING TO FOREGIN TRADE / <i>Ядигаров Т.А., Аллахвердиев Д.И.</i> (Азербайджанская Республика) ЭКОНОМЕТРИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ВНЕШНЮЮ ТОРГОВЛЮ .....	17
<i>Kadirova L.A.</i> (Republic of Uzbekistan) ORIENTATION OF THE COMPETENCES OF UNIVERSITY GRADUATES ON THE LABOR MARKET IN THE CONDITIONS OF MODERN GLOBALIZATION PROCESSES / <i>Кадирова Л.А.</i> (Республика Узбекистан) ОРИЕНТАЦИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ ВЫПУСКНИКОВ ВУЗОВ НА РЫНОК ТРУДА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННЫХ ПРОЦЕССОВ ГЛОБАЛИЗАЦИИ .....	22
<i>Tagiyeva T.A.</i> (Republic of Azerbaijan) ASSESSMENT OF THE IMPACT OF ECONOMIC GROWTH IN THE PROCESSING INDUSTRY IN AZERBAIJAN / <i>Тагиева Т.А.</i> (Азербайджанская Республика) ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В АЗЕРБАЙДЖАНЕ .....	26
<i>Butunov Sh.B.</i> (Republic of Uzbekistan) THE IMPACT OF MACROECONOMIC AND BANKING FACTORS ON THE LEVEL OF NON-PERFORMING LOANS: RESULTS FOR THE CIS COUNTRIES / <i>Бутунов Ш.Б.</i> (Республика Узбекистан) ВЛИЯНИЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ И БАНКОВСКИХ ФАКТОРОВ НА УРОВЕНЬ НЕДЕЙСТВУЮЩИХ КРЕДИТОВ: РЕЗУЛЬТАТЫ ПО СТРАНАМ СНГ .....	33

<i>Jalilov R.Kh.</i> (Republic of Uzbekistan) THE ROLE OF INFORMATION SOURCES IN IMPROVING TAX CONTROL IN THE CONTEXT OF THE PANDEMIC / <i>Джалилов Р.Х.</i> (Республика Узбекистан) РОЛЬ ИСТОЧНИКОВ ИНФОРМАЦИИ В СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ .....	42
<i>Khuramova Kh.M.</i> (Republic of Uzbekistan) INCREASING ECONOMIC EFFICIENCY IN THE FRUIT AND VEGETABLE SYSTEM / <i>Хурамова Х.М.</i> (Республика Узбекистан) ПОВЫШЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФРУКТОВО-ОВОЩНОЙ СИСТЕМЫ.....	47
<i>Sukhoterin D.A.</i> (Republic of Kazakhstan) THE ROLE OF TRANSPORT LOGISTICS IN THE ACTIVITIES OF AN INDUSTRIAL ENTERPRISE / <i>Сухотерин Д.А.</i> (Республика Казахстан) РОЛЬ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ.....	49
<i>Kuznetsov G.I.</i> (Russian Federation) INFLUENCE OF THE EXTERNAL ENVIRONMENT ON THE ACTIVITIES OF A SMALL ENTERPRISE / <i>Кузнецов Г.И.</i> (Российская Федерация) ВЛИЯНИЕ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ МАЛОГО ПРЕДПРИЯТИЯ.....	56
<i>Karpovich A.A.</i> (Republic of Belarus) PECULIARITIES OF PUBLIC SECTOR IN TRANSITIONAL ECONOMY / <i>Карпович А.А.</i> (Республика Беларусь) ОСОБЕННОСТИ ОБЩЕСТВЕННОГО СЕКТОРА В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ .....	60
<b>ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ .....</b>	<b>63</b>
<i>Ergashev A.A.</i> (Republic of Uzbekistan) OBJECTIVE NECESSITY, MEANING AND IMPORTANCE OF INNOVATION FINANCING / <i>Эргашев А.А.</i> (Республика Узбекистан) ОБЪЕКТИВНАЯ НЕОБХОДИМОСТЬ, ЗНАЧЕНИЕ И ВАЖНОСТЬ ИННОВАЦИОННОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ .....	63

# ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

---

## BANKRUPTCY OF AN INDUSTRIAL ENTERPRISE IN THE CONTEXT OF INCREASING THE COUNTRY'S COMPETITIVENESS AND METHODS OF PREVENTION

Turaev Sh.Kh. (Republic of Uzbekistan)

Email: Turaev250@scientifictext.ru

*Turaev Shokhrukh Halimovich - Master,  
FACULTY OF ECONOMICS AND TOURISM,  
BUKHARA STATE UNIVERSITY, BUKHARA, REPUBLIC OF UZBEKISTAN*

**Abstract:** *the role of industrial enterprises is very important in increasing the country's competitiveness. For the economic development of any country today, the priority is the stable operation of industrial enterprises, the production of new types of products and the creation of new jobs. The article discusses the issues of bankruptcy, the reasons for the emergence of bankruptcy of enterprises, mechanisms and financial and economic support and incentives for enterprises, state support and reorganization of enterprises, incentives for economically insolvent enterprises in the context of economic modernization.*

**Keywords:** *bankruptcy, restructuring, bankruptcy and reorganization of enterprises, financial recovery, causes of the crisis, the state of anti-crisis reasons, institutions of bankruptcy.*

## БАНКРОТСТВО ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В КОНТЕКСТЕ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СТРАНЫ И СПОСОБЫ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ

Тураев Ш.Х. (Республика Узбекистан)

*Тураев Шохрух Халимович – магистр,  
факультет экономики и туризма,  
Бухарский государственный университет, г. Бухара, Республика Узбекистан*

**Аннотация:** *роль промышленных предприятий очень важна в повышении конкурентоспособности страны. Для экономического развития любой страны сегодня приоритетом является стабильная работа промышленных предприятий, производство новых видов продукции и создание новых рабочих мест. В статье рассматриваются вопросы банкротства, причины возникновения банкротства предприятий, механизмы финансово-экономической поддержки и стимулирования предприятий, государственной поддержки и санации предприятий, стимулирования экономически несостоятельных предприятий в условиях модернизации экономики.*

**Ключевые слова:** *банкротство, реструктуризация, банкротство и санация предприятий, финансовое оздоровление, причины кризиса, состояние антикризисные причины, институты банкротства.*

В динамичных и конкурентных рыночных условиях каждый бизнес сталкивается с повышенным или пониженным риском. Ни одному предприятию не гарантируется, что его деятельность будет продолжаться вечно, что его услуги всегда будут востребованы, и что из-за колебаний спроса не будет необходимости изменять объем деятельности, увольнять сотрудников, иметь дополнительные расходы и т. д. Часто менеджеры предприятий - чтобы получить более высокую прибыль - предпринимают более рискованные действия, а те, кто не желает рисковать и принимает текущую ситуацию, обычно барахтаются или вынуждены уходить с рынка после того, как не

смогли конкурировать. Самым серьезным результатом недооценки риска является банкротство, которое приводит к негативным последствиям не только для компании, но и для ее сотрудников, других компаний и учреждений, государства и общества.

Термин «банкротство» (по-итальянски *banca rotta*) происходит от обычая средневековых итальянских городов ломать скамейки должников банкира или торговца, которые сбежали. В современной экономической литературе банкротство описывается по-разному: банкротство - это смерть компании, окончательный крах, бизнес проигравших, падение ожиданий сотрудников и конец всего, что у вас было. Банкротство получило еще более устрашающие эпитеты: это бич Бога за грехи бизнесменов, это жестокий поворот веры без надежды на спасение и т. д. Итак, в чем же на самом деле анатомия и сущность банкротства предприятий?

Банкротство предприятий - это макроэкономическая проблема и явление динамичной и конкурентной рыночной экономики. Это приводит к множеству негативных последствий не только для предприятия и его сотрудников, но и для других предприятий и учреждений, а также государства и общества.

Банкротство - это состояние неплатежеспособного предприятия, в котором дело о банкротстве возбуждено в суде или кредиторы проводят внесудебные процедуры банкротства на предприятии. В частности, предприятие-банкрот означает предприятие, объявленное банкротом судом или, в случае внесудебного производства по делу о банкротстве, решением собрания кредиторов и ликвидируемое в связи с банкротством. Обанкротившееся предприятие - предприятие, в отношении которого возбуждено дело о банкротстве или в отношении которого применены внесудебные процедуры банкротства, а установленные законом процедуры ликвидации предприятия не введены.

Банкротство предприятий стало одним из наиболее изучаемых учеными вопросов. Экономические, финансовые и правовые вопросы банкротства достаточно подробно изучены в научной литературе. В последние годы все больше внимания уделяется управленческим, культурным, этическим, психологическим и даже философским аспектам банкротства. Наверное, наибольшее внимание было уделено прогнозированию банкротства. Некоторые авторы предпочитают анализировать признаки возможности банкротства; некоторые обращают внимание на условия и события, повышающие деловой риск; другие считают, что анализу морального духа, компетентности и кадровой политики руководителей следует уделять наибольшее внимание; третьи отдают предпочтение изучению системы бухгалтерского учета и внутреннего контроля. Количество научных исследований, оценивающих эффективность различных авторских моделей прогнозирования банкротства в отдельных странах и отраслях, постоянно увеличивается. Предлагаются новые модели прогнозирования банкротства. В последние годы многие авторы проанализировали различные аспекты банкротства предприятий.

Следует различать две стороны банкротства компаний как явления конкурентного рынка: 1) отрицательную и 2) положительную. Банкротства имеют множество негативных последствий не только для самой компании и ее сотрудников, но и для других компаний и учреждений, государства и общества. Доказано, что банкротства опасны для экономики, потому что старые и достаточно крупные компании с хорошими традициями и большим количеством сотрудников становятся банкротами. Часто государству приходится решать вопросы, возникающие из-за банкротства компаний. Хуже всего то, что обычные граждане страдают от банкротств: они теряют сбережения и работу, страдают психическими травмами и т.д. Банкротства предприятий вызывают множество экономических и социальных проблем. К экономическим проблемам можно отнести потерю производственных мощностей, снижение общей конкурентоспособности национальной экономики, невыплату налогов в государственный бюджет, невыполнение требований кредиторов и т.д. К социальным проблемам можно отнести повышение уровня безработицы, снижение

общенационального уровня жизни, недовольство граждан слабой национальной экономикой, неуверенность в завтрашнем дне. С другой стороны, банкротства не следует рассматривать как явление сугубо негативное. Новые компании, использующие передовые технологии и новые формы организации, заменяют старые. Ситуацию, когда компании разоряются, но не заменяются новыми, следует рассматривать как опасную для национальной экономики. Таким образом, банкротство можно охарактеризовать как процесс, позволяющий повысить конкурентоспособность на рынке, устранить неудачливых бизнесменов, которые избегают или не могут рассчитаться с кредиторами, и заменить их новыми компаниями, способными эффективно развивать полезную для общества деятельность и выполнять свои обязательства. Но ситуация намного лучше, когда предприятия выживают максимально долго и приносят пользу государству и обществу. Менеджеры должны постоянно искать пути и средства предотвращения банкротства и обеспечения успешной непрерывности деятельности. Одним из наиболее эффективных средств диагностики и предотвращения банкротства является финансовый анализ деятельности компании. Без своевременного и тщательного анализа невозможно правильно управлять ресурсами компании, определять правильные способы их использования, принимать оптимальные инвестиционные и финансовые решения и составлять прогнозы дальнейшего развития компании. Только те предприятия, в которых финансовый анализ, планирование и прогноз деятельности были хорошо организованы и руководители которых стараются эффективно и тщательно управлять процессами, связанными с бизнес-рисками, могут раньше определить надвигающийся кризис деятельности, быстро отреагировать на него и снизить вероятность банкротства. Некоторые эксперты утверждают, что на банкротстве можно нажиться. Якобы после тщательного анализа организации и изучения можно избежать взыскания долгов и даже прибыли, например, легализовав деньги неясного происхождения, представив различные схемы слияния и разделения своих предприятий, изменив названия предприятий. Можно сказать, что некоторые предприятия слишком поздно объявляют о банкротстве, т.е. когда активы предприятия минимальны. В этом случае удовлетворяется только 10-15% требований кредиторов.

Один из важнейших вопросов банкротства - это безответственность менеджеров и бухгалтеров. Руководители предприятий должны стараться получить как можно более подробную информацию не только о текущем финансовом состоянии предприятия и операционных результатах, но и для выявления потенциала, слабых сторон и преимуществ предприятия на конкурентном рынке. Однако менеджеры не всегда используют информацию, представленную в бухгалтерской и финансовой отчетности предприятия, они также не учитывают влияние внешних факторов, которые сегодня все чаще и интенсивнее проявляются в ЕС. Они должны удостовериться в следующем:

- 1) достаточно ли информации и свидетельств того, что финансовые показатели предприятия в будущем будут постепенно ухудшаться;
- 2) вся ли собранная информация о возможности банкротства предприятия объективна, верна и имеет ли она юридическую и доказательную силу;
- 3) есть ли данные, свидетельствующие о том, что положительные на данный момент показатели могут быстро измениться и существенно ухудшить состояние предприятия;
- 4) нет ли абсолютно никакой возможности обеспечить непрерывность предприятия, были ли использованы все резервы, было ли учтено мнение коллектива;
- 5) остались ли варианты для принятия новых решений.

Есть рискованные сферы деятельности, которые необходимо изучить на каждом предприятии. Очень важно определить наиболее важные типы рисков, которые в

наибольшей степени определяют результаты деятельности предприятия. Бухгалтеры предприятий должны определить и установить:

- 1) знают ли руководители, какие сферы деятельности являются рискованными;
- 2) способны ли менеджеры контролировать данные виды рисков;
- 3) каково влияние конкретных видов рисков на важнейшие бизнес-процессы и поток информации;
- 4) каковы возможные последствия рисков, насколько они важны для текущей и будущей деятельности предприятия;
- 5) насколько вероятно, что деятельность предприятия пойдет вниз, какова возможность продолжения бизнеса.

Следует признать, что безответственность, некомпетентность, равнодушие, самоуверенность и неспособность должным образом оценить финансовое состояние, уровень конкуренции, рыночные изменения, которые приводят к принятию неверных решений, приводят к внезапным и неожиданным банкротствам, со стороны руководителей предприятий и бухгалтеров.

Потеря производственных мощностей, ослабление общей конкурентоспособности национальной экономики, невыплата налогов в государственный бюджет, повышение уровня безработицы, снижение общенационального уровня жизни, неуверенность в завтрашнем дне и т.д. могут рассматриваться как основные экономические и социальные проблемы.

Институт банкротства означает, что со временем должник не в состоянии выплатить обязательства – предприятия ликвидируются и исключаются из государственного реестра.

Институт банкротства регулирует имущественные отношения и является одним из важнейших правовых инструментов. У института банкротства две основные задачи. Институт банкротства является регулятором имущественных отношений.

Тот факт, что рыночная экономика основана на разных формах собственности, возможности привлечения новых технологий в производство, создает увеличение предложения продукции на рынке, приводит к снижению цен и создает здоровую конкурентную среду между участниками рынка. В результате в деятельности участников рынка активизируются процессы банкротства.

Банкротство и санация предприятий государством осуществляется институтом банкротства.

Институт банкротства - относительно новый институт в системе практики и правового регулирования отношений между хозяйствующими субъектами, и его роль и развитии рыночной экономики имеет особое значение. В этом смысле целесообразно досконально изучить и проанализировать институт банкротства.

### *Список литературы / References*

1. *Бланк И.О.* (2003). Управление финансовой стабилизацией предприятий. Киев: Ника-Центр, Желга.
2. *Baird D.G.*, 1993. The Elements of Bankruptcy. New York: The Foundation Press.
3. *Antonowicz P.*, 2014. The multi-dimensional structural analysis of bankruptcy of enterprises in Poland in 2013 – results of empirical studies. *Journal of International Studies*. 7(1): 35-45.
4. *Burškaitienė D., Mažintienė A.*, 2011. The role of bankruptcy forecasting in the company management. *Ekonomika ir vadyba [Economics and Management]*. 16: 137-143.
5. *Garškienė A., Garškaitė K.*, 2004. Enterprise bankruptcy in Lithuania. *Journal of Business Economics and Management*. 5(1): 51-58.
6. *Говорова Н.* Конкурентоспособность – основной фактор развития современной экономики / Н. Говорова // *Проблемы теории и практики управления*, 2006. № 4. С. 25–37.

7. Зварикова К., Спучлакова Е., Сопкова Г. (2017). Международное сравнение соответствующих переменных в выбранных моделях банкротства, используемых в управлении рисками. *Oeconomia Copernicana*. 8(1). 145-157.
8. Истоилова М.Н., Тураева Г.Х. Методы обучения на основе мобильных технологий для изложения новых учебных материалов // *Вестник Науки и образования*. № 8(111), 2021. С. 65-67.

---

## IMPROVEMENT OF THE LABOR PAYMENT SYSTEM OF JSCo «RUSSIAN RAILWAYS»

**Shchegrina K.V. (Russian Federation)**  
**Email: Shchegrina250@scientifictext.ru**

*Shchegrina Kristina Vladimirovna – Student,  
DEPARTMENT OF ECONOMICS AND MANAGEMENT, CORRESPONDENCE FACULTY,  
ZABAYKALSKY INSTITUTE OF RAILWAY TRANSPORT – BRANCH  
FEDERAL STATE BUDGETARY EDUCATIONAL INSTITUTION OF HIGHER PROFESSIONAL  
EDUCATION  
IRKUTSK STATE UNIVERSITY OF RAILWAY TRANSPORT,  
CHITA*

**Abstract:** *the article discusses the possibility of improving the remuneration of employees of JSC "Russian Railways" as a consequence of the concept of decent work. It is recommended and justified to introduce a flexible remuneration system, as the most motivating system for employees, in order to increase the overall efficiency of the company.*

**Keywords:** *wages, the concept of decent work, increasing efficiency and productivity, flexible payment system.*

## СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ОАО «РЖД»

**Щегрина К.В. (Российская Федерация)**

*Щегрина Кристина Владимировна – студент,  
кафедра экономика и управление, заочный факультет,  
Забайкальский институт железнодорожного транспорта – филиал  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего  
профессионального образования  
Иркутский государственный университет путей сообщения, г. Чита*

**Аннотация:** *в статье рассматривается возможность совершенствования оплаты труда сотрудников ОАО «РЖД» как следствие концепции достойного труда. Рекомендовано и обосновано внедрение гибкой системы оплаты труда, как наиболее мотивирующей системы для работников, с целью повышения общей эффективности работы компании.*

**Ключевые слова:** *оплата труда, концепция достойного труда, увеличения эффективности и производительности труда, гибкая система оплат.*

DOI: 10.24411/2410-289X-2021-10301

Актуальность вопроса совершенствования системы оплаты труда на предприятии является одной из наиболее острых, возрастающей на фоне социально-экономического кризиса в стране, связанного с начавшейся в 2020 году пандемией. Данная ситуация

относится к ряду различных предприятий, в их числе и ОАО «Российские железные дороги». Помимо общего спада на рынке услуг и труда, важно учитывать специализацию отраслей на железной дороге и справедливую оплату труда каждого работника, занятого на предприятии.

Международной организацией труда динамично продвигается система достойного труда, поскольку связь экономического и социального частей развития с течением времени становится только теснее. Согласно концепции достойным может называться труд, позволяющий работнику быть увлеченным любимым делом в условиях свободы и социальной безопасности, дающий возможность для личностного роста, не ущемляющий права и достоинства человека, объективно оцененный и оплаченный.

На данный момент в России концепция достойного труда реализуется как на региональном, так и на общенациональном уровнях. В то же время для отраслеобразующих предприятий, таких, как ОАО «РЖД», концепция сложно реализуема, поскольку отраслевые аспекты недостаточно изучены, что сдерживает совершенствующие процессы.

В интересах работника, чтобы его труд был оплачен справедливо, т.к. заработная плата является показателем его профессионализма. Важно также условие равенства прав работника и работодателя при определении оплаты труда, поскольку затрагиваются интересы всех лиц, участвующих в договорных отношениях. Кроме того, оплата труда выступает одним из главнейших стимулов увеличения эффективности и производительности труда.

Для ОАО «РЖД» одним из вариантов стимулирования труда возможно принять гибкую систему оплаты. В этом случае заработная плата будет состоять из двух частей – базовой ставки и определенного количества стимулирующих выплат, которые зависят от индивидуальных результатов работника в деятельности компании. Размер выплат обуславливается видом деятельности и целями определенной дирекции.

В ОАО «РЖД» важно рационально использовать трудовые ресурсы, на это направлен уже разработанный комплекс мероприятий. Разделение труда – немаловажный фактор показателя деятельности каждого работника. Разделение возможно по квалификации работников, технологии производственного процесса, функциональным категориям работников.

Гибкая система оплаты, при которой доля заработной платы зависит от общей эффективности работы предприятия, позволяет учитывать все интересы как работника, так и работодателя. В настоящее время такая система приобретает все большее распространение в коммерческих организациях. Наиболее распространенные модели гибкой системы оплаты труда:

- участие в прибылях (рабочий персонал получает дифференцированное годовое вознаграждение из прибыли предприятия, выплачиваемое в определенной форме);
- участие в доходах (заработная плата выплачивается за выполненное производственное задание);
- единовременное вознаграждение (единовременная выплата за выполненное задание).

Для гибкой системы оплаты труда в ОАО «РЖД» основой могут служить такие важные принципы, как:

- минимальный размер оплаты труда должен гарантировать им прожиточный минимум;
- формы и системы оплаты труда, масштабы и разновидности доплат, надбавок и премий предприятие разрабатывает по своему усмотрению, но учитывая действующее трудовое законодательство в стране и отраслевую специфику производства;
- любые реформы в организации оплаты труда на предприятии должны быть под контролем коллективного договора;
- оплата труда напрямую зависит от качественного и количественного показателей трудовой деятельности каждого работника.

В ОАО «РЖД» применяются классические виды оплаты труда – сдельная и повременная, повременно-премиальная, сдельно-премиальная, аккордная и др. Также, в последнее время применяются контрактная и договорная формы оплаты.

При разработке системы оплаты необходимо учитывать, что организация труда в ОАО «РЖД» имеет ряд особенностей, которые обусловлены особенностями железнодорожного транспорта.

В процессе реализации социальной политики в ОАО «РЖД» в течение минувших лет проводится непрерывная деятельность по улучшению системы оплаты и мотивации труда работников. Регулярно осуществляется социологический анализ, а также оценка социально-экономических показателей, целью которой является установление эффективности кадрового потенциала и результативности используемой системы оплаты труда при воплощении стратегии роста компании.

В условиях социальной ориентации экономических преобразований важным показателем при выборе системы оплаты является степень удовлетворенности работников трудом. Этот показатель может рассматриваться как измеритель благосостояния работника.

Согласно элементарным опросам работников ОАО «РЖД», они в большей степени довольны социальными гарантиями ОАО «РЖД». Величиной заработной платы работники удовлетворены в относительной мере, но условиями труда большинство остается недовольными.

Компания заинтересована в эффективном и качественном труде. Следовательно, ей следует приложить максимум усилий для достижения результата. В свою очередь, штат должен относиться к работе ответственно, чтобы получить достойную заработную плату. Вывод: у работников и компании должна быть единая задача.

Для достижения этой поставленной цели, рассмотрим предложения по повышению системы оплаты труда:

- нужно разработать гибкую систему оплаты труда;
- изучить психологию своего персонала. По выявленным результатам разработать шкалу оценок и поставить новые установки;
- ввести бестарифную систему оплаты труда.

Таким образом, заработная плата довольно важна среди экономических ресурсов, но не менее значима как основной источник дохода. Она выдается как существенный фактор, показывающий эффективность производства и уровень жизни работника. Улучшение системы оплаты труда поможет поднять внимание работников к высокопроизводительной работе. Получение денежного вознаграждения и приобретение размера выплаченной суммы воспринимаются работником как подтверждение его ценности в организации, то есть те деньги, которые получает работник, представляют также мерку личностной профессиональной самореализации.

