

PECULIARITIES OF PUBLIC SECTOR IN TRANSITIONAL ECONOMY

Karpovich A.A. (Republic of Belarus) Email: Karpovich250@scientifictext.ru

*Karpovich Anastacia Andreevna – Bachelor,
FACULTY OF ECONOMICS AND TOURISM MANAGEMENT,
BELARUSSIAN STATE ECONOMICS UNIVERSITY,
MINSK, REPUBLIC OF BELARUS*

Abstract: *in the mentioned article the major historical peculiarities, steps of the establishment, successful functioning and development of the public sector in the transitional economy is being considered and analysed. Also in the mentioned article difficulties, arising problems and recommendations of the step-by-step planning optimisation and successful development of the public sector in the transitional economy and the mutual connection between this very type of the economy and the public sector and its parts (governmental and private economic objects) are presented.*

Keywords: *public sector, transitional economy, market economy, private sector, governmental control, pricing policy, GDP.*

ОСОБЕННОСТИ ОБЩЕСТВЕННОГО СЕКТОРА В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Карпович А.А. (Республика Беларусь)

*Карпович Анастасия Андреевна - бакалавр,
кафедра экономики и управления туризмом,
Белорусский государственный экономический университет,
г. Минск, Республика Беларусь*

Аннотация: *в представленной статье рассматриваются и анализируются основные исторические особенности, этапы построения, успешное функционирование и развитие общественного сектора в условиях переходного типа экономики. Также в статье представлены сложности, возникающие проблемы и рекомендации по оптимизации поэтапного планирования и успешного развития общественного сектора в переходной экономике и взаимозависимость данного типа экономики от общественного сектора и его составляющих (государственных и частных субъектов в частности).*

Ключевые слова: *публичный сектор, переходная экономика, рыночная экономика, частный сектор, государственный контроль, ценовая политика, ВВП.*

Для начала стоит отметить, что формирование развитой рыночной экономики в государствах, устройство которых ранее считалось плановым, предполагает образование современного общественного сектора. При предыдущей системе устройства не существовало четкого разграничения между частным и общественным секторами. Практически во всех случаях национальный доход создавался под непосредственным государственным контролем. Только разделение общественного и частного секторов, происходящее на основе процесса приватизации, позволяет рассматривать каждый сектор экономики как отдельный объект для изучения и практического воздействия.

Второй момент, на который стоит обратить внимание - это то, что социалистическое государственное хозяйство радикально отличается от общественного сектора рыночной экономики. Социалистическое государственное хозяйство отличается чертами индивидуальности и самодостаточности. Оно способно существовать в условиях, даже если частный сектор не будет существовать вовсе.

Общественный же сектор экономики может продуктивно существовать только как партнер частного сектора, в огромной мере обеспечивающий его успешное развитие.

При этом социалистическое государственное хозяйство в основном разрабатывает директивные планы, принимая во внимание натуральные характеристики, а не финансовые показатели. Что касается ценовой политики, она выступает как часть плана и регулируется государственными органами власти [1, с. 52].

Также можно сделать вывод, что общественный сектор экономики характеризуется тесным финансовым взаимодействием с частными предприятиями и организациями. Инструменты, которые используются в частном секторе экономики, - это налогообложение и государственные расходы. Влияние на скорость и методы развития экономики происходит с помощью косвенной корректировки рыночных цен.

Механизмы функционирования общественного сектора рыночной экономики не могут быть переняты от планового хозяйства. Именно по этой причине они формируются с нуля. Можно позаимствовать ресурсы, но не само устройство общественного сектора. Все государственные предприятия и организации с течением времени адаптируются к современным рыночным условиям. Затем создается обновленная система налогообложения. Также меняется структура и механизмы расходования общественных средств.

Соответственно, в переходной экономике государственное хозяйство капитально преобразуется в связи с передачей объектов в частную собственность.

Все эти преобразования можно провести оптимально и рационально. Для этого необходимы данные о характере протекающих процессов, которые происходят в общественном секторе рыночной экономики. Также важно использовать определенный инструментарий для анализа и составления прогнозов данных процессов [2, с. 101].

Для переходной экономики характерно стремительное сокращение доли общественного сектора в общем объеме ВВП, но при этом эта доля может оставаться существенной. Также страны с переходной экономикой сталкиваются с большим количеством сложностей на этапе перехода к рыночному типу экономики. Особенно заметен данный факт по состоянию государственных финансов.

В итоге, состояние государственных финансов определяется новыми условиями структуры ведения хозяйства, которая была в прошлом и ошибками в проведении реформ, отсутствием последовательной и логичной микроэкономической политики, постоянной напряженностью в социуме, неправильным распоряжением государственной собственностью, а также множественными недостатками в государственной работе.

Перестройка общественного сектора в странах с переходной экономикой в значительной мере происходит за счет его сокращения. Вместе с тем пункт об идеальном размере общественного сектора должен обсуждаться вместе с вопросом о его качестве. Качественное положение общественного сектора имеет важнейшее значение в процессе перехода к рыночной экономике. Также стоит отметить, что среди наиболее успешно развивающихся экономик есть те, в которых на общественный сектор приходится более одной третьей части ВВП, а есть экономики, где доля общественного сектора занимает около 50%.

Также следует отметить, что общественный сектор – это неотъемлемая часть рыночной экономики. В рамках командной системы государство определяло хозяйство как объединяющую силу, а не как отдельный сектор экономики. Этот факт определяет иные условия, цели, а также методы экономической деятельности государственных органов власти.

Во время командной системы в экономике существуют отдельные элементы предпринимательской деятельности. Однако государство находится в центре этой системы, и поэтому не участвует в полной мере в экономической жизни. Именно поэтому формирование общественного сектора имеет немного общего с сохранением структур и подходов, которые обеспечивают функционирование планового хозяйства.

В переходный период общественный сектор создается заново, но опираясь на уже существующий потенциал ресурсов, в том числе от фондов до управленческих навыков [3, с. 41].

Важнейшей предпосылкой формирования общественного сектора является приватизация, в том числе переориентация предприятий с простого выполнения плана на соответствие рыночным условиям, а также личные экономические интересы.

Для стартового этапа переходной экономики характерно снижение темпов производства, необходимость макроэкономической стабилизации, а также потребность в сильной социальной политике. Все эти процессы могут вызвать дефицит государственного бюджета. Также они требуют повышенного внимания при разработке стратегии налогообложения и общественных расходов.

В заключение стоит отметить, что вес общественного сектора в переходной экономике занимает значительное место, если принимать во внимание долю доходов, которые мобилизуются государством в общих результатах производства. При стремительном экономическом спаде доля этих доходов может быть высокой, если различные факторы не дают возможности сократить сферу государственной ответственности с такой же скоростью, с какой уменьшаются объемы производства.

Также в переходной экономике удельный вес общественного сектора должен уменьшаться, но не только за счет сокращения масштаба, но и за счет стремительного развития частного сектора и увеличения его эффективности.

При этом права собственности носят исключительный характер и выделяют его носителя, а также содержат ограничения для тех, кто не является собственником.

Список литературы / References

- 1 *Якобсон Л.И.* Экономика общественного сектора, 2014. № 1 (52). С. 52-54.
- 2 *Филатова В.И.* Экономика общественного сектора, 2014. № 2 (101). С. 101-104.
- 3 *Новикова И.В.* Экономическая теория, 2006. № 3 (41). С. 41-45.