### *Список литературы / References*

1. *Костенькова Т.А.* Разработка политики заработной платы на предприятии. DOI 10.18334/et.7.8.110732 // Экономика труда, 2020. Т. 7, № 8. С. 725-734.
2. *Макаридина А.П., Паршина В.С.* Экономика и социология труда: методические рекомендации. Екатеринбург: УрГУПС, 2018. 44 с.
3. *Пуляева В.Н.* Развитие системы оплаты труда работников сферы услуг // Актуальные проблемы социальной и экономической психологии: методология, теория, практика: сб. науч. ст. М., 2016. С. 75-86.
4. Экономика железнодорожного транспорта / Под ред. Н.П. Терешинной, Б.М. Лapidуса, М.Ф. Трихункова. М.: УМК МПС России, 2017.
5. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://zabzd.rzd.ru/ru/2473/> (дата обращения: 16.05.2021).

# ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

---

## DEVELOPMENT OF THE LIBERATED TERRITORIES AS A NEW IMPULSE TO THE ECONOMIC DEVELOPMENT OF AZERBAIJAN

Tagizadeh S.S.<sup>1</sup>, Babaev A.M.<sup>2</sup> (Republic of Azerbaijan)  
Email: Tagizadeh250@scientifictext.ru

<sup>1</sup>Tagizadeh Sevinj Sakit - PhD in Economics, Assistant,  
INDUSTRIAL ECONOMICS DEPARTMENT,

AZERBAIJAN STATE UNIVERSITY OF OIL AND INDUSTRY;

<sup>2</sup>Babaev Azad Mamed - Candidate of Technical Sciences, Associate Professor,  
TRANSPORT EQUIPMENT AND CONTROL TECHNOLOGY DEPARTMENT,  
AZERBAIJAN TECHNICAL UNIVERSITY,  
BAKU, REPUBLIC OF AZERBAIJAN

**Abstract:** *it should not be forgotten that over the past 27 years, the natural resources that were mined by Armenian criminals have been exported to other countries. The Armenian commoner should know that the proceeds from the exploitation of the occupied territories have never been distributed among the mono-ethnic Armenian people. Armenian businessmen, serving only their own interests, ravaged our lands and accumulated wealth. This can be given only one name - a crime against humanity.*

*It should be noted that Armenia is also engaged in economic crime, falsifying the origin of the extracted minerals and selling them to European countries.*

**Keywords:** *Land of Fires, geopolitical rise, Basitchay reserve, construction boom, marble, tourism business.*

## ОБУСТРОЙСТВО ОСВОБОЖДЁННЫХ ТЕРРИТОРИЙ КАК НОВЫЙ ИМПУЛЬС К ЭКОНОМИЧЕСКОМУ РАЗВИТИЮ АЗЕРБАЙДЖАНА

Тагизаде С.С.<sup>1</sup>, Бабаев А.М.<sup>2</sup> (Азербайджанская Республика)

<sup>1</sup>Тагизаде Севиндж Сакит кызы – доктор философии по экономике, ассистент,  
кафедра экономики промышленности,

Азербайджанский государственный университет нефти и промышленности;

<sup>2</sup>Бабаев Азад Мамед оглы – кандидат технических наук, доцент,  
кафедра транспортной техники и технологии управления,

Азербайджанский технический университет,

г. Баку, Азербайджанская Республика

**Аннотация:** *не следует забывать, что за последние 27 лет природные ресурсы, которые добывались армянскими преступниками, вывозились в другие страны. Армянский простолюдin должен знать, что доходы от эксплуатации оккупированных территорий никогда не распределялись между моноэтническим армянским народом. Армянские бизнесмены, служа только своим интересам, разоряли наши земли и накапливали богатства. Этому можно дать только одно название - преступление перед человечеством.*

*Следует отметить, что Армения также занимается экономическим преступлением, фальсифицируя происхождение добываемых полезных ископаемых и продавая их европейским странам.*

**Ключевые слова:** Страна Огней, геополитический подъём, Баситчайский заповедник, строительный бум, мрамор, туристический бизнес.

«Страна Огней», занимающая 90-е место в мире по численности населения и 114-е место в мире, стала 45-й по величине страной в мире. Не следует забывать, что экономическое и политическое превосходство Азербайджана как регионального игрока должно было утвердиться и военным потенциалом, чтобы страна полностью показало свое региональное лидерство. Последние 10 лет военный бюджет Азербайджана составлял 4% ВВП и 11% государственного бюджета.

Одним из великих событий прошлого года была отечественная война, которая была проведена в течение 44 дней. Азербайджанская армия в результате контратаки 27 сентября 2020 года в ответ на провокацию Армении разрушила 30-летний защитный барьер и азербайджанские земли, оккупированные в 1988-1994 годах, начали освобождаться в считанные недели. Азербайджан сумел превратить свое экономическое преимущество в военную мощь и преимущество над противником.

Экономическое, политическое и военное превосходство Азербайджана на Южном Кавказе – это и есть правильная политика в формировании геополитики и геоэкономики региона. Армения же, которая, по прогнозам, не смогла противодействовать ресурсной войне, потеряла 3,5 миллиарда долларов и 30 процентов своего ВВП за первые 20 дней войны. В отсутствие помощи Армении потребуется 10 лет, чтобы покрыть этот ущерб.

При армянской оккупации двадцати процентов территории Азербайджана в течение 30 лет, страна при поддержке международных сил смогла найти в себе силы подняться экономически и представить миру новый «геополитический подъем» - потому что в этот период Азербайджан мобилизовал все свои ресурсы для ликвидации армянской оккупации. Азербайджан стратегически правильно наметил пути развития экономики, в первую очередь, сделав приоритетными такие сферы производства как нефтегазовую и транспортно-логистическую. Они то и смогли поднять Азербайджан на более высокие уровни в проектных разработках «Север-Юг» и «Восток-Запад» в центральной Евразии.

Армения со своими проблемами, такими как ограничения независимости, платежный баланс и хронический дефицит государственного бюджета, потеря основных экономических рычагов и тот факт, что четверть населения находится за чертой бедности, не смогла продолжить оккупацию Карабаха. Военные успехи Азербайджана в сентябре-октябре 2020 года оголили для Армении одну истину: 30 лет потерянных впустую. И после всего этого Азербайджан еще раз дает шанс для экономического возрождения Армении – она должна отказаться от своей политики оккупации, чтобы не упустить еще одну историческую возможность [1].

Не следует забывать, что за последние 27 лет природные ресурсы, которые добывались армянскими преступниками, вывозились в другие страны. Армянский простолоудин должен знать, что доходы от эксплуатации оккупированных территорий никогда не распределялись между моноэтническим армянским народом. Армянские бизнесмены, служа только своим интересам, разорили наши земли и накапливали богатства. Этому можно дать только одно название - преступление перед человечеством.

Изучая внешнюю торговлю Армении, мы видим, что доминирующее положение в экспорте принадлежит минеральным ресурсам. На территории нынешней Армении, относящейся исторически к древнему Азербайджану, есть полезные ископаемые. При этом армяне добывают полезные ископаемые в Кельбаджарском и Зангиланском районах, экспортируют их в европейские страны и Российскую Федерацию как ресурс армянского происхождения.

Следует отметить, что Армения также занимается экономическим преступлением, фальсифицируя происхождение добываемых полезных ископаемых и продавая их

европейским странам. Это связано с тем, что в законодательстве Европейского Союза заведомо ошибочная проверка страны происхождения считается экономическим преступлением. Зная все это, Армения не скрывала о фальсификации происхождения товаров и представляла их как добытые с территории Армении. Нижеперечисленные компании «Sterlite Gold Ltd», «Sirkap Armenian», «Base Metals», «Manex и Valex», «Armenian Copper Program», участвующих в разработке таких месторождений управляются армянской диаспорой из-за рубежа.

Освобождение азербайджанских районов позволило изменить представления о природных запасах страны. Так, освобождение Зангиланского района от оккупации увеличит добычу и экспорт минеральных ресурсов. Этот район, входящий в состав Кельбаджар-Лачинского экономического района, имеет благоприятный экономико-географический потенциал. Регион, граничащий с одной стороны с Арменией, а другой с Ираном гористый на западе и равнинный на востоке. Эти особенности создают первое впечатление, что Зангиланский район имеет диверсифицированные ресурсы.

По количеству месторождений полезных ископаемых Кельбаджар-Лачинский экономический район имеет географическую диверсификацию. По официальным оценкам, в освобожденных районах имеется 155 различных типов месторождений полезных ископаемых, включая золото, серебро, медь, железо, цинк, гранит, мрамор, драгоценные камни, огнеупорную глину и другие минералы.

Географическое расположение Зангиланского района таково, что он имеет уникальные возможности для внешней торговли, имея коридоры, соседствующие с двумя странами. С точки зрения транзита, у региона есть особенность, которая может способствовать дальнейшему развитию торговых отношений с Ираном. Кроме того, месторождение Веджнали в Кельбаджар -Лачинском экономическом районе, которое является вторым по величине после Кельбаджара и содержит 6,5 тонн технического золота и 3 000 тонн меди, мраморный известняк Охчучай с запасами 6 618 000 кубических метров и пригодный для производства облицовочного камня, Зангиланские (Дашбаши-Асгурумские) известняки с доказанными запасами 129 млн т., Зангиланские известняки с запасами 6024 тыс. т, порфиры Бартаз-I и Бартаз-II с общими запасами 28943 тыс. куб. м, пригодные для производства кирпича и черепицы с запасами 1102 тыс. куб. м и месторождения Зангиланской песчано-гравийной смеси с запасами 17 367 тыс. куб. м [1].

Все перечисленные месторождения, освоенные армянскими оккупантами, превратили страну в экспортера «качественных минеральных ресурсов».

Зангиланский район знаменит не только своими природными ископаемыми. Не последнюю роль играет и флора этого региона. В этой зоне произрастают восточные чинары, грецкие орехи и другие ценные деревья, не имеющие аналогов в Европе. На территории Баситчайского заповедника находится платановый лес возрастом 500 лет и протяженностью 12 км. Баситчайский заповедник был создан в 1974 году в ущелье Баситчай на оккупированных территориях Зангилана на юго-западе Азербайджана. Площадь заповедника 107 га. Платан восточный в заповеднике занесен в Красную книгу. К сожалению, деревья, срубленные армянскими оккупантами и используемые в легкой промышленности в целях наживы, также являются жертвами экономических преступлений.

Экономическое развитие Азербайджана обусловлено освобождением районов нашей страны. Учитывая роль строительного сектора как движущей силы экономики, природные ресурсы регионов будут играть важную роль в удовлетворении внутреннего спроса.

В сегодняшнее время экспорт наших минеральных ресурсов представлен на лидирующих позициях в нефтяном секторе. Таким образом, среднемесячный экспорт госкомпании, экспортирующей золото, колеблется в пределах 10-18 миллионов долларов США. Наша страна будет и дальше увеличивать экспорт

минеральных ресурсов с помощью месторождения Веджнали, которое составляет 6,5 тонны технического золота и 3000 тонн меди в Зангиланском районе.

Сказанное об освобожденных землях наталкивает на одну неоспоримую мысль - полезные ископаемые, водные и лесные ресурсы этих земель повысят экономическую мощь государства.

Азербайджан имеет достаточный опыт восстановления освобожденных территорий. Уже создано Агентство по восстановлению и реконструкции территорий, задача которого - координировать строительные работы и создать условия для возвращения вынужденных переселенцев на свои родные места. Начиная с прошлого года, территории, освобожденные азербайджанской армией от врага, будут соответственно восстановлены. Еще в 1994 году после успешной Горадисской операции возродили 42 населенных пункта в Физулинском районе. А после военного театра действий в апреле 2016 года село Джоджуг Марджанлы Джебраильского района стало начальной точкой Великого возвращения. С этой целью президент Азербайджана подписал несколько распоряжений. В результате заботы и внимания государства село Джоджуг Марджанлы преобразилось в современный и процветающий поселок. Это село более зажиточно, чем любое другое оккупированное село, и оно обеспечено рабочими местами и социальными услугами на более высоком уровне. Такая постанова реально показывает разницу в развитии Азербайджана и Армении.

С победой Азербайджанской армии началась реконструкция 29-километровых дорог, ведущих к освобожденным селам Суговушан и Талыш Тертерского района.

Из сказанного можно сделать один неминуемый вывод: с возвращением на свои земли Азербайджана жизнь оживает!

И путь этот очень труден и тернист: нужно в первую очередь разминировать обширные территории, затем наладить коммуникации и, наконец, обеспечить людей жильем и производством.

В течение 30 лет Армения от оккупированных территорий не получила значительной экономической выгоды. В этих районах много подземных и поверхностных природных ресурсов, также эта территория богата полезными ископаемыми, такими как руды цветных металлов, золото, ртуть, хромит, перлит, известь, мрамор, агат, минеральные воды. Эти места к тому же пригодны для курортно – туристического бизнеса. Армения же зная, что когда-нибудь придется ответить за экспансию чужих территорий, так и не смогла в полной мере использовать природный потенциал. Как известно, в Кельбаджаре и других районах наши полезные ископаемые были разграблены кустарными методами и нанесли ущерб окружающей среде.

С освобождением земель азербайджанские предприниматели имеют определённый опыт, инвестиционные возможности, квалифицированный персонал, экспортные возможности в области освоения природных ресурсов, их добычи и переработки. К ним относятся ЗАО «AzerGold» и Азербайджанская Промышленная Корпорация.

Привлекая новые природные ресурсы в оборот, Азербайджан имеет потенциал обеспечить развитие западного региона, рост горнодобывающей промышленности, а также металлургического комплекса. А развитие металлургии ускорит развитие военной промышленности в Азербайджане, а также ряда других отраслей. Лесные, водные и земельные ресурсы на освобожденных Азербайджаном территориях создают благоприятные условия для развития сельского хозяйства, перерабатывающей промышленности и туризма. Восстановление экономики освобожденных территорий и внедрение новых технологий, которые сделают экономику более производительной и есть главная задача в процветании государства.

После Второй мировой войны две наиболее опустошенные страны, Германия и Япония, росли быстрее, благодаря внедрению новых технологий и увеличению экономической производительности.

К примеру, большая часть строительных материалов для реконструкции освобожденного Джебраила находится в этом регионе: туф тулуса, пригодный для производства опилок, кремня, строительного песка, глина Гараджали, пригодная для производства кирпича, вулканический пепел, пригодный для производства цемента, глина, известняк, песчано-гравийные, нефритовые, халцедоновые и лесные ресурсы.

Впереди на освобожденных территориях ожидается «строительный бум». В результате освобождения оккупированных территорий Азербайджану придется пересмотреть прогнозы развития ненефтяного сектора на ближайшие годы. Потому что эта победа нашей армии также даст импульс быстрому росту нашего ненефтяного сектора. По прогнозам победоносное освобождение территорий от оккупации в ближайшие годы окажет большое влияние на наше экономическое развитие. По предварительным оценкам, общий объем производства по ключевым отраслям в Верхнем Карабахе и Кельбаджар-Лачинском экономических районах может увеличиться более чем на 2 миллиарда манатов.

Не следует забывать, что оккупированные территории давали около 35-40 процентов сельскохозяйственной продукции, произведенной в Азербайджане до оккупации. Несмотря на оккупацию Арменией, эта зона была неэффективна для Армении. Несмотря на то, что только на территории Карабаха более 250 тысяч гектаров плодородных земель, ими использовались лишь 7% этих площадей. Таким образом, расположение рек в основном на севере и пахотных земель на юге и более глубокие грунтовые воды в этих районах, разрушение ирригационной системы, существовавшей до оккупации, привели к неиспользованию этих территорий. Урожайность была низкой, собирали всего 10-12 центнеров зерна с гектара. Однако до оккупации этот показатель составлял 21-25 центнеров.

Азербайджан как республика имеет большой потенциал для развития виноградарства, табака, хлопка, коконов, фруктов и овощей, дынь и животноводства на освобожденных землях. В то же время есть потенциал для развития перерабатывающей и пищевой промышленности.

Освобождение также внесет значительный вклад в обеспечение продовольственной безопасности страны. В частности, повысится уровень самообеспеченности животноводческой продукцией. В настоящее время уровень самообеспеченности по мясу и мясопродуктам составляет 82,5 процента, по молоку и молочным продуктам 86,2 процента. По прогнозу экономистов Азербайджан сможет обеспечить себя этой продукцией после возобновления хозяйственной деятельности на освобожденных территориях. Также уровень самообеспеченности зерновыми (исключение составляет риса) в Азербайджане достигает 70 процентов. Освобождение земель от оккупации позволит улучшить ситуацию и в этой области.

Освобожденные азербайджанские территории также богаты водными ресурсами. 72,7% водных ресурсов формируются за рубежом. Важен доступ к этим водным ресурсам Азербайджана. Эти ресурсы будут использоваться для питьевой воды, мелиорации земель и производства электроэнергии. Эффективно управляя водными ресурсами, Азербайджан положит конец гидроэнергетической войне Армении против Азербайджана и получит контроль над самой Арменией. В частности, Кельбаджарский и Лачинский районы богаты ресурсами пресной воды, и даже реки Арпа и Баргушад, которые питают озеро Гейча, источник пресной воды в Армении, находятся в этих регионах.

Кроме того, находящееся под оккупацией самое высокое водохранилище в Азербайджане (125 метров) общей емкостью 560 миллионов кубических метров - Сарсангское водохранилище перешло истинному владельцу. В прошлом водохранилище Сарсанг снабжало оросительной водой Тертерский, Агдаринский,

Бардинский, Геранбойский, Евлахский и Агджабадинский районы. Во время оккупации армянская сторона открывала это водохранилище весной и осенью, чтобы нанести ущерб азербайджанским землям путем искусственного наводнения.

До 40 процентов ресурсов минеральных вод Азербайджана находилось на оккупированных территориях. Эту воды можно продавать как в бутылках, так и создавать курортно-рекреационные зоны на источниках. Имеется большой потенциал для развития туризма на базе 2 оккупированных заповедников, 4 заповедников и исторических памятников. Пещера Азых, одно из старейших поселений в мире, имеет широкий спектр туристических возможностей.

Как одна из стран с самым быстрым ростом населения в Европе, демографические основы Азербайджана позволят быстрое заселение освобожденных территорий и возвращение народа на свои исконные земли.

После того, как будет обеспечена безопасность освобожденных территорий и построены основные магистрали, ожидается большой приток местных туристов в Карабах. В настоящее время в Карабахе есть потенциальные 10 миллионов местных туристов.

Азербайджанский народ с нетерпением ждет того дня, когда увидит священные земли, если в этот список добавить наших соотечественников, проживающих за рубежом, то в ближайшие годы Карабахский регион будет отличаться своей гегемонией в азербайджанском туризме.

Городу Шуше пророчат стать одним из символических городов азербайджанского туризма. Не малое количество иностранных туристов, посетивших Азербайджан в ближайшие годы, не покинет её без участия в турне по Карабаху. Только зонтичные водопады в Шуше побудят всех отправиться туда. Кельбаджарский район станет идеальным местом для зимнего туризма.

В перспективе ожидается реализация многих туристических проектов в Карабахе, на берегу реки Хакари в Губадлы можно построить ряд красивых баз отдыха. В ближайшее время в Кельбаджар-Истису возможно строительство пятизвездочных отелей и санаториев. Инфраструктура туризма будет построена во всех освобожденных от оккупации городах и районах.

### *Список литературы / References*

1. XXII international correspondence scientific specialized conference «International scientific review of the problems of economics, finance and management». Boston. USA. August 25-26, 2021. P. 4-10.

---

## **ECONOMETRIC ASSESSMENT OF FACTORS INFLUENCING TO FOREIGN TRADE**

**Yadigarov T.A.<sup>1</sup>, Allahverdiyev D.I.<sup>2</sup> (Republic of Azerbaijan)**

**Email: [Yadigarov250@scientifictext.ru](mailto:Yadigarov250@scientifictext.ru)**

<sup>1</sup>*Yadigarov Tabriz Abdulla oglu - PhD in Economics, Senior Fellow;*

<sup>2</sup>*Allahverdiyev Dagbeyi Isa oglu - PhD in Economics, Senior Fellow,*

*INSTITUTE OF ECONOMICS OF ANAS,  
BAKU, REPUBLIC OF AZERBAIJAN*

**Abstract:** *the article analyzes the dynamics of foreign trade on the basis of statistical data, comments on the role of monetary policy in the regulation of economic development and the value of broad money. The impact of the large monetary mass in the Republic of Azerbaijan on foreign trade turnover was assessed in the Evievs software package. The article*

*examines the adequacy of the created model and determines its suitability for use in all forecasting.*

**Keywords:** *trade turnover, broad currency mass, correlation coefficient, regression level, monetary credit.*

## **ЭКОНОМЕТРИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ВНЕШНЮЮ ТОРГОВЛЮ**

**Ядигаров Т.А.<sup>1</sup>, Аллахвердиев Д.И.<sup>2</sup> (Азербайджанская Республика)**

<sup>1</sup>*Ядигаров Табриз Абдулла оглы – кандидат экономических наук, старший научный сотрудник;*

<sup>2</sup>*Аллахвердиев Дагбей Иса оглы - кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник,  
Институт экономики НАНА,*

*г. Баку, Азербайджанская Республика*

**Аннотация:** *в статье на основе статистических данных анализируется динамика внешней торговли, комментируется роль денежно-кредитной политики в регулировании экономического развития и значение широкой денежной массы. Влияние большой денежной массы в Азербайджанской Республике на внешнеторговый оборот оценивалось в программном пакете Eviews. В статье также исследуется адекватность созданной модели и определяется ее пригодность для использования в целях прогнозирования.*

**Ключевые слова:** *торговый оборот, широкая денежная масса, коэффициент корреляции, уравнение регрессии, денежный кредит.*

UDC 339.562.4

DOI: 10.24411/2410-289X-2021-10303

**Introduction.** It is important to evaluate the impact of work and services of different sectors of the economy on economic development and the relationship between them, as well as the use of economic and mathematical methods in the calculation of individual economic forecasts of economic sectors. Foreign trade policy, carried out by each country, integrated into the world economy, has a significant impact on the development of foreign economic relations and stimulates economic development. Foreign trade policy is aimed at balancing imports and exports, maintaining macroeconomic stability in the country and preventing inflation, expanding foreign economic relations and optimizing monetary and financial and financial arrangements [2].

**The main part.** In general, the broad money mass plays an important role in the development of foreign trade as a monetary unit, it is also important to study the impact of the broad currency on the foreign trade turnover of the country. In order to assess the impact of the broad currency on the factors affecting foreign trade in the Republic of Azerbaijan, we use the following table.

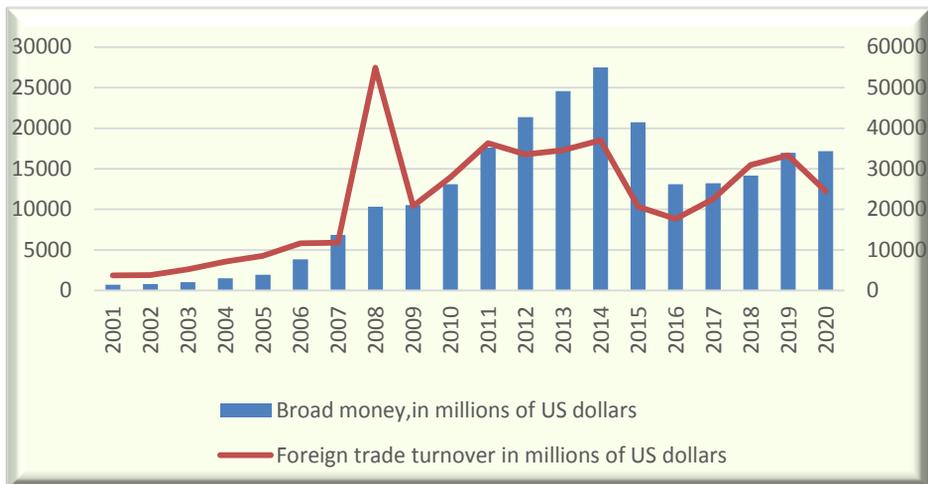


Fig. 1. Graph. Broad money supply and foreign trade dynamics in the Republic of Azerbaijan for 2001-2020

Source. (4) and (5) and compiled by the author.

According to graph 1, EViews, MatLab, MS Excel, MathCad, etc. are ready mathematical software packages for regression analysis of the relationship between foreign trade turnover and broad money supply in the Republic of Azerbaijan for 2001-2020. can be used. For this purpose, using the software package Eviews, we obtain the following result based on the data in Table 1.

Table 1. The result of the EViews software package

Dependent Variable: Y

Method: Least Squares

Date: 06/07/21 Time: 06:17

Sample: 2001 2020

Included observations: 20

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
X	1.219989	0.262097	4.654729	0.0002
C	7869.693	3774.094	2.085187	0.0516
R-squared	0.546217	Mean dependent var	22337.57	
Adjusted R-squared	0.521006	S.D. dependent var	13833.01	
S.E. of regression	9573.737	Akaike info criterion	21.26607	
Sum squared resid	1.65E+09	Schwarz criterion	21.36565	
Log likelihood	-210.6607	Hannan-Quinn criter.	21.28551	
F-statistic	21.66650	Durbin-Watson stat	1.857183	
Prob(F-statistic)	0.000197			

Source. The Eviews application was developed by the author based on the software package.

Based on the results obtained from the EViews application software package, the regression equation will be as follows:

$$Y = 1.21998899715 * X + 7869.69291301 \quad (1)$$

As can be seen from the table, there is a relatively high direct link between the variable Y and X on the scale of Chedok (0.5-0.7) above the average ( $R_{yx} = 0,52$ ). With the help of Fischer's criterion, it is possible to verify the statistical significance of the regression equilibrium system as a whole. When the F-Fisher criterion is compared with the value  $F_{tab.}(a; m; n - m - 1)$  it turns out that the criterion  $Fisher > F_{tab.}(0,05; 18; 1) = 4,41.$  ( $21,7 > 4,41$ ). This means that the level of regression as a whole is statistically significant. This means the adequacy of the installed model (2). This means that the level of regression as a whole is statistically significant [1]. This means the adequacy of the installed model (1). The result of autocorrelation in the model can be determined from the Darbon-Watson statistics in table 1, obtained from the EViews application software package. As can be seen from the table, DW is equal to 1.86. In this case, the Darbon-Watson crisis points for the  $\alpha = 0,05$  significance level with 1 explanatory variable  $m = 1$  and  $n = 20$  observations will be as follows [1, 3].  $d_l = 0,932$ ,  $d_u = 1,147$ . Since  $d_l = 0,932 < DW = 1,86 < 4 - d_u = 2,853$ , there is no autocorrelation [2. p.311]. This means that the regression equation as a whole is statistically significant, and the constructed model  $Y = 1.22 * X + 7869.7$  is adequate. It is also important to assess the degree of impact of the broad money supply in the Republic of Azerbaijan on foreign trade by the coefficient of elasticity. The elasticity coefficients calculated on the basis of these indicators will be as follows for the built model.

$$E = \frac{\alpha_1 \times \bar{x}_1}{\bar{y}} = \frac{1,22 \times 11859,02}{22337,57} = 0,6477$$

Calculations show that a 1% increase in the volume of money supply in the Republic of Azerbaijan leads to a 0.65% increase in foreign trade turnover.

The coefficient of determination in this dependence is 0.546 according to the report. The fact that the coefficient of determination  $R^2 = 0.546$  means that the corresponding regression equation is explained by 54.6.0% of the variance results, and 45.4% by the influence of other factors. The dynamics of the Fitted and Actual values, as well as the residuals between them, according to the regression equation of the established model (1) and the Eviews application software package, are given in the graph below [1].

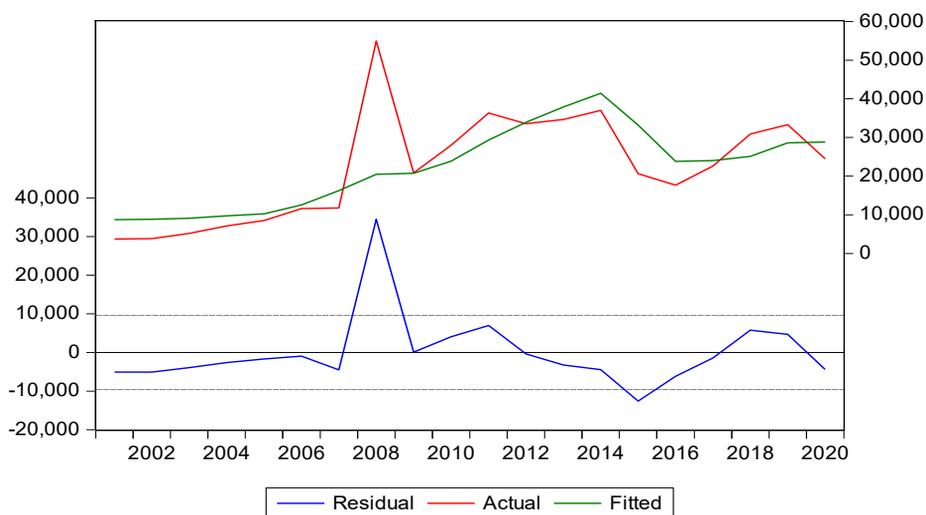


Fig. 2. Graph. Dynamics of actual values and balances obtained by the regression equation

Source: The Eviews application was developed by the author based on the software package

According to the Eviews application software package, if we graphically describe the dynamics of foreign trade with a large money supply in the Republic of Azerbaijan, we get the following result.

The following graph shows the annual prices and standard errors of foreign trade income found by the regression equation obtained under the Eviews application software package, as well as a number of characteristics of the use of the equation for forecasting purposes, shown.

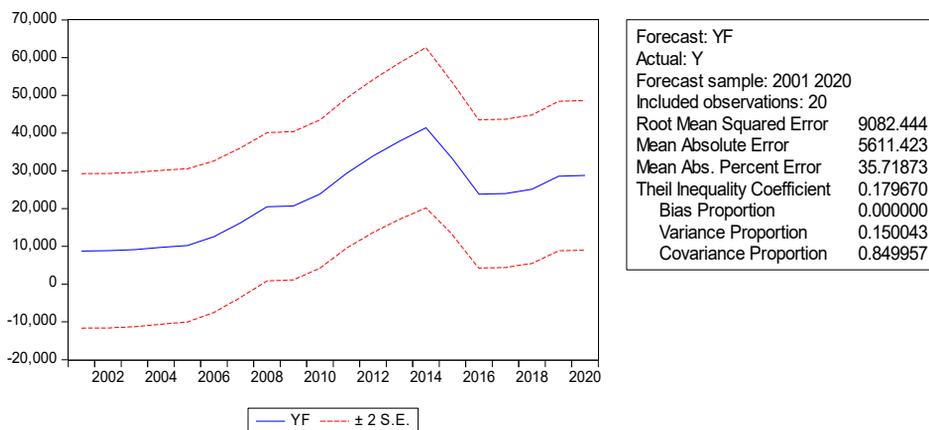


Fig. 3. Prognostic characteristics of regression equations

Source: The Eviews application was developed by the author based on the software package/

Using the graph, it is also possible to determine the forecast prices of foreign trade in the Republic of Azerbaijan.

**The result.** As a result of the research, based on the Eviews application software package, it was determined that there is a correlation between the broad money supply and foreign trade turnover in the Republic of Azerbaijan expressed by the regression equation  $Y = 1.22 * X + 7869.7$ . Based on the established contact equation, it was determined that a 1% increase in the volume of money supply in the Republic of Azerbaijan leads to a 0.65% increase in foreign trade turnover. In this regard, the volume of money supply should be increased. The share of the broad money supply in the GDP of the Republic of Azerbaijan is 6-8 times lower than in developed countries. Therefore, in order to develop a broad money supply, all segments of the middle-level financial markets in Azerbaijan must be developed and improved. In the future, after the development of this sector, the inclusion of securities, promissory notes, debt securities, bonds in monetary aggregates will increase trade turnover, which will have a positive impact on the regulation of economic growth and the development of the real sector. The obtained regression equation graphically describes the prices and standard errors of trade turnover in the Republic of Azerbaijan for years, as well as a number of characteristics of the use of the equation for forecasting purposes.

### References / Список литературы

1. Hasanli Y.H., Hasanov R.T. Application of mathematical methods in economic research. Baku, 2002.
2. Yadigarov T.A. Research operations and solutions of econometric tasks in software packages MS Excel and Eviews: theory and practice (Monograph). Baku, 2019. 352 p.
3. Gulaliyev M., Abasova S., Huseynova S., Azizova R., Yadigarov T. Assessment of the impacts of state intervention in foreign trade on economic growth.// Revista ESPACIOS. ISSN 0798 1015. Vol. 38 (№ 47), 2017. Indexed em Scopus.

4. [Electronic Resource]. URL: <https://www.stat.gov.az/> (date of access: 06.07.2021).
5. [Electronic Resource]. URL: [customs.gov.az/](https://www.customs.gov.az/) (date of access: 06.07.2021).

---

## ORIENTATION OF THE COMPETENCES OF UNIVERSITY GRADUATES ON THE LABOR MARKET IN THE CONDITIONS OF MODERN GLOBALIZATION PROCESSES

**Kadirova L.A. (Republic of Uzbekistan)**

**Email: [Kadirova250@scientifictext.ru](mailto:Kadirova250@scientifictext.ru)**

*Kadirova Lola Alimjanovna - Associate Professor,  
DEPARTMENT OF TEACHING METHODS OF INFORMATICS,  
ANDIJAN STATE UNIVERSITY, ANDIJAN, REPUBLIC OF UZBEKISTAN*

**Abstract:** *the article examines the processes of globalization in general and the globalization of education, the reasons for the integration processes, factors affecting the acceleration of the process of globalization. The set of basic skills of specialists and the changing demand for the competencies of graduates of higher educational institutions in the world labor market are also considered. Statistics on the number of Internet users in the world and in Uzbekistan are presented. The expediency of the economy of lifelong education, cross-functionality of a specialist is substantiated.*

**Keywords:** *globalization, globalization of education, world labor market, basic skills, demand, competencies, integration paradigm.*

## ОРИЕНТАЦИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ ВЫПУСКНИКОВ ВУЗОВ НА РЫНОК ТРУДА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННЫХ ПРОЦЕССОВ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

**Кадирова Л.А. (Республика Узбекистан)**

*Кадирова Лола Алимджановна – доцент,  
кафедра методики преподавания информатики,  
Андижанский государственный университет, г. Андижан, Республика Узбекистан*

**Аннотация:** *в статье рассматриваются процессы глобализации в целом и глобализации образования, причины интеграционных процессов, факторы, влияющие на ускорение процесса глобализации. Также рассматривается набор базовых навыков специалистов и изменение спроса на компетенции выпускников высших учебных заведений на мировом рынке труда. Приводится статистика по числу пользователей интернета в мире и в Узбекистане. Обосновывается целесообразность экономики непрерывного образования на протяжении всей жизни, кросс-функциональность специалиста.*

**Ключевые слова:** *глобализация, глобализация образования, мировой рынок труда, базовые навыки, востребованность, компетенции, интеграционная парадигма.*

DOI: 10.24411/2410-289X-2021-10306

Современные процессы глобализации просматриваются в формировании единых как в мировом масштабе, так и для относительно большой группы государств экономических, политических, социальных стандартов. Можно выделить группу признаков, которыми можно охарактеризовать общую картину процесса мировой глобализации.

В первую очередь это тренд, в рамках которого меняется мировое экономическое пространство: организация бизнеса в разных странах с разными культурами и традициями на основе единых подходов, сглаживающих противоречия между сотрудничающими сторонами.

Во-вторых, это исчезновение границ для денежных потоков, потоков информации, различных сервисов и товаров.

В-третьих, это унификация социальных стандартов путём реформирования образования, моделей воспитания. В случае с Республикой Узбекистан в данной области, это введение тестовых систем аттестации абитуриентов, контроль рейтинга высших учебных заведений, деятельность профсоюзных, правозащитных организаций, ННО на основе мировых стандартов.

В-четвертых, происходит глобализация социума в режиме онлайн. Не секрет, что виртуальный мир теснит реальность, миллионы людей сидят в Facebook, Twitter, Instagram и их национальных аналогах, используют в своей практической деятельности Wikipedia и Google, общаются по Skype. Если перенестись в повседневную жизнь жителей развитых стран, то можно заметить тенденцию в унификации одежды – ходить в том, что удобно, те же кроссовки, джинсы, в еде – фастфуды и много другого, что постепенно перетекает и в наш с вами быт.

Главной причиной, спровоцировавшей интеграционные процессы в мировом масштабе, глобализацию, эксперты считают развитие интернета. Использование интернета привело к обмену знаниями, опытом, познанию культуры других народов. Интернет превратился в инструмент глобализации, позволяющий формировать принципы взаимного понимания в многополярном мире. Что касается экономики, то это приход на рынок Узбекистана Международного банка развития, деятельность МВФ, работа международных платежных систем - VISA и MasterCard, институт президентства и парламентаризм.

Рассмотрим глобализацию в сфере образования. В результате глобализации образования формируется единое образовательное пространство, появляется возможность получения образования в любой точке мира и действительность выданного диплома об образовании на территории стран, входящих в это единое образовательное пространство. Процессы глобализации образования затронули и высшие учебные заведения в нашей стране. Это внедрение системы кредитов и зачётов, которая позволяет накопить баллы, признаваемые во всех учебных заведениях и повысить академическую мобильность как студентов, так и профессорско-преподавательского состава вуза.

Вследствие глобализации образования появляется конкуренция в отборе дисциплин, в формировании профессиональных и личностных компетенций выпускников вузов. А в перспективе формируется конкуренция в выборе учебного заведения. В этом случае стратегической задачей вуза становится стремление повысить качество образовательных услуг, копировать и совершенствовать методическую, техническую, материальную базы, повысить образовательный уровень преподавательского состава. Высшее образование в эпоху глобализации должно давать выпускникам вузов не только определённые знания и навыки, но приобщать к мировой культуре, общемировым ценностям, расширить кругозор и знания в конкретных профессиональных компетенциях и условиях труда в различных странах мира. Только тогда у выпускников вузов происходит развитие профессионального самосознания, ориентация индивидуальных ценностей, необходимых для профессиональной и творческой деятельности в мировом пространстве, без учёта государственных границ.

В качестве ключевых аспектов глобализации образования выступают: рост значимости экономики и знаний в современном мировом обществе; внедрение ИКТ в образовательный процесс; расширение межгосударственных связей в области

предоставления образовательных услуг; развитие рыночной экономики с выходом на мировую арену.

Современные аспекты глобализации образования провоцируют следующие процессы: возникновение инновационных провайдеров в сфере образования таких, как медиа корпорации, корпоративный университет, мультинациональная компания; появление таких форм образования, как прямое, виртуального, дистанционного образования; повышение диверсификации документов об образовании; повышение академической мобильности; актуализация самообразования или самосовершенствования на протяжении всей жизни; увеличение количества частных компаний, предоставляющих образовательные услуги.

Рассмотрим признаки глобализации образования: появление глобального международного рынка образования; информатизация системы образования; интеграция, конвергенция общественных и образовательных систем. Поскольку движущей силой глобализации в первую очередь принято считать внедрение Интернета и цифровых технологий во все сферы экономики и образования, то будет интересно посмотреть статистические данные и тренды по цифровой отрасли в мире и в Узбекистане на январь 2021 года:

Показатели	В мире	В Узбекистане
Численность населения	7,83 миллиарда человек	33 миллиона человек
Количество пользователей интернета	4,66 миллиарда человек – 59,5 %	22,1 миллиона – 66,96 %

Уровень охвата мобильной связью населенных пунктов по стране составил 97%, а мобильным интернетом — 87%. К интернету на начало декабря подключены 70% школ и 78% объектов здравоохранения. В пресс-релизе Министерства по развитию информационных технологий и коммуникаций отмечается, что в 2020—2022 годах намечено повысить уровень охвата интернетом населенных пунктов по всей стране, в частности, довести количество портов широкополосного доступа до 2,5 миллиона единиц, проложить 20 тысяч км оптоволоконных кабелей и, наконец, посредством развития сетей сотовой связи довести охват населения мобильным интернетом до 95%. По сравнению с прошлым годом наша страна прибавила более чем 14 позиций вверх по скорости фиксированного интернета и поднялась на 98-е место из 176 стран мира со скоростью 29,68 Мбит/с. Компанией уделяется не малое внимания социальной сфере, введены специальные льготные тарифы для школьников, студентов и преподавателей, кроме того, увеличена до 1 Гбит/с скорость доступа к сети Интернет, «Uz-IX» и «Tas-IX» для высших образовательных заведений.

С целью формирования навыка необходимо приобретение знаний, которые предстоит отработать на практике. Знания - это информация, которую мы получаем из различных источников информации и запоминаем для себя. Попытка применения знаний на практике даёт первый не отработанный опыт, который есть умение. Что касается навыка, то он сформируется, когда умение дойдет до автоматизма. Существует так называемое «ядро» распространённых навыков, в центре которого находятся «Базовые навыки», применяемые в любой деятельности современного мира, например, умение читать, писать и считать. Такими навыками обладают все современные люди независимо от сферы труда, но на сегодняшний день этого уже не достаточно.

Итак, выделим ряд «базовых навыков» и так называемых компетенций выпускников вузов, которые будут востребованы в любой сфере деятельности человека в условиях глобализации рынка труда (Таблица 1).

Таблица 1. Базовые компетенции

№	Компетенции	Роль
1	Концентрация и управление вниманием.	Помогают справляться с информационной перегрузкой и управлять сложной техникой.
2	Эмоциональная грамотность.	Помогает сохранить себя и взаимодействовать с другими с помощью эмоций, эмпатии и сочувствия. Что такое ненасильственное общение и как его использовать
3	Цифровая грамотность.	Помогает работать в цифровой среде. Цифровая грамотность будет столь же востребована, как умение писать и читать.
4	Творчество, креативность.	Помогает мыслить нестандартно, создавать новое в условиях автоматизации рутинной работы.
5	Экологическое мышление.	Помогает понять связность мира, воспринимать свою деятельность в контексте всей экосистемы, поддерживать эволюционные процессы.
6	Кросс-культурность.	Помогает преодолеть разрыв поколений, понять другие культуры и субкультуры, найти с ними общий язык.
7	Способность к обучению / самообучению.	Помогает учиться в течение всей жизни и самостоятельно осваивать навыки в быстро меняющемся мире.
8	Кросс-функциональность	Умение работать на стыке двух или более сфер. Помогает быть вне конкуренции на рынке труда.

Традиционная утилитарная индустриальная образовательная парадигма охватывала население образованием для подготовки к будущей жизни, а современная интегральная парадигма, переход к которой не минуем, предполагает обучение людей на протяжении всей жизни – это непрерывная парадигма. Кроме того, расширять образовательные программы в вузе, включая в них всё больше знаний, умений и навыков – нет смысла. Поскольку, большая часть навыков специалистов на «сложном» рабочем месте - уникальные узкоспециализированные навыки. Их используют один или несколько сотрудников в каждом предприятии или во всей отрасли.



Рис. 1. 10-балльная шкала оценки компетенций современным работодателем

Благодаря текущим тенденциям работодатели пересмотрели требования к соискателям, увеличился спрос на кросс-функциональных специалистов. Кросс-функциональный специалист развивает карьеру по пути, по которому до него либо вообще никто не шел, либо шло очень ограниченное количество людей. Поэтому важно планировать свою карьеру и развивать профессиональные компетенции вокруг смежных сфер, чтобы быть вне конкуренции. Для этого нужно определить, какие компетенции развивать, с какой целью и благодаря каким ресурсам. Грамотное планирование своей карьеры позволит выделяться на рынке труда, претендовать на высокий уровень дохода и избежать эмоционального выгорания.

### *Список литературы / References*

1. *Ошуркова Т.Г.* Примеры процесса глобализации. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://center-yf.ru/data/economy/primery-processa-globalizacii.php/> (дата обращения: 26.09.2021).
2. *Михайлова Е.В.* Глобализация образования. [Электронный ресурс]. Режим доступа: [https://spravochnik.ru/pedagogika/globalizaciya\\_obrazovaniya/](https://spravochnik.ru/pedagogika/globalizaciya_obrazovaniya/) (дата обращения: 26.09.2021).
3. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://podrobno.uz/cat/tehn/skorosti-rastut-a-tarify-snizhayutsya/> (дата обращения: 26.09.2021).
4. *Абрамов А.* Навыки будущего: что нужно знать и уметь в XXI веке. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://trends.rbc.ru/trends/education/5e728cbc9a79476476f6eb4e/> (дата обращения: 26.09.2021).
5. Особенности рынка труда в 2021 году. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://hrsib.ru/razvitie/upravlenie/osobennosti-rynka-truda-v-2021-godu.html/> (дата обращения: 26.09.2021).

---

## ASSESSMENT OF THE IMPACT OF ECONOMIC GROWTH IN THE PROCESSING INDUSTRY IN AZERBAIJAN

**Tagiyeva T.A. (Republic of Azerbaijan)**

**Email: Tagiyeva250@scientifictext.ru**

*Tagiyeva Turan Aliaga gizi - doctoral Student,  
AZERBAIJAN STATE UNIVERSITY OIL AND INDUSTRY,  
BAKU, REPUBLIC OF AZERBAIJAN*

**Abstract:** *the article examines the influence of commercial products in the processing industry of the Republic of Azerbaijan and investments in fixed assets on economic growth. Using the EViews software package, a regression equation was established between these indicators and the impact of the industrial sector on GDP was estimated. As a result, it was estimated by the econometric method the ways of constructing the regression equation between the indicators and checking the adequacy of the model.*

**Keywords:** *software package, value added, correlation, regression, investment, elasticity coefficient, fixed capital, gross domestic product.*

# ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В АЗЕРБАЙДЖАНЕ

Тагиева Т.А. (Азербайджанская Республика)

*Тагиева Туран Алиага кызы – докторант,  
Азербайджанский государственный университет нефти и промышленности,  
г. Баку, Азербайджанская Республика*

**Аннотация:** в статье исследуется влияние товарной продукции в перерабатывающей промышленности Азербайджанской Республики и инвестиций в основной капитал на экономический рост. С помощью программного пакета EVIEWS было установлено уравнение регрессии между этими показателями и оценено влияние промышленного сектора на ВВП. В результате было оценено эконометрическим методом пути построения уравнения регрессии между показателями и проверки адекватности модели.

**Ключевые слова:** пакет программного обеспечения, добавленная стоимость, корреляция, регрессия, инвестиции, коэффициент эластичности, основной капитал, валовой внутренний продукт.

UDC 338. 24. 01.

DOI: 10.24411/2410-289X-2021-10305

**Introduction.** Sustainable, dynamic and stable development of countries in a globalized world economy is based on their well-thought-out strategy for the future. Research shows that the Buffett Ratio, which is the ratio of the capitalization of global companies to GDP, has already reached its highest point. The basis of the strategy of capitalization of enterprises in the world economy is determined by ensuring the financial stability of enterprises operating in each country. The implementation of large-scale energy projects in the socio-economic life of Azerbaijan in recent years has further increased the economic power of our country. The development of the liberal economic system established in the republic ensured the dynamic development of the country's economy, regulating the development of entrepreneurship and creating conditions for increasing the competitiveness of local products. The creation of modern production facilities in the country that meet international standards and the improvement of the production infrastructure have created a transition to a new stage in the development of industry, including processing industry [2, p. 4].

**Main part.** The added value created by economic activity regulates economic growth in a country and leads to an increase in GDP. Since the economy of Azerbaijan is based on oil and gas production, it is important to assess the impact of the added value of oil refineries on GDP. Economic growth policy is directly related to the increase in the volume of work and services in all sectors of the economy. The development of industry, which occupies a high share in the economy of Azerbaijan, including the processing industry, has laid a solid foundation for the development of all sectors of the economy. The development of the processing industry due to the successful economic reforms carried out in our country has led to an increase in GDP due to an increase in value added through investments in this area. This can be seen more clearly in the diagram below [5].

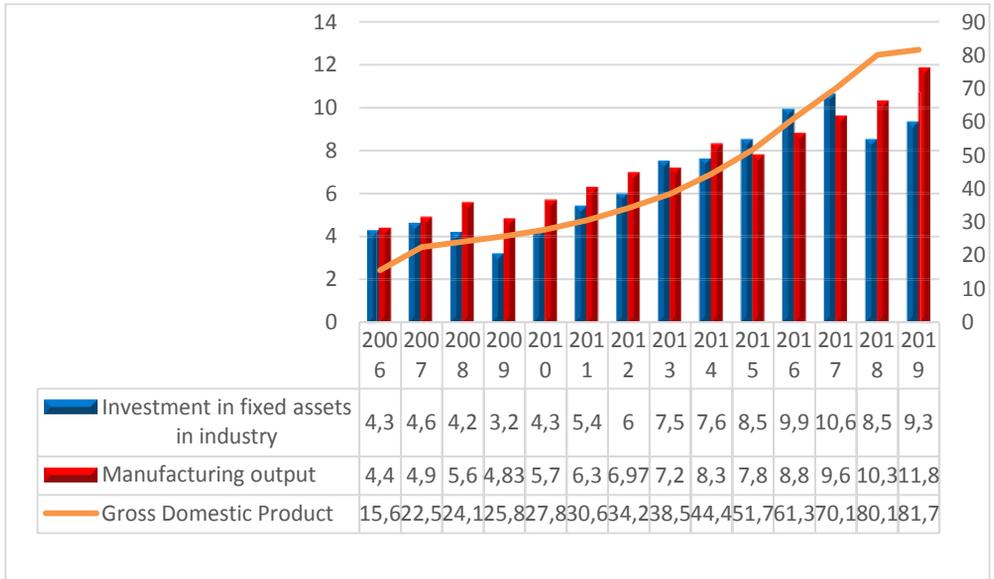


Fig. 1. Income from the manufacturing industry in the Republic of Azerbaijan for 2006-2019, investments in fixed assets and the volume of GDP, billion in manats Source: Compiled by the author based on (5)

As can be seen from the graph, the volume of investments in fixed assets in the industrial sector was observed with an increasing dynamic in 2006-2017, but in subsequent years it decreased and in 2019 amounted to 9.3 billion manat. This is 12.3% or 1.3 billion manat less than in 2017. The increase in investment in fixed assets has led to an increase in value added in the manufacturing industry. As can be seen from Figure 1, production in the manufacturing industry increased over all the periods studied. In this regard, an econometric assessment of the impact of value added on GDP in the manufacturing industry is important. If we use the EViews software package for this purpose, we get the following result based on the data in Figure 1.

Table 1. The result of the EViews software package

Dependent Variable: Y				
Method: Least Squares				
Date: 08/04/21 Time: 13:13				
Sample: 2006 2019				
Included observations: 14				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
X2	8.693609	1.437015	6.049770	0.0001
X1	0.957890	1.321166	0.725034	0.4836
C	-26.61721	5.009948	-5.312871	0.0002
R-squared	0.951877	Mean dependent var		43.45714

Adjusted R-squared	0.943127	S.D. dependent var	22.05705
S.E. of regression	5.260177	Akaike info criterion	6.345616
Sum squared resid	304.3641	Schwarz criterion	6.482557
Log likelihood	-41.41931	Hannan-Quinn criter.	6.332940
F-statistic	108.7898	Durbin-Watson stat	1.609784
Prob(F-statistic)	0.000000		

Source: Eviews application was developed by the author based on the software package.

Based on the results obtained from the EViews application software package, the regression equation will be as follows:

Estimation Command:

=====

LS Y X2 X1 C

Estimation Equation:

=====

$Y = C(1)*X2 + C(2)*X1 + C(3)$

Substituted Coefficients:

=====

$$Y = 8.69360942989*X2 + 0.95789035517*X1 - 26.6172050653 \quad (1)$$

According to the Eviews application suite, the covariance between the free variables included in model (1) and the dependent variable will be as follows:

*Table 2. Covariance matrix*

	X2	X1	Y
X2	4.63381224489796	4.489561224489795	44.5850612244898
X1	4.489561224489795	5.482091836734694	44.28173469387755
Y	44.5850612244898	44.28173469387755	451.7624489795918

Source: Eviews application was developed by the author based on the software package.

Between the variables Y and X as shown in the Eviews application software package  $Y = 0.9579 * X1 + 8.6936 * X2 - 26.617$  expressed by the model has a high correlation ( $R^2=0.952$ ). This means that, according to the Chaddock scale, the qualitative characteristic of the strength of dependence is high due to the fact that the quantitative value of the contact density is in the range of 0.7-0.9 [4, p.136].

Since it is important to check the adequacy of the established model, this adequacy can be defined as one of the traditional methods using the Fisher criterion. To check the statistical significance of the model (1), which expresses the regression equation as a whole, the F-Fisher test must be compared with the value  $F_{table}(a; m; n - m - 1)$  [3, p. 332]. According to Table 1, which reflects the results of the EViews software package,

F-statistic (Fisher's test) = 108.8

If we set the value of table F to EXCEL by the formula  $F_{table}(a; m; n-m-1) = Fraspobr,$

$$F_{table}(a; m; n - m - 1) = F(0.05; 2; 11) = 9.4$$

When the F-Fisher test is compared with the  $F_{table\ value}(a; m; n - m - 1)$ , it turns out that the F-Fisher test  $> F_{table}$  ( $108,8 > 9,4$ ). This means that the regression equation as a whole is statistically significant, and model (1) is an adequate model.

The autocorrelation result in the model can be determined based on the Darbon-Watson statistics in Table 1 obtained from the EViews application suite. As you can see from the table, DW is 1.6098. In this case, the points of the Darbon-Watson crisis for observing 2 explanatory variables  $m = 2$  and  $n = 14$  up to the significance level  $\alpha = 0.05$  will be as follows [3, p. 337].

$$d_l = 0,905, \quad d_u = 1,551$$

$$d_u = 1,551 \leq DW = 1,6098 < 4 - d_u = 2,449$$

there is no autocorrelation [4, p.171]. This means that the regression equation as a whole is statistically significant, and the constructed model  $Y = 0.9579 * X1 + 8.6936 * X2 - 26.617$  is an adequate model.

The following graph shows the annual estimates and standard errors of GDP determined by the regression equation obtained from the EViews application suite, as well as a number of characteristics of the use of the equation for forecasting purposes.

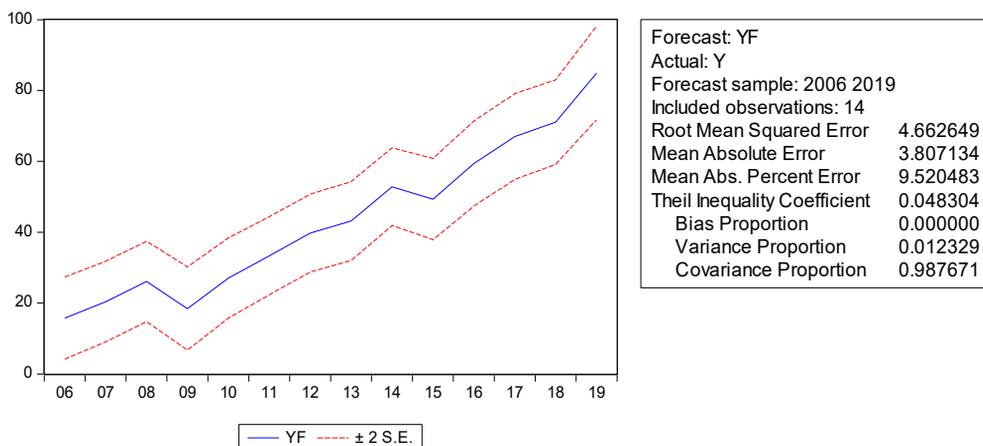


Fig. 2. Characteristics of UDM in the Republic of Azerbaijan for forecasting. Source: EViews application was developed by the author based on the software package

It should be noted that with the help of the graph, it is possible to determine the forecasted prices of GDP in the Republic of Azerbaijan, as well as the income of processing enterprises by year.

As a result of the study, it is possible to determine the percentage change in the outcome factor by calculating the elasticity coefficient, which represents the percentage change in the dependent variable as a result of a 1% increase in the free variables included in the linear regression equation. This ratio is calculated according to the following formula [3, 137].

$$E = \frac{\alpha_i \times \bar{x}_i}{\bar{y}} \quad (2)$$

Here  $\alpha_i$  – are the coefficients of the above contact equation.  $\bar{x}_i$  -is the calculated average value of the income of processing enterprises and the volume of investments in fixed assets for the study periods,  $\bar{y}$  –is the calculated average value of GDP in the Republic of Azerbaijan for the study periods. The elasticity coefficients calculated on the basis of these indicators for the constructed model will be as follows.

$$E_{for\ investments\ in\ fixed\ asset} = \frac{\alpha_1 \times \bar{x}_1}{\bar{y}} = \frac{0,9579 \times 2709,721}{43,457} = 0,1398$$

$$E_{for\ commodity\ products\ in\ the\ processing\ industry} = \frac{\alpha_4 \times \bar{x}_2}{\bar{y}} = \frac{8,6936 \times 7,3214}{43,457} = 1,465$$

Calculations show that an increase in investment in fixed assets by 1% in the Republic of Azerbaijan leads to an increase in GDP by 0.14%, to an increase in the output of the manufacturing industry by 1%, to an increase in GDP by 1.465%.

The graph of incomes in the manufacturing industry of the Republic of Azerbaijan for 2006-2019, investments in fixed assets and dynamic changes in GDP is as follows.

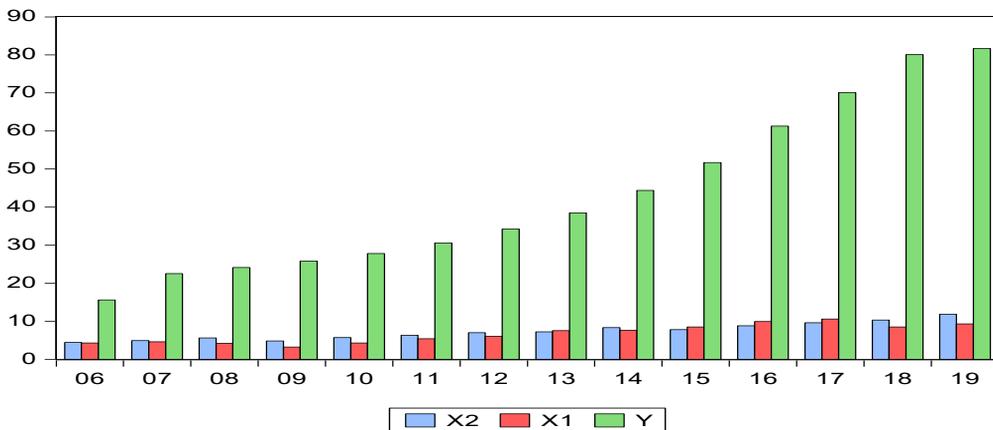


Fig. 3. Income from the manufacturing industry in the Republic of Azerbaijan for 2006-2019, investments in fixed assets and dynamics of changes in GDP

Source: EViews application was developed by the author based on the software package.

According to the EViews software package, the multiplicity correlation coefficient  $R^2 = 0.943$  according to Table 1 shows a high correlation between the dependent variable Y, which represents the volume of GDP in the Republic of Azerbaijan, and the free variables (X1 and X2). The fact that  $R^2 = 0.943$  means that the corresponding regression equation is explained by 94.3% of the variance results and 5.7% by other factors. A high coefficient of determination indicates that the regression equation is well expressed in the original data and that most of the resulting factor (94.3%) is explained by the factors included in the model.

The dynamics of the fitted and actual values, as well as the residuals between them, according to the regression equation of the established model (1) and the EViews application package, is presented in the graph below.

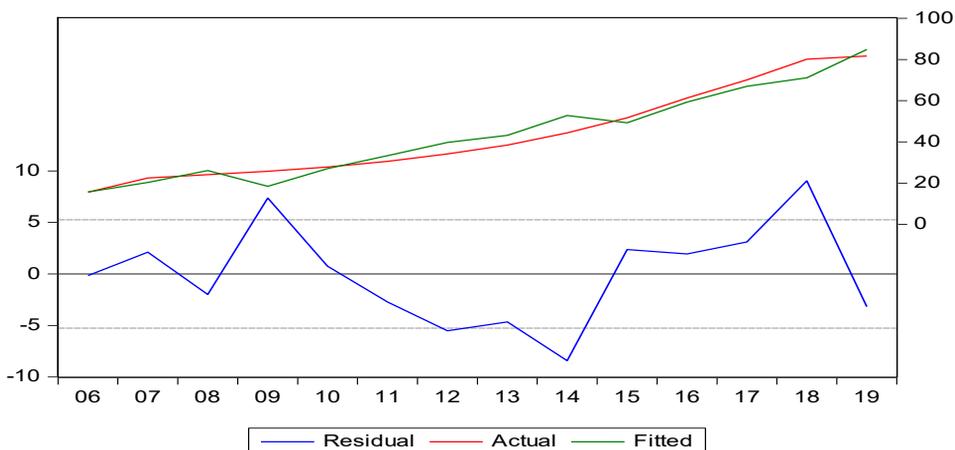


Fig. 4. Dynamics of actual values and residuals obtained by the regression equation

Source: The EViews application was developed by the author based on the software package.

Thus, the study shows that there is a high correlation between the production of goods in the manufacturing industry in the Republic of Azerbaijan, investment in fixed assets and GDP, and, using the established model 1, GDP revenues in the Republic of Azerbaijan, as well as processing enterprises. It is also possible to determine forecast prices by year.

**The result.** As a result of assessing the impact of commodity production and investment in fixed assets on GDP in the manufacturing sector of Azerbaijan on the basis of the EViews application package, it was determined that among these indicators the maximum is expressed by the regression equation  $Y = 0.9579 * X1 + 8.6936 * X2 - 26.617$  Exists correlation: an increase in production in the manufacturing industry of Azerbaijan by 1%, GDP growth by 1.465% and an increase in investments in fixed assets by 1% lead to an increase in GDP by 0.14%.

### References / Список литературы

1. Aziz Kutlar Eviews is a very balanced time series that should be heard. Uuttepe Publications, Kochaeli University, 2017. P. 166.
2. Aliyev Tarbiz, Abdurrakhmanova Ayten. Management of oil engineering enterprises. Improving the mechanisms of control over the system. "PUBLICATION MSV". Baku, 2018. 160 p.
3. Yadigarov T.A. (2020 a). Operations Research and Econometric Problem Solving in MS Excel and Eviews Software Packages: Theory and Practice (Monograph). Baku, Europe Publishing House. 352 p.
4. Yadigarov T.A. (2020 b). "Customs statistics and modern information technologies" (Monograph). Baku. Publishing House Europe, 2020. 520 p.
5. [Electronic Resource]. URL: <https://www.stat.gov.az/> (date of access: 04.07.2021).

# THE IMPACT OF MACROECONOMIC AND BANKING FACTORS ON THE LEVEL OF NON-PERFORMING LOANS: RESULTS FOR THE CIS COUNTRIES

**Butunov Sh.B. (Republic of Uzbekistan)**

**Email: Butunov250@scientifictext.ru**

*Butunov Shaymardan Berdiyovich - Senior Lecturer,  
DEPARTMENT OF ACCOUNTING AND AUDITING, FACULTY OF ECONOMICS,  
KARSHI INSTITUTE OF ENGINEERING AND ECONOMICS,  
KARSHI, REPUBLIC OF UZBEKISTAN*

**Abstract:** *the article examines the definition of non-performing loans in different countries, examines the factor of non-repayment of loans in the banking systems of 9 CIS countries, as well as the indicators of the banking sector and the economic well-being of countries and their impact on the level of credit defaults. The article also discusses the significance of this research related to Akerlof's argument that serious economic crises and financial stagnation are the result of excess overdue loans. The author justifies the use of resources that can be used for further lending activities.*

**Keywords:** *invalid credit, credit default, macroeconomic factors, systematic risk, banking sector, economic well-being.*

## ВЛИЯНИЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ И БАНКОВСКИХ ФАКТОРОВ НА УРОВЕНЬ НЕДЕЙСТВУЮЩИХ КРЕДИТОВ: РЕЗУЛЬТАТЫ ПО СТРАНАМ СНГ

**Бутунов Ш.Б. (Республика Узбекистан)**

*Бутунов Шаймардан Бердиёрович - старший преподаватель,  
кафедра бухгалтерского учета и аудита, экономический факультет,  
Каршинский инженерно-экономический институт,  
г. Карши, Республика Узбекистан*

**Аннотация:** *в статье рассматривается определение недействующих кредитов в разных странах, изучены фактор невозврата кредитов в банковских системах 9 стран СНГ, а также показатели банковского сектора и экономическое благосостояние стран и их влияние на уровень кредитных дефолтов. А также в статье рассматривается значение этого исследования, связанное с аргументом Акерлофа о том, что серьезные экономические кризисы и финансовая стагнация являются следствием превышения просроченных кредитов. Обоснованы случаи ресурсов, которые могут быть использованы для дальнейшей кредитной деятельности.*

**Ключевые слова:** *недействующий кредит, кредитный дефолт, макроэкономические факторы, систематический риск, банковский сектор, экономическое благосостояние.*

DOI: 10.24411/2410-289X-2021-10304

Опасения властей по поводу роста масштабов кредитных дефолтов и банкротств банков в последнее время побудили ученых исследовать основные причины этой проблемы и возможные решения. Как утверждают Кодзю и др. (2017), ставки недействующих кредитов (на английском: NPLs – non-performing loans) в большинстве стран достигли пика во время финансового кризиса 2008 года и после него. Такой рост неплатежей по кредитам продемонстрировал дальнейшие последствия финансового кризиса для благополучия банковского сектора. В этом

смысле следует констатировать, что только нескольким странам удалось восстановить свой банковский сектор и сохранить свое финансовое состояние до кризиса. Напротив, в большинстве стран, особенно в развивающихся странах, доля неработающих кредитов в кредитных портфелях остается высокой (Кодзю и др., 2017).

Недействующие кредиты (далее НК) определяются по-разному в разных странах, но при этом содержат аналогичную концепцию. В случае Узбекистана срок объясняется ссудами с просроченными платежами по процентам и основной сумме более 30 дней<sup>1</sup> - как указано в Постановлении ЦБ<sup>2</sup> Республики Узбекистан № 2696 от 14 июля 2015 г. «О классификации качества активов и формирование резервов на покрытие возможных потерь активов, а также их использования в коммерческих банках».

Как правило, наличие высокой доли НК в кредитных портфелях подвергает активы банков потенциальным убыткам и, таким образом, снижает их прибыльность. Следовательно, кредитоспособность банков будет ограничена, и банки столкнутся с финансовой нестабильностью в результате роста кредитного риска.

Если ясно, что НК в целом воспринимаются как негативная тенденция для финансового благополучия экономики, что их вызывает? Надлежащее изучение возможных причин возникновения проблемных кредитов позволяет нам разрабатывать пути для решения проблемы невозврата кредитов.

Мессай (2013) провел эконометрическую регрессию макроэкономических факторов, таких как ВВП, инфляция, процентная ставка и безработица, чтобы выяснить их влияние на уровень кредитных дефолтов. Результаты показали, что дефолты по кредитам в основном объяснялись макроэкономическими факторами и в меньшей степени факторами, связанными с банками. Другое исследование Эспиноза и Прасад (2010), касающееся 90 банков в зоне Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ<sup>3</sup>), показало, что рост безработицы после замедления темпов экономического роста вызывает депрессию в финансовых секторах, увеличивая возможности невозврата кредитов хозяйствам.

В попытке более детально изучить профиль риска в банковском секторе Тайваня за период 1996-1999 гг., ряд ученых, в том числе Сейлс и Саурина (2002), Ху и др. (2004), Дас и Гош (2007) обнаружили, что проблемные кредиты частично зависят от смены владельцев банка. Это было объяснено тем, что если банк управляется государством, то более вероятно, что так называемые сомнительные займы будут уклоняться, что в конечном итоге приведет к снижению уровня проблемных кредитов. Левин (1996) высказал противоречивые взгляды на это понятие и утверждал, что вместо этого у банков с частными или иностранными владельцами было меньше проблемных кредитов из-за улучшенных схем мониторинга и опытного персонала<sup>4</sup>.

Общее количество переменных составляет 10, из которых 6 (одна зависимая и 5 независимых переменных) являются факторами, связанными с банковским сектором, а 4 - макроэкономическими показателями. Кроме того, одна конкретная макроэкономическая переменная, Реальный Валовой Внутренний Продукт (ВВП), была преобразована в логарифмическую форму, чтобы получить более точные результаты. Описание переменных, а также их прогнозируемый знак корреляции с недействующими кредитами представлены ниже в таблице 1.

<sup>1</sup> Такие ссуды будут понижены со «стандартных» до «суб-стандартных».

<sup>2</sup> Центральный Банк Республики Узбекистан.

<sup>3</sup> Недействующие кредиты в Кувейте, Саудовской Аравии, Катаре, Бахрейне и ОАЭ были высокими из-за низкого уровня инфляции.

<sup>4</sup> Прочитано в Гермес и Ленсинк (2004).

Таблица 1. Определение переменных и их ожидаемый знак корреляции

Аббр.	Определение	Source	Корреляция
<b>NPL</b>	Доли просроченных кредитов (НК) в кредитном портфеле	Всемирный банк	Нет данных
<b>ROA</b>	Рентабельность активов до налогообложения, коэффициент	Всемирный банк	-
<b>TBTF</b>	Вес активов 5 крупнейших банков сектора	Всемирный банк	+
<b>CAR</b>	Коэффициент достаточности капитала	Всемирный банк	-
<b>IS</b>	Процентная маржа - Разница между процентной ставкой по ссуде и стоимостью денег	Всемирный банк	+
<b>LDR</b>	Отношение кредитов к депозитам - уровень кредитного риска	Всемирный банк	-
<b>GDP</b>	Реальный валовой внутренний продукт	Всемирный банк	-
<b>UNEM</b>	Уровень безработицы, в процентах	Всемирный банк	+
<b>IR</b>	Уровень инфляции - годовой дефлятор ВВП	Всемирный банк	-
<b>RE</b>	Денежные переводы (Remittance)	Всемирный банк	-

Общее уравнение, указывающее на определяющие факторы невозврата кредитов, приведено ниже:

$$NPL_{i,t} = \alpha_0 + \alpha_1 ROA_{i,t} + \alpha_2 TBTF_{i,t} + \alpha_3 IS_{i,t} + \alpha_4 CAR_{i,t} + \alpha_5 LDR_{i,t} + \alpha_6 \log(GDP_{i,t}) + \alpha_7 UNEM_{i,t} + \alpha_8 IR_{i,t} + \alpha_9 RE_{i,t} + \eta_i + u_{i,t}$$

Исследования, изучающие факторы, способствующие возникновению проблемных кредитов, включали общую стоимость проблемных кредитов в дополнение к одной из двух групп независимых переменных: макроэкономические детерминанты или факторы, специфичные для банка. Однако некоторые исследования, такие как Клер (1992), Гонсалес-Эрмосильо и др. (1997), Салас и Саурина (2002) использовали другой подход. В последней статье, например, исследуются ставки НК коммерческих банков в Испании в 1985–1997 годах, включая макроэкономические и связанные с банками переменные. Они обнаружили, что детерминанты конкретных банков могут действовать как ранний предупреждающий сигнал о том, как совокупные недействующие кредиты изменятся в ближайшем будущем.

Модель, выбранная для этого исследования, напоминает эконометрическую модель, используемую Димитриос и др. (2016), Макри и др. (2014), которые попытались измерить кредитный риск стран ЕС. Чтобы гарантировать надежность полученных результатов, автор статьи использовал как динамические, так и статические модели. Ниже приводится краткая форма вышеуказанной модели, которая будет использоваться в исследовании:

$$NPL_{i,t} = a_0 + a_1 X_{i,t} + a_2 M_{i,t} + \mu_{i,t} \quad (1)$$

$U_i + \varepsilon_{i,t} = \mu_{i,t}$  это «член ошибки», имеющий два стандартных компонента,  $U_i$  учитывает неоднородность в банках, а  $\varepsilon_{i,t}$  член ошибки, который распределяется независимо и одинаково.  $a_0$  представляет собой константу. Индексы, в свою очередь, обозначают отдельные банки в единицах выборки и времени.  $X_{i,t}$  обозначает вектор, содержащий специфические для банка переменные, а  $M_{i,t}$  вектор, состоящий из макроэкономических факторов. Коэффициенты уравнения (1) оцениваются с

помощью простой эконометрической регрессии ОНК<sup>1</sup> для объединенных данных; Фиксированные и Случайные эффекты (один из них будет позже выбран с помощью теста Хаусмана).

$$\text{Model 1: } NPL_{i,t} = a_0 + a_1 X_{i,t} + \mu_{i,t} \quad (2)$$

$$\text{Model 2: } NPL_{i,t} = a_0 + a_1 M_{i,t} + \mu_{i,t} \quad (3)$$

$$\text{Model 3: } NPL_{i,t} = a_0 + a_1 X_{i,t} + a_2 M_{i,t} + \mu_{i,t} \quad (4)$$

Уравнение (1) вычисляется с использованием метода статической панельной оценки. Однако в этой эконометрической оценке рассматриваются три различных возможности. В первой модели учитываются переменные, связанные с банками, а макроэкономические факторы не включаются в анализ. Во вторую модель включены макроэкономические, но не специфические для банка переменные. В последнюю модель (3) включены обе группы переменных.

Результаты были рассчитаны с использованием метода статической панельной оценки. В этой эконометрической модели были изучены три различных возможности. В Модель 1 были включены переменные, связанные с банками, а макроэкономические факторы не были включены в анализ. В Модели 2 были включены макроэкономические, но не специфические для банка переменные. В Модели 3 обе группы переменных были включены в регрессию.

В таблице ниже представлены результаты этих трех моделей с фиксированным эффектом OLS. Регрессии сильно сбалансированы с размерами страны с помощью специальной подкоманды «cluster (id)»<sup>2</sup>, которая также помогает избежать проблем с автокорреляцией и гетероскедастичностью, таких как команда «robust».

Таблица 2. Результаты статической оценки 3-х различных моделей

ПЕРЕМЕННЫЕ	Модель 1	Модель 2	Модель 3
CAR	-0.661*		-0.427
	(0.341)		(0.248)
IS	0.416***		0.118
	(0.102)		(0.153)
LDR	0.00143		0.0178
	(0.0312)		(0.0462)
ROA	0.218		0.188
	(0.121)		(0.101)
TBTF	0.138***		0.134***
	(0.0301)		(0.0336)
Ln GDP		3.849	0.827
		(7.730)	(8.648)
IR		0.000713	0.00561
		(0.0183)	(0.0148)
RE		-0.385***	-0.350**
		(0.110)	(0.138)
UNEM		1.086**	0.897**
		(0.395)	(0.325)
Константа	4.972	-87.95	-20.25
	(4.448)	(190.5)	(219.8)
Наблюдения	90	90	90
R-квадрат	0.350	0.397	0.549
Кол. Идентиф.ов	9	9	9

Устойчивые стандартные ошибки в скобках: \*\*\* p<0.01, \*\* p<0.05, \* p<0.1

<sup>1</sup> Обычные наименьшие квадраты (на английском: OLS – Ordinary Least Squares).

<sup>2</sup> Страны фиксируются порядковыми номерами (идентификатор (id) = Название страны), чтобы сбалансировать данные.

## Модель 1

В целом результаты соответствуют нашим ожиданиям (таблица 2). Например, коэффициент достаточности капитала (CAR) является умеренно значимым на уровне 10% (значение  $t = -1,94$  и значение  $p = 0,089$ ) с коэффициентом  $-0,661$ . Соответственно, банки с более высокими показателями достаточности капитала изображены как имеющие более низкую долю сомнительных кредитов, что также похоже на результаты исследования Лузис и др. (2012).

Также установлено, что спреды процентных ставок являются значимыми на уровне значимости 1% ( $t$ -значение =  $4,09$  и  $p$ -значение =  $0,003$ ). Он положительно коррелирует с нашей зависимой переменной с коэффициентом  $0,416$ , как и предполагалось. Концентрация активов пяти крупнейших банков в банковской системе (TBTF) также имеет весьма значимые результаты ( $t$ -значение =  $4,57$  и  $p$ -значение =  $0,002$ ) со значением коэффициента, равным  $0,138$ . Как и ожидалось, связь между этой переменной и показателями НК положительная. В этом смысле, чем выше доля банковского сектора у пяти крупнейших банков, тем больше этот сектор подвержен рискам. Действительно, такие банки владеют значительной долей финансового сектора страны, и их банкротство может иметь более серьезные последствия для всей экономики. Таким образом, слишком крупные банки, которые классифицируются как слишком крупные, чтобы обанкротиться, чаще всего занимаются более рискованной кредитной деятельностью, поскольку ожидают поддержки со стороны властей, если они несут большие убытки (Нгуги, 2001).

Сама модель очень значима согласно F-критерию ( $p$ -значение =  $0,0026$ ). Кроме того, в рамках R-квадрата значение модели равно  $0,35$ , что означает, что эта модель объясняет дефолты по кредиту на 35%.

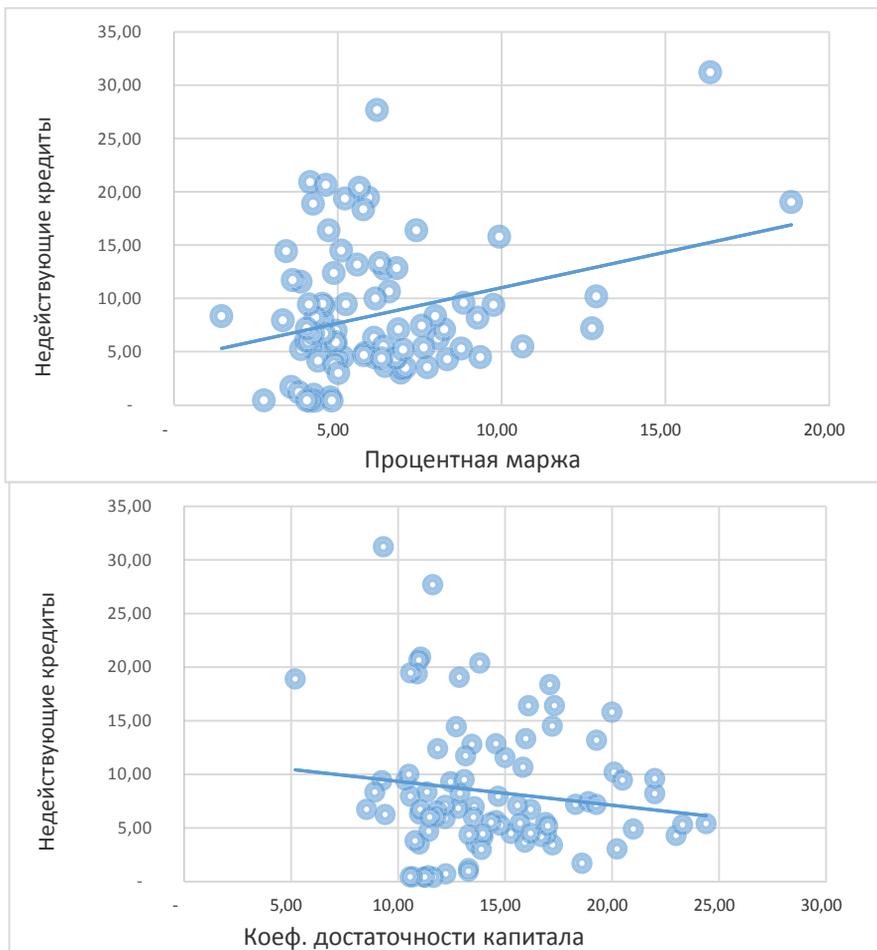


Рис. 1. Соотношение проблемных кредитов и факторов, связанных с банками

## Модель 2

Во-первых, денежные переводы (RE) имеют значимый (t-значение = -3,51 и p-значение = 0,008) результат на уровне 1%. Его коэффициент равен -0,384, означает, что он, как и предполагалось, отрицательно связан с НК. Это указывает на то, что, будучи доходами заемщиков, более высокий приток денежных переводов снижает вероятность невозврата кредитов (Эбеке, 2014). Во-вторых, уровень безработицы (UNEM) также имеет очень значимые результаты (t-значение = 2,75 и p-значение = 0,025) со значением коэффициента, равным 1,086. Значение этого коэффициента сравнительно очень высокое среди других переменных. Он показывает, что снижение уровня безработицы на 1% приведет к сокращению неработающих кредитов почти на 1,09% в отдельных странах СНГ. Чтобы быть более точным, высокий уровень безработицы в экономике вызывает риск дефолта из-за отсутствия дохода: люди, не имеющие работы, становятся неспособными выплатить свои ссуды. Как и в теории, связь между этой переменной и показателями НК положительна.

Что наиболее важно, результаты регрессии показали значимость модели на уровне 1%. Само значение R-квадрата показывает, что эта модель может объяснить разницу в уровнях НК примерно на 40%.

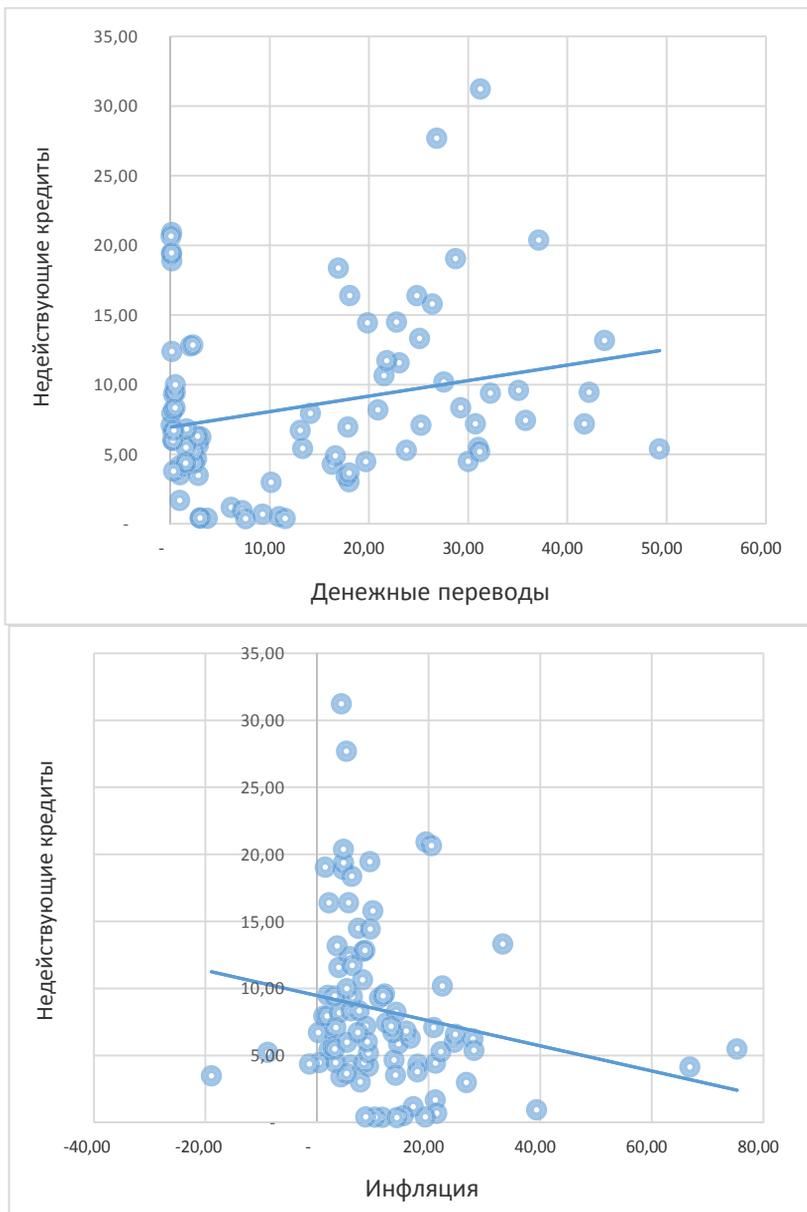


Рис. 2. Соотношение проблемных кредитов и макроэкономических факторов

### Модель 3

Более того, 5 крупнейших банков банковской системы по концентрации активов оказались значительными на уровне значимости 1%. Он положительно коррелирует с нашей зависимой переменной с коэффициентом 0,134, как и предполагалось. Кроме того, безработица и денежные переводы значимы на уровне значимости 5%, тогда как R-квадрат регрессии равен 0,549.

Результаты показали, что дефолты по кредитам в основном объяснялись макроэкономическими факторами и просто переменными, связанными с банками. Безработица (UNEM) оказалась очень важной переменной, влияющей на уровень неработающих кредитов. Подобно безработице в качестве показателя дохода физических лиц, денежные переводы (RE) также оказались определяющим фактором,

который может повлиять на уровень кредитного дефолта. Значительное падение притока денежных переводов в экономику означает сокращение доходов отдельных лиц. Такая ситуация делает своевременное погашение кредитов затруднительным и сомнительным. В-третьих, увеличение совокупного выпуска (ВВП) означает, что домохозяйства в стране работают эффективно, производя большее количество товаров и услуг и, таким образом, увеличивая свою прибыль (Даш и Кабра, 2010). Однако результаты показали, что реальный ВВП имеет очень высокий коэффициент с ожидаемым знаком корреляции, но был статистически незначимым.

Результаты этого исследования также согласуются с работами Димитриос и др. (2016), Гош (2015), Макри и др. (2014), что несколько специфичных для банка переменных имеют тесную связь с уровнями кредитного дефолта. Во-первых, коэффициент достаточности капитала (CAR) имеет умеренное значение на уровне 10%. Эта независимая переменная отрицательно связана с недействующими кредитами, что подтверждает гипотезу «морального риска», упомянутую Макри и др. (2014). При этом банки с достаточным коэффициентом капитализации менее склонны брать на себя слишком большой риск, поскольку они также разделяют бремя дефолтов. Во-вторых, концентрация активов пяти крупнейших банков в банковском секторе оценивается как сильно значимая переменная, изменяющая ставки НК. Это также связано с предположением, что правительство не может позволить банкротству слишком крупным банкам. Следовательно, это послужит мотивацией для таких банков не ограничивать себя в принятии чрезмерных кредитных рисков, поскольку они всегда ожидают помощи от государства в случае любой рецессии (Лузис и др., 2012). И последнее, но не менее важное: процентный спрэд дает существенные результаты с положительной корреляцией в Модели 1, которая показывает, что большая процентная маржа по ссудам ведет к большему количеству невозврата кредитов. Это доказывает выводы Нгуги (2001) о том, что рост процентной ставки увеличивает бремя расходов по ссудам, что делает выплату ссуд проблематичной.

Что касается результатов этого исследования, моя первая рекомендация была бы адресована центральным банкам или альтернативным регулирующим органам банковских систем: должны быть изданы соответствующие нормативные акты для контроля и содействия более высоким коэффициентам достаточности капитала банков. Разделив бремя дефолта за счет более высоких ставок, банки не будут склонны брать на себя чрезмерные риски. Во-вторых, регулирующие органы не должны позволять нескольким банкам доминировать и контролировать всю банковскую или финансовую систему страны. Это может противоречить концепции честной конкуренции в рыночной экономике, когда государство вмешивается в рынок и ограничивает или препятствует росту отдельных участников. Однако появление на вершине нескольких банков, слишком крупных для того, чтобы обанкротиться, означает, что их банкротство может привести к краху всего сектора. В этом смысле правительство обязано помочь этим банкам в случае возникновения таких сбоев. Действительно, зная, что гигантский банк без колебаний пойдет на более высокие риски. Такое поведение банков, в свою очередь, увеличивает просроченные кредиты.

Другое предложение заключается в том, что банкам следует учитывать как можно меньшую процентную маржу при выдаче кредитов, хотя это может снизить их прибыльность. Исследование показало, что высокий процентный спрэд увеличит бремя расходов для заемщиков, что может поставить под вопрос выплаты. Кроме того, Кодзю (2017) предлагает банкам тщательно проверять кредитоспособность потенциальных заемщиков, чтобы в будущем избежать проблем с выплатой кредитов. В то же время кредитные эксперты должны убедиться, что кредит обеспечен ликвидным залогом с достаточными коэффициентами покрытия.

## Список литературы / References

1. *Berger A.N. and DeYoung R.*, 1997. Problem loans and cost efficiency in commercial banks. *Journal of Banking and Finance*. 21(6): 849-870.
2. *Bofondi M. and Gobbi G.* (2003). Bad Loans and Entry in Local Credit Markets. Bank of Italy Research Department, Rome.
3. *Dash M.K., & Kabra G.* (2010). The determinants of non-performing assets in Indian commercial banks: An econometric study. *Middle Eastern Finance and Economics Journal*.
4. *Kurbanov A.B and Alimova M.Yu.* "Prospects for the Development of Fruit and Vegetable Enterprises." *JournalNX*. Vol. 6. № 12, 2020. Pp. 13-17.
5. *Kurbanov A.B., Jalilova N.M.* The Role Of Small Business In The National Economy // *The American Journal of Interdisciplinary Innovations and Research*, 2020. Т. 2. № 07. С. 95-98.
6. *Турсунов И.Э., Курбанов А.Б.* Инновационные подходы развития предпринимательства // *International Journal of Innovative Technologies in Economy*, 2018. Т. 2. № 5 (17).
7. *Das A. and Ghosh S.*, 2007. Determinants of credit risk in Indian State-Owned banks: An empirical investigation. *Economic Issues-Stoke on Trent*, 12(2).
8. *Fiordelisi F., Marques-Ibanez D.* (2013). Is bank default risk systematic? *Journal of Banking & Finance*, Vol. 37. Pp. 2000-2010.
9. *Hu J.L., Li Y., Chiu Y.H.* (2004), Ownership and nonperforming loans: Evidence from Taiwan's banks. *The Developing Economies*. 42(3). 405-420.
10. *Hughes J.P., Mester L. and Moon C.*, 1995. "Are scale economies in banking elusive or illusive. Evidence obtained by incorporating capital structure and risk-taking into models of bank production", *Journal of Banking and Finance*, Vol. 25 (12), 2001. Pp. 2169-2208.
11. *Jimenez G. and Saurina J.* (2006). "Credit Cycles, Credit Risk, and Prudential Regulation". *International Journal of Central Banking* 2 (2): 65-98.
12. *Keeton, W., Morris C.S.* (2003), Why do banks' loan losses differ? Federal Reserve Bank of Kansas City, *Economic Review*, 72(3), 3-21.
13. *Koju L., Koju R., Wang Sh.*, (2017). Macroeconomic and Bank-Specific Determinants of Non-Performing Loans: Evidence from Nepalese Banking System. *Journal of Central Banking Theory and Practice*, 2018, 3, Pp. 111-138
14. *Khemraj T., Pasha S.* (2009). The determinants of non-performing loans: An econometric case study of Guyana. *The Caribbean Centre for Banking and Finance Bi-annual Conference on Banking and Finance*, St. Augustine, Trinidad.
15. *Lawrence E.C.*, (1995). Consumer Default and the Life Cycle Model. *Journal of Money Credit and Banking*, 27, 939-954;
16. *Louzis D.P., Vouldis A.T. and Metaxas V.L.*, 2010. Macro-economic and bank-specific determinants of NPLs in Greece: A comparative study of mortgage, business and consumer loan portfolios. Working Paper. № 118, Bank of Greece.
17. *Makri Vasiliki, Tsagkanos Athanasios and Belles Athanasios.* "Determinants of no Performing Loans: The Case Of Eurozone". *Panoeconomicus* 61.2 (2014).
18. *Siddiqui Muhammad Ayub.* (2012). Towards determination of interest spread of commercial banks: Empirical evidences from Pakistan. *African Journal of Business Management*. 6(5). 1851-1862.
19. *Butunov S.B. & Azamatova G.I.* (2020). The digitalization of accounting: from the past to the future. *ISJ Theoretical & Applied Science*, 04 (84), 514-519. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://s-o-i.org/1.1/TAS-04-84-86/> (дата обращения: 17.06.2021).

20. *Djalilov R.H.* (2020). Cameral management in the reform of administration and tax control. ISJ Theoretical & Applied Science, 01 (81), 472-477. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://s-o-i.org/1.1/TAS-01-81-85/> (дата обращения: 17.06.2021).
21. *Хамраева С.Н.* Формирование агротехнопарков в Узбекистане // European research, 2016. № 12 (23).
22. *Хамраева С.Н., Хаккулов Ф.Ф.* СУЩНОСТЬ КООПЕРАЦИИ В ХЛОПКОВОДСТВЕ // Вестник науки и образования, 2020. № 20-2 (98).
23. *Хамраева С.Н.* Состояние инвестиционно-инновационного развития сельского хозяйства в Узбекистане // Economics, 2020. № 1 (44).

---

## THE ROLE OF INFORMATION SOURCES IN IMPROVING TAX CONTROL IN THE CONTEXT OF THE PANDEMIC

**Jalilov R.Kh. (Republic of Uzbekistan)**

**Email: Jalilov250@scientifictext.ru**

*Jalilov Rakhmonkul Khamidovich - Senior Lecturer,  
DEPARTMENT OF ACCOUNTING AND AUDITING, FACULTY OF ECONOMICS,  
KARSHI ENGINEERING AND ECONOMIC INSTITUTE,  
KARSHI, REPUBLIC OF UZBEKISTAN*

**Abstract:** *this article discusses the support of the population and business entities in a pandemic, through tax incentives, the organization of desk control in this period, which is an important part of tax control, also considers the tasks of tax officials in organizing desk control, the sources of organizing accounting and information support of tax control during the audit of tax reporting and the task of improving tax control. The article also developed proposals for improving tax control in a pandemic.*

**Keywords:** *pandemic, tax deductions, net taxes, gross domestic product, financial statements, tax reports, desk control, tax control, reliable database.*

## РОЛЬ ИСТОЧНИКОВ ИНФОРМАЦИИ В СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

**Джалилов Р.Х. (Республика Узбекистан)**

*Джалилов Рахмонкул Хамидович - старший преподаватель,  
кафедра бухгалтерского учёта и аудита, экономический факультет,  
Каршинский инженерно-экономический институт,  
г. Карши, Республика Узбекистан*

**Аннотация:** *в данной статье рассматриваются поддержка населения и хозяйствующих субъектов в условиях пандемии, через налоговые льготы, организация камерального контроля в этом периоде, которая является важной составной частью налогового контроля, также рассматриваются задачи сотрудников налоговых органов в организации камерального контроля, источники организации учетно-информационного обеспечения налогового контроля при проверке налоговой отчетности и задачи совершенствования налогового контроля. В статье также разработаны предложения по совершенствованию налогового контроля в условиях пандемии.*

**Ключевые слова:** *пандемия, налоговые льготы, валовой внутренний продукт, финансовая отчетность, налоговые отчеты, камеральный контроль, налоговый контроль, надежная база данных.*

Сегодня, во время пандемии коронавируса, которая нанесла мировому сообществу беспрецедентный ущерб, не осталось ни одного государства, который бы не преклонился перед ней. Пандемия сделала невозможным предсказать размер своих потерь. Каждое государство заявило о необходимости пересмотреть свои возможности, с тем чтобы оно могло выполнить поставленные перед ним цели и задачи.

Указом Президента Республики Узбекистан от 18 мая 2020 года № УП-5996 "Об очередных мерах по поддержке населения и субъектов предпринимательства в период пандемии коронавируса", стимулированию экономического роста и инвестиционной активности в период пандемии коронавируса, восстановлению темпов производства, увеличению занятости, увеличению доходов и поддержке субъектов предпринимательства, в направлении развития и либерализации экономики было также решено продолжить политику снижения налоговой нагрузки и расширить соответствующие меры стимулирования [1].

Кроме того, в период пандемии коронавируса, в целях оказания дополнительной поддержки населению, особенно субъектам предпринимательства в сфере общественного питания, торговли и услуг, обеспечения их доходов, интенсивного восстановления этих субъектов в зависимости от улучшения санитарно-эпидемиологической обстановки, а также сохранения рабочих мест, 20 июля 2020 года Президент Республики Узбекистан, принято постановление № УП-6029 "О дополнительных мерах по поддержке сферы торговли и услуг" [2].

В целях обеспечения реализации этих задач в республике, а также повышения платежеспособности по налогам и другим обязательным платежам, улучшения финансового положения хозяйствующих субъектов, сохранения рабочих мест, в процессе налогового администрирования решаются такие важные задачи, как широкое внедрение методов анализа с использованием современных информационно-коммуникационных технологий, радикальное совершенствование порядка и методологии проведения налоговых проверок.

**Методы исследования.** В ходе нашего исследования использовались методы научной абстракции, анализа, монографические и диалектические методы.

**Анализ и результаты.** Данные Всемирной организации здравоохранения свидетельствуют о том, что сегодня все человечество переживает глобальную катастрофу, называемую пандемией коронавируса, такая огромная катастрофа была подчеркнута многими политиками и учеными о том, чего не происходило за последние сто лет в глобальном масштабе. По последним данным, в 191 стране мира коронавирусом было заражено 164 372 тысячи человек, из которых 3 миллиона 407 тысяч умерли (смертность составляет 2,07 процента), в связи с этим умерло 79750 человек (смертность составляет 0,78 процента), из которых 622 были инфицированы этим заболеванием в нашей республике.

Пандемия наносит ущерб мировой экономике почти на 400 миллиардов долларов в месяц. На сегодняшний день полмиллиарда людей, которые состарились, потеряли работу.

Нынешняя мировая экономика ускорила распространение вредных заболеваний, которые могут быстро распространяться в общей сфере, а также глубокую интеграцию международных организаций в разных направлениях, быстрое распространение изменений рыночной конъюнктуры, либерализацию торговых отношений, увеличение числа международных организаций в разных направлениях и жесткую конкуренцию между ними. Одним из основных рисков для экономики Узбекистана является негативное влияние на общий объем нашего внешнеторгового оборота в связи с пандемией на экономики этих основных экономических партнеров-Китай, России, Турции, Кореи, Казахстана, с другой стороны, определенная степень

замедления темпов роста национальной экономики, а также снижение налоговых поступлений из-за налоговых санкций [8].

В целях смягчения и ликвидации последствий пандемии государство осуществило в общей сложности 82 трлн сумов мер. В частности, был создан антикризисный фонд и из бюджета выделено более 16 трлн сумов на мероприятия, связанные с борьбой с коронавирусом и поддержкой населения и предприятий. Кроме того, государственным предприятиям и более чем 500 тысячам субъектов предпринимательства и почти 8 миллионам граждан была оказана практическая помощь в части налоговых льгот, условий кредитования и финансовой поддержки на общую сумму 66 триллионов сумов.

Для широкой поддержки предпринимательства было предоставлено множество льгот и привилегий. Хозяйствующим субъектам было выделено 100 трлн сумов, или почти в 4 раза больше кредитов, чем в 2016 году.

Кроме того, благодаря предоставлению налоговых льгот для самозанятого населения, а также отмене многих ограничений, 500 тысяч граждан легально установили свою трудовую деятельность.

Мы можем видеть это по следующей таблице цифр.

*Таблица 1. Влияние налоговых льгот на валовый внутренний продукт в Республике Узбекистан*

	2018 год		2019 год		2020 год	
	Темпы роста,		Темпы роста,		Темпы роста,	
	Млрд сум	%	Млрд сум	%	Млрд сум	%
<b>ВВП</b>	<b>406 648,50</b>	<b>105,4</b>	<b>510117,20</b>	<b>105,8</b>	<b>580 03,2</b>	<b>101,6</b>
<i>включая:</i>						
Валовая добавленная стоимость сетей	361 072,70	105,4	464854,50	105,9	535831	101,7
чистые налоги на продукты	45575,80	105,9	45262,70	104,7	44372,2	101,4

В результате социально-экономических мер, принятых нашим правительством в условиях пандемии, которая демонстрирует свое влияние на мир, ему удалось войти в число стран, которые добились незначительного экономического роста. В 2020 году объем валового внутреннего продукта Республики Узбекистан составил 580 203,2 миллиарда долларов в текущих ценах. сумма и увеличилась на 2019% по сравнению с 1,6 годами. Объем ВВП на душу населения в 2020 году составил 16 949,1 тысячи рублей (или 1 685,5 доллара США в эквиваленте) в текущих ценах и снизился на 0,3% по сравнению с 2019 годом.

Всем нам известно, что ВВП на душу населения определяется распределением общего объема ВВП в текущих ценах на среднюю численность населения в отчетном периоде. Численность постоянных жителей Республики Узбекистан в 2018 году составила 32 956,1 тыс. человек, в 2019 году-33 580,4 тыс. человек, в 2020 году-34 232,1 тыс. человек.

В структуре валового внутреннего продукта, созданного нашей страной в 2020 году, мы можем наблюдать тенденцию к снижению суммы чистых налогов на продукцию по сравнению с предыдущими годами. Можно смело сказать, что основные причины этого были достигнуты предоставлением государством налоговых льгот и преференций для оживления экономики в условиях прошедшей пандемии, улучшения реальных доходов населения, создания новых рабочих мест, а также создания новых рабочих мест.

К концу 2020 года существенных изменений в структуре валового внутреннего продукта не произошло. Доля промышленности в валовом внутреннем продукте снизилась с 29,3% до 28,5%. В то же время доля сельского, лесного и рыбного хозяйства увеличилась с 28,0% до 28,2%, доля строительной сети-с 6,6% до 7,0%, а доля сектора услуг-с 36,1% до 36,3%. В результате проведенных реформ и за счет налоговых льгот, предоставленных хозяйствующим субъектам, были внесены изменения в состав валового внутреннего продукта до состояния чистых налогов на продукцию. В результате мер, принятых в стране за последние 20 лет, и создания благоприятной предпринимательской среды создано 93,2 тысячи новых микрофирм и малых предприятий. Максимальное их количество-торговля (37,8%), промышленность (19,9 %), сельское хозяйство, лесное хозяйство и рыболовство (16,1%), строительство (6,4 %), услуги по проживанию и питанию (6,0%), транспортировка и хранение (2,6%).

В качестве наиболее основных факторов можно рассматривать ставку единого социального взноса для предприятий некоторых категорий в 2020 году от 25 до 12 процентов, сохранение ставки налога на доходы, выплачиваемые в виде дивидендов, установление ставки налога на прибыль юридических лиц до 15 процентов, снижение налоговой нагрузки, упрощение системы налогообложения и совершенствование налогового администрирования. В этой связи следует отметить, что с 1 апреля по 31 декабря 2020 года было установлено снижение ставки единой социальной выплаты, которая рассчитывается на работников, и это дало свой эффект.

#### **РЕЗЮМЕ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ**

В последнее время мировая экономика ускорила распространение глубокой интеграции, структурных изменений на рынках, либерализации торговых отношений, усиление конкуренции между ними, а также вредных заболеваний. Одним из основных рисков для экономики Республики является негативное влияние на общий объем нашего товарооборота с нашими внешнеторговыми партнерами в связи с пандемией, в то время как, с другой стороны, замедление темпов роста национальной экономики в связи с определенным уровнем и сокращение налоговых поступлений в связи с налоговыми льготами повлияли на общий уровень.

Основываясь на результатах приведенного выше анализа, мы рекомендуем следующие предложения:

1. В целях обеспечения полного, совершенного и своевременного формирования базы данных внешних источников необходимо уравнивать ответственность руководителей предприятий и организаций, предоставляющих данные, с ответственностью налоговых агентов и повысить их ответственность, организовать те организации, которые предоставляют ошибки, принять решительные меры в отношении тех организаций, которые не предоставляют данные.

2. В целях повышения ответственности органов и организаций, предоставляющих информацию о наступлении обязательств налогоплательщиков в соответствии с Налоговым кодексом, меры ответственности должны быть предусмотрены ими в Налоговом кодексе, поскольку они не выполнили обязательства или выполнили их в необходимом объеме, и наложение этих штрафных санкций, то есть такие случаи должны быть предусмотрены в Налоговом кодексе.

3. С помощью программы анализа рисков необходимо разработать процедуру объективной оценки деятельности незаконных хозяйствующих субъектов, которая определяется в результате жалоб из внешних источников. Необходимо разработать методику проведения проверок путем разделения видов нарушений в этом порядке на группы (красные, желтые, зеленые).

В результате реализации вышеуказанных предложений на практике в органах государственной налоговой службы увеличивается объем внешних исходных данных хозяйствующих субъектов, что позволяет проводить более полный камеральный контроль за деятельностью хозяйствующих субъектов и повышать эффективность

камерунского контроля. Прежде всего, необходимо сформировать электронную базу данных по каждому налогоплательщику, объекту налогообложения, налоговой базе. Для формирования этой базы необходимо использовать информацию, имеющуюся в налоговых органах, финансовую и налоговую отчетность и декларации налогоплательщиков, а также внешние данные.

### *Список литературы / References*

1. Указ Президента Республики Узбекистан 18 мая 2020 года УП-5996 “Об очередных мерах поддержки населения и субъектов предпринимательства в период пандемии коронавируса”.
2. Указ Президента Республики Узбекистан 18 июля 2020 года УП-6029 “О дополнительных мерах по поддержке сектора населения, субъектов предпринимательства, общественного питания, торговли и услуг в целях снижения негативного воздействия пандемии коронавируса”.
3. *Бекмуродов А.Ш.* Очередной глобальный экономический кризис стучится в дверь. Т.: Газета «Народное слово». 2020 год 10 апреля. № 74 (7576).
4. *Хамраева С.Н.* Состояние инвестиционно-инновационного развития сельского хозяйства в Узбекистане // *Economics*, 2020. № 1. С. 15-18.
5. *Хамраева С.Н., Хаккулов Ф.Ф.* СУЩНОСТЬ КООПЕРАЦИИ В ХЛОПКОВОДСТВЕ // *Вестник науки и образования*, 2020. № 20-2. С. 37-39.
6. *Kurbanov A.B. and etc.* "Prospects for the Development of Fruit and Vegetable Enterprises." *Journal NX*. Vol. 6. № 12, 2020. Pp. 13-17.
7. *Kurbanov K.B., Jalilova N.M.* The Role Of Small Business In The National Economy // *The American Journal of Interdisciplinary Innovations and Research*, 2020. Т. 2. № 07. С. 95-98.
8. *Турсунов И.Э., Курбанов А.Б.* Инновационные подходы развития предпринимательства // *International Journal of Innovative Technologies in Economy*, 2018. Т. 2. № 5 (17).
9. *Каримов Н.* “Вирус, который опустошил мир”. Газета «Народное слово», 2020 год 13 мая. № 100 (7602).
10. *Умиров А.* “Как устранить последствия пандемии”. Газета «Народное слово». 2020 год 28 марта. № 65 (7567).
11. *Худойкулов С., Жумаев У.* “Налоговые льготы в налоговой системе Узбекистана и их влияние на бюджет в условиях пандемии”. “Экономика и инновационные технологии” научный электронный журнал. № 4. Июль-август, 2020.
12. *Бутунов Ш.Б.* “Совершенствование учета финансовых результатов на предприятиях”. *Логистика и экономика*. Научный электронный журнал. № 4, 2020.
13. *Turobov S., Muzaffarova K., Alimxanova N. & Azamatova G.* (2020). Increasing the financial and investment potential of the households. *European Journal of Molecular & Clinical Medicine*. 7(2). 414-424.
14. *Djalilov, R.H.* (2020). Cameral management in the reform of administration and tax control. *ISJ Theoretical & Applied Science*. 01 (81). 472-477.
15. *Хамраева С.Н.* Формирование агротехнопарков в Узбекистане // *European research*, 2016. № 12 (23).
16. *Курбанов А.Б., Джалилова Н.М.* Роль кооперации в формировании аграрной собственности // *Economics*, 2020. № 4 (47).

# INCREASING ECONOMIC EFFICIENCY IN THE FRUIT AND VEGETABLE SYSTEM

**Khuramova Kh.M. (Republic of Uzbekistan)**

**Email: Khuramova250@scientifictext.ru**

*Khuramova Khadicha Mamedovna – Teacher,  
DEPARTMENT OF LANDSCAPE GARDENING AND LANDSCAPING,  
NAMANGAN INSTITUTE OF ENGINEERING AND TECHNOLOGY,  
NAMANGAN, REPUBLIC OF UZBEKISTAN*

**Abstract:** *in today's market economy, the development of food strategies aimed at increasing production and protecting the consumer market is one of the most important issues not only in the country but also globally. "... more than 840 million people in the world today, or one in nine people, are malnourished, and more than 30 percent of the world's population suffers from malnutrition," he said. Therefore, it is important to ensure food security through the study and effective implementation of new innovative opportunities to increase agricultural production in accordance with the per capita medical standards.*

**Keywords:** *agriculture, food security, fruit and vegetable system, farming, market infrastructure.*

## ПОВЫШЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФРУКТОВО-ОВОЩНОЙ СИСТЕМЫ

**Хурамова Х.М. (Республика Узбекистан)**

*Хурамова Хадича Мамедовна - преподаватель,  
кафедра садово-паркового искусства и ландшафтного дизайна,  
Наманганский инженерно-технологический институт,  
г. Наманган, Республика Узбекистан*

**Аннотация:** *в современной рыночной экономике разработка продовольственных стратегий, направленных на увеличение производства и защиту потребительского рынка, является одним из важнейших вопросов не только в стране, но и в мире. «... более 840 миллионов человек в мире сегодня, или каждый девятый человек, недоедают, и более 30 процентов населения мира страдает от недоедания», - сказал он. Поэтому важно обеспечить продовольственную безопасность за счет изучения и эффективного внедрения новых инновационных возможностей для увеличения сельскохозяйственного производства в соответствии с медицинскими стандартами на душу населения.*

**Ключевые слова:** *сельское хозяйство, продовольственная безопасность, плодовоовощная система, сельское хозяйство, рыночная инфраструктура.*

UDC 634.1.03

Population growth, in turn, is creating a socio-economic problem associated with growing demand for agricultural products. Due to the high role of dehqan farms, landowners and farms specializing in fruit and vegetable growing in agricultural lands with a score of less than 40 points in maintaining the stability of food supply in our country. Large-scale reforms are being carried out to develop business entities. However, there are a number of problems and shortcomings in the sustainable growth of agricultural production and the efficient use of land, especially in fruit and vegetable farms. Therefore, the priority is to implement effective structural changes in growers in this area, as well as to further strengthen food security, expand the production of environmentally friendly products, significantly increase the export potential of the

industry on the basis of consistent development of fruit and vegetable production. was determined.

The successful implementation of these tasks highlights the need to further develop agricultural production on fruit and vegetable farms. According to the data, the Netherlands annually cultivates 1 million hectares of its land and exports \$ 102 billion worth of agricultural products. In Uzbekistan, according to current statistics, there are about 4 million hectares of arable land. Of this, about 2 million hectares are agricultural land, except for cotton and wheat, which are grown on state orders. About 2 million hectares of agricultural land are farmland, landowners' land, and land belonging to various types of farms (except cotton and wheat). The fact that the current activities of agricultural producers outside the state order do not meet the requirements of a market economy poses a threat to the future stability of food security.

The question arises as to why the economic efficiency of farms, landowners and farms is different? That is, it is higher for farmers and landowners and lower for farms. We believe that farmers who specialize in growing fruits and vegetables would be more productive if they had the same economic and technological independence over their property as farmers and landowners. Because in this case, what does a fruit or vegetable farmer plant on his land, when does he plant it, where does he sell his produce, and how does he finally distribute the profits? independently solves a number of problems, such as According to the Statistics Committee, as of January 1, 2020, the population of Uzbekistan exceeded 33.7 million people. Of these, 50.5 percent live in urban areas and 49.5 percent in rural areas. In addition, 30.4% of the population of Uzbekistan is under working age, 10.1% is older than working age and 59.5% is of working age.

The landowner, the independent farmer, now carries out his work in an orderly, planned manner in his own interest, carrying out every operation on time. Free economic activity reveals a person's inner potential, sharpens the mind, calls for research, new horizons. Only a free, enterprising farmer can take the image of our agriculture to a new level, transforming our villages into economic regions that produce not only cheap labor for developing countries, but also a large number of quality products. In conclusion, it should be noted that today, due to the diversification of fruit and vegetable growers, increasing the economic efficiency of their activities will increase the production of fruits and vegetables, improve their quality and create new innovations in the industry.

### *References / Список литературы*

1. *Narzieva D.M., Narziev M.M.* The important role of investments at the macroand microlevels // *Economics*, 2020. № 2. С. 8-10.
2. *Giyazova N., Ostonov M.* Analysis of food production in bukhara region // *Academy*, 2017. № 7. P. 40.
3. *Tairova M.M., Giyazova N.B., Dustova A.K.* Goal and objectives of integrated marketing communications // *Economics*, 2020. № 2. P. 5-7.
4. *Kayimova Z.A., Bakhtiyorova G.B.* Diversifikatsiya - strategiya korporatsii v povyshenii effektivnosti proizvodstva // *Nauka i obrazovaniye segodnya*, 2020. № 2 (49).
5. *Turobova H., Yokubov D.* The opportunities of developing the agro-food complex // *measurement*, 2011. Т., 2012. № 2013. С. 2014. Абидова З.К. (2012).
6. *Abdulloyev A.ZH., Tairova M.M., Usmanova A.B.* Malyy biznes v sel'skom turizme i agroturizme // *Dostizheniya nauki i obrazovaniya*, 2020. № 5 (59).
7. *Abdulloyev A.ZH., Tairova M.M., Usmanova A.B.* Osobaya kharakteristika agroturizma // *Voprosy nauki i obrazovaniya*, 2020. № 11. С. 95.
8. *Tairova M.M., Temirova D.A., Muratova N.U.K.* Vazhnyye elementy razvitiya sel'skogo turizma // *Voprosy nauki i obrazovaniya*, 2020. № 11 (95).

9. *Tairova M.M.* et al. The role of information technology in organization and management in tourism // Academy, 2020. № 4. P. 34-35.
10. *Abdulloev A.J.* INNOVATIVE FACTORS FOR AGRICULTURE DEVELOPMENT // Academy, 2020. № 4. P. 32-33.

---

## THE ROLE OF TRANSPORT LOGISTICS IN THE ACTIVITIES OF AN INDUSTRIAL ENTERPRISE

**Sukhoterin D.A. (Republic of Kazakhstan)**

**Email: Sukhoterin250@scientifictext.ru**

*Sukhoterin Dmitriy Alexandrovich - Commercial Director,  
«LUBRITECH» LLP, ALMATY, REPUBLIC OF KAZAKHSTAN*

**Abstract:** *the purpose of this work is to determine the role of transport logistics in the production of upholstered furniture at industrial enterprises at this stage, as well as to consider the basic principles of logistics and the scope of their application. An industrial enterprise was chosen as the object of consideration. The structure of the logistics system of the enterprise is developed and analyzed, as well as the impact of transport logistics on the functioning of the logistics chain is estimated. A variant of an innovative sales system based on the effective use of transport logistics is proposed. The role, place and relevance of transport logistics as a subsystem of the logistics chain of this industrial enterprise are determined.*

**Keywords:** *sales, supply, logistics principles, suppliers, logistics modeling of sales.*

## РОЛЬ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

**Сухотерин Д.А. (Республика Казахстан)**

*Сухотерин Дмитрий Александрович - коммерческий директор,  
ТОО «LUBRITECH», г. Алматы, Республика Казахстан*

**Аннотация:** *целью данной работы является определение роли транспортной логистики в производстве на промышленных предприятиях на данном этапе, а также рассмотрение основных принципов логистики и сферы их применения. В качестве объекта рассмотрения было выбрано промышленное предприятие. Разработана и проанализирована структура логистической системы предприятия, а также оценено влияние транспортной логистики на функционирование логистической цепочки. Предложен вариант инновационной системы продаж, основанной на эффективном использовании транспортной логистики. Определены роль, место и актуальность транспортной логистики как подсистемы логистической цепочки данного промышленного предприятия.*

**Ключевые слова:** *сбыт, снабжение, логистические принципы, поставщики, логистическое моделирование сбыта.*

Транспортная логистика - это система, используемая для организации доставки, то есть для перемещения любого материального объекта, вещества и т.д. Следуйте по оптимальному маршруту из одной точки в другую. Одно из основных направлений науки - управление потоками информации и вещества во время движения товаров.

Другими словами, транспортная логистика - это часть логистической науки, предназначенная для управления транспортировкой, поставкой и доставкой товаров и комплексуемых.

Оборот и стоимость компании зависят от эффективности управления логистикой предприятия. При правильно выстроенной стратегии доставки грузов ежемесячный оборот увеличится за счет значительного снижения затрат на транспортировку и хранение ресурсов.

Цель транспортной логистики - транспортировать любые товары из пункта А в пункт Б по наилучшему соотношению цены и качества. Необходимо выбрать наиболее подходящий вид транспорта, маршрут, скорость транспортировки и свести к минимуму повреждение груза. Иногда лучше выбрать более дорогой и длительный вариант, чтобы избежать повреждения товара.

Транспортно-логистические функции:

- Оформление необходимых документов и юридическое сопровождение перевозки;
- Планирование и организация доставки грузов;
- Информационная поддержка;
- Обработка грузов;
- Оптимизация процесса для повышения качества транспортировки и минимизации затрат.

В соответствии с назначением и функцией вы можете определить основные задачи этой части логистического решения:

- Анализ построения пунктов доставки, атрибутов груза и предварительных маршрутов;
- Выбор перевозчика и логистического партнера;
- Выбор подходящего вида транспорта;
- Контроль груза во время транспортировки;
- Построение маршрута со всеми ключевыми точками;
- Оптимизация транспортных показателей.

В качестве примера была исследована логистическая система ОАО «МАКФА».

Акционерное общество "Макфа" является лидером на отечественном рынке производства макаронных изделий и муки. Ассортимент продукции компании представлен более чем 150 проектами. Общая производственная мощность АО "Макфа" превышает 180 000 тонн в год, что составляет 20,0% от общего объема производства российских макаронных изделий, в том числе макаронных изделий из твердых сортов пшеницы - около 32,0%.

Отделы, участвующие в управлении распределением продукции на предприятии, включают: отдел продаж, непосредственно отвечающий за распределение готовой продукции, отдел снабжения, отвечающий за своевременное поступление сырья и материалов, бесперебойную поставку для производственного процесса готовой продукции; отдел управления складом, непосредственно отвечающий за распределение готовой продукции, отдел снабжения, отвечающий за своевременное поступление сырья и материалов, бесперебойную поставку для производственного процесса готовой продукции.

Общая схема логистической системы распределения продукции ОАО «Макфа» представлена на рисунке 1.

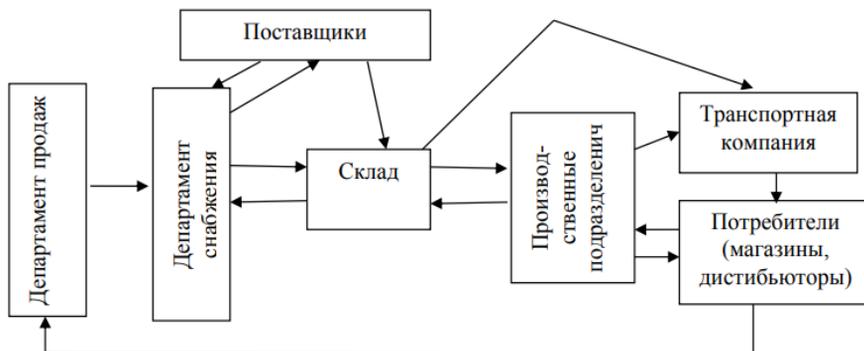


Рис. 1. Описание логистической системы управления распределением продукции в ОАО «Макфа»

Департамент снабжения получает запрос производственного подразделения на необходимое количество сырья и материалов в соответствии с сформированным производственным планом. Согласно полученной заявке, отдел снабжения подписывает договор поставки для контроля за получением предприятием необходимых запасов. Производственный отдел формирует производственный план на основе заказов, получаемых из отдела продаж каждую неделю.

Заказы обрабатываются и агрегируются отделом продаж в соответствии с предыдущими и вновь подписанными контрактами. Все полученные материалы отправляются на склад предприятия и передаются в производственное подразделение. Продукты питания, которые были выпущены и готовы к продаже, также поступают на склад предприятия. Согласно накладной, представленной покупателем, или подписанному договору перевозки товаров, готовая продукция отгружается на склад потребителя или транспортировку клиента.

Таблица 1. Достоинства и недостатки организации логистической системы распределения продукции ОАО «Макфа»

Достоинства организации логистической системы распределения продукции	Недостатки организации логистической системы распределения продукции
Глубокая подготовка решений и планов, связанных со специализацией менеджеров	Значительная децентрализация
Освобождение линейных руководителей от решения многих вопросов сбыта	Низкий уровень координации между сотрудниками отдела сбыта и отдела снабжения
Построение связей «руководитель — подчиненный» по иерархической лестнице, при которых каждый работник подчинен только одному руководителю.	Задержки в принятии решений Наличие «ведомственности» в принятии решений

Наиболее эффективным способом совершенствования транспортно-логистической деятельности предприятий, а также эффективным с точки зрения коммерческой деятельности, является выбор средств автоматизации транспортного процесса.

Сегодня существуют различные компании, которые предоставляют программное обеспечение, которое можно использовать для ведения учета и контроля транспорта и документооборота между клиентами, управления процессом доставки товаров и оптимизации маршрутов.

Лидерами по внедрению программ автоматизации перевозок являются:

SAP Transportation Management(SAP TM) - это система планирования и оперативного управления перевозками по заранее определенным маршрутам (магистральные перевозки) и в пределах города.

AXELOT "AXELOT:TMS Транспорт и управление транспортом" - это система, которая помогает решать множество задач и подходит для всех видов транспорта: мультимодальных перевозок, складных грузовых перевозок и различных комбинаций. Основными преимуществами продукта являются широкий спектр функций и возможность работы с интерактивными картами.

CargoCRM Это программное обеспечение предназначено для автоматизации любых перевозок. Его функции включают в себя: учет заявок и рейсов, систему управления документами, внутренние перевозки и обмен грузами, управление контактами и взаимоотношениями(CRM), возможность контроля рабочего времени, хранение почты, планирование рабочего времени, а также управление проектами и управление. Программа позволяет подписывать и отправлять по электронной почте заявки, счета-фактуры и другие документы, необходимые на работе. Система шаблонов позволяет быстро добавлять в систему новые документы.

IS: Управление транспортными средствами. Эта программа подходит для крупных компаний, которые будут автоматизировать процесс транспортировки.

Имеет основные подсистемы, позволяющие все держать под контролем:

- подсистема диспетчерская;
- подсистема ПТО;
- подсистема учета ГСМ;
- подсистема учета ремонтов;
- подсистема складского учета;
- подсистема взаиморасчетов;
- подсистема учета работы водителей;
- подсистема учета затрат.

TransTrade. Транспортная программа имеет конфигурацию дополнительных разрешений и доступ к большим функциям пользователя, имеет интуитивно понятный интерфейс и обеспечивает возможность быстрого создания стандартных документов, таких как накладные, накладные, приложения, сведения об услугах и т.д.

Технологии контроля транспорта, такие как RFID, становятся все более популярными в России. Эта технология представляет собой метод идентификации любого объекта на основе радиосигнала, хранящегося на транспондере, или радиосигнала, обычно называемого RFID-меткой. С помощью этой этикетки может быть улучшено качество управления транспортно-логистическими услугами компании - мониторинг контейнеров, контроль доставки грузов во время прохождения проложенных пунктов маршрута и полностью автоматический учет перевозок, то есть исключение человеческого фактора.

В зарубежных странах компании, занимающиеся грузоперевозками, на протяжении десятилетий внедряют и экспериментируют с новыми методами оптимизации деятельности и открытиями в области современной логистики. Все это может снизить общие затраты и сделать этот процесс более оптимизированным и эффективным. Стоит перенять у российских компаний этот опыт, чтобы повысить их конкурентоспособность и улучшить свою деятельность.

Автоматизация информационных потоков, сопровождающая движение товаров, является одной из важнейших технических составляющих логистики. В будущем перспективой развития транспортной логистики является замена бумажных транспортных документов электронными средствами. Планирование маршрута, организация перевозок до деталей процесса, четкая координация между операциями участников перевозок, управление финансовыми и информационными потоками—это то, что успешной транспортной компании необходимо для реализации квалифицированной логистической политики.

Поэтому наиболее актуальными на сегодняшний день можно считать пути совершенствования транспортно-логистической деятельности, такие как совершенствование нормативно-правовой базы в сфере перевозок и логистики, изменения в терминальных технологиях обработки грузов, использование новых информационных технологий на транспорте.

#### *Список литературы / References*

1. *Аминова М.Т.* Понятие и структура управления транспортной логистикой / М.Т. Аминова // *Аллея науки*, 2018. Т. 2. № 7 (23). С. 478-483.
2. *Губайдуллина Р.Р.* Современные особенности транспортной логистики // *Научные горизонты*, 2020. № 5 (33). С. 67-71.
3. *Галстян Б.Г.* Транспортная логистика, ее сущность и задачи / Б.Г. Галстян. Текст: непосредственный // *Молодой ученый*, 2018. № 51 (237). С. 224-225.
4. *Орлова Н.А.* Совершенствование логистической системы производственного предприятия / Н.А. Орлова, Т.А. Шиндина // *Сибирский журнал науки и технологий*, 2018. Т. 19. № 1. С. 182-187.
5. *Подсорин В.А., Карпычева М.В., Яшина А.С.* Транспортная логистика: Учебное пособие. М.: РУТ (МИИТ), 2020. 74 с.
6. *Ходоскина О.А., Анасович В.Д., Хилькевич А.И.* Роль транспортной логистики в деятельности промышленного предприятия // *Наука и прогресс транспорта. Вестник Днепропетровского национального университета железнодорожного транспорта*, 2019. № 2 (80).
7. *Шумовская Н.Е., Харченко О.А., Сергеев Д.А.* Использование интеллектуальных транспортных систем в современной транспортной логистике // *Логистический аудит транспорта и цепей поставок. Материалы III международной научно-практической конференции.* отв. ред. С.А. Эртман. Тюмень, 2020. С. 232-234.

---

## TRANSNATIONALIZATION OF BUSINESS IN THE REPUBLIC OF BELARUS

**Kanash A.V. (Republic of Belarus)**  
**Email: Kanash250@scientifictext.ru**

*Kanash Alexey Vasilyevich – Master of Science (Education Studies), postgraduate Student, Senior Researcher,  
DIGITAL ECONOMY DEPARTMENT,  
BELARUSSIAN STATE UNIVERSITY, MINSK, REPUBLIC OF BELARUS*

**Abstract:** *the development of entrepreneurial activity in the current conditions is closely connected with the participation of transnational corporations in various spheres of the economy. In the modern world, TNCs still have an important role to play in the development of international relations. The process of firms entering the international market is determined by the processes of globalization and internationalization of the world economy.*

**Keywords:** *transnationalization, globalization, corporations, internationalization, outstaffing, outsourcing.*

# ТРАНСНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Канаш А.В. (Республика Беларусь)

*Канаш Алексей Васильевич – магистр педагогических наук, аспирант, старший преподаватель,  
кафедра цифровой экономики,  
Белорусский государственный университет, г. Минск, Республика Беларусь*

**Аннотация:** развитие предпринимательской деятельности в нынешних условиях тесно связано с участием транснациональных корпораций в различных сферах экономики. В современном мире для ТНК по-прежнему отведена важная роль в развитии международных связей. Процесс выхода фирм на международный рынок определяется процессами глобализации и интернационализации мировой экономики.

**Ключевые слова:** транснационализация, глобализация, корпорации, интернационализация, аутстаффинг, аутсорсинг.

Глобализация напрямую воздействует на деятельность ТНК, в том числе и белорусских. Корпорации стремятся к интернациональному взаимодействию для дальнейшего развития международных отношений. Крупным фирмам приходится приспосабливаться к существующим условиям рынка, для этого необходимо внедряться в сферу международного обращения посредством формирования сети филиалов.

Белорусские компании также ставят перед собой задачу более углубленной интернационализации и транснационализации. Участие в этих процессах позволяет выйти на мировой рынок и, справившись с конкуренцией, занять оптимальную для корпорации его долю, которая позволит им максимизировать свою прибыль и эффективность.

Наблюдается высокий уровень зависимости Республики Беларусь от мировых экономических процессов. Это подтверждается рядом фактов:

- Республика Беларусь – государство с открытой экономикой;
- объем внешней торговли превышает ВВП;
- Беларусь является страной, ориентированной на экспорт.

Проанализировав данные Национального статистического комитета Республики Беларусь (см. Таблица А.1 и Таблица Б.1) можно оценить, насколько показатели экспорта превышают показатели импорта. За последние четыре года среднее значение, во сколько раз экспорт превосходит импорт, равно девяти. Этот показатель дает основания утверждать об экспортоориентированности страны.

Степень сотрудничества страны и ТНК в Беларуси влияет на уровень жизни населения, конкурентоспособность на мировом и внутреннем рынках, потенциальное развитие масштабов экспорта и инвестиций. Республике Беларусь для привлечения зарубежных инвестиций необходимо активно привлекать иностранных производителей, за счет чего станет возможным модернизация передовых технологий, повышение качества продукции. Это расширит потенциал поисковой системы и приведет к увеличению источников сырья и рынков сбыта в ближайшем будущем.

Одновременно с глобализацией набирает большую популярность практика аутсорсинга или как еще называют производственная кооперация – процесс официальной передачи некоторых функций от одной организации другой, действующей в нужной области. По мнению Элеоноры Ершовой, заместителя директора по PR компании «Softline», аутсорсинг является реальной возможностью для бизнеса оптимизировать и освободить кадровые и финансовые ресурсы за счет передачи определенных функций и работ другой компании. На сегодняшний день «Softline» является одним из крупнейших поставщиков информационных решений и

технологий в Беларуси. Компания заняла ведущую позицию на рынке IT и своей основной задачей позиционирует системную интеграцию комплексных IT-проектов.

Также на данный момент популярна практика аутстаффинга, что тоже является движущим фактором процесса транснационализации Республики Беларусь. Чаще всего аутстаффинг позиционируют как разновидность аутсорсинга. По сути, это выведение персонала за штат компании. Таким образом, организация пользуется услугами сторонней компании, тем самым обеспечивая себя необходимыми трудовыми ресурсами.

Например, косметический магазин «Pudra.by» доставляет товары по всей Беларуси. Для организации процесса доставки магазин пользуется услугами трех компаний в сфере логистики, хотя ранее в штате компании имелись собственные курьеры. Такая организация бизнеса позволяет снизить затраты на доставку, услуги сторонних компаний на сегодняшний день доступны практически для любого бизнеса (как среднего, так и малого). Также посредством использования стратегии аутстаффинга «Pudra.by» практически полностью снимает с себя ответственность за сохранность товаров во время транспортировки. В указанной организации на аутсорсинг переведен не только отдел логистики, но и бухгалтерия, дизайнерские услуги. Это делает бизнес процесс более выгодным для владельца.

СП ЗАО «Милавица» также является одним из примеров организаций, использующих аутсорсинг в организации бизнеса. Переход «Милавицы» к аутсорсингу произошел по ряду причин: мощности производства были направлены на выполнение заказов фирмы «Triumph», из-за чего появилась потребность в росте производственных сил, также актуальной была проблема найма персонала, отвечающего за пошив продукции. СП ЗАО «Милавица» нашло путь для решения вышеописанных проблем через аутсорсинг. Были найдены регионы, где рабочая сила обходится дешевле.

На данный момент на сегменте белорусского рынка стабильно функционируют многие западные транснациональные корпорации. Для последующего преодоления торговых барьеров стране следует развивать собственные крупные фирмы с целью выхода на рынок.

Белорусским предприятиям не следует рассчитывать только на внутренний рынок, так как рано или поздно иностранные конкуренты могут их вытеснить.

Все вышесказанное объединяется в мысль о том, что Беларусь находится только на начальном этапе транснационализации и необходимо принять ряд мер, чтобы продвинуться в данном процессе на новый уровень. Но страна обладает большим количеством перспективных крупных фирм, которые в скором времени смогут переквалифицироваться в транснациональные корпорации.

### *Список литературы / References*

1. *Khaydarali Z* The Roles and Responsibilities of Transnational Corporations with Regard to Human Rights / Z. Khaydarali, M. Yunusov, Valeriya Ok & Husniddin Ochilidiev. Cambridge University Press, 2014. 18 p.
2. Softline – глобальный поставщик ИТ-решений и сервисов. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://softline.by/> (дата обращения: 02.09.2021).
3. *Казарцев Е.* Аутсорсинг – дело тонкое / Е. Казарцев / Журнал «Большой», 2013. № 40. С. 118–119.
4. *Кондратьев Н.И.* Эффективность транснациональных корпораций: эволюция взглядов отечественных и зарубежных исследователей / Н.И. Кондратьев. Вестник Челябинского государственного университета, 2014. № 5 (334). С. 29–33.
5. Национальный статистический комитет Республики Беларусь. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by/> (дата обращения: 03.09.2021).

6. Новости Беларуси | БелТА. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.belta.by/> (дата обращения: 07.10.2019).
7. Национальный Открытый Университет «ИНТУИТ» / Бесплатное образование [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.intuit.ru/> (дата обращения: 05.09.2021).
8. Ромашкин Т.В. Становление и развитие ТНК в условиях глобализации / Т.В. Ромашкин. Саратов: ООО Издательский центр «Наука», 2016. 160 с.

---

## INFLUENCE OF THE EXTERNAL ENVIRONMENT ON THE ACTIVITIES OF A SMALL ENTERPRISE

**Kuznetsov G.I. (Russian Federation)**  
**Email: Kuznetsov250@scientifictext.ru**

*Kuznetsov Gleb Ivanovich – Master Student,  
DEPARTMENT OF FINANCE AND TAXATION,  
INSTITUTE OF ECONOMICS, FINANCE AND BUSINESS  
BASHKIR STATE UNIVERSITY, UFA*

**Abstract:** *the article deals with the issues of the influence of the external environment on the activities of a small enterprise. Small business has a special place in the progressive economy of the Russian Federation. The emergence of small business contributes to the gradual creation of a significant part of small businesses, which becomes the basis for socio-economic transformations. Organizations work and are surrounded by the external environment. The external environment for the organization is an important key to maintaining the firm's potential at the appropriate level..*

**Keywords:** *external environment, interaction, small businesses, factors of indirect impact, factors of direct impact, uncertainty of the environment.*

## ВЛИЯНИЕ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ МАЛОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

**Кузнецов Г.И. (Российская Федерация)**

*Кузнецов Глеб Иванович – магистрант,  
кафедра финансов и налогообложения,  
Институт экономики, финансов и бизнеса  
Башкирский государственный университет, г. Уфа*

**Аннотация:** *в статье рассматриваются вопросы о влиянии внешней среды на деятельность малого предприятия. Особое место в прогрессивной экономике Российской Федерации принадлежит малому бизнесу. Возникновение малого бизнеса способствует постепенному созданию значительной части малых предприятий, которая становится почвой социально-экономических преобразований. Организации работают и окружены внешней средой. Внешняя среда для организации является важным ключом к поддержанию потенциала фирмы на соответствующем уровне.*

**Ключевые слова:** *внешняя среда, взаимодействие, малые предприятия, факторы косвенного воздействия, факторы прямого воздействия, неопределенность среды.*

Малые предприятия развиваются под влиянием всевозможных моментов и управление этими причинами определяет эффективность малого бизнеса.

Имеет смысл учитывать влияние внешней среды, которая представляет собой набор внешних моментов, зависящих от работы самой компании. В значительной

степени внешняя среда носит субъективный характер, т.к. напрямую зависит от руководителя небольшой фирмы, его компетентности, целеустремленности, мотивации, знаний и деловых навыков.

На наш взгляд, под внешней средой малого предприятия определяется совокупность внешних аспектов и критерия, прямо или косвенно влияющих на развитие и становление малого предприятия.

Множество факторов косвенно влияет на формирование малого предприятия (экономической, социально-демографической, социокультурной, правовой, политической, научно-технической, природно-климатической, международной). Другая группа вопросов напрямую влияет на формирование малых компаний (поставщики, покупатели, институциональная и организационная среда, система государственной помощи малому бизнесу, конкуренты, контактные аудитории, инфраструктура поддержки малого бизнеса).

В значительной степени на формирование малого бизнеса влияют финансово-экономические вопросы. Положение, проводимые экономические реформы, наличие денежных ресурсов, объем заемных средств, предоставляемых банками, спрос на продукты и предложения, степень платежеспособного спроса населения, ситуация на рынке труда (уровень заработной платы населения) имеют важное значение для становления малых предприятий в стране.

Организационная структура управления и стратегическое управление малого предприятия считаются важными причинами, влияющими на формирование малого предприятия.

Рассмотрим подробнее организационную структуру управления и стратегию развития организации.

Организационная структура управления представляет собой упорядоченную совокупность устойчивых и взаимосвязанных элементов, которые обеспечивают функционирование и развитие предприятия как единого целого. Таким образом, организационная структура управления представляет собой оптимальную систему распределения функциональных обязанностей, порядка и форм взаимодействия между звеньями и их персоналом.

Для эффективного управления требуется соответствие организационной структуры целям и задачам деятельности предприятия. То есть, структура проявляет и устанавливает взаимосвязи в организации, кроме того, устанавливаются определённые положения, определяющие членов компании, ответственных за организационные проблемы и разработку мероприятий по их решению.

В условиях жесткой борьбы предприятие должно вырабатывать долгосрочную стратегию поведения, которая позволила бы поспевать за изменениями, происходящими вокруг предприятия. Особенно важным становится осуществление такого управления, которое обеспечивает адаптацию предприятия к быстро меняющимся условиям.

И. Ансофф считает, что стратегия – это модель работы, рассчитанная на длительные этапы, и предполагающая движение к достижению определенных целей. Без него неосуществима эффективная работа любой организации в любой сфере деятельности [2].

А.А. Томпсон поясняет, что стратегия компании отвечает на вопросы о том, как расширять бизнес, как удовлетворить клиентов, как опередить конкурентов, как реагировать на конфигурацию рыночных критериев, как управлять активной командой, как достигать целей [1].

В стратегическом менеджменте под стратегией понимается качественная и конкретная долгосрочная цель становления организации, касающаяся сферы, средств и форм ее работы, системы взаимоотношений внутри организации, а также состояние организации в окружающей среде.

Сегодняшние изменения во внешнем мире заставили обратить на внешнюю среду еще большее внимание, чем когда-либо. Ближнее окружение (непосредственное окружение) – непосредственно влияет на предприятие, увеличивает или уменьшает эффективность его работы, приближает или отдаляет достижение его целей.

Изучение непосредственного окружения предприятия направлено на анализ состояния тех составляющих внешней среды, с которыми предприятие находится в непосредственном взаимодействии. Непосредственное окружение обеспечивает саму жизнедеятельность предприятий. В предприятиях данное окружение включает: клиентов

Изучение покупателей позволяет организации лучше уяснить то, какой продукт в наибольшей мере будет приниматься покупателями, на какой объем продаж может рассчитывать организация, в какой мере покупатели привержены продукту именно данной организации, насколько можно расширить круг потенциальных покупателей, что ожидает продукт в будущем и многое другое.

Конкурентная сила поставщика зависит от следующих факторов:

- Уровень специализированности поставщика;
- Величина стоимости для поставщика переключения на других клиентов;
- Степень специализированности покупателя в приобретении определенных ресурсов;
- Концентрированность поставщика на работе с конкретными клиентами;
- Изучение конкурентов, т.е. тех, с кем организации приходится бороться за покупателя и за ресурсы, занимает особое и очень важное место в стратегическом анализе. Такое изучение направлено на то, чтобы выявить слабые и сильные стороны конкурентов и на базе этого построить свою стратегию конкурентной борьбы.

Как следствие этого, очень важно, чтобы руководство организации, разрабатывающее новую стратегию формирования, учитывало, какая организационная культура считается сильной или слабой, сформированной в организации, соответствует ли она предложенной стратегии и насколько сильно цивилизация влияет на рабочую мощность.

Далее, рассмотрим взаимосвязь между стратегией становления и организационной структурой компании. Как известно, организационная структура ориентирована на установление четких связей между отделами организации, установление ответственности и прав между ними.

Организационная структура и стратегия становления влияют друг на друга. Естественно, что принятие новой стратегии организацией не влияет на организационную структуру фирмы, но выбор новой стратегии не происходит без поддержки организационной структуры.

Сильные и слабые стороны организации напрямую связаны с ее структурой, как следствие, принципиально важно учитывать структуру организации в связи с разработкой стратегии [3].

Создание организационной структуры направлено на обеспечение конкретных функций, прав и обязанностей, как по функциям, например, так и непосредственно для каждого сотрудника.

Организационная структура фирмы оказывает значительное влияние на функционирование системы стратегического управления.

Стратегия становления организации ориентирована на развитие планов по получению конкурентоспособных выдающихся качеств, планов по достижению стратегических целей с учетом потенциала организации, ее вероятностей и ее структуры.

Стратегия становления фирмы рассчитана на перспективу системы событий, обеспечивающих достижение не только поставленных целей, но и формирование прибыльных путей для фирмы. Организационная цивилизация по-прежнему считается одним из ведущих атрибутов, оказывающих прямое влияние на все компоненты

организационной структуры. Возрастающая роль организационной культуры в реальном времени ориентируется на моменты, между которыми [3]:

- организационная культура выступает в качестве цементирующего момента, который обеспечивает согласие организации, сохранение ценностей, согласование целей членов организации, этических общепринятых стандартов и прочности самоорганизующейся системы;

- организационная культура гарантирует предприятию эффективность использования информационных технологий как катализатора и инструмента формирования корпоративной культуры.

Успешная работа фирмы зависит от таких факторов, как базовые концепции корпоративной культуры, поддержки открытости обмена информацией между обычными сотрудниками и руководством фирмы, стремления к инновациям и замены опыта;

- организационная культура способствует развитию организации и ее процветанию. Наивысшая адаптивность структуры управления персоналом организации и эластичность организации может быть достигнута только при одном условии - при формировании соответствующей культуры;

- создавая личный образ, организация неизбежно формирует представление о собственном окружении, а также о принципах взаимоотношений с этим окружением.

Таким образом, процесс формирования организационной культуры компании напрямую связан с процессом создания ее организационной структуры и должен рассматриваться как диалектическая единица.

На наш взгляд, под внешней средой малого предприятия определяется совокупность внешних аспектов и критерия, прямо или косвенно влияющих на развитие и становление малого предприятия.

В нынешней ситуации ключевой проблемой является вопрос о более эффективных формах и методах управления малого предприятия, которые не подрывали бы почву фирмы и интересы всех заинтересованных сторон и в то же время могли бы оказать реальную поддержку в формирование и развитие фирмы в стадии проблем, возникших из-за воздействия внешней среды на деятельность малого предприятия.

### *Список литературы / References*

1. *Томпсон А.А.* Стратегический менеджмент. Искусство разработки и реализации стратегии: учебник для вузов / Пер. с английского. Изд. Л.Г. Зайцева, М.И. Соколова. М: Банки и биржи, UNI-TI. 2017. 576 с.
2. *Ансофф И.* Стратегический менеджмент / Игорь Ансофф; СПб.: Питер, 2016. 342 с.
3. *Ильченко А.В.* Синтез организационной структуры и стратегии организации // Экономика, управление, финансы: материалы из VI Междунар. научный. конф. (Краснодар, февраль 2016 г.). Краснодар: Новация, 2016. С. 93-95.
4. *Хайруллина Д.Р.* Факторы, определяющие развитие малого бизнеса // УЭКС, 2017. № 3 (97). [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-opredelyayuschie-razvitie-malogo-biznesa/> (дата обращения: 10.10.2021).

# PECULIARITIES OF PUBLIC SECTOR IN TRANSITIONAL ECONOMY

**Karpovich A.A. (Republic of Belarus)**  
**Email: Karpovich250@scientifictext.ru**

*Karpovich Anastacia Andreevna – Bachelor,  
FACULTY OF ECONOMICS AND TOURISM MANAGEMENT,  
BELARUSSIAN STATE ECONOMICS UNIVERSITY,  
MINSK, REPUBLIC OF BELARUS*

**Abstract:** *in the mentioned article the major historical peculiarities, steps of the establishment, successful functioning and development of the public sector in the transitional economy is being considered and analysed. Also in the mentioned article difficulties, arising problems and recommendations of the step-by-step planning optimisation and successful development of the public sector in the transitional economy and the mutual connection between this very type of the economy and the public sector and its parts (governmental and private economic objects) are presented.*

**Keywords:** *public sector, transitional economy, market economy, private sector, governmental control, pricing policy, GDP.*

## ОСОБЕННОСТИ ОБЩЕСТВЕННОГО СЕКТОРА В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ

**Карпович А.А. (Республика Беларусь)**

*Карпович Анастасия Андреевна - бакалавр,  
кафедра экономики и управления туриндустрией,  
Белорусский государственный экономический университет,  
г. Минск, Республика Беларусь*

**Аннотация:** *в представленной статье рассматриваются и анализируются основные исторические особенности, этапы построения, успешное функционирование и развитие общественного сектора в условиях переходного типа экономики. Также в статье представлены сложности, возникающие проблемы и рекомендации по оптимизации поэтапного планирования и успешного развития общественного сектора в переходной экономике и взаимозависимость данного типа экономики от общественного сектора и его составляющих (государственных и частных субъектов в частности).*

**Ключевые слова:** *публичный сектор, переходная экономика, рыночная экономика, частный сектор, государственный контроль, ценовая политика, ВВП.*

DOI: 10.24411/2410-289X-2021-10307

Для начала стоит отметить, что формирование развитой рыночной экономики в государствах, устройство которых ранее считалось плановым, предполагает образование современного общественного сектора. При предыдущей системе устройства не существовало четкого разграничения между частным и общественным секторами. Практически во всех случаях национальный доход создавался под непосредственным государственным контролем. Только разделение общественного и частного секторов, происходящее на основе процесса приватизации, позволяет рассматривать каждый сектор экономики как отдельный объект для изучения и практического воздействия.

Второй момент, на который стоит обратить внимание - это то, что социалистическое государственное хозяйство радикально отличается от общественного сектора рыночной экономики. Социалистическое государственное

хозяйство отличается чертами индивидуальности и самодостаточности. Оно способно существовать в условиях, даже если частный сектор не будет существовать вовсе.

Общественный же сектор экономики может продуктивно существовать только как партнер частного сектора, в огромной мере обеспечивающий его успешное развитие.

При этом социалистическое государственное хозяйство в основном разрабатывает директивные планы, принимая во внимание натуральные характеристики, а не финансовые показатели. Что касается ценовой политики, она выступает как часть плана и регулируется государственными органами власти [1, с. 52].

Также можно сделать вывод, что общественный сектор экономики характеризуется тесным финансовым взаимодействием с частными предприятиями и организациями. Инструменты, которые используются в частном секторе экономики, - это налогообложение и государственные расходы. Влияние на скорость и методы развития экономики происходит с помощью косвенной корректировки рыночных цен.

Механизмы функционирования общественного сектора рыночной экономики не могут быть переняты от планового хозяйства. Именно по этой причине они формируются с нуля. Можно позаимствовать ресурсы, но не само устройство общественного сектора. Все государственные предприятия и организации с течением времени адаптируются к современным рыночным условиям. Затем создается обновленная система налогообложения. Также меняется структура и механизмы расходования общественных средств.

Соответственно, в переходной экономике государственное хозяйство капитально преобразуется в связи с передачей объектов в частную собственность.

Все эти преобразования можно провести оптимально и рационально. Для этого необходимы данные о характере протекающих процессов, которые происходят в общественном секторе рыночной экономики. Также важно использовать определенный инструментарий для анализа и составления прогнозов данных процессов [2, с. 101].

Для переходной экономики характерно стремительное сокращение доли общественного сектора в общем объеме ВВП, но при этом эта доля может оставаться существенной. Также страны с переходной экономикой сталкиваются с большим количеством сложностей на этапе перехода к рыночному типу экономики. Особенно заметен данный факт по состоянию государственных финансов.

В итоге, состояние государственных финансов определяется новыми условиями структуры ведения хозяйства, которая была в прошлом и ошибками в проведении реформ, отсутствием последовательной и логичной микроэкономической политики, постоянной напряженностью в социуме, неправильным распоряжением государственной собственностью, а также множественными недостатками в государственной работе.

Перестройка общественного сектора в странах с переходной экономикой в значительной мере происходит за счет его сокращения. Вместе с тем пункт об идеальном размере общественного сектора должен обсуждаться вместе с вопросом о его качестве. Качественное положение общественного сектора имеет важнейшее значение в процессе перехода к рыночной экономике. Также стоит отметить, что среди наиболее успешно развивающихся экономик есть те, в которых на общественный сектор приходится более одной третьей части ВВП, а есть экономики, где доля общественного сектора занимает около 50%.

Также следует отметить, что общественный сектор – это неотъемлемая часть рыночной экономики. В рамках командной системы государство определяло хозяйство как объединяющую силу, а не как отдельный сектор экономики. Этот факт определяет иные условия, цели, а также методы экономической деятельности государственных органов власти.

Во время командной системы в экономике существуют отдельные элементы предпринимательской деятельности. Однако государство находится в центре этой

системы, и поэтому не участвует в полной мере в экономической жизни. Именно поэтому формирование общественного сектора имеет немного общего с сохранением структур и подходов, которые обеспечивают функционирование планового хозяйства.

В переходный период общественный сектор создается заново, но опираясь на уже существующий потенциал ресурсов, в том числе от фондов до управленческих навыков [3, с. 41].

Важнейшей предпосылкой формирования общественного сектора является приватизация, в том числе переориентация предприятий с простого выполнения плана на соответствие рыночным условиям, а также личные экономические интересы.

Для стартового этапа переходной экономики характерно снижение темпов производства, необходимость макроэкономической стабилизации, а также потребность в сильной социальной политике. Все эти процессы могут вызвать дефицит государственного бюджета. Также они требуют повышенного внимания при разработке стратегии налогообложения и общественных расходов.

В заключение стоит отметить, что вес общественного сектора в переходной экономике занимает значительное место, если принимать во внимание долю доходов, которые мобилизуются государством в общих результатах производства. При стремительном экономическом спаде доля этих доходов может быть высокой, если различные факторы не дают возможности сократить сферу государственной ответственности с такой же скоростью, с какой уменьшаются объемы производства.

Также в переходной экономике удельный вес общественного сектора должен уменьшаться, но не только за счет сокращения масштаба, но и за счет стремительного развития частного сектора и увеличения его эффективности.

При этом права собственности носят исключительный характер и выделяют его носителя, а также содержат ограничения для тех, кто не является собственником.

#### *Список литературы / References*

- 1 *Якобсон Л.И.* Экономика общественного сектора, 2014. № 1 (52). С. 52-54.
- 2 *Филатова В.И.* Экономика общественного сектора, 2014. № 2 (101). С. 101-104.
- 3 *Новикова И.В.* Экономическая теория, 2006. № 3 (41). С. 41-45.

# ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

---

## OBJECTIVE NECESSITY, MEANING AND IMPORTANCE OF INNOVATION FINANCING

**Ergashev A.A. (Republic of Uzbekistan)**

**Email: Ergashev250@scientifictext.ru**

*Ergashev Azizkhon Avazkhon o'g'li - independent Applicant,  
TASHKENT INSTITUTE OF FINANCE, TASHKENT, REPUBLIC OF UZBEKISTAN*

**Abstract:** *the article discusses the nature, purpose and value of innovation financing. A systematic analysis of the mechanism of functioning of the market of innovation financing. Considered types of crowdfunding. Four main types of fundraising chicks and variations of innovation financing models were analyzed.*

**Keywords:** *innovation financing, financial engineering, project, crowdfunding, donation-based crowdfunding, rewards-based crowdfunding, equity-based crowdfunding, p2p lending.*

## ОБЪЕКТИВНАЯ НЕОБХОДИМОСТЬ, ЗНАЧЕНИЕ И ВАЖНОСТЬ ИННОВАЦИОННОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ

**Эргашев А.А. (Республика Узбекистан)**

*Эргашев Азизхон Авазхон угли - самостоятельный соискатель,  
Ташкентский финансовый институт, г. Ташкент, Республика Узбекистан*

**Аннотация:** *в статье рассматриваются сущность, цель и значение финансирования инновационной деятельности, системный анализ механизма функционирования рынка финансирования инноваций. Рассмотрены виды инновационного финансирования. Были проанализированы четыре основных типа и варианты моделей финансирования инноваций.*

**Ключевые слова:** *финансирование инноваций, финансовый инжиниринг, проект, краудфандинг, краудлендинг на основе пожертвований, краудфандинг на основе вознаграждений, краудфандинг на основе долевого участия, P2P-кредитование.*

### INTRODUCTION

The financing market is a mirror of capitalism. It reflects all the realities of the relationship between financial owners (like shareholders, who want to give money) and those who are looking for financing for their business. Therefore, it is directly related to the stages and forms of this market, its development and the state of market relations in the economy.

Over the past 10-15 years, the words innovation financing, financial engineering, financial innovation, FinTech have been included in the discourse of researchers and practitioners in the financial market.

This is indirect evidence of the rapid development of new financial instruments and technologies of exchange trading, as well as significant technological modernization of the Bank and other financial services. This, in turn, is characterized by two parallel and competing trends:

- a) the modernization of activities and formats for the provision of services to existing financial intermediaries;
- b) the development of innovation financing and increased demand at a new level.

At the same time, it can be assumed that both trends are associated with the use of social and economic network formats.

### **ANALYSIS OF REFERENCES**

Foreign scientists such as R. Costa, S. Suvorov, J. Howe, I.A. Tyan, P. Bayek, P. Bellefaly, E. Panova, T. Lambert, G. Khmeleva, G. Otlivanskaya, made a great contribution to the development of the scientific concept of crowdfunding.

For example, G. Otlivanskaya and P. Bellefaly studied in their scientific publications the differences between types of crowdfunding by sorting them [1, 3]. P. Bayek's studies contain a very detailed analysis of the mechanism of functioning of the innovation financing market [2]. Having explored the phenomenon of crowdfunding, Costa analyzed the level of sustainable development of crowdfunding and the growing interest of researchers and the public in innovation financing. The end result of this shows that crowdfunding leads to changes in the traditional financial system [4]. The categories of crowdfunding and their use by small businesses have been carefully studied and analyzed by E.A. Panova. The strengths and weaknesses of crowdfunding were identified, and prospects for the development of the crowdfunding market were studied taking into account international experience [5].

### **METODOLOGY**

This article uses comparative and scientific methods of analysis based on logical thinking. The analysis was also carried out in sections, parts and directions using methods of analysis and synthesis. The main focus is on identifying the whole, mechanism and relationships of crowdfunding by dividing it into an object, a certain part, section and direction. In the end, the conclusions and opinions made using the synthesis analysis method were summarized. The goals and objectives of the system were divided into parts and elements, after what the real state of crowdfunding was compared with the whole system. Therefore, the synthesis method in the article is closely related to the concept, purpose and objectives of a scientific article. Taking into account the research of the aforementioned scientists, our article is devoted to the analysis, study and further development of the conceptual, theoretical and practical aspects of crowdfunding market reform in the innovation financial market. At the same time, we tried to give a number of conclusions and suggestions on improving the financial stability of the state by improving the foundations of the innovation financial market.

### **ANALYSIS AND RESULTS**

What is the essence of good innovation financing?

What are the mechanisms and importance of its functioning?

At the same time, we should not forget that innovation financing markets differ from traditional bank financing or capital market financing systems in that there is “eliminate intermediation”, that is, third-party investments between investors and technology-based lenders are involved, which, in turn, it reduces transaction costs and increases the efficiency of the financial market.

Innovation financing makes it possible to directly finance loans to private and institutional investors through innovation financial platforms (next: platforms). For investors, this represents new asset classes. The easiest way to compare a portfolio of corporate bonds, an innovation financing platform is especially useful when lending to individuals and small enterprises. We can analyze an innovation financing mechanism based on Figure 1.

**Step 1:** Entrepreneurs or startups who want to use an innovation financing mechanism for their projects will place their projects on the platform they want. Analyzing the most successful projects, in turn, we can say that those ones were first of all well and tactfully prepared for the presentation of the project and the planning process.

**Step 2:** The design of the platform will be considered, studied and reviewed in accordance with the criteria of the platform. Depending on the platform, financing model, and type of work with projects, the verification process varies greatly. Reward-based funding platforms such as Indiegogo and Kickstarter have very few restrictions (with the

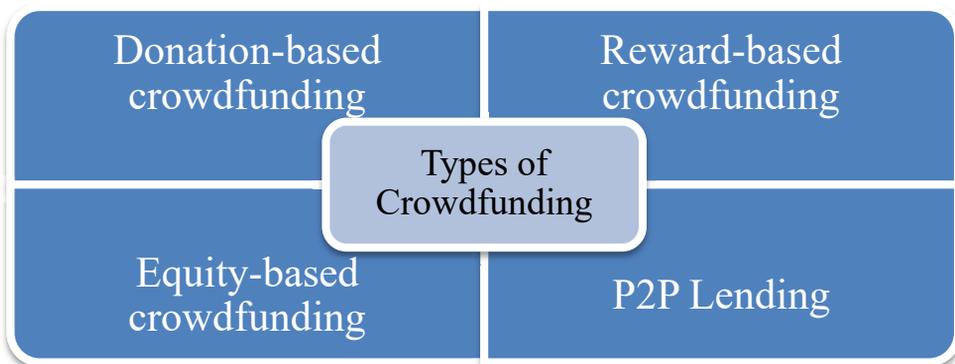
exception of projects that are legally regulated or potentially dangerous). Other platforms allow only certain types of projects such as video games, fashion, art and social projects.

**Step 3:** The type of project financing is placed on the selected platforms depending on the purpose. The project description, the purpose of financing, the time frame for the project, the initial cost of the project and the ways of returning to investors will be shown to the public (usually with a short video or image).

**Step 4:** The process of collecting the necessary funds begins. The time required to finance a project is partly platform dependent and can often be determined by fundraisers. For example, the Kickstarter fundraiser can choose on their own. Funding can last from one to 60 days. If the project reaches its financial goal, the project will receive the collected money and the project will be put into production. In case of failure, the project will not be funded through the platform, and the funds will be returned. Some platforms provide fundraising, even when the project does not reach its financial goal.

**Step 5:** Using the funds raised, the project will be implemented, and the sponsors will return the promised rewards (money) at the end of the project.

With regard to crowdfunding, it is divided into four types by scientists: donation-based crowdfunding, reward-based crowdfunding, equity-based crowdsourcing (equity-based crowdfunding), Credit-based crowdfunding (P2P lending).



*Fig. 1. 4 types of innovation financing [2]*

Let's separate them: donate-based crowdfunding finances social projects of people and no financial income or interest is taken for this. Usually this is an example of a concert program for elephants, which we considered as an example in our foreground. In reward-based crowdfunding, people participate in projects and receive non-financial rewards or products. Equity-based crowdfunding is invested in a share of a business and comes income equal to that share.

The functioning mechanism of the innovation financing market shows that from the choice of an entrepreneurial platform to the process of project profitability, it is transparent and without any intermediaries. This allows the financing process to be carried out without taking into account bank interest, services, initial payments, in other words, transaction costs, which, in turn, reflects the net cost of a product or service

According to the chain, financing from banks, corporations, payment funds, investment banks goes through at least 6 processes, and innovation financing provides direct funds to the recipient or recipient through platforms.

Regarding the need and importance of innovation financing, based on A. Chekhov's phrase "Sister of Intelligence," let's take a look at the definitions that world-class publishers like Everest provide for this method.

Fred Wilson, a well-known venture capitalist: "If the Americans invested only 1% of their investment assets in the world of crowd business, they would have an investment flow of 300 billion dollars." - The Economist [9].

“We can achieve the level of revolution in innovation financing for the small business sector. Millions of users of social networks, such as Facebook, can become venture capitalists and help realize valuable business ideas that need money” - The Wall Street Journal [10].

“Shouldn't we encourage such innovations? Unlike exotic derivatives and the most reliable trading algorithms, crowdfunding creates capital to create jobs for small businesses.” - The New York Times [11].

At the same time, according to other experts, the opposite position in the spectrum is the possibility of fraud, hopeless expectations of investors and inexperienced participants in the financial market.

Wil Schroter, Founder and CEO of Fundable Pöple:

“The innovation financing honeymoon is drawing to a close. There is a very big risk associated with investing at an early stage, whether it be a donation or a product, and investors understand that they are not buying a new Amazon” [12].

According to a CNNMoney poll, 84% of 50 Kickstarter-funded projects missed their estimated delivery time [13].

### **CONCLUSIONS AND OFFERS**

Given the polarized debate about the benefits and risks of innovation financing, it is surprising that the US, the birthplace of crowdfunding, is enacting legislation to develop crowdfunding while financing socially significant and interesting projects.

April 5, 2012, Barack Obama passed the Jobs Act (we will consider this law separately). It was a law for innovation startup financing. This law was intended to allow companies to attract primitive investments in a simplified manner. The new law has attracted the attention of businessmen around the world and is of particular interest to the IT community. [14]

The first step in this area in Uzbekistan is reflected in the measures approved by PR-3832 “On the development of the digital economy in the Republic of Uzbekistan”. In other words, one of the most important tasks for the further development of the digital economy is the introduction and development of technologies, such as crowdfunding finance.

It is clear that the state is also interested in the development of crowdfunding in Uzbekistan. It should be noted that financing this business or idea in this way does not require budgetary allocations and does not increase costs, which is a positive factor in the economy. On the other hand, crowdfunding as one of these innovation financial market instruments is interesting and beneficial for small enterprises - it allows them to raise additional funds.

The essence of the innovation financing market in Uzbekistan can become a catalyst for partial solution of key economic problems. First of all, this concerns the role of infrastructure platforms that provide incentives for projects that need funding, and for those who are looking for investment.

Crowdfunding platforms will help small and medium-sized businesses grow and develop, and the development of innovation financing will help create new jobs and solve the problem of unemployment.

### *References / Список литературы*

1. *Otylvanska H.A.* Perspektyvy ta mozhyvosti zastosuvannia kraudfandyndhu v investytsiinii diialnosti pidpriemstv Ukrainy [The prospects and possibilities of application of crowdfunding in the investment activity of the enterprises of Ukraine] // Problemy ekonomiky. № 2, 2017. S. 276-281.
2. *Baek Peter, Collins Liam, Zhang Bryan.* «Understanding innovation finance. The UK Innovation Finance Industry Report 2014»; University of Cambridge; Nesta, 2014.
3. *Belleflamme P., Lambert T., Schwienbacher A.* Crowdfunding: Tapping the Right Crowd. J. Bus. Ventur, 2014. 29. Page 585-609.

4. *Martínez-Climent Carla, Costa-Climent Ricardo*. “Sustainable Financing through Crowdfunding” [www.mdpi.com/journal/sustainability/](http://www.mdpi.com/journal/sustainability/)
5. *Panova Ye.A.* Kraudfanding kak al'ternativnyy instrument finansirovaniya malogo i srednego biznesa // *Finansy i kredit*, 2018. T. 24. № 4. P. 238–250.
6. *Wardrop Robert, Zhang Bryan, Raghavendra Rau and Gray Mia*. «Moving Mainstream. The European Innovation Finance Benchmarking Report» University of Cambridge and EY; 2015.
7. The Americas Innovation Finance Industry Report T.Ziegler E.J. Reedy Cambridge centre for innovation Finance 2014-2017 UK.
8. The 2nd Asia Pacific Region Innovation Finance Industry Report T. Ziegler E.J. Reedy Cambridge centre for innovation Finance 2014-2017 UK September, 2018.
9. [Electronic Resource]. URL: <http://www.economist.com/node/21556973/> (date of access: 24.09.2021).
10. [Electronic Resource]. URL: <http://online.wsj.com/article/sb10001424127887323468604578251913868617572.html/> (date of access: 24.09.2021).
11. [Electronic Resource]. URL: <http://www.nytimes.com/2011/09/26/opinion/a-proposal-to-allow-small-private-companies-to-get-getinvestors/> (date of access: 24.09.2021).
12. [Electronic Resource]. URL: <http://www.nytimes.com/2012/09/18/technology/success-of-crowdfunding-puts-pressure-on-entrepreneurs/> (date of access: 24.09.2021).
13. [Electronic Resource]. URL: <http://money.cnn.com/2012/12/18/technology/innovation/kickstarter-ship-delay/> (date of access: 24.09.2021).
14. [Electronic Resource]. URL: <https://www.sec.gov/spotlight/jobsactcomments.shtml/> (date of access: 24.09.2021).
15. Jumpstart Our Business Startups Act (JOBS)

## **НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ**

PUBLISHING HOUSE  
«PROBLEMS OF SCIENCE»

### **EDITORIAL OFFICE ADDRESS**

153008, RUSSIAN FEDERATION, IVANOVO, LEZHNEVSKAYA ST., H.55, 4TH FLOOR  
PHONE: +7 (915) 814-09-51.  
PHONE: +7 (915) 814-09-51 (RUSSIAN FEDERATION). FOR PARTICIPANTS FROM  
THE CIS, GEORGIA, ESTONIA, LITHUANIA, LATVIA  
+ 44 1223 976596 (CAMBRIDGE, UNITED KINGDOM). FOR PARTICIPANTS FROM  
EUROPE  
+1 617 463 9319 (BOSTON, USA). FOR PARTICIPANTS FROM NORTH AND SOUTH  
AMERICA

### **PUBLISHER**

LLC «OLIMP» 153002, IVANOVO, ZHIDELEVA ST., D. 19

### **TYPOGRAPHY**

LLC «PRESSTO», 153025, IVANOVO, DZERZHINSKY ST., 39, BUILDING 8

### **FOUNDER**

VALTSEV S., 108814, MOSCOW, PYOTR VYAZEMSKY STR., H. 11/2

**[HTTPS://ECONOMIC-THEORY.COM](https://economic-theory.com)**

**E-MAIL: [INFO@P8N.RU](mailto:INFO@P8N.RU)**



ECONOMICS

[HTTPS://ECONOMIC-THEORY.COM](https://ECONOMIC-THEORY.COM)

SCIENTIFIC PUBLISHING «PROBLEMS OF SCIENCE»  
[HTTPS://WWW.SCIENCEPROBLEMS.RU](https://WWW.SCIENCEPROBLEMS.RU). EMAIL: [INFO@P8N.RU](mailto:INFO@P8N.RU)

 **ROSKOMNADZOR**  
CERTIFICATE ПИ № ФС 77-60216



Федеральное агентство по печати  
и массовым коммуникациям



**CYBERLENINKA**

 **LIBRARY.RU**  
SCIENTIFIC ELECTRONIC  
LIBRARY

 **doi**  
INTERNATIONAL  
DOI FOUNDATION

 **Google**  
scholar



**ЖУРНАЛ «ECONOMICS» В РОССИИ В ОБЯЗАТЕЛЬНОМ ПОРЯДКЕ РАССЫЛАЕТСЯ:**

1. Библиотека Администрации Президента Российской Федерации, Москва;  
Адрес: 103132, Москва, Старая площадь, д. 8/5.
2. Парламентская библиотека Российской Федерации, Москва;  
Адрес: Москва, ул. Охотный ряд, 1
3. Российская государственная библиотека (РГБ);  
Адрес: 110000, Москва, ул. Воздвиженка, 3/5
4. Российская национальная библиотека (РНБ);  
Адрес: 191069, Санкт-Петербург, ул. Садовая, 18
5. Научная библиотека Московского государственного университета  
имени М.В. Ломоносова (МГУ), Москва;  
Адрес: 119899 Москва, Воробьевы горы, МГУ, Научная библиотека

**ПОЛНЫЙ СПИСОК НА САЙТЕ ЖУРНАЛА: [HTTPS://ECONOMIC-THEORY.COM](https://ECONOMIC-THEORY.COM)**



**ISSN (print) 2410-289X**  
**ISSN (online) 2541-7797**

Вы можете свободно делиться (обмениваться) — копировать и распространять материалы и создавать новое, опираясь на эти материалы, с **ОБЯЗАТЕЛЬНЫМ** указанием авторства. Подробнее о правилах цитирования: <https://creativecommons.org/licenses/by-sa/4.0/deed.ru>

**ЦЕНА СВОБОДНАЯ